



P2PS - це доступ до всіх ваших транзакцій на децентралізованій, безпечній і перешкодостійкій платформі системи однорангового зв'язку, використовуваної урядом і оборонними організаціями, в цифровій освіті і транспорті, медичному і фармацевтичному, банківському та фінансовому секторах та інших корпоративних секторах.



P2PS WHITEPAPER

Економічна цінність інтегрована в безпечні системи зв'язку

Представлено
P2P Solutions Foundation

Грудень 2017

Цей документ призначений тільки для інформаційних цілей і не є пропозицією або клопотанням про продаж акцій або цінних паперів в P2P Solutions Foundation (P2PSF) або будь-якої пов'язаної з ним компанії. Будь-яка пропозиція продати акції або цінні папери або будь-яке таке клопотання може бути зроблено тільки конфіденційним меморандумом або пропозицією і відповідно до застосовних цінними паперами та іншими законами.

P2PSF може вносити зміни в цей технічний документ в будь-який час. Для отримання останньої версії відвідайте сайт www.p2psf.org.

1. Юридична інформація	3
2. Загальні положення та умови	4
3. Резюме	8
4. Мотиваційні чинники	10
5. Бачення	12
6. Місія	13
7. Основні значення	13
8. Структура фонду P2P Solutions Foundation	13
8.1. Рівень регулювання	15
8.2. Управління	15
8.3. Система винагород	15
8.4. Дослідження і розробки	16
8.5. Цілі розвитку	16
8.6. Резюме фундаментальної технології	16
9. Народження Crypto-Token P2PS	17
9.1. Особливості токена P2PS	17
9.2. Подолання проблем адаптації (P2PS)	18
10. Діловий приклад	
10.1. Створення фундаментальної цінності	18
10.2. Випадок з золотом	19
10.3. Розмір ринку	20
Таблиця 1: Оціночна кількість користувачів, Північна Америка	20
Таблиця 2: Країни регіону БВСА	21
10.4. Підсумовуючи про розмір ринку	24
11. Продаж токенів	25
11.1. Відкрита для глобальної аудиторії	25
11.2. Інформація про запуск і продажу токена	25
11.3. Часова шкала ICO	25
11.4. Використання коштів	26
Таблиця 3: Використання засобів	26
12. Члени команди	27
13. Висновок	36
Робочі посилання, цитати	37

1 Юридична інформація

Це версія 6 для P2PS_White Paper_V1 _English.

В цьому технічному документі ми наводимо опис технологій, заснованих на нашому рівні знань і розвитку. Сподіваємося, що ця інформація буде корисною. Є певні зобов'язання, які ми не можемо зробити щодо технологій, протоколу або прибутковості вашої участі в крипто-токені P2P5. Ні P2P Solutions Foundation, ні будь-які з її зацікавлених сторін, включаючи, крім іншого, членів ради, довірених осіб, постачальників і дистриб'юторів, не пропонують жодних гарантій щодо токена P2PS, протоколу Push System або системи освіти, за винятком тих, які представлені в їх відповідних умовах експлуатації. Ми не несемо відповідальності за зміст протоколу, систему або її унікальні функціональні можливості, доступність і відповідність вашим вимогам. Всі послуги надаються корпораціями і фондом «як є». Ми виключаємо всі можливі гарантії, за винятком тих, які передбачені в правовій системі певних країн, які забезпечують гарантії, такі як справність в певних областях, доступність, захист участі і захист прав інтелектуальної власності.

Після прочитання Whitepaper P2P5 ви можете взяти участь в розробці нових децентралізованих технологій, використовуючи свої знання, час і фінансові ресурси. Тому відповідно до цього документа P2P5 ви приймаєте беззастережне зобов'язання в тому випадку, якщо ви є громадянином Росії, Сполучених Штатів Америки, Сінгапуру, Китаю або будь-який інший країни і учасником будь-якого позову з будь-яким заявником де ваше ім'я представлено як залученої сторони, P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc. і всі їхні зацікавлені сторони, дочірні компанії та філії мають гарантоване право стягувати з вас як з приватною боку за повну суму втрат, включаючи будь-які штрафи або судові витрати і використання вами будь-якого програмного забезпечення (VPN, дії класу і т. д.) щоб приховати вашу справжню країну проживання.

Маркер P2PS не є ні часткою, ні захистом, і його не слід розглядати або розуміти як будь-яку з різних форм, інструментів або інших засобів для інвестицій. Тому Фонд P2P Solutions не виключає будь-яку країну з продажу токенів P2PS. Проте, будь-який, хто зацікавлений в придбанні токенів P2PS, щоб визначити привабливість і зручність використання відповідно до їх цілей. Мета цього технічного документа - не надавати ніяких юридичних або інвестиційних рад.

2 Загальні положення та умови

Ці Умови та положення (T & C) застосовуються до покупця токена P2PS і майбутнього користувача платформи P2PS. Ви повинні уважно прочитати T & C, а також цей технічний документ проекту P2PS, перш ніж прийняти участь в конкурсі.

Застосовність |

1. Наступний T & C складає угоду (Угода) між P2P Solutions Foundation (P2PSF), а ви (Користувач) щодо вашого вкладу або покупки токена P2PS і будь-яких майбутніх послуг, пропонуєваних через платформу P2PS. Використовуючи наші послуги, ви погоджуєтесь бути пов'язаними з T & C в останній версії. Ви знаєте, що P2PSF може змінити цей T & C в будь-який час. Ваше подальше використання платформи P2PS означає, що ви приймаєте будь-які нові або змінені умови.

Послуги |

2. P2PS - це токен на основі Blockchain для різних транзакцій на децентралізованих, безпечних і безпомилкових однорангових системах зв'язку, що використовуються в державних і оборонних, цифровій освіті і доставці, медичних і фармацевтичних, банківських і фінансових сферах, а також в інших секторах. Платформа P2PS створює об'єднану екосистему, яка об'єднує клієнтів і користувачів.

Багато в чому завдяки технологічним рішенням і розумним контрактам платформа P2PS дозволяє користувачам копіювати свою платіжну активність обраної моделі безпосередньо в свій розділений обліковий запис P2PS.

3. Платформа P2PS вимагає використання токенів P2PS для відстеження однієї або декількох моделей платежів, що надаються керуючими активами на платформі. Для використання платформи кінцеві користувачі платять комісію за вхід 2%, що стягується кожен раз, коли користувач купує ліцензію на платформі, щоб почати використовувати децентралізовану систему однорангових мереж, яка в даний час використовується урядом і обороною, цифровою освітою і транспортуванням, в медицині і фармацевтиці, банківській справі та фінансах та інших корпоративних секторах.

Токен P2PS (P2PS) |

4. Маркер P2PS - це токен утиліти, і його метою є полегшення послуг (оплата ліцензійних платежів і т. Д.) На платформі P2PS. Через продаж токенів майбутній користувач набуває майбутні права на використання платформи P2PS.

Крипто-маркер P2PS призначений для використання учасниками на платформі P2PS. Він в першу чергу допомагає в транзакціях на децентралізованих, безпечних однорангових системах зв'язку, що використовуються в державному і оборонному, цифровій освіті і доставці, медичної та фармацевтичної, банківській та фінансовій сферах та інших корпоративних секторах. Оскільки токен P2PS - це кріптовалюта ERC20 (ERC20 Token Standard) і інтелектуальна контрактна система, побудована на Blockchain Ethereum, вона легко переноситься між користувачами і платформами, використовуючи сумісні з ERC20 гаманці (Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens) і плавно інтегрується в біржі.

5. P2PS не має юридичної кваліфікації в якості безпеки («Швидкі відповіді»). P2PS є остаточним і безповоротним. P2PS не є часткою і не дає права брати участь у загальних зборах P2PSF. P2PS не має особливого використання поза платформи P2PS. Тому покупка P2PS не повинна проводитися для спекулятивного використання.

6. P2PS можна придбати під час продажу безпосередньо з Фонду або після продажу в Фонді

7. Будь який майбутній користувач, який купує P2PS, визнає, що він / вона уважно вивчив Т & С і повністю розуміє ризики, витрати і вигоди, пов'язані з купівлею цього токена, як зазначено в Т & С.

Необхідні знання |

8. Майбутній користувач, який зобов'язується купувати P2PS в зв'язку з продажем маркера, повинен переконатися, що він / вона розуміє і має значний досвід в системах і послуги шифрування і блокування, і що він / вона повністю розуміє ризики, пов'язані з продажем маркера, а також механізм, пов'язаний з використанням кріптоконверсій (включаючи зберігання, але не обмежуючись цим).

9. P2PSF не несе відповідальності за втрату P2PS або ситуацій, що ускладнюють доступ до P2PS, що може привести до будь-яких дій або упущень майбутнього користувача або будь-якої особи, зобов'язується придбати P2PS.

Ризики |

10. Придбання P2PS пов'язане з різними ризиками, зокрема, що P2PS не зможе запускати свою діяльність і розвивати свою платформу (SEC Enforcement Against Initial Coin Offering). Тому перед придбанням P2PS будь-який майбутній користувач повинен ретельно враховувати ризики, витрати і переваги придбання P2PS в продажу і, при необхідності, отримувати незалежну консультацію в цьому відношенні. Будь-яка зацікавлена особа, яка не в змозі прийняти або зрозуміти ризики, пов'язані з продажем (включаючи, але не обмежуючись ризиками, пов'язаними з неробочою платформою P2PS і його операціями) або будь-які інші ризики, як зазначено в Т & С не повинен купувати P2PS на цьому етапі або пізніше.

Самонавчання / викуп|

11. Фонду дозволено купувати P2PS з ринку за ринковою ціною в якості методу виплати вартості. Придбання / викуп має бути дозволено Радою Фонду за умови, що конфлікт інтересів НЕ буде ідентифікований. Завдяки придбанням P2PS Фонду забороняється виконувати такі операції, як маніпулювання ринком P2PS.

Відмова від відповідальності |

12. Т & С не може вважатися запрошенням для інвестицій. Вони жодним чином не пов'язані один з одним і не повинні розглядатися як пропозиція цінних паперів в будь-якій юрисдикції. Облік і звітність не включають або не містять ніякої інформації або вказівок, які можуть вважатися рекомендацією або які можуть бути використані в якості основи для будь-якого інвестиційного рішення. P2PS - це токен утиліти і не призначений для використання в якості інвестицій.

13. Фонд є оперативним суб'єктом, керуючим платформою, а P2PS - це тільки токен утиліти. Таким чином, Фонд не є фінансовим посередником і не зобов'язаний отримувати будь-які дозволи на боротьбу з відмиванням грошей.

14. Придбання P2PS не складає для покупця ніяких прав або впливу на організацію P2PS або управління.

15. Співробітникам Фонду забороняється працювати з P2PS за ринковою ціною, якщо у них є інформація про інформацію, яка може змінити ціну токена.

16. Регулятивні органи постійно і ретельно вивчають підприємства і операції, пов'язані з кріптоконвертами на глобальному рівні (уряду хочуть контролювати кріптоконверсії, але існує небезпека для дуже великої кількості правил). Як такі, заходи регулювання, розслідування або дії можуть вплинути на бізнес P2PS і навіть обмежити або запобігти його розвиток в майбутньому. Будь-яка особа, яка зобов'язується придбати P2PS, має знати,

що бізнес-модель P2PS і T & C можуть змінитися або потребувати зміну в зв'язку з новими нормативними вимогами та вимогами дотримання будь-яких чинних законів в будь-якій юрисдикції. Таким чином, учасники і будь-яка особа, яка бере участь в придбанні P2PS, визнають і розуміють, що ні P2PS, ні будь-хто з його афілійованих осіб не несуть відповідальності за будь-які прямі або непрямі збитки, викликані такими змінами.

17. Фонд зробить все можливе, щоб почати свою діяльність і розробити платформу P2PS в розумні терміни, як зазначено в графіку / плані. Будь-яка особа, яка зобов'язується придбати P2PS, визнає і розуміє, що P2PS не надає жодних гарантій, що він створить оперативну платформу, і тому він не може гарантувати, що P2PS може використовуватися для соціальної торгівлі на платформі. Користувачі визнають і розуміють, що P2PS (включаючи, але не обмежуючись своїми органами і співробітниками) не несе ніякої відповідальності за будь-які збитки чи шкоду, які можуть виникнути або пов'язані з нездатністю використовувати P2PS, за винятком випадків навмисного проступку або грубої недбалості.

Представництво та гарантії |

18. Беручи участь в акції, користувачі погоджуються з T & C, і, зокрема, вони представляють і гарантують, що вони:

- а) мають повноваження та мають повне право на придбання P2PS відповідно до законів, які застосовуються в їх юрисдикції за місцем проживання;
- б) проживати в юрисдикції, яка дозволяє Фонду продавати токени P2PS через біржу, не вимагаючи будь-якого місцевого дозволу;
- с) знаючи відповідні правила в конкретній юрисдикції, в якій вони засновані, і що покупка криптографічних токенів в цій юрисдикції не заборонена, не обмежена або заборонена додатковим умовам;
- д) не є громадянином США, резидентом або юридичною особою (особою США), і вони не купують токени P2PS або не підписуються від імені будь-якої особи США або не діють з метою спекулятивних інвестицій; і вони не будуть використовувати продаж токенів для будь-якої незаконної діяльності, включаючи, крім іншого, відмивання грошей і фінансування тероризму;
- е) нести відповідальність за визначення того, чи підходить для них придбання P2PS; набувають P2PS для майбутнього використання платформи P2PS; розуміти ризики, пов'язані з біржею (включаючи, але не обмежуючись, ризиками, пов'язаними з неробочою платформою і операціями P2PS); а також
- ф) розуміти використання кріпторесурсів і пов'язаних з ними ризиків.

Права інтелектуальної власності |

19. Тією ж мірою, в якій права на авторські права або інші права інтелектуальної власності існують на платформі P2PS, такі як програмне забезпечення, ноу-хау, аналіз або програми, ці авторські права та інші інтелектуальні та промислові права належать Фонду.

Обмеження відповідальності |

20. Фонд, а також Рада Фонду, посадові особи, члени ради, директора, агенти, спільні підприємства, співробітники і постачальники не несуть ніякої відповідальності за будь-які збитки, що виникли в зв'язку з використанням платформи P2PS або пов'язані з нею будь-які технічні переривання або несправності платформи.

21. Обмеження відповідальності, викладене вище, не застосовується в разі, якщо P2PSF або будь-який співробітник P2PSF заподіяв шкоду умисним проступком або грубою недбалістю.

Віддільність |

22. Якщо будь-яке положення Угоди про конфіденційність і Угоди вважається недійсним або не мають законної сили, інші положення будуть діяти в повній силі.

3 РЕЗЮМЕ

P2PS - це крипто-маркер Ethereum, який відповідає ERC20, стандартної і популярній платформі токенів для цифрових активів токена на захищеному Blockchain. Він є шлюзом для різних транзакцій на децентралізованих, безпечних платформах однорангового зв'язку, що використовуються в державних установах і обороні, цифровій освіті і доставці, медичної та фармацевтичної, банківській та фінансовій сферах та інших корпоративних секторах. Він замінює традиційну ліцензію і транзакційні збори, оплачувані постачальниками послуг, а також кінцевими користувачами на різних тимчасових мережах і платформах електронної комерції. Крипто-токен P2PS був розроблений командою P2P Solutions Foundation.

Фонд є незалежним органом, керованим Радою Фонду. Фонду було дозволено створити всесвітню мережу цифрових послуг, яка включає в себе альтернативну робочу модель для традиційних моделей тимчасових мереж. Альтернативні робочі моделі тимчасових мереж повинні відповідати крипто технологій, які остаточно визнані технологіями майбутнього.

Токени P2PS будуть використовуватися на захищених платформах. Однією з таких платформ, яка взяла на себе участь в токенах P2PS, є безпечна однорангова цифрова система доставки (протокол Push System), що просувається Innovative Solutions International, Inc. (ISI)). Крипто-токен P2PS необхідний для використання протоколу Push System. Протокол Push System був розроблений в 2010 році компанією ISI, науково-дослідницької корпорацією, зареєстрованою в США, у відповідь на величезний розрив в сегменті ринку закритих комп'ютерних систем. Коротше кажучи, протокол Push System являє собою високошвидкісну систему передачі великих цифрових даних в захищених одноангових пропрієтарних мережах. Маркер P2PS допоможе вам у всіх ваших транзакціях по децентралізованої, безпечної і безшумної тимчасової цифровий системі доставки, яка використовується в державних і оборони, цифровій освіті і доставці, медичної та фармацевтичної, банківській та фінансовій сферах та інших корпоративних секторах.

В даний час і в найближчій перспективі використання токенів P2PS буде виходити за межі північноамериканського континенту на Близький Схід, забезпечуючи доступний доступний ринок близько 110 мільйонів користувачів з 220 мільйонів потенційних користувачів, які становлять загальний доступний ринок (The World Factbook). Нинішніми клієнтами P2P Solutions Foundation є, зокрема, Electronic Learning Inc. (ELI), (Electronic Learning Inc.), першопроходець в рішеннях для електронного навчання і консорціум групи ISI. Оскільки ELI і ISI обслуговують сектора освіти, уряду і оборони, а також сегменти банківського і фінансового ринку, токен P2PS має негайну прийнятність з готовою клієнтською базою в Північній Америці, Європі, Австралії і на Близькому Сході. ELI і ISI також диверсифікуються на інші світові ринки, включаючи Європу, Південну Америку і Китай, забезпечуючи токени P2PS більш широким проникненням на ринок.

Очікується, що токен P2PS буде розширюватися і швидко буде керувати великою часткою ринку в найближчі роки. Тільки клієнти ELI і ISI, маркери P2PS мають високу потенційну траєкторію зростання. P2P Solutions Foundation також очікує, що протягом наступних п'яти років SOM для користувачів з 49 високопотенційне країн у всьому світі, які, як відомо, швидко адаптують і використовують безпечні цифрові системи транзакцій, складають близько 772 мільйонів користувачів на доступному ринку (SAM) з 1,1 мільярда користувачів і TAM - 1,5 мільярда користувачів.

ELI і ISI обіцяють пристойну річну ліцензійну плату за кожного користувача за свої цифрові платформи. Оскільки токени P2PS замінюють свої ліцензії, у обох корпорацій буде кілька переваг за рахунок міграції їх моделей ліцензування на технологію блокування.

З одного боку, перехід на Blockchain і криптографічні технології підвищить їх функції безпеки. З іншого боку, цей крок забезпечив би більшу свободу від обмежень і подальшу демократизацію капіталу значущим чином поряд із забезпеченням спокою для

всіх зацікавлених сторін. Порушення авторських прав, які досить поширені в близькосхідних країнах, будуть не тільки скорочені, а й в остаточному підсумку усунені.

Сьогодні закриті або заблоковані комп'ютерні системи (енциклопедія PC Magazine) стали нормою в усіх банківських та фінансових установах, а також в більшості державних установ і міністерств, що охоплюють новітні технологічні розробки. Однак деякі з їхніх потреб далекі від задоволення. Фонд P2P Solutions прагне просувати токени P2PS цим важливим організаціям і постачальникам послуг. Іншими словами, поширення токенів P2PS було б швидким, оскільки вони не очікували зіткнутися з перешкодами через величезного розриву, переважаючого на світовому ринку. Оскільки надійні цифрові продукти і послуги базуються на концепціях і користуються високим попитом, P2P Solutions Foundation передбачає прийнятність в багатьох інших сегментах ринку на глобальному рівні, включаючи, крім іншого, небанківські фінансові установи.

Токени P2PS можуть бути придбані під час передпродажної і першого придбання монет (ICO) безпосередньо з Фонду (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). Значки P2PS скоро будуть перераховані на Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta і Cryptopia, серед інших відомих глобальних кріптовалютних бірж.

Після придбання токенів P2PS ви можете помістити їх в стандартний токен-гаманець ERC20, такий як MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity і Imtoken. Одна з багатьох причин, по якій ви можете придбати і утримувати токени P2PS, призначена для використання на різних захищених пропріетарних мережевих платформах, а не просто для їх торгівлі на кріптовалютних біржах.

4 Мотиваційні чинники

Озираючись назад на минуле століття, ви не можете не помітити послідовність, з якою розвивалися комунікаційні технології. Винахід і поява кожної нової технології зв'язку, від телеграфу до мобільного телефону і тепер до бездротового Інтернету, принесло комерційно життєздатні можливості світу, що полегшує життя будь-кому, хто хоче просунутися вперед і прийняти ці інноваційні рішення.

Не випадково сьогоденні провідні цифрові послуги структуровані в основному навколо економіки, заснованої на обліку, і монетизуються через суспільні відносини. Це можна описати атрибутами, які визначили перші дні Інтернету, які надихнули власників контенту і комунікаційні платформи на поставку своїх продуктів і послуг, не вимагаючи компенсації. Як і очікувалося, деякі фірми будуть продавати зібрані дані своїх зацікавлених клієнтів рекламодавцям і маркетологам. Методологія, заснована на моделях доходів від реклами, останнім часом виявилася надійною бізнес-моделлю через відсутність загальноприйнятих, швидких і плавних рішень для онлайн-платежів, які стали доступними і розумними тільки недавно. За словами Стюарта Бренда, «Інформація хоче бути вільним». Це означає, що населення в цілому повинно мати доступ до інформації вільно і прозоро і що загальний доступ до інформації повинен бути безпечним.

Залежність від реклами доходів від цифрових медіа принесла величезні вигоди для фірм, продукція яких орієнтована на масову аудиторію. Мережеві ефекти і ефект масштабу використовуються такими фірмами для надання сильного тиску на дрібних претендентів, тим самим задуха будь-яку конкуренцію, надаючи свої послуги безкоштовно. Отже, великі фірми користуються перевагою позиції, тим самим концентруючи капітал і авторитет в руках небагатьох. Як правило, це може привести до несприятливого становища для конфіденційності клієнтів і несприятливого споживчого досвіду. Більш того, користувачі, які використовують ці технології, в кінцевому підсумку платять високу ціну. Заклопотаність, пов'язана з деякими постачальниками даних, що створюють важливі підприємства, підтримувані транзакціями, також викликає занепокоєння. У цьому випадку ці підприємства, як було встановлено, використовують мережеві ефекти і ефект масштабу для своїх власних цілей, а не передають деякі з нарахованих переваг для користувачів.

Кілька конгломератів, створюють монополізовані підприємства, які підсилюють консолідацію, ставлять під загрозу вибір клієнтів, тим самим концентруючи багатство в декількох великих корпораціях. Неминуче вони почнуть чинити більший економічний і політичний вплив у суспільстві. Такі організації часто планують випускати продукти, які замість розширення прав і можливостей клієнтів контролюють їх увагу. Нездатність обмежити кілька таких великих, переважно приватних корпорацій може неминуче призвести до їх невинновданого перевазі і здійсненню повного контролю над цифровими послугами, використовуваними широкою громадськістю в цілому, тим самим успішно видаляючи критерії відбору клієнтів в глобальному масштабі.

З одного боку, користувачам Інтернету, мабуть, потрібен зовсім інший метод обміну інформацією про великих шматках і заохочення тимчасових транзакцій при проведенні повсякденної ділової діяльності з метою захисту основних принципів безпечного обміну інформацією. Це може привести до економіки, яка в кінцевому підсумку продовжить інновації в технологічному секторі. Дослідивши широко і розробивши глобально перевірену, перевірену і прийняту безпечну, однорангову, цифрову систему доставки, ISI вважає, що зараз дуже вдалий час для створення плану для глобального розгортання

унікального протоколу Push System для цифрових комунікацій і комерції, які забезпечують істотну владу як для розробників, так і для кінцевих користувачів.

На глобальному рівні зацікавлені сторони перейдуть на адаптацію більш ефективної, більш безпечною і ефективною цифрової системи, яка стимулюватиме прямі економічні відносини між усіма зацікавленими сторонами, такими як розробники, творці і кінцеві користувачі, причому цінність і контроль розподіляються між учасників. Така цифрова система надасть кінцевим користувачам безпечну, багату, різноманітну, багатомовну і відкриту платформу цифрових послуг, яка визначає пріоритетність роботи користувача.

З іншого боку, ISI уважно стежить за зростаючими тенденціями і динамікою децентралізованих технологій, таких як Bitcoin (Bitcoin), Ethereum (Ethereum), Litecoin (Litecoin) і багатьох інших. Ці мережі, засновані на Blockchain, надають моделі з відкритим вихідним кодом, що стимулює нові цифрові екосистеми. В результаті розвиток спеціалізованих цифрових економік заохочується завдяки тому, що велика кількість людей з різних куточків світу збираються разом для створення спільнот навколо цих мереж. Тому такі системи спонукають користувачів безпечно обмінювати свою вартість (гроші і т. Д.) На послуги або товари, пропоновані безпосередньо винахідниками, дизайнерами або розробниками, що виробляють товари або створюють інноваційні рішення на міжнародному рівні, які в кінцевому підсумку пропонують економічні стимули, які не залежать від доходів через рекламні канали.

Замість економічної цінності і управління, контрольованих великими конгломератами або монополістичними централізованими організаціями, децентралізовані мережі пропонують розподіл як економічної цінності, так і управління між зацікавленими сторонами мережі. Зацікавленими сторонами цих децентралізованих мереж є її засновники, директора, організатори, акціонери, прихильники, зберігачі, учасники, постачальники, оператори і, що найбільш важливо, користувачі. У цих децентралізованих екосистемах та організаціях комерційна цінність, яка створюється таким чином, поширюється серед усіх зацікавлених сторін, забезпечуючи, щоб всі учасники своїх зусиль зі створення вартості були оперативні і неупереджено винагороджені або винагороджені за їх індивідуальний чи колективний труд.

В даний час у нас є можливість спостерігати наступний еволюційний стрибок: інтеграція економічної цінності в безпечні системи зв'язку. Цифрові послуги, такі як чат, соціальні мережі і онлайн-платежі, почали відігравати головну роль у нашому повсякденному житті, впливаючи не тільки на наше споживчу поведінку, але і на наші політики, діалоги, співпраця між політиками і промисловістю і методи обміну вартістю. Наша цифрова комунікаційна мережа стане основною основною платформою нашої постійно розвивається світової економіки.

Хоча Інтернет виріс з експоненціальним темпом, немає відомих платформ тимчасової мережі Push System, які є безпечними, зручними для користувача, приватними і не вимагають втручання сторонніх сторін, за винятком протоколу Push System, розробленого ISI. Кінцеві користувачі, будь то фізичні особи, державні установи, банківські установи або корпорації, в даний час змушені вибирати безпеку або конфіденційність, тим самим жертвуючи один за одного, не будучи зручним або економічно ефективним.

На закінчення, P2P Solutions Foundation прагне скористатися перевагами, що забезпечуються надійними технологіями blockchain (Blockchain, наступна велика річ).

Децентралізація пропонує сприятливий шлях для подальшого використання місії, бачення і мотивуючих факторів P2P Solutions Foundation, які приводять своїх членів команди до досягнення стійкого майбутнього в безпечних обмінах між собою і створенні цінності. Завдяки цій технічній документації Фонд P2P Solutions представляє місію і бачення для P2P Solutions Foundation, а також ELI і ISI. Повторюю, протокол Push System є, по суті, децентралізованим, безпечним і безшумним протоколом для заблокованих цифрових пристроїв і послуг, які широко використовуються зацікавленими сторонами, включаючи, крім іншого, державні та оборонні, медичні і фармацевтичні, цифрові освіти і поставка, банківська справа і фінанси, а також інші корпоративні сектори.

5 Бачення

ELI і ISI були першопрохідцями в області цифрової освіти і тимчасових платформ, оскільки ранні користувачі взяли систему цифрової освіти в 2004 році і протокол Push System в 2010 році.

ISI є єдиною тимчасовою мережею, яка стане платформою Push System в 2011 році, а також єдиним протоколом Push System для інтеграції з повністю закритою цифровою освітньою системою в 2014 році. У період з 2014 по 2017 рік ISI додатково досліджувала і експериментувала з різними цифровими ініціативами на платформі Push System, в якій брали участь як державні, так і банківські та фінансові ринки. Як корпорація, ISI вивчає безпечну і економічну модель транзакцій, яка пропонує своїм кінцевим користувачам кращі функції безпеки і захисту. Оскільки безпеку і збереження, мабуть, є два найбільш важливих фактора, пов'язаними з обміном інформацією, кінцеві користувачі можуть бути спокійні, застосовуючи протокол Push System. ISI також має вагомі підстави вважати, що, коли кінцеві користувачі цінують переваги Push System і мають багатомовним, зручним інтерфейсом, вони будуть продовжувати використовувати Push System і залишатися лояльним клієнтом ISI.

ISI стягує номінальну річну ліцензійну плату кожному відправнику і одержувачу в мережі Push System за безпечний обмін інформацією без перешкод з кожної транзакції, що проводиться в мережі. Такі моделі ліцензування, які охоплюють кожного користувача мережі, забезпечують достатні доходи для компанії. Тому ISI не довелося б вдаватися до будь-яких рекламних моделей для отримання доходів, які підтримують мережу Push System, або монетизувати свою споживчу базу B2B, B2C або C2C за допомогою реклами поза моделлю ліцензування.

ISI також прагне перенести ліцензування Push System і відтворити всю систему ліцензування з використанням технологій blockchain. Ця міграція пропонує переваги, які не знайдені ні в яких інших альтернативних платформах. Однак передача не є простою і легкою, але в даний час вона повинна виконуватися своєчасно, щоб використовувати переваги унікальних функцій безпеки, виявлених на блокової ланцюга, захищеної криптографією. Перехід на розширені криптографічні технології покращить можливості ISI і призведе до того, що ISI стане основним гравцем в глобальних і регіональних сегментах цільового ринку.

Фонд P2P Solutions у співпраці з ELI і ISI прагне до досягнення індивідуальних і колективних цілей:

- > розвиток партнерських відносин з усіма зацікавленими сторонами і клієнтами, а не просто постачальник послуг;
- > мотивація членів команди за допомогою заохочувальних програм на додаток до їх обробці як партнерів, тим самим виявляючи в них краще, що призводить до збереження переваги в обслуговуванні; і
- > досягнення цілей зі збагачення спільноти і збереженню екосистеми конфіденційності клієнтів.

6 Місія

P2P Solutions Foundation має спільну місію з ELI і ISI, які прагнуть ефективно і послідовно надавати своїм клієнтам високоякісні, видатні продукти, програми та послуги за найвигіднішими і розумними цінами. Разом ми очікуємо задоволення очікувань клієнтів, розуміючи вимоги клієнтів, стежачи за останніми нововведеннями за допомогою досліджень і використовуючи стійкі передові методи.

7 Головні цінності

Деякі з наших основних цінностей зазвичай включають в себе, але не обмежуються ними, цілісність, компетентність, відповідальність, конфіденційність, чесність, самовідданість, інновації, економічність, перевага, прозорість, простоту, емпатію, колективну роботу і безпрограшна мислення.

8 Структура фонду P2P Solutions

ELI і ISI вітали формування і структурування Фонду P2P Solutions. Отже, ELI і ISI, природно, стануть учасниками екосистеми P2P Solutions і просунуть мережу P2P Solutions своїм зацікавленим сторонам і клієнтських баз. Оскільки Фонд P2P Solutions впроваджує інші життєздатні цифрові технології або послуги, ELI і ISI будуть просувати їх в своїх консорціумах і для своїх клієнтів. Коли зацікавлені сторони збираються разом для співпраці, вкрай важливо, щоб перевага їх колективних зусиль призводило до успіху, а не до конкуренції. Успіх також буде результатом впевненості в стратегії децентралізації, яка забезпечить сприятливий шлях переходу від конкуруючої моделі до кооперативу.

Фонд P2P Solutions є незалежним органом, керованим Радою Фонду. Фонду було дозволено створити всесвітню мережу цифрових послуг, яка включає альтернативну робочу модель для традиційних моделей тимчасових мереж і контролює її продуктивний зростання. Альтернативні робочі моделі тимчасових мереж повинні бути блоковані і відповідати кріптовим технологіям, які остаточно визнані технологіями майбутнього. Фонд буде управляти постачанням токена P2PS і винагородами P2PS. Він буде надавати допоміжні послуги та необхідні інструменти для безперебійної роботи всіх цифрових послуг в екосистемі. В кінцевому рахунку, Фонд повністю прискорить всебічний перехід екосистеми в автономну і децентралізовану мережу. Фонд P2P Solutions також буде керувати розробкою загальних, динамічних, фундаментальних компонентів, таких як гаманці з крипто-маркерами і інші можливі рішення в екосистемі. Фонд також надаватиме підтримку всім зацікавленим сторонам, зацікавленим в розробці, розширенні або розповсюдженні рішень, пропонованих періодично Фондом, які будуть спрямовані на інтеграцію транзакційних країн на благо всіх зацікавлених сторін у всьому світі.

ELI, ISI і P2P Solutions Foundation спільно працюватимуть над створенням децентралізованої, але стійкої екосистеми цифрових послуг за допомогою серії технічних переходів, які будуть економічні не тільки для всіх зацікавлених сторін, а й для користувачів. Кripto-токен P2PS допоможе їм у наданні стимулів і компенсації всім зацікавленим сторонам.

Один зі сценаріїв, розглянутих і досліджених за допомогою вибірки ринку, інтерв'ю та механізму зворотного зв'язку, був використаний як сторонній крипто-токен з можливою налаштуванням. Однак цю пропозицію, хоча здавалося б, вигідно в найближчій короткостроковій перспективі, було рішуче відкинуто через проблеми, пов'язаних з безпекою, збереженням, ціноутворенням, втручанням третьої сторони і відсутністю економічної ефективності в середньостроковій і довгостроковій перспективі, серед багатьох інших факторів. Ухвалення будь-якого крипто-токена третьої сторони, безумовно, перемаже всю мета цієї вправи, спрямоване на те, щоб відмовитися від всіх видів втручання третіх сторін, щоб забезпечити безпечну, безпроблемну платформу для всіх клієнтів, які шукають конфіденційність і безпечний обмін їх цифрових активів. Вельми важливе питання, яке було задане в цьому контексті, полягав в тому, що хтось захотів випробувати порушення їх конфіденційних цифрових записів або активів, таких як їх сімейні медичні записи або екзаменаційні питання. Зворотній зв'язок була гучною негативним фактором у всіх ринкових секторах. Це наочно демонструє необхідність в ISI, ELI і P2P Solutions Foundation пропонувати власне рішення для глобальної аудиторії, яка бажає захистити свої цифрові активи і інформацію.

Таким чином, ELI і ISI обмінюються токенами P2PS і вирішили стати їх першими великими промодулерами, які будуть впроваджувати і інтегрувати P2PS в свої відповідні платформи. Це буде в значній мірі сприяти залученню всіх зацікавлених сторін і призведе до позитивного ефекту для екосистеми P2PS. Таким чином, екосистема P2PS створить всесвітню мережу своїх цифрових пропозицій, яка створить альтернативну операційну модель, засновану на співробітництві, а не на конкуренції. Зрозуміло, що існує великий розрив і істотний попит, оскільки світова економіка прагне до децентралізації і очолює майбутнє за допомогою технологічного прогресу, пов'язаного з блочною ланцюгом і кріптехнологією.

В кінцевому підсумку екосистема P2PS перейде в повністю децентралізовану, незалежно стійку екосистему. Це дозволило б поточної платформі тимчасової мережі ефективно функціонувати без будь-якої допомоги від ELI, ISI або будь-якого іншого об'єкта.

P2P Solutions Foundation має спільну місію з ELI і ISI, яка зобов'язується ефективно і послідовно надавати високоякісні, видатні продукти, програми та послуги світового класу за найвигіднішими і розумними цінами. Разом ми очікуємо задоволення очікувань клієнтів, розуміючи вимоги клієнтів, стежачи за останніми нововведеннями за допомогою досліджень і використовуючи стійкі передові методи.

8.1 Рівень регулювання

Децентралізований рівень розрахунку для токенів P2PS - це загальнодоступна мережа Ethereum, на якій користувачі взаємодіють, щоб здійснювати транзакцію. Проте, кінцеві користувачі зможуть просто використовувати відповідні додатки для відправки або отримання токенів P2PS з систем ELI або ISI. З плином часу, коли технології blockchain продовжують рости, екосистема P2PS також буде продовжувати розвиватися.

8.2 Управління

Адекватні ресурси в кінцевому підсумку будуть виділені Фондом рішень P2P, які допоможуть створити керуючий рада з використанням відповідного людського капіталу для створення прозорої системи управління, яка буде справедливо керувати фондом, беручи до уваги відгуки, надані всіма учасниками і зацікавленими сторонами екосистеми P2PS. Рада керуючих буде відповідати за управління дотриманням і правовими інструкціями, правилами членства і участі і рухом P2PS Rewards.

8.3 Система винагород

P2PS Rewards буде спочатку адмініструватися Фондом P2P Solutions. Але незабаром він стане децентралізованим і буде побудований на технології, яка використовується розумним контрактом Ethereum. З упором на інтеграцію різних додатків і цифрових послуг в децентралізовану екосистему P2PS винагороди P2PS використовуватимуть економічні стимули. P2PS не намагається винаходити колесо, а використовувати вже перевірені і перевірені системи, які успішно використовуються такими компаніями, як Bitcoin і інші. P2PS Rewards буде заохочувати постачальників цифрових послуг до прийняття P2PS і переходу в якості партнерів екосистеми P2PS. Екосистема P2PS буде дотримуватися загальної етики і передової практики в галузі. Транзакції не накладатимуть несуттєві обмеження на монетизацію. Таким чином, очікується, що мережеве вплив екосистеми P2PS буде неухильно зростати, тим самим збільшуючи значення токена P2PS через подальше поширення. Позитивно руйнівний зростання створює екосистему, яка приверне додаткових учасників та постачальників послуг, які будуть послідовно заохочуватися до вступу в ініціативу P2PS.

8.4 Дослідження і розробки

Дослідження і розробки будуть продовжені з розподілом ресурсів на подальший розвиток інноваційних рішень. Ініціативи, які сприяють створенню умов партнерства з різними розробниками, сприятимуть створенню справедливої екосистеми, яка прокладе шлях до нових методів, які сприяють участі в криптосистемі, таким чином отримуючи кращу цінність для всіх зацікавлених сторін.

8.5 цілі розвитку

Час від часу будуть потрібні численні ресурси для підвищення здатності партнерів, охочих створювати цінності один для одного за допомогою розвитку і зростання. Такі ініціативи в області розвитку фінансуватимуться Фондом P2P Solutions. Фонд P2P Solutions буде просувати ці ініціативи шляхом прямої участі технічних груп, які будуть розробляти і продовжувати вдосконалювати технології, які прямо або побічно підтримують екосистему P2PS. Проте децентралізація буде залишатися нормою, оскільки вона вигідна всім учасникам і зацікавленим сторонам в екосистемі P2PS і за її межами.

8.6 Резюме фундаментальної технології

Основні технологічні ініціативи Фонду P2P Solutions будуть зосереджені на наданні:

- а. транзакції, які полегшують централізовані цифрові послуги, що використовують P2PS на рівні тимчасової платформи;
- б. децентралізоване обслуговування користувачів P2PS; набір інструментів, спрямованих на зниження перешкод для охоплення і інтеграції з системою P2PS для всіх зацікавлених сторін; а також
- с. впровадження ефективної системи винагород P2PS.

Система винагороди, запропонована Фондом P2P Solutions Foundation, повинна була збільшити внутрішню цінність токенів P2PS протягом певного періоду часу. Наприклад, коли продукти ELI і ISI розподілені, кінцевим користувачам і клієнтам необхідно спочатку придбати токени P2PS для отримання річної ліцензії, без якої вони не зможуть використовувати продукти. Єдина форма оплати, прийнята для отримання ліцензії, - це маркери P2PS. Тому, якщо ліцензія оцінюється номінальною вартістю 75 доларів, учасник, який купує токен на цьому етапі раннього прийняття, потенційно може збільшити свою ринкову вартість протягом певного періоду часу.

9. Народження Crypto-Token P2PS

Першим кроком є створення нового фірмового P2PS crypto-token, пов'язаного з одноранговими рішеннями з передовою спільнотою розробників і користувачів мережі. Ідентичність і токен P2PS призначені спеціально для об'єднання людей в інноваційну, безпечну, що розділяється економіку. Однак просто зробити цифровий токен недостатньо. Щоб крипто-токен був життєздатним, він повинен бути корисним і цінним. Щоб створити економіку навколо нового токена, P2P Solutions Foundation і ISI повинні працювати разом, щоб забезпечити фундаментальну цінність P2PS.

Наступним кроком було б зрозуміти, що в даний час взаємодії між кінцевими користувачами і технологіями blockchain, як і написання цього документа, не є простими і інтуїтивними для звичок кінцевих користувачів. Отже, P2PS - це рішення, що спрощує для користувача інтерфейс і інтуїтивно зрозумілий для звичок кінцевих користувачів. P2PS стане самим надійним, зручним, безпечним, швидким, приватним, гнучким, обмінним токеном для користувачів, щоб купувати і використовувати на безпомилкових безпечних платформах. Він також може використовуватися як токен, який може бути зручно переданий або переданий іншим користувачам в обмін на різні товари або послуги зареєстрованих учасників, тим самим перетворившись на чисто децентралізований крипто-токен.

Таким чином, токен P2PS в кінцевому підсумку знадобиться будь-кому, хто хоче використовувати будь-які пропозиції всіх провайдерів, зареєстрованих в екосистемі P2PS своїх відповідних продуктів і послуг. Значок P2PS, природно, стане єдиним засобом придбання продуктів і послуг від усіх таких торговців в екосистемі P2PS. Однак ще занадто рано очікувати, що екосистема P2PS буде функціонувати як обмін збереженої цінності серед більш відомих криптотермін, будь то біткойн, Ефір або будь-який інший, хоча Фонд P2P Solutions вважає це перетворенням, яке в кінцевому підсумку відбувається з часом.

9.1 Особливості маркера P2PS

Одним із захоплюючих аспектів токена P2PS є те, що для користувачів ELI і ISI стає обов'язковим купувати токени P2PS, щоб отримати доступ до їх відповідним системних функцій. Поступово ця асоціація буде використовувати і заохочувати інших торговців і постачальників послуг використовувати екосистему P2PS в якості свого вибору. Отже, комерційні можливості для учасників значно підвищуються завдяки наявності планшета, смартфона або персонального комп'ютера. З одного боку, це багато в чому пов'язано з прийняттям ELI і ISI рішення інтегрувати свої екосистеми з крипто-токенами P2PS, що робить його реалістично можливим для перетворення даних з різних джерел, які створюються, збираються, організовуються і інтегруються в реальні вартість. З іншого боку, цей крок підвищує цінність додатків, що просяваються ELI і ISI. Отже, маркери P2PS можуть бути охоплені іншими подібними платформами і стати одним із широко використовуваних крипто-токенів, тим самим ще більше збільшуючи їх реальну цінність.

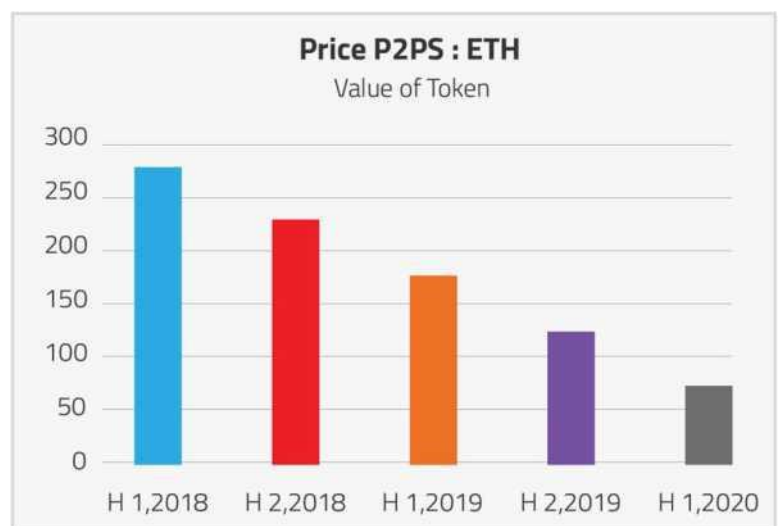
9.2 Подолання проблем адаптації адаптера P2PS

На жаль, багатьом клієнтам з різних верств суспільства важко прийняти нові технології, перш за все через труднощі, що виникають під час використання. Кінцевим користувачам іноді складно зрозуміти необроблену криптографію через проблеми, пов'язаних із закупівлями, зберіганням буквено-цифрових адрес і секретними ключами і способом структурування транзакційних зборів. Ще однією перешкодою для прийняття крипто-токенів можуть бути різні маркери, які необхідно придбати для використання на різних платформах. Одна з цілей P2P Solutions Foundation - значно скоротити проблеми складності і зробити токени P2PS максимально зручними та інтуїтивно зрозумілими для звичок основних користувачів, навіть якщо вони не мають попереднього досвіду крипто-токенів.

10. Діловий приклад

10.1 Створення фундаментальної цінності

P2P Solutions Foundation буде допомагати ELI і ISI для створення фундаментальної цінності для нового токена P2PS шляхом інтеграції токенів P2PS в свої цифрові освітні та однорангові платформи Push System. P2PS стане основним маркером транзакцій для ELI і ISI. Тому першими компаніями, які почнуть використовувати маркери P2PS, є ELI і ISI, а платформа Push System стане їх основним сервісом. Користувачі також можуть зручно ініціювати транзакції з використанням звичайних токенів P2PS замість того, щоб купувати різні ліцензії у місцевих дистриб'юторів своїх країн. Таким чином, токен P2PS забезпечить більшу цінність для членів зростаючих цифрових спільнот ELI і ISI. Користувачі ELI і ISI також можуть з часом здійснювати транзакції з їх токенами P2PS за межами освітньої мережі та мережі Push System, щоб в кінцевому підсумку придбати різні товари та послуги, що пропонуються продавцями, які приймають токени P2PS на світовій арені. Кінцеві користувачі, а не залежні від своїх локалізованих онлайн-каналів і роздрібних каналів збуту, могли б легко експортувати товари та послуги, які їм недоступні, можливо, з набагато більш вигідною ціною.



Токен P2PS почнеться з заміни використовуваних в даний час традиційних моделей ліцензій на цифрових освітніх платформах Push System в США і

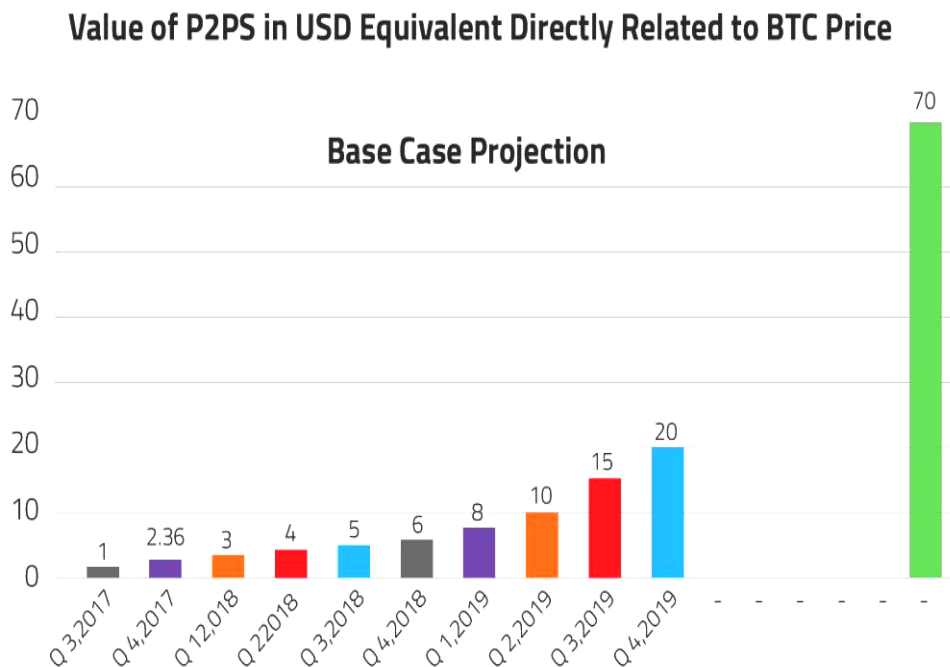
на Близькому Сході (на поточних ринках). Знак P2PS в кінцевому підсумку і в доступному для огляду майбутньому буде інтегруватися в інші сегменти ринку, оскільки ELI і ISI будуть рости і поширюватися в різних країнах Європи, Австралії, Азії, Південної Америки і т. Д., Створюючи постійний попит на P2PS маркер. Інші торговці, постачальники послуг і ринки в країнах світу, отже, будуть використовувати маркер P2PS завдяки своєму

багатомовному і зручному інтерфейсу, зручності, простоті використання, безпеки, конфіденційності та інших корисних функцій.

10.2 Випадок з золотом

Подібно до будь-якого товару, наприклад, автомобілю, телевізору або золоту, кріптоконверсії також мають фундаментальні значення. Завдяки постійно зростаючим технологічним досягненням, які швидко змінюють наш світ, крипто-токени швидко стають цінними продуктами, які потрібні кінцевим користувачам, щоб зручно обмінювати свій запас вартості на необхідний продукт або послугу.

Більш того, простежується кількість золота, яке існує в усьому світі, становить близько 158 000 тон, що в даний час оцінюється приблизно в 6,5 трильйонів доларів США (золото в якості інвестицій). Він переважно використовується як цінність для повернення резервних валют. Оскільки заміновані кріптовиделення прирівнюються до золота через властиву їм характеристики для видобутку, щоб бути доступним, внутрішня цінність біткойнов сьогодні становитиме близько 350 000 доларів. Грунтуючись на статистиці використання, біткойн може стати більш цінним, ніж золото в найближчі десять або двадцять років.



Тому, на додаток, оскільки P2P Solutions Foundation запускає токен P2PS в 0,0002 BTC, фундаментальне значення токена P2PS становитиме близько 70 доларів США, що передбачено в якості прогнозованої вартості, при якій токен P2PS буде продаватися з часом. Цей сценарій не є прогнозом його вартості в найближчі кілька років або навіть в найближчі два-три десятиліття. Це не більше, ніж порівняння, яке може мати або не мати реальних асоціацій, які залежать від багатьох інших факторів.

Однак Фонд P2P Solutions зробить все можливе, щоб використовувати базову цінність маркера P2PS і буде прагнути створити сильну екосистему P2PS, в якій фундаментальна цінність буде рости в силі, при цьому всі зацікавлені сторони отримають вигоду від створення великої цінності. Одним з найважливіших невід'ємних факторів, пов'язаних зі створенням цінності екосистеми P2PS, в якій він може розмножуватися і процвітати, є поточний розмір ринку з потенціалом для його подальшого використання, прогнозований з трирічної або п'ятирічної перспективою.

10.3 Розмір ринку

Важливо відзначити, що для того, щоб проектувати базовий сценарій, а не кращі сценарії або навіть реалістичні сценарії для читачів цього документа P2PS, ми отримали дані тільки з одного сегмента ринку - без урахування інших життєздатних і прибуткових ринкових сегменти, такі як уряд і оборона, медицина і фармацевтика, банківська справа і фінанси і т. д. Таким чином, демографія, представлена нижче, обчислює частковий розмір ринку, який сильно знецінюється від фактичного розміру ринку і відображає тільки TAM, SAM і SOM сегментами ринку освіти. Однак, якщо врахувати всі інші сегменти ринку різних країн, що володіють потенціалом, ви зрозумієте, що прогнозований потенціал є лише частиною загального ринкового потенціала. Крім того, поточні ринки для ELI і ISI і, відповідно, token P2PS - північноамериканські країни Сполучених Штатів і Канади і 23 країни в регіоні БВСА (Близький Схід і Північна Африка), включаючи Ізраїль, ОАЕ, Саудівську Аравію, Єгипту та Бахрейн. Деякі з цих країн добре відомі як ранні розробники інноваційних рішень і технологій. Як і в багатьох країнах світу, більшість з цих країн в регіонах Північної Америки і MENA визнані володіють грошовою ліквідністю, щоб надавати високоякісні цифрові системи, які забезпечують зручність в поєднанні з безпекою, збереженням та конфіденційністю.

Table 1: Estimated # of Users, North America

	USA		CANADA		MEXICO	
	Male	Female	Male	Female	Male	Female
7-14 years:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 years:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
Total	73,939,745		Total 6,969,901		Total 38,617,610	

North America Total

TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628

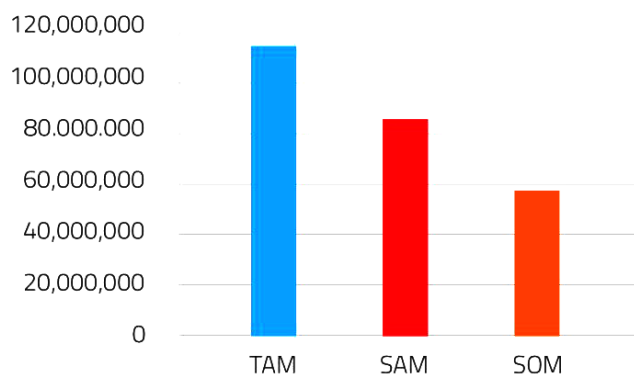


Chart 1 : Estimated # of users in North America

Деякі з країн регіону MENA, що охопили Push System, і інші, які висловили бажання і серйозну зацікавленість в прийнятті Push System в якості кращої платформи пакетного цифрового обміну, були згруповані для наших читачів.

Посилка, наведена в демографічних розрахунках країн БВСА, полягає в тому, що, хоча деякі країни, такі як Еритрея, Сомалі, Південний Судан, Джібуті і Ефіопія, можуть мати певний потенціал для впровадження Push System в своїх країнах, вони не розглядаються в таблиці нижче або в розрахунках, пов'язаних з TAM, SAM і SOM. З тієї ж причини, про яку говорилося вище, проектування базового сценарію для наших читачів є найкращим варіантом, здійснюваним нашою командою. У таблиці 2 наведені деякі з країн БВСА

Table 2: Countries of MENA Region

Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		

TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517

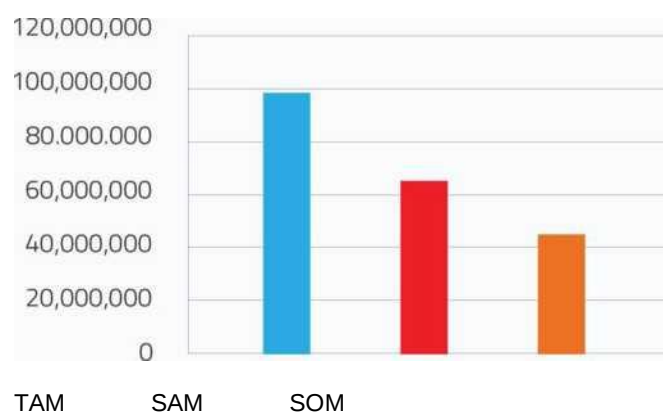


Chart 2 : Estimated # of users in MENA

Europe Total	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

Клієнти з європейських країн послідувать цьому Наприклад неминуче будуть використовувати маркери P2PS для використання в освітній системі, пропонуваної ELI і Push System, яку просуває ISI в

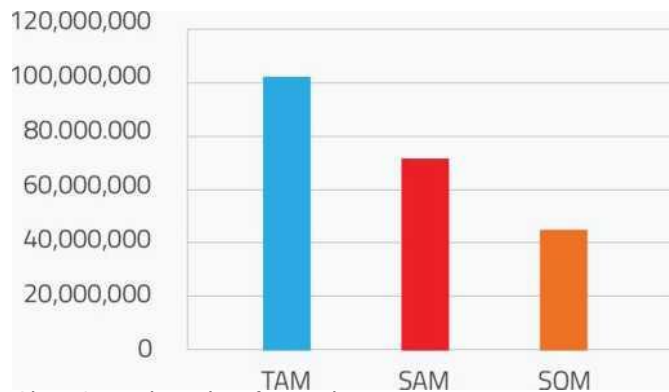


Chart 3 : Projected # of users in Europe

Протягом наступних кількох років. Деякі з цих країн з населенням близько 10 мільйонів і більше групуються в залежності від їх географічної присутності відповідно до їх континентами і загальноприйнятими нормами. Будь-яка країна, загальна чисельність якої складає менше 10 мільйонів осіб, не рахується потенційним кандидатом на включення з тієї ж причини, що вказана раніше.

Азія

Хоча Азія - це великий континент з кількома країнами, підтримуваний високим потенціалом для системи Push, в розрахунок були включені тільки дві країни - Китай і Індія. Це пов'язано з їх великою популяцією і деякими параметрами, які явно помітні.

Asia Total	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548

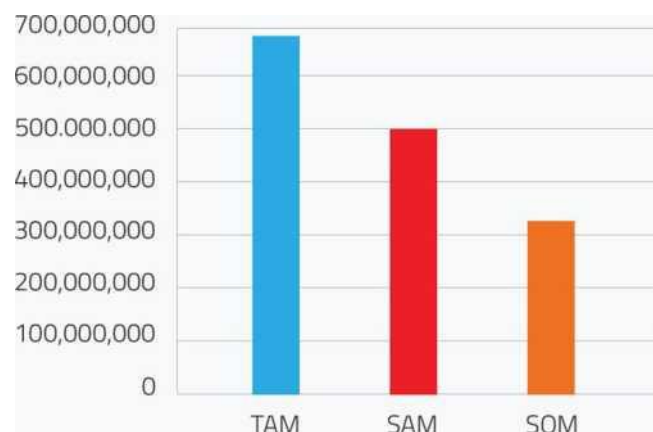


Chart 4 : Projected # of users in Asia

Крім того, поточні ринки для ELI і ISI і, відповідно, токен P2PS - північноамериканські країни Сполучених Штатів і Канади і 23 країни в регіоні БВСА (Близький Схід і Північна Африка), включаючи Ізраїль, ОАЕ, Саудівську Аравію, Єгипту та Бахрейн. Деякі з цих країн добре відомі як ранні розробники інноваційних рішень і технологій.

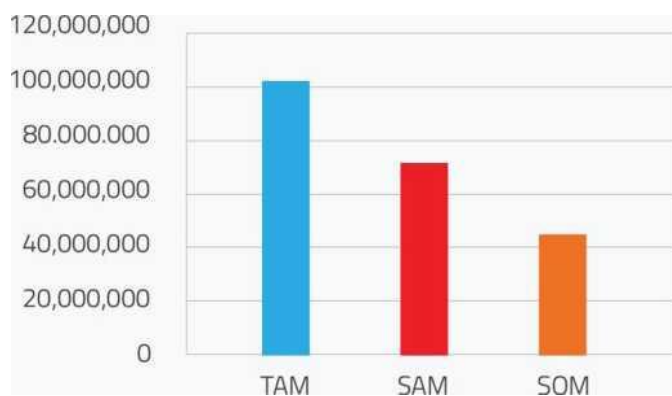


Chart 5 : Projected # of users in South America

Південна Америка - це ще один континент, який має високий потенціал для екосистеми P2PS. Хоча Австралія є великим континентом, вона має досить невеликий Зволен і розглядається в демографічних розрахунках через її високого потенціалу.

Фонд P2P Solutions вважає, що протягом наступних п'яти років SOM для користувачів з 49 високопотенційне країн, які, як відомо, швидко приймають і використовують безпечні і безшумні цифрові транзакційні системи, складають близько 725 мільйонів користувачів від користувачів з 1,1 мільярда користувачів SAM і 1,5 мільярда TAM

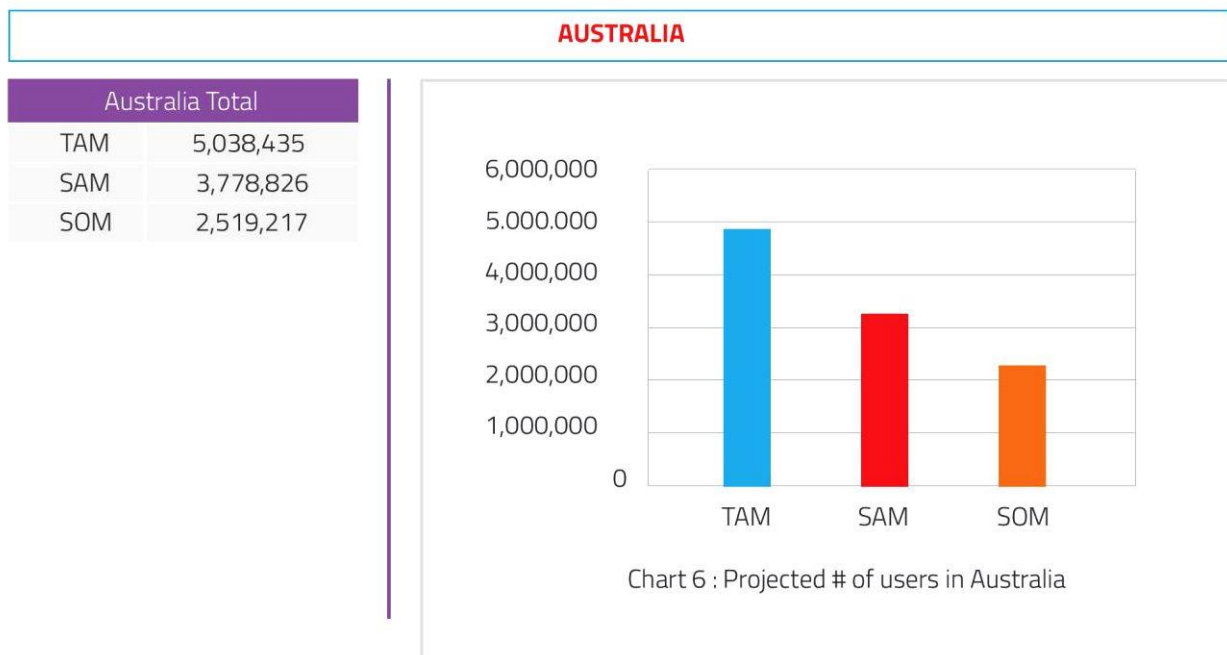


Chart 6 : Projected # of users in Australia

10.4 Підсумовуючи про розмір ринку

Дані з 49 країн були зібрані і розраховані для отримання номерів TAM, SAM і SOM, щоб вказати розмір ринку якомога ближче до реалістичним розмірами ринку. Ми повторюємо, що дані, що стосуються лише одного сегмента, враховуються при розрахунку розміру ринку, тоді як урядові, медичні і фармацевтичні, банківські та фінансові і оборонні сектора додають значну кількість споживачів в систему Push.

Однак в інтересах учасників, які можуть бути зацікавлені в придбанні tokenів P2PS на етапах попереднього продажу або ICO, дані з інших сегментів ринку не були розглянуті або не розраховані. Оскільки кожен кінцевий користувач ELI і ISI зажадає токена P2PS для успішної транзакції на своїх платформах, ми очікуємо, але не гарантуємо, що значення токена P2PS буде збільшуватися з циклом прийняття і з плином часу.

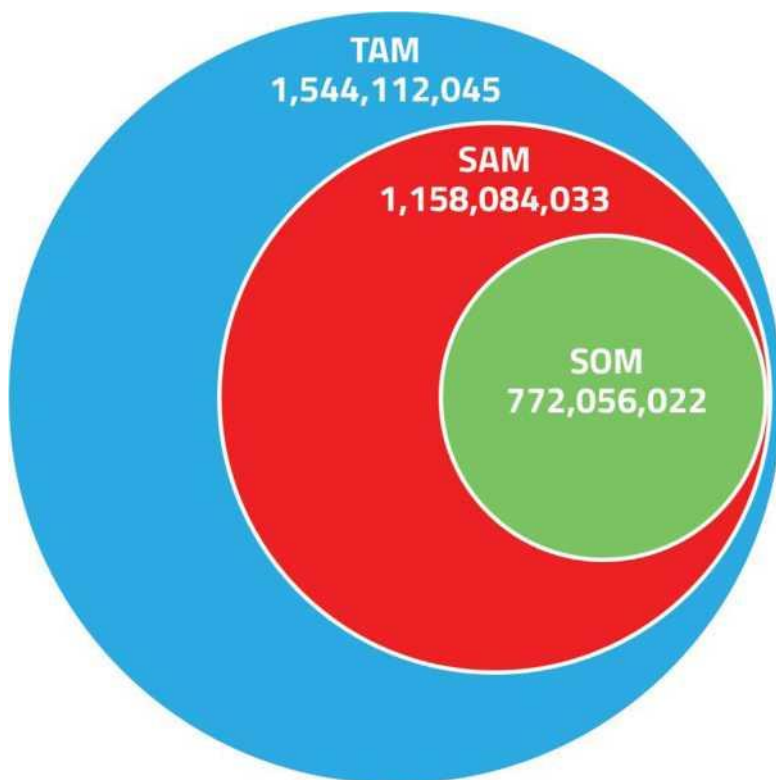


Chart 7: Прогнозований # користувачів по всьому світу

11. Продаж токена

На етапах попереднього продажу і ICO учасники зможуть отримати токени P2PS з бонусом. В якості винагороди для ранніх учасників різні типи бонусів структуровані відповідно до днів, коли були куплені токени.

Кошти, накопичені за рахунок внесків учасників через продаж токенов, будуть використовуватися при розробці токенов P2PS і платформи. В ході етапу розробки P2PS, коли перші токени починають продаватися, нараховані кошти будуть швидко розподілені і призначені або використані для підвищення платформи P2PS. Внески, отримані від прихильників, в значній мірі сприяють зміцненню P2PS і, отже, будуть інвестовані в P2PS і його підтримує спільнота. Ми будемо рости від сили до сили, створюючи тим самим корисний і цінний інструмент, який буде оскаржувати статус-кво і вносити істотні зміни в глобальне співтовариство за межами уряду і оборони, цифрової освіти і доставки, медицини і фармацевтики, а також банківської справи та фінансів.

11.1 Відкрита для глобальної аудиторії

Маркер P2PS не є ані акцією, ні захистом, і не повинен розглядатися як форма, інструмент або засіб інвестицій. Фонд P2P Solutions не виключає будь-яку країну з продажу токенов P2PS. Однак будь-який, хто зацікавлений в придбанні токена P2PS, щоб визначити це придбання і зручність використання відповідно до їх відповідних цілей.

11.2 Інформація про запуск і продажу токена

Після запуску попереднього продажу P2PS і ICO, який буде проходити в мережі Ethereum, будь-хто, хто хоче придбати токени P2PS, може зробити це, використовуючи основні кріптоконверсії, якими вони володіють через веб-сайт P2P Solutions Foundation. Потім маркери P2PS будуть перераховані на Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta і Cryptopia, серед інших відомих глобальних кріптообмінних пристроїв. Після придбання маркерів P2PS ви можете помістити їх в стандартний токен-гаманець ERC20, такий як MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity і Imtoken. Однією з багатьох причин, за якими ви захочете придбати і утримувати токени P2PS, є використання їх на різних захищених тимчасових мережеских платформах, а не просто їх торгівля на кріптообмінних пристроях.

11.3 Часова шкала ICO

Токени P2PS будуть доступні для зацікавлених учасників в безпечному режимі під час передпродажної підготовки, що починається 16 листопада 2017 року, і на першому етапі ICO, починаючи з 15 грудня 2017 року. Хоча перший етап буде проходити до 28 лютого 2018 року, наступні етапи не будуть обмежені в часі і будуть працювати до тих пір, поки не буде досягнуто достатня кількість коштів через етапи.

Токени P2PS можуть бути придбані за допомогою BTC, BCH, ETH або LTE. Переклади можуть бути зроблені з будь-якого гаманця з BTC, BCH, ETH або LTE. Однак передача не може бути ініційована ніяким кріптообменом.

11.4 Використання коштів

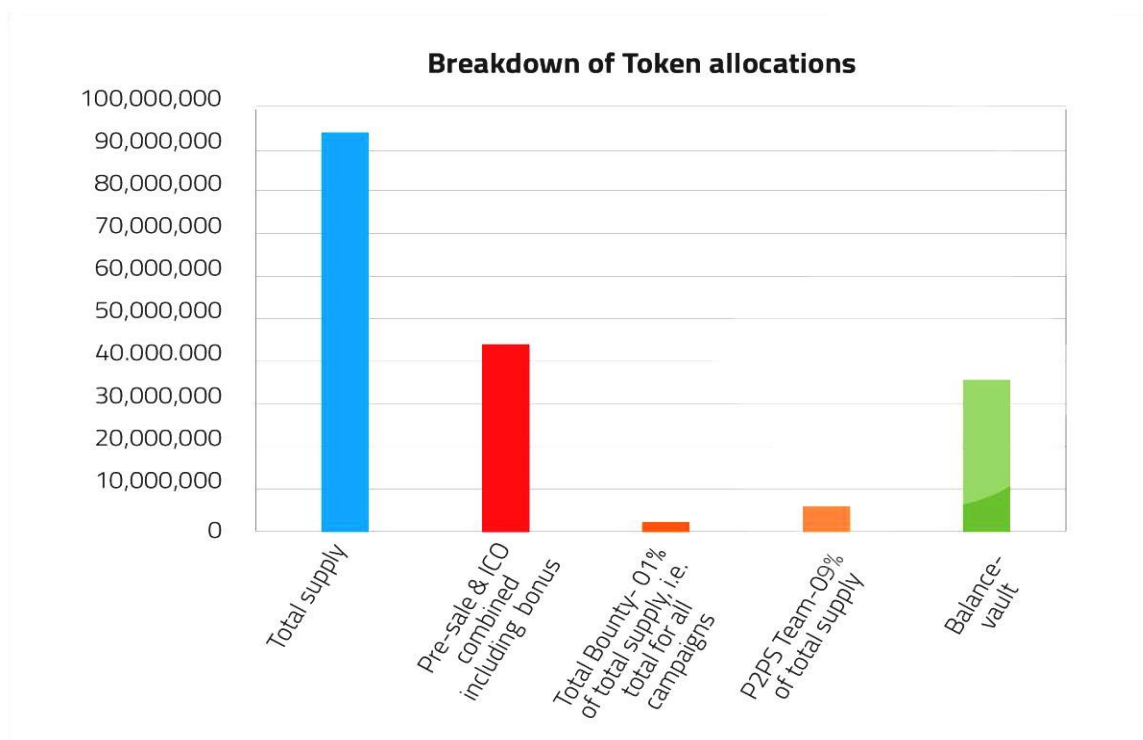
Надходження ICO будуть розподілятися за витратами, включаючи, але не обмежуючись, апаратне забезпечення, програмне забезпечення, маркетинг, консультаційні збори, зарплати, операційні витрати, судові витрати і консультативні збори поетапно, як показано в таблиці 3.

Table 3: Use of Funds

Stage 1	Website Development	Social Media Advertising	Marketing Materials & Collateral
Stage 2	Expanding Legal Team	Finance & Accounting Team	Marketing & Sales Team
Stage 3	Listing on Various Exchanges	Final Platform Development	Advertising & Sales Promotion
	Phased Market Penetration into 49 Countries	Expansion Opportunities	Diversification

Щоб створити внутрішню ліквідність для токенів P2PS, Фонд P2P Solutions планує зберегти приблизно половину балансу коштів в сховище в основних криптовалютних валютах.

Chart 8: Breakdown of Token Allocations



**DAVID DRAKE, Радник**

Засновник і голова LDJ Capital

Девід Дрейк, завдяки своїй компанії LDJ Capital, виступав в якості інвесторів GP і LP зі своїми партнерами в фондах, фондах нерухомості, фондах венчурного капіталу і хедж-фондах. Інвестиції Девіда в даний час налічують більше 50 світових директорів, які підтримують відносини з установами та сімейними офісами з активами в 1,5 трильйона доларів.

Офіс Девіда управляє і со-інвестує в альтернативні активи, в число 30 кращих сімейних офісів його 5000 сімейних офісів і інституційних інвесторів. Ці 30 кращих складають 40% з Азії, 20% з Європи, 20% з Північної та Південної Америки і 30% від Близького Сходу. Доступ Девіда до 100 000 інвесторам підтримується через його медіа-актив, Soho Loft Media Group, яка з 2002 року випускала і спонсорувала понад 1100 конференцій з фінансів, включаючи заходи за участю лідера медіа-індустрії Thomson Reuters та спонсорів з Nasdaq, NYSE, KKR і Carlyle Group.

Спеціальні партнери LDJ вклали 100 мільйонів доларів в Alibaba і Palantir.

Стратегія нерухомості LDJ полягає в придбанні основних об'єктів оренди та готелів класу А.

Девід є прихильником цифрової автоматизації для приватного капіталу і лобіював Конгрес США відповідно до Закону про початківців наших починаннях (JOBS) з 2011 року. Він представляв Міністерство торгівлі США в Європейській комісії в Брюсселі і Римі в 2012 році. Його запросили в Вашингтоні, округ Колумбія, і був спікером в парламенті Сполученого Королівства в 2013 році.

У приватному порядку Девід брав Гарвардський бізнес-клуб в своєму будинку в Нью-Йорку, організовував концерти в Карнегі-холі і залучав кошти для благодійних організацій «Кращі друзі». У березні 2015 року він вступив до Нью-Йоркської оперної ради, коли він був радником Ради Вашингтонського балету. Ці посади дозволили йому працювати і радити послам США зі Швеції, України, Маршаллових островів і Люксембургу.

Народившись в Швеції і володіючи шістьма мовами, Девід має ступінь MBA в галузі фінансів і ступінь магістра міжнародного права та економіки Університету Джорджа Вашингтона у Вашингтоні, округ Колумбія, де він отримав стипендію Валленберга за наукові досягнення.



Ken Tachibana

Технічний і фінансовий фахівець і радник
Кен Тачибана брав участь в ICO of Things. Для Top 1% ICOs, Кен надає доступ до фінансування і передпродажного обслуговування, Global ICO, Japan ICO і Post ICO.

Обов'язки Кена включають, але не обмежуються наступними:

© Delamore Group (технологічні холдинги, незабаром IPO через зворотне придбання), Лондон - Рада © Nousplatform (ICO 2017), Великобританія - Радник © Playfold (ICO 2017), Великобританія - Радник © Pundi X (ICO 2017), Індонезія - Радник © LiveTree ADEP (ICO 2017), Великобританія - Радник © Кредити, Сінгапур - Радник © Кесана (Stealth), Великобританія - Радник © BioSSL, Великобританія - Радник © Discoperi (ICO Planned), Іспанія - Провідний радник ICO © Extravaganza International (Japan ICO Marketing), Токіо і Силіконова долина - радник. Фірма зробила японську версію KickICO: 21 мільйон доларів протягом 19 годин, 32 мільйони доларів протягом двох тижнів з приблизно 50 мільйонів доларів США; Wout pre-ICO від Clout: \$ 2,5 млн. © Iconic Lab (ICO Accelerator), Берлін - керівник



Ian Scarffe, Blockchain

Радник ICO / ділової посол / консультант / стратег

Ян Скарфф є серійним підприємцем, інвестором і консультантом. Його досвід в діловому світі дозволив йому отримати цінну інформацію про незліченні робочих аспектах організацій і умах мільйонів клієнтів.

Його ділові таланти і інтуїція заслужили таку повагу, що він був обраний провідними світовими лідерами бізнесу на різних посадах Ради з підприємництва (ЕО). Заснована в 1987 році, ЕО є каталізатором, який дозволяє провідним підприємцям вчитися і рости, що призводить до більшого успіху в бізнесі і за його межами. Він налічує понад 10 000 учасників з усього світу приблизно в 143 розділах і 46 країнах, а загальний обсяг продажів складає більше 536 мільярдів доларів.

Ян став брати участь в біткойн, блокчейн і кріптоіндустрії і став одним із засновників цілого ряду пов'язаних з блокчейнами компаній. Він є членом ряду асоціацій блокчейнов і консультативних рад, а також посол і захисник деяких некомерційних і гуманітарних ініціатив.

Ян заснував Vinkplus, стартап-інкубатор в Європі, і тепер фокусується на індустрії блокчейнов, пропонуючи консультації, консалтингові послуги та зв'язку з експертами по блокчейну.



Sean Brizendine

Спеціаліст і радник Blockchain

Шон почав досліджувати біткойн і основну технологію блокчейн, на якій він працює. Він керував блоком біткойнов, який орієнтувався на справу як на хобі, так і на прибуток. У 2013 році він отримав схвалення BSA E-Filing System від FinCEN (Мережі по боротьбі з фінансовими злочинами) Департаменту казначейства Сполучених Штатів.

З 2013 по 201 рік Шон зголосився на популярний форум кріптовалютіки в якості модератора, забезпечивши міцні робочі стосунки з усиновителями і розробниками. У 2013 році він приєднався до команди Netcoin Dev Team і приніс нагороду Emmy, що отримала нагороди, щоб проілюструвати новий образ Netcoin. Він допоміг Netcoin досягти ринкової капіталізації в розмірі 6 мільйонів доларів за перші 100 днів. Він брав участь у запуску багатьох альтернативних кріптотермій для досліджень. У 2014 році Шон отримав рейтинг POD 5+ від CryptoAsian. Він був запрошеним редактором в блозі Public Intelligence, що охоплює блок-ланцюга. Шон консультувався з питань розвитку бізнесу в Vanbex Group. Він допоміг зібрати \$ 800,000, продаючи токени членства в криптографії в рамках 25-денного винагороди, заснованого на бонуси (ICO) на біржі Bittrex для проекту Legends Room Las Vegas. Шон в даний час є членом Консультативної ради в Міжнародній лізі знань BlockMedx, Polly Patient і так далі. Шон також є членом команди проекту LOCI / INNVENN і радника Технічного комітету для GCC Blockchain Expo в Дубаї. Протягом багатьох років Шон також проводив більшу частину свого часу, волонтіруючи або вивчаючи Blockchain, допомагаючи іншим професіоналам повністю реалізувати свій потенціал, досягнувши цілей для своїх власних проектів, пов'язаних з технологією blockchain.



JAMEEL SHARIFF

Директор компанії

Джаміль Шаріф є співзасновником, президентом і нинішнім генеральним директором Electronic Learning Inc. і Innovative Solutions International, Inc. Він є підприємцем і далекоглядним підприємцем третього покоління, що володіє вищими ступенями в європейських і американських навчальних закладах. Кваліфікація Джаміля включає (але не обмежується цим) чотирирічну ступінь бакалавра наук в області управління бізнесом (BSBM) і ступінь магістра ділового адміністрування (MBA) в галузі управління, як зі Сполучених Штатів. Ступені BSBM і MBA були присуджені Джамілю з вищою честю і відмінністю *summa cum laude*. Джаміль також був присутній на декількох курсах виконавчого керівництва і має кілька дипломів на свій рахунок в Стенфордському університеті в Каліфорнії. Вони включають в себе диплом в області інформаційних технологій і диплом з програмного забезпечення від Stanford Engineering. Він проводив курси криптографії та блокчейн, пропонувані Стенфордом, і навчався у деяких з кращих професорів в світі, а саме професор Ден Бонех і професор Нейл Дасвані з відділу комп'ютерних наук. В даний час Джаміль викладає докторську ступінь в галузі освіти. Джаміль сидить в раді ELI і ISI. Він активно стежить за операціями і допомагає в керівництві ними для досягнення корпоративних цілей в інтересах і захисту всіх поточних і майбутніх зацікавлених сторін.



Dr. WALEED ALORINY

Операційний директор

Доктор Валід Алоріні має великий досвід в галузі телекомунікацій та інформаційних технологій. Його досвід включає в себе проектування та реалізацію мережі передачі голосу і даних, а також інформацію і телекомунікаційну безпеку. Він - організований, успішна людина.

Валід має можливість планувати і організовувати бізнес-функції організації з відмінними комунікаційними і аналітичними навичками для залучення клієнтів і забезпечення задоволеності клієнтів.



AMOS HENRY JR.

Головний спеціаліст з розвитку бізнесу

Амос Генрі молодший був залучений в просування багатомільйонних бізнес-можливостей в усьому світі. Його зусилля протягом останніх декількох десятиліть бізнесу привели його на кілька континентів і країн. Деякі з них включають Північну Америку, Європу, Південну Америку, Африку, Австралію, Японію, Філіппіни, ОАЕ, Саудівську Аравію і Кувейт. В даний час він знаходиться на Близькому Сході для просування бізнесу, бере участь в переговорах з урядом, банківським бізнесом і іншими секторами.



BEN M. SEGER Chief

технічний співробітник

Бен М. Сегер є підприємцем і винахідником декількох технологічних рішень на різних платформах.



FARIS AZAM Sr. Менеджер проекту

Фаріс Азам - сильний фінансовий фахівець, який має ступінь бакалавра управління бізнесом (BBM) на фінансових ринках.

Фаріс - досвідчений менеджер, який має досвід роботи в інвестиційно-банківській галузі. Він добре розбирається і вміє управляти портфелем, хедж-фондами, управлінням активами, акціями і фіксованим доходом.

У роки його формування Фаріс часто переїжджав через роботу батька. Він знайомився з людьми від міста до міста і відвідував безліч шкіл. Це забезпечило йому великий вплив на багатокультурні багатонаціональні громади.

У 2010 році, коли фарисеї було 14 років, він був підданий впливу людей в інвестиційно-банківській галузі. Це вплив допомогло йому встановити його короткострокові і довгострокові цілі, щоб увійти в світ ринків капіталу, пайові фонди, хедж-фонди, денну торгівлю і все, що з ними пов'язано. Його світ почав обертатися в сфері управління фінансами та багатством, званої інвестиційно-банківською діяльністю, для нього самого і для оточуючих. Вісім років потому Фаріс знаходиться в реальному світі, світі кращих мізків в інвестиційно-банківській галузі. Він керував фондами з об'ємом транзакцій понад півмільйона доларів на різних біржах і торгових майданчиках з Японії в Чикаго.



A. MANIKFAN

Менеджер проекту

А. Манікфан виріс від мережевого інженера до інженера з технічної підтримки консультанта. Він займався такими великими фінансовими інститутами, як HSBC і Citibank, які керують своїми ІТ-інфраструктурами і багато іншого за останні кілька десятиліть.



SHINO THOMAS

Інженер проекту

Шіно Томас має великий досвід роботи в телекомунікаційних і ІТ-проектах.



MIKE SHOKIN

Радник

Майк є фінансовим аналітиком із залученням корпоративних фінансів, який він розширює в біткойнові і похідні від Blockchain. Його досвід включає роботу аналітика в ING Barings і навчання в NYU. Майк має вчені ступені в галузі фінансів з коледжу Барух, Нью-Йорк і SOAS, Лондон і є дипломованим фінансовим аналітиком. Майк говорить по-англійськи і вивчає іспанську та російську мови.

13. ВИСНОВОК

З 2010 року ISI невпинно прагне побудувати комунікаційну платформу майбутнього. Його спадщина була побудована на платформі тимчасової платформи Push System. З 2004 року, коли ELI був вперше включений, він представив і розробив закриту систему освіти, яка є безпечною, зручною для користувача і інтуїтивно зрозумілою для звичок як вчителів, так і студентів. На цьому етапі обидві команди ELI і ISI через Фонд P2P Solutions сподіваються, що їх спадщина може бути краще за все забезпечено шляхом співпраці з Фондом P2P Solutions в створенні нової, децентралізованої екосистеми цифрових послуг для повсякденного використання на безпечній, без перешкод платформі на блокчейне, що безпосередньо вигідно як для корпорацій, так і для зацікавлених сторін.

Токен P2PS побудований як маркер ERC20 на блокчейн Ethereum. Маркер P2PS буде використовуватися для компенсації учасників і партнерів екосистеми P2PS. Фонд P2P Solutions Foundation дозволить токени P2PS стати операційною системою (ОС) і діагностикою платформи і в кінцевому підсумку працювати на будь-якій ОС або платформі. Однак, коли ELI і ISI активно просувають токен P2PS своїм кінцевим користувачам, Фонд P2P Solutions очікує більш швидке масове прийняття і захоплюючу епоху безшумної, захищеної комунікаційної платформи для більшого блага людства в цілому.

P2P Solutions Foundation створить комерційно життєздатну модель для безпечних, зручних для користувача цифрових послуг, які дозволять своїм споживачам відправляти великі дані однорангові партнером без будь-яких зовнішніх перешкод. Фонд P2P Solutions впевнений, що глобальний статус-кво буде проблематичним, особливо в технологічному секторі з централізованим управлінням. Великі корпорації отримали владу, а іноді і необгрунтовано використовують свій вплив на глобальному рівні. Децентралізований світовий порядок, обумовлений швидкими технологічними досягненнями, швидко стає нормою дня. На глобальному рівні серйозно реалізуються ініціативи, які були б позитивно руйнівними для нинішньої централізації влади, якою володіють великі технологічні корпорації.

Фонд P2P Solutions хоче бути невід'ємною частиною оскарження статус-кво і докладати всіх зусиль, щоб грати роль у встановленні децентралізованого світового порядку, а також сприяти процесу децентралізації, який буде передавати владу через процес безперервного делегування повноважень, далеко від декількох ключових гравців.

Робочі посилання, цитати

(n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org

(n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: www.eli.education

(n.d.). Retrieved from The World Factbook:
https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html

(n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia:
<https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

(n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. (n.d.). Retrieved from The Economist:
<https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retrieved from
https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission:
<https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. (n.d.). Retrieved from Wikipedia:
https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. (n.d.). Retrieved from CNBC:
<https://www.cnn.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation:
<https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d.). Retrieved from
<https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>