



P2P är inkörsporten till alla dina transaktioner på ett decentraliserat, säkert och interferens-fritt peer-to-peer kommunikationsplattform som används av regeringar och försvar, digitala utbildningar och leveranser, medicin och apotek, banker och finans, och andra företagssektorer.



P2PS

P2PS WHITE PAPER

Ekonomiskt Värde Integrerat i Säkra Kommunikationssystem

Presented by

P2P Solutions Foundation

December 2017

Detta dokument är endast avsett i informationssyfte och utgör ej ett erbjudande eller värvning att sälja andelar eller värdepapper i P2P Solutions Foundation (P2PSF) eller något annat associerat eller relaterat företag. Alla erbjudande att sälja andelar eller värdepapper eller all annan form av värvning kan endast göras genom konfidentiellt memorandum eller erbjudande och i enlighet med gällande värdepapper och andra lagar.

P2PSF kan komma att göra ändringar i detta policydokument närsomhelst.
Vänligen besök www.p2psf.org för den senaste versionen.

Table of Contents

1. Ansvarsfriskrivning	3
2. Allmänna villkor	4
3. Abstrakt	8
4. Motiverande faktorer	10
5. Vision	12
6. Uppdrag	13
7. Kärnvärderingar	13
8. P2P Solutions Foundation struktur	13
8.1 Uppgörelsens skikt	13
Decentraliserat grundskikt	15
8.2. Ledningen	15
8.3. Belöningssystemet	15
8.4. Forskning och Utveckling	15
8.5. Utvecklingsmål	
8.6. Sammanfattning av grundläggande teknologi	
9. Födelsen av P2PS Krypto-Token	
9.1. P2PS Tokens funktioner	
9.2. Övervinna Utmaningar till Anpassning av P2PS Token	
10. Affärsplan	
10.1. Skapa Grundläggande Värderingar	
10.2. Fallet med Guld	
10.3. Marknadsstorlek	
Tabell 1: Beräknade # av Användare, Nordamerika:	
Tabell 2: Länder i MENA Regionen	
10.4. Sammanfattning av Marknadsstorlek	
11. Token Försäljning	
11.1. Öppen för Global Publik	
11.2. Token Lansering och Försäljnings Detaljer	
11.3. ICO Tidslinje	
11.4. Användning av Tillgångar	
Tabell 3:Användning av Tillgångar	
12. Medlemmar i Teamet	
13. Slutsats	
Källor	

I detta white paper, förser vi en beskrivning av tekniken, baserade på vår nivå av kunskap och utveckling. Vi hoppas att du finner denna information värdefull. Det finns vissa åtaganden som vi är oförmögna att göra med hänsyn till tekniken, protokollet, eller lönsamheten av ditt deltagande i P2PS krypto-token. Varken P2PS Solutions Foundation eller några av dess andelsinnehavare, inklusive, men inte begränsat till rådsmedlemmarna, förvaltare, leverantörer, och distributörer, förser några garantier gällande P2PS tokenet, Push System protokollet, eller utbildningssystemet, förutom dom föreskrivna i sina respektive Villkor. Vi tar inget ansvar med avseende på innehållet i protokollet, systemet, eller dess unika funktionsmöjligheter, tillgänglighet, och överensstämmelse med dina krav. Alla tjänster som tillhandahålls av företagen och stiftelsen är på en "som den är" basis. Vi utesluter alla underförstådda garantier förutom dom som finns i rättssystemen i vissa länder som försäkrar garantier såsom funktionsduglighet inom vissa områden, säljbarhet, användarskydd, och skydd av immateriella rättigheter.

Efter att ha läst detta P2PS white paper, väljer du kanske att delta i utvecklandet av nya decentraliserade tekniker, genom din kunskap, tid och ekonomiska resurser. Därför i enlighet med detta P2PS white paper åtar du dig villkorlös skyldighet i händelsen att du är medborgare i Ryssland, USA, Singapore, Kina, eller något annat land, och del i någon rättsprocess med fordringsägare där ditt namn finns med bland involverade parter, P2P Solution Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc., och alla dess andelsinnehavare, dotterbolag har en garanterad rättighet att ålägga dig som privat part för hela beloppet av förluster, inkluderande alla böter eller rättsliga kostnader och ditt användande av någon mjukvara (VPN, grupptalan, etc.) för att dölja ditt riktiga bosättningsland.

P2PS token är varken en andel eller en säkerhet och ska inte betraktas eller förstås som något av det varierande formerna, verktygen, eller förmedlare av investering. Därför exkluderar P2P Solutions Foundation några länder från token försäljningen. Någon intresserad av införskaffandet av P2PS token måste dock bestämma dess förvärv och användbarhet enligt deras respektive hemvist. Syftet med detta white paper är inte att förse några juridiska eller investeringsråd

Dessa villkor och bestämmelser (V&B) gäller köparen av P2PS Tokens (P2PS) och framtida användare av P2PS plattform. Du borde noga läsa igenom V&B likaså detta white paper av P2PS projektet innan deltagande i den publika försäljningen.

Tillämplighet

1. Följande (V&B) utgör överenskommelsen (Överenskommelse) mellan **P2P Solutions Foundation (P2PSF eller Foundation)** och dig (**Användaren**) med hänsyn till ditt bidragande till eller handlande av P2PS token och några andra framtida tjänster som erbjuds genom P2PS plattform. Genom användning utav våra tjänster, godkänner du att vara bunden till V&B i dess senaste format. Du är medveten om att P2PSF kan komma att ändra dessa V&B närsomhelst. Ditt fortsatta användande av P2PS plattform betyder att du accepterar alla nya eller ändrade villkor.

Tjänster

2. **P2PS** är en blockchain baserad (Blockchain) peer-to-peer inkörsport till mängder av transaktioner på det decentraliserade, säkra och interferens-fria peer-to-peer kommunikationsplattformar som används inom regeringen och försvaret, digital utbildning och leveranser, medicin och apotek, bank och finans, och andra företagssektorer. P2PS plattform skapar ett synergistiskt ekosystem som för klienter och slutanvändare tillsammans.

Till stor del beror på teknikbaserade lösningar och smarta kontrakt, P2PS plattform tillåter användare att återskapa deras betalnings aktivitet för en vald modell direkt i deras segregerade P2PS konto.

3. P2PS plattform kräver användandet utav P2PS tokens för att fullfölja en eller flera betalningsmodeller tillhandahållen av tillgångsförvaltare på plattformen. För användandet av plattformen, slutanvändare betalar en 2 procentig anmälnings kommission, debiteras varje gång en användare skaffar sig en licens inom plattformen, för att börja använda det decentraliserade peer-to-peer systemet som för närvarande dominerar inom regeringen och försvaret, digital utbildning och leveranser, medicin och apotek, bank och finans och andra företagssektorer.

P2PS Token (P2PS)

4. **P2PS** token är ett verktygs token, och dess syfte är att underlätta tjänster (licensfria avgifter, etc.) på **P2PS** plattform. Genom försäljningen av tokens, den framtida användaren tillförskaffar sig de framtida rättigheterna att använda P2PS plattform.

P2PS crypto-token är designad till att användas av medlemmar inom P2PS plattform. Den assisterar främst inom transaktioner på det decentraliserade, säkra, och interferens-fria peer-to-peer kommunikationssystem plattform som används inom regering och säkerhet, digital utbildning och leveranser, medicin och apoteket, bank och finans, och andra företagssektorer. Eftersom P2PS token är ett ERC20 (ERC20 Token Standard) crypto-token och ett smart kontrakt byggt på Ethereum blockchain, den är lätt överförbar mellan användare och plattformar som använder sig av ERC20-kompatibla plånböcker (Topp 5 Ethereum plånböcker kompatibla med Kryptovalutor ICO tokens) och är smidigt integrerad till valuta utbyten.

5. **P2PS** har inte de legala kvalifikationer som en säkerhet (Snabba Svar). **P2PS** är slutgiltiga och ej återbetalningsbara. **P2PS** är ingen andel och ger ingen rätt att delta i generella möten av **P2PSF**. **P2PS** har inget särskilt användningsområde utanför **P2PS** plattform. Köpandet av **P2PS** skall därför inte göras i spekulativa intressen.

6. **P2PS** kan köpas under försäljningen till folkmassan direkt från **Stiftelsen** eller efter försäljningen hos **Stiftelsen** eller hos exchange.

7. Alla framtida användare som köper **P2PS** uttryckligen tillkännager och representerar att han/hon noga läst igenom **V&B** och förstår till fullo riskerna, kostnaderna och fördelarna associerade med köpet av detta token, som står att läsa i **V&B**.

Kunskap krävs

8. En framtida användare som understår sig att köpa **P2PS** i relation till Token Försäljningen ska försäkra om att han/hon förstår och har betydelsefull erfarenhet i cryptocurrencies och blockchain system och tjänster och att han /hon fullständigt förstår riskerna associerade med token försäljning likaså mekanismerna relaterade till användandet av cryptocurrencies(inkl. men inte begränsat till utrymme).

9. **P2PSF** kommer inte att vara ansvariga för någon förlust av **P2PS** eller situationer som gör det omöjligt att nå **P2PS** som kan resultera i försummelse eller utelämnandet av personen som i framtiden åtar sig P2PS.

Risker

10. Att skaffa **P2PS** involverar diverse risker, i synnerhet att **P2PS** kanske inte kommer att kunna lansera sina verksamheter och utveckla dess plattform (SEC Enforcement Against Initial Coin Offering). Därför, och innan köpet av P2PS, alla framtida användare borde noga överväga riskerna, kostnader och fördelarna med köpet av **P2PS** i den publika försäljningen, och om nödvändigt, få råd av oberoende part i förhållande till detta. Ingen intresserad

person som varken är i position att acceptera eller förstå riskerna associerade med crowdsale (inkluderat men inte begränsat till riskerna relaterade till icke-utveckling av **P2PS** plattformen och dess operationer) eller några andra risker som indikeras i **V&B** borde inte anskaffa sig **P2PS** i detta läget eller senare.

Själv-förvärv/återköp

11. **Stiftelsen** är tillåten att skaffa **P2PS** från marknaden till marknadspriset som en värde utbetalningsmetod. Själv-förvärvet/återköpet måste ha tillstånd från Foundation styrelsen under villkoret att ingen intressekonflikt är identifierad. Genom förvärvet av **P2PS**, **Stiftelsen** är inte tillåten att utföra operationer som att manipulera **P2PS** marknaden.

Viktiga Friskrivningar

12. **V&B:et** kan inte och skall inte tolkas som en inbjudan till att ingå i en investering. Dom varken utgör eller relaterar på något sätt inte heller ska dom betraktas som ett erbjudande av säkerheter i någon jurisdiktion. **V&B:et** varken inkluderar eller innehåller någon information eller indikation som kan ses som en rekommendation eller utgöra en bas för några investeringsbeslut. **P2PS** är ett verktygs token och är inte menad till att användas som investering.

13. **Stiftelsen** är en operativ enhet som hanterar en plattform, och **P2PS** är endast verktygs token. Därför är **Stiftelsen** ingen finansiell mellanhand och måste inte ha tillstånd för anti-penningtvätt syften.

14. Införskaffningen av **P2PS** garanterar inte köparen några rättigheter eller något inflytande över **P2PS's** organisation eller ledning.

15. Anställda inom **Stiftelsen** får inte lov att manövrera **P2PS** till marknadspris om dom har kunskap eller information som kan ändra priset på tokenet.

16. tillsynsmyndigheter granskar konsekvent och noggrant företag och verksamheter associerade med kryptovalutor på en global nivå. (Regeringar vill kontrollera kryptovalutor --- men det finns en fara med för många regler). Som sådan, regleringsåtgärder, utredningar eller aktioner kan påverka **P2PS's** affärer och till och med begränsa eller förhindra det från att utveckla sina funktioner i framtiden. Varje person som åtar sig att skaffa **P2PS** måste vara medveten om att **P2PS** affärsmodell och villkoren och bestämmelserna (**V&B**) kan komma att ändras eller behöva modifieras pga nya bestämmelser och krav på överensstämmelse av någon tillämplig lag i någon jurisdiktion. Således, deltagare och varje person som skaffar sig **P2PS** bekräftar och förstår att varken **P2PS** eller några av dess dotterbolag skall hållas ansvariga

för några direkta eller indirekta förluster eller skadestånd orsakade av några sådana ändringar.

17. Styrelsen kommer att göra sitt bästa att lansera dess funktioner och utveckla **P2PS** plattformen inom en rimlig tidsram som framgår i tidslinjen/road map. Varje person som åtar sig att skaffa **P2PS** bekräftar och förstår att **P2PS** inte garanterar att etablera en operativ plattform, därför kan det inte garanteras att **P2PS** kan användas för social trading på plattformen. Användare bekräftar och förstår att **P2PS** (inkluderande men inte begränsat till fackförbund och dess anställda) antar inget ansvar eller någon skyldighet för några förluster eller skador som är ett resultat av eller kan relateras till oförmåga att använda **P2PS**, förutom i fall av avsiktlig försummelse eller grov vårdslöshet.

Representation och Garantier

18. Genom att delta i crowd-försäljningen, godkänner användare till V&B, och särskilt, representerar och garanterar att dom:

- a) är auktoriserade och har full befogenhet att köpa P2PS i enlighet med lagarna i deras jurisdiktion;
- b) bor i en jurisdiktion som tillåter **Stiftelsen** att sälja P2PS token genom en crowd-försäljning som inte behöver någon lokal tillåtelse;
- c) känner till alla relaterade regulationer i det specifika jurisdiktionen där dom har sin bas och att handlande med kryptografiska tokens inom den jurisdiktionen inte är förbjudet, begränsat eller är med förbehåll för ytterligare villkor av något slag;
- d) inte är medborgare, bosatt i USA eller väsen (person från USA) inte heller köper dom P2PS token eller signerar på uppdrag av en person från USA eller agerar för ändamålet av spekulerande investeringar; inte heller kommer dom använda Token försäljningen för några olagliga aktiviteter, inklusive, men inte begränsat till penningtvätt och finansiering av terrorism;
- e) är uteslutande ansvariga för huruvida anskaffningen av P2PS är rätt för dem; anskaffar P2PS för framtida användning av P2PS plattform; förstår riskerna associerade med crowd sale (inklusive, men inte begränsat till riskerna relaterade till icke-utvecklingen av P2PS plattform och operationer); och
- f) förstår användningen av kryptovalutor och dom associerade riskerna.

Immateriella rättigheter

19. I den utsträckning som upphovsrätten eller andra immateriella rättigheter existerar i P2PS plattformen, såsom mjukvara, kunnande, analyser, eller program, dom upphovsrättens och andra immateriella rättigheter och industriella rättigheter tillhör the **Foundation**.

Ansvarsbegränsning

20. The **Foundation**, så väl som the Foundation rådet, tjänstemän, rådsmedlemmar, direktörer, ombud, gemensamma vågstycke, anställda, och leverantörer tar ingen risk eller ansvar för några förluster som härrör från eller relaterade till användningen P2PS plattform eller några tekniska avbrott eller felfunktioner av plattformen.

21. Ansvarsbegränsningen som anges ovan är inte tillämplig i händelse av att **P2PSF** eller någon **P2PSF** anställd har orsakat skadorna genom avsiktlig försummelse eller genom grov vårdslöshet.

Avskiljbarhet

22. Om några av bestämmelserna av V&B:t eller avtalets anses vara ogiltiga, icke verkställbara, de återstående bestämmelserna ska fortsätta i full kraft och effekt.

P2PS är ett Ethereum kryptoken som överensstämmer med och omfattar ERC20, de facto-standarden och populära token plattformen för digitala tillgångs token på det säkra blockchain. Det är en port till diverse transaktioner på det decentraliserade, säkra, och interferens-fria peer-to-peer kommunikationsplattform system som används inom regeringen och försvaret, digital utbildning och leverans, medicin och apotek, bank, finans och andra företagssektorer. Det ersätter det traditionella licens- och transaktionsavgifterna betalad av tjänsteleverantörer såväl som slutanvändare på diverse peer-to-peer nätverk och e-handelsplattformar. P2PS krypto-token skapades av P2PS Solutions Foundation's team.

The Foundation är en självständig avdelning som styrs av Foundation Rådet. The Foundation har blivit auktoriserade att skapa ett världsomfattande nätverk av digitala tjänster som omfattar en alternativ arbetsmodell till dom traditionella modellerna av peer-to-peer nätverk. Den alternativa arbetsmodellen av peer-to-peer nätverk måste vara på blockchain och kompatibel med krypto teknologier som slutgiltigt anses som teknologier för framtiden.

P2PS tokens kommer att användas på säkra plattformar. En sådan plattform som har engagerat sig för att omfamna P2PS tokenet är det säkra, interferens-fria, peer-to-peer digitalt leverans system (Push System protocol) stöttat av Innovative Solutions International, Inc. (ISI), (Innovative Solutions International Inc.). P2PS krypto-tokenet är nödvändigt för att använda Push System protokollet. The Push System protocol utvecklades 2010 av ISI, ett forskning och utvecklingsbolag införlivat i USA som svar på det stora gapet i det stängda eller låsta datorsystems marknadssegmenten. Kortfattat, the Push System protocol är ett hög-hastighet stort digitalt datapaketöverföringssystem på säkra peer-to-peer proprietära nätverk. P2PS tokenet kommer att assistera dig i alla dina transaktioner på det decentraliserade, säkra och inferens-fria peer-to-peer digitala leveranssystem som används inom regering och försvar, digital utbildning och leverans, medicin och apotek, bank och finans och andra företagssektorer.

För närvarande och på kort sikt, användandet av P2PS token skulle nå bortom den Nordamerikanska kontinenten till Mellanöstern, tillhandahålla en serviceable obtainable market (SOM) med ungefär 110 miljoner användare från dom 220 potentiella användarna som utgör den totala tillgängliga marknads storleken, total available market (TAM) (The World Factbook). Nuvarande klienter hos P2PS Solution Foundation är, bland andra, Electronic Learning Inc. (ELI), (Electronic Learning Inc.), en pionjär inom e-utbildningslösningar och ISI gruppkonsortiumen. Eftersom ELI och ISI båda tillgodoser utbildning, regering och försvar, och bank och finans marknadssegmenten, P2PS tokenet har omedelbar acceptans hos en klar kundbas i Nordamerika, Europa, Australien och Mellanöstern. ELI och ISI diversifierar sig också in i andra globala marknader, inkluderande Europa, Sydamerika och Kina vilket ger P2PS-token en bredare marknadspenetration.

Det förväntas att P2PS-token kommer att proliferera och snabbt kommendera en stor marknadsandel åren framöver. Genom enbart ELI och ISI klienter, P2PS tokens har en hög potential tillväxtkurva. P2P Solution Foundation förväntas också det över dom kommande fem åren. SOM för användarna i dom topp 49 högpotentiella länderna globalt som är kända för att snabbt anpassa och omfamna säkra, digitala transaktionssystem är ungefär 772 miljoner användare av den tillgängliga marknaden (SAM) med 1.1 biljoner användare och TAM med 1.5 biljoner användare.

ELI och ISI båda kommenderar en anständig årlig licensavgift per användare för deras respektive digitala plattformar. Eftersom P2PS token kommer att ersätta deras licenser, kommer det att finnas flera fördelar som tillkommer båda företagen genom migreringen av deras licensieringsmodeller till blockchain teknologi. Å andra sidan, migreringen till blockchain och kryptografiska teknologier skulle förbättra deras säkerhetsfunktioner. Å andra sidan, den positivt störande rörelsen skulle ge mer frihet från restriktioner och ytterligare demokratisera kapital på ett meningsfullt sätt tillsammans med att tillhandahålla sinnesro för alla intressenter. Upphovsrättsintrång som är rätt vanligt i länder i mellanöstern skulle inte bara minskas men också så småningom elimineras.

I dag, stängda eller låsta datorsystem (PC Magazine Encyclopedia) har blivit en norm inom alla bank och finansinstitutioner tillsammans med dom flesta statliga institutioner och ministerier som omfamnar det senaste inom teknologisk utveckling. Dock, några av deras behov är långt ifrån mötta. P2PS Solution Foundation strävar efter att främja P2PS tokens till dessa viktiga enheter och tjänsteleverantörer. Med andra ord, spridningen av P2PS tokens skulle vara snabb eftersom de inte förväntas stöta på hinder på grund av det stora gapet som förekommer på den globala marknaden. Eftersom säkra digitala produkter och tjänster är etablerade koncept och njuter av en hög efterfrågan, P2P Solution Foundation förutser acceptans inom många fler marknadssegment på en global nivå, inklusive, men inte begränsat till icke- finansiella bank institut.

P2PS tokens kan erhållas under förköp och i en initial coin offering (ICO) direkt från the Foundation (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). P2PS token kommer snart listas på Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta och Cryptopia bland andra framstående globala krypto-exchanges.

Efter införskaffningen av P2PS tokens, kan du sätta in dom på en ERC20 standard token wallet så som MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity och Imtoken. En av många anledningar du kanske vill införskaffa och hålla P2PS tokens är för användning på de olika säkra, peer-to-peer proprietära nätverksplattformar snarare än bara handla med dom på krypto-exchanges.

Tittar man tillbaka på senaste seklet, kan man inte undgå att märka med vilken konsistens med vilka kommunikations teknologier har utvecklats och snabbt avancerat. Uppfinningen och tillkomsten av varje ny kommunikationsteknologi, från telegrafen till telefonen och nu trådlöst internet, kom med kommersiellt lönsamma möjligheter till världen, vilket gör livet enklare för alla som är villiga att gå vidare och omfamna de innovativa lösningarna.

Det var inte endast genom olyckshändelser i historien som dagen ledande digitala tjänster är strukturerade mestadels runt en uppmärksamhet-baserad ekonomi och monetariseras genom public relations. Detta kan beskrivas av attribut som definierar de första dagarna av internet som inspirerade innehållsägare och kommunikationsplattformar att leverera sina produkter och tjänster utan att kräva kompensation. Förutsägbart, vissa firmor skulle sälja den samlade data från sina intresserade kunder till annonsörer och marknadsförare. Metoden som förlitar sig på annonsbaserade intäktsmodeller har visat sig vara en tillförlitlig affärsmodell på sista tiden på grund av avsaknaden av universellt accepterade, snabba och smidiga betalningslösningar online som har blivit tillgänglig och förnuftigt bara nyligen. Enligt Stewart Brand, "Information vill vara fri". Det betyder att allmänheten ska kunna komma åt information fritt och öppet och att allmän tillgång till information ska vara säker.

Beroendet av reklam för digitala mediers inkomster har gett enorma fördelar för firmor vars produkter är riktade till en masspublik. Nätverkseffekter och stordriftsfördelar utnyttjas och används av sådana firmor för att sätta ett stort tryck på mindre utmanare, därigenom kväva all konkurrens genom att tillhandahålla sina tjänster utan kostnad. Följaktligen, stora firmor åtnjuter fördelen av position, därigenom koncentreras kapital och makt i händerna av några få. Typiskt, kan detta resultera i en ofördelaktig position för klientens integritet och en ogynnsam konsumentupplevelse. Dessutom, användare som omfamnar dessa teknologier betalar ett högt pris tillslut. Oro relaterade till vissa datakommunikations leverantörer som etablerar viktiga företag med stöd av transaktioner är lika störande. I detta scenario, dessa företag har visats sig använda nätverkseffekter och stordriftsfördelar för sin egen vinning snarare än att förmedla vidare några av dom upplupna fördelarna till användarna.

Några konglomerater skapar monopoliserade företag, vilket ökar konsolidering, hotar urvalet av klienter, därigenom koncentrera rikedom hos få stora företag. Oundvikligen, kommer dom utöva större ekonomiska och politiska influenser i samhället. Sådana organisationer planerar ofta att producera produkter som istället för att berättiga kunder, kontrollerar deras uppmärksamhet. Misslyckandet att tygla en handfull så stora, övervägande privata företag kan oundvikligen resultera i att dom tar otillbörlig fördel och utför total kontroll över digitala tjänster som används av allmänheten, således framgångsrikt tar bort klientvalskriterier på en global skala.

Å ena sidan, internetanvändare verkar vilja ha en totalt annorlunda metod av utbyte av stora delar av information och föredrar peer-to-peer transaktioner medans utförandet av sina dagliga affärsverksamheter för att skydda de grundläggande principerna av säkert informationsutbyte. Det skulle kunna leda till en ekonomi som förr eller senare skulle ha förlängt innovation inom tekniksektorn. Ha forskat mycket och utvecklat ett globalt försökt, testat och accepterade säkra, peer-to-peer, digitala leveranssystem, ISI tror att nu är en lämplig tid att skapa en road map för den globala utbyggnaden av det unika Push System protocol för digital kommunikation och handel som levererar väsentlig makt till både utvecklare och slutanvändare.

På en global nivå, intressenter skulle skifta till anpassa sig till en bättre, mer säker, effektiv och effektiva digitala system som vårdar direkta ekonomiska relationer bland alla intressenter så som utvecklare, skapare och slutanvändare, med både värde och kontroll delat mellan deltagarna. Ett sådant digitalt system skulle förse slutanvändare med en säker, rik, mångfald, flerspråkig och öppna digitala serviceplattform som prioriterar användarupplevelsen.

Å andra sidan, har ISI noggrant observerat dom växande trenderna och drivkraften av decentraliserade teknologier såsom Bitcoin (Bitcoin), Ethereum (Ethereum), Litecoin (Litecoin) och flera. Dessa blockchain baserade nätverk förser open-source modeller, således uppmuntrande nya digitala ekosystem. Som ett resultat, utvecklingen av anpassad digitala ekonomier uppmuntras på grund av ett stort antal människor från olika platser i världen kommer samman för att bilda grupper kring dessa nätverk. Därför, uppmuntrar sådana system slutanvändare att säkert utbyta sitt värde (pengar, etc.) mot tjänster och handelsvaror erbjuds direkt av uppfinnare, designers eller utvecklare som producerar varor eller skapar innovativa lösningar internationellt som så småningom erbjuder ekonomiska incitament utan att bero på intäkter via reklamkanaler.

Istället för ekonomiskt värde och styrning kontrollerad av stora konglomerat eller monopolistiska centraliserade organisationer, decentraliserade nätverk erbjuder fördelningen av både ekonomiskt värde och ledning bland nätverkets intressenter. Intressenterna av dessa decentraliserade nätverk är dess grundare, direktörer, organisatörer, aktieägare, supportrar, ansvariga, deltagare, leverantörer, operatörer och märkbart slutanvändare. I dessa decentraliserade ekosystem och organisationer, kommersiellt värde som därmed skapas därmed sprids bland alla aktieägare, säkerhetsställer att alla deltagare i dess värdeskapande insatser är snabbt och opartiskt belönade eller ersatta för deras individuella eller kollektiva arbeten.

För närvarande har vi en möjlighet att bevittna nästa evolutionära hopp: integrationen av ekonomiskt värde in i säkra kommunikationssystem. Digitala tjänster såsom chatt, sociala medier och onlinebetalningar har kommit att spela en grundläggande roll i våra dagliga liv, påverkar inte bara våra konsumtionsbeteenden men också vår politik, dialoger och samarbeten bland politiker och industri, och metoder för värdeutbyte. Vårt digitala

kommunikationsnätverk kommer att bli den primära väsentliga plattformen av vår konstant utvecklande världsomspännande ekonomi.

Fastän internet har vuxit i en exponentiell takt, finns det inga kända peer-to-peer Push System plattformar som är säkra, användarvänliga, privata och interferens-fria från tredje parter, förutom the Push System protocol utvecklat av ISI. Slut användare, huruvida individer, statliga enheter, bankinstitut, eller företag är för närvarande tvingade att välja antingen säkerhet eller integritet, därigenom offrar en för en annan utan att vara lämplig eller kostnadseffektiv.

Sammanfattat, P2P Solutions Foundation strävan att utnyttja fördelarna som erbjuds av robusta blockchain teknologier (Blockchain, nästa stora grej). Decentralisering erbjuder ett gynnsamt sätt att vidareutnyttja P2P Solutions Foundations uppdrag, vision och motiverande faktorer som driver sina lagmedlemmar att uppnå en hållbar framtid i säker peer-to-peer utbyten av kommunikation och skapande av värde. Genom detta white paper, P2P Solutions Foundation presenterar ett uppdrag och en vision för P2P Solutions Foundation så väl som för ELI och ISI. Att upprepa, the Push System protocol är i huvudsak ett decentraliserat, säkert och interferens-fritt protokoll för nedstängda digitala enheter och tjänster som extensivt används av aktieägare, inklusive, men inte begränsat till regering och säkerhet, medicin och apotek, digital utbildning och leverans, bank och finans och andra företagssektorer.

ELI och ISI har varit pionjärer inom den digitala utbildningen och peer-to-peer plattformar sedan tidiga användare omfamnade det digitala utbildningssystemet 2004 och the Push System protocol 2010.

ISI är det enda peer-to-peer nätverket att bli en Push System plattform 2011 och också det enda Push System protocol att integreras med ett helt stängt digitalt utbildningssystem 2014. Mellan 2014 och 2017, dessutom undersökte och experimenterade ISI med en mängd av digitala initiativ på dess Push System plattform som också involverade regeringen så väl som banker och finansiella marknader.

Som ett företag, ISI har utforskat ett säkert och kostnadseffektiv transaktions modell som erbjuder sina slutanvändare dom bästa säkerhet- och trygghetsfunktioner. Eftersom säkerhet och trygghet uppenbarligen är dom två mest viktiga faktorerna involverade i utbyten av information, slutanvändare åtnjuter sinnesro genom att adoptera the Push System protocol. ISI har också starka anledningar att tro att när slutanvändare uppskattar fördelarna av the Push System och erfar det flerspråkiga, användarvänliga gränssnittet kommer dom att fortsätta använda Push System och förbli lojala kunder åt ISI.

ISI debiterar en nominell årlig licensavgift till varje avsändare och mottagare på the Push System nätverket för det säkra, interferens-fria utbytet av information med varje transaktion genomfört på nätverket. En sådan licensmodell som omfattar varje användare av nätverket generera rikliga intäkter till företaget. Därför, skulle ISI inte behöva ta sin tillflykt till några reklam-baserade modeller för att generera intäkter som stödjer the Push System nätverket eller tjänar pengar på dess B2B, B2C eller C2C konsumentbas genom reklam utanför licensmodellen.

ISI strävar också till att migrera licensieringen av the Push System och återskapa hela licensiering systemet genom användandet av blockchain teknologier. Denna migration erbjuder fördelar som inte hittas på andra alternativa plattformar. Emellertid, överföringen är varken lätt eller enkel men måste för närvarande genomföras i tid för att utnyttja fördelarna med de unika säkerhetsfunktionerna som finns på blockchain säkrad av kryptografi. Migrera till avancerade krypto teknologier skulle förbättra ISI förmågor och resultera i att ISI blir en stor aktör i globala och regionala mål marknadssegment.

P2P Solution Foundation, i samarbete med ELI och ISI, strävar efter att nå dom individuella och kollektiva målen genom att:

- odla partnerskap relationer med alla aktieägare och kunder istället för att enbart vara leverantör eller tjänsteleverantör;
- motivera lagmedlemmar genom incitament och belöningsprogram därtill behandla dom som partners, därigenom föra ut det bästa i dom, resulterar i att upprätthålla excellent service; och
- framstegs mål för att berika kollektivet och förvara kundens sekretess ekosystem.

6

Mål

P2P Solutions Foundation har ett gemensamt uppdrag med ELI och ISI att vara engagerad att effektivt och konsekvent leverera världsklass, högkvalitativa, enastående produkter, applikationer och tjänster till sina kunder till det mest kostnadseffektiva och rimliga priset. Tillsammans, förutser vi möta kundernas förväntningar genom att förstå klientens krav, hålla takten med dom senaste innovationerna genom forskning och engagera sig i hållbara bästa praxis.

7

Kärnvärderingar

Några av våra kärnvärderingar inkluderar vanligtvis, men är inte begränsade till, integritet, kompetens, ansvarstagande, konfidentialitet, ärlighet, hängivenhet, innovation, kostnadsmedveten, förträfflighet, genomskinlighet, enkelhet, empati, lagarbete och ett win-win tankesätt.

ELI och ISI har välkomnat formateringen och struktureringen av the P2P Solutions Foundation. Därav, kommer ELI och ISI naturligt vara förespråkarna för the P2P Solutions ekosystem och främja the P2P Solutions nätverk till dess aktieägare och kundbas. Som the P2P Solutions Foundation introducerar andra genomförbara digitala teknologier eller tjänster, ELI och ISI kommer att främja dem inom sina konsortier och till deras kunder. När Aktieägare går ihop för att samarbeta, är det nödvändigt att fördelen av deras kollektiva ansträngningar resulterar i succe', inte konkurrens. Succé kommer också vara resultatet av en försäkran av en decentralisation strategi som förser en gynnsam väg till skifte från konkurrerande modell till en kooperativ modell.

The P2P Solution Foundation är ett oberoende organ som styrs av The Foundation Rådet. Foundationen har fått tillstånd att skapa ett världsomspännande nätverk av digitala tjänster som omfattar en alternativ arbetsmodell till den traditionella modellen av peer-to-peer nätverk och överser sin produktiva tillväxt. Alternativa arbetsmodeller av peer-to-peer nätverk måste var på blockchain och kompatibel med krypto teknologier som är slutgiltigt erkända som teknologier av framtiden. The Foundation kommer att styra över P2PS token tillförseln och P2PS belöningarna. Det kommer att tillhandahålla supporttjänster och dom nödvändiga verktygen för den smidiga funktionen av alla digitala tjänster inom ekosystemet. Så småningom, ekosystemets' omfattande övergång till en helt autonom och decentraliserad nätverk kommer att upprättas av the Foundation.

The P2P Solutions Foundation kommer också styra utvecklingen av allmänna, dynamiska och fundamentala komponenter såsom krypto-token plånböcker och andra möjliga lösningar inom ekosystemet. The Foundation kommer också förlänga sitt stöd till alla aktieägare intresserade av utveckling, förbättring, eller omfamna lösningarna som erbjuds periodvis av the Foundation som syftar till att integrera transaktions ekonomier till gagn för alla intressenter globalt.

ELI, ISI och P2P Solutions Foundation kommer att arbeta tillsammans för att skapa ett decentraliserat men hållbart digitalt tjänste-ekosystem genom en serie av tekniska övergångar som är ekonomiska inte bara för alla aktieägare men också för slutanvändare. The P2PS krypto-token kommer att hjälpa dem att erbjuda incitament och ersättning till alla intressenter.

En av de scenarier som beaktas och undersöks genom marknadsundersökning, intervjuer och en återkopplingsmekanism använde en tredje part krypto-token med möjlig anpassning. Emellertid, detta förslag, även om det verkar förmånligt i det omedelbara korta loppet, blev bestämt förkastade på grund av oro relaterade till säkerhet, trygghet, prissättning, tredjeparts-interferens och en brist på kostnadseffektivitet från medel till lång sikt, bland många andra faktorer. Antagande av någon tredje-part krypto-token skulle definitivt besegra

hela syftet med detta utövandet syftar till att flytta ifrån alla typer av tredje-parts intervention för att tillhandahålla en säker, interferens-fri plattform till all klientel som söker sekretess och en säker exchange för deras digitala tillgångar. Den ytterst viktiga frågan som ställdes i detta sammanhang var ifall någon ville uppleva ett brott mot deras hemliga digitala uppgifter eller tillgångar som deras eller deras familj medicinska journaler eller undersökningsformulär. Feedbacken var ett rungande negativ från alla marknadssektorer. Detta demonstrerar en gång för alla behovet av ISI, ELI och P2P Solutions Foundation att erbjuda den proprietära lösningen till den globala marknaden som önskar att skydda sina digitala tillgångar och information.

Sammanfattat, ELI och ISI har omfamnat P2PS tokens och beslutat att bli deras första stora promotorer som kommer att genomföra och integrera P2PS in i deras respektive plattformar. Det skulle vara av betydande nytta till alla involverade aktieägare och skulle resultera i en positiv effekt för P2PS ekosystemet. The P2PS ekosystem skulle följaktligen etablera ett världsomspännande nätverk av dess digitala erbjudanden, vilket skapar en alternativ arbetsmodell baserad på samarbete hellre än konkurrens. Det är klart att det finns ett stort gap och en stor efterfrågan medan den globala ekonomin söker decentralisation och är på väg in i framtiden med hjälp av blockchain och krypto teknologiska framsteg.

Så småningom, kommer the P2PS ekosystem övergå i ett helt decentraliserat, självständigt hållbart ekosystem. Det skulle tillåta den nuvarande peer-to-peer plattformen att fungera effektivt utan någon assistans från ELI, ISI eller någon annan entitet.

P2P Solutions Foundation har ett gemensamt uppdrag med ELI och ISI att vara engagerad att effektivt och konsekvent leverera världsklass, högkvalitativa, enastående produkter, applikationer och tjänster till sina kunder till det mest kostnadseffektiva och rimliga priset. Tillsammans, förutser vi möta kundernas förväntningar genom att förstå klientens krav, hålla takten med dom senaste innovationerna genom forskning och engagera sig i hållbara bästa praxis.

8.1 | Uppgörelsens skikt

Det decentraliserade uppgörelsens skikt för P2PS token är det allmänna publika Ethereum nätverket på vilket användare interagerar för att avtala. Emellertid, slutanvändare kommer att kunna använda respektive applikationerna för att skicka eller ta emot P2PS tokens inifrån ELI eller ISI systemen. Med tiden som blockchain teknologier fortsätter sin tillväxtbana, the P2PS ekosystem kommer också fortsätta att utvecklas.

8.2 | Ledning

Adekvata resurser kommer så småningom att fördelas av the P2PS Solutions Foundation det skulle hjälpa till att inrätta ett styrande råd, med hjälp av lämpligt humankapital, att skapa ett öppet styrsystem som skulle reglera the Foundation på ett rättvist sätt, med hänsyn tagen till feedback från alla deltagare och aktieägare i the P2PS ekosystem. Det styrande rådet skulle vara ansvariga för administrering av överensstämmelse och juridiska riktlinjer, reglerna för medlemskap och deltagande, och the P2PS belönings motor.

8.3 | Belöningsystemet

P2PS belöningar skulle initialt administreras av the P2P Solutions Foundation. Men det kommer snart att bli decentraliserad och byggd på teknologi som används av Ethereums smarta kontrakt. Med ett fokus på att integrera olika applikationer och digitala tjänster i det decentraliserade P2PS ekosystem, P2PS belöningar kommer använda ekonomisk incitament. P2PS försöker inte återuppfinna hjulet utan snarare att utnyttja de redan prövade och testade systemen som framgångsrikt använts på samma sätt av Bitcoin och andra. P2PS Belöningar kommer uppmuntra digitala tjänsteleverantörer att adoptera P2PS och övergå till att vara partners av P2PS ekosystemet. P2PS ekosystem kommer att följa allmänna etiker och branschens bästa praxis. Transaktioner kommer inte förelägga icke-väsentliga begränsningar för monetarisering. Därför, förväntas nätverkseffekten av P2PS ekosystem att växa stadigt, därigenom öka värdet av P2PS tokenet på grund av ytterligare spridning. En positivt störande tillväxt skapar ett ekosystem som skulle inbringa ytterligare deltagare och tjänsteleverantörer som konsekvent skulle uppmuntras att ansluta till P2PS initiativet.

8.4 | Forskning och utveckling

Forskning och utveckling kommer att fortsätta med en del av resurserna tilldelas mot den fortsatta utvecklingen av innovativa lösningar. Initiativ som hjälper till att skapa miljöer av partnerskap med olika utvecklare skulle främja ett rättvist ekosystem som banar vägen för att testa nya metoder som främjar deltagande i krypto ekosystemet, således generera bättre värde till gagn för alla intressenter.

8.5 | Utvecklingsmål

Då och då kommer fler resurser att behövas för att förbättra förmågorna hos partners som önskar värdeskapande för varandra genom utveckling och tillväxt. Sådana utvecklingsinitiativ skulle finansieras av the P2P Solution Foundation. The P2P Solution Foundation kommer att avancera dessa initiativ genom direkt engagemang av tekniska team som skulle utveckla och fortsätta att förbättra teknologierna som direkt och indirekt stödjer P2PS ekosystem. Likväl, decentralisation kommer fortsätta att vara normen eftersom det är fördelaktigt för alla deltagare och intressenter inom och utanför P2PS ekosystem.

8.6 | Sammanfattning av Grundläggande Teknologier

Dom grundläggande teknologiska initiativen av the P2P Solution Foundation kommer fokusera på att tillhandahålla:

- a. Transaktioner som främjar centraliserade digitala tjänster genom att använda P2PS på peer-to-peer plattforms nivå;
- b. Decentraliserade tjänster för P2PS användare; en uppsättning verktyg som syftar till att sänka barriärerna till att omfamna och integrera med P2PS systemet för alla intressenter; och
- c. Genomförande av ett effektivt P2PS belöningssystem.

Belönings-baserade systemet som erbjuds av P2P Solution Foundation skulle vara att öka det inneboende värdet av P2PS tokens över en tidsperiod. Till exempel, när the ELI och ISI produkterna är distribuerade, slutanvändare och klienter skulle först behöva anskaffa P2PS token(s) för att förvärva en årlig licens utan vilka de inte skulle kunna använda produkterna. Den enda form av betalning accepterad för att förvärva licensen skulle vara P2PS tokens. Därför, om en licens är prissatt vid en nominell 75\$ värde, deltagaren som köper tokenet vid detta tidiga adoptions stadium skulle ha en potentiell möjlighet att öka dess marknadsvärde över en tidsperiod.

Födelsen av P2PS Krypto-Token

Det första steget är att skapa en ny krypto-token märkt P2PS associerat med orden peer-to-peer lösningar och förmedla en känsla av att vara ansluten till en avancerad gemenskap av peer-to-peer nätverk, utvecklare och användare. The P2PS identitet och token är speciellt menade att bringa individer tillsammans i en innovativ, säker och delad ekonomi. Dock, att endast skapa en digital token är inte tillräckligt. För att en krypto-token ska vara livskraftig, ska den vara hjälpsfull och värdefull. Att etablera en ekonomi runt den nya token, måste P2P Solutions Foundation och ISI arbeta tillsammans för att underlätta och etablera P2PS's grundläggande värden.

Nästa steg skulle vara att förstå att för tillfället interaktionerna mellan slutanvändare och blockchain teknologier är, från skrivandet av detta whitepaper, varken enkla eller intuitiv för slutanvändares vanor. Följaktligen, P2PS är en lösning att förenkla användarupplevelsen och göra den intuitiv till slutanvändares vanor. P2PS kommer att bli den mest tillförlitliga, bekväma, säkra, snabba, privata, smidiga växeltoken för användare att förskaffa och använda på interferens-fria, säkra plattformar. Det kan också användas som ett token som bekvämt kan överföras eller bytas till andra användare i utbyte för diverse varor eller tjänster av registrerade deltagare, därigenom bli en rent decentraliserad krypto-token.

Därför, skulle P2PS token förr eller senare behövas av någon som önskar att använda några erbjudanden av alla leverantörer registrerade på P2PS ekosystemet av sina respektive produkter och tjänster. P2PS tokenet skulle naturligt bli det enda sättet att förvärva produkter och tjänster från alla sådana handlare inom P2PS ekosystem. Dock, är det för tidigt att förvänta P2PS ekosystemet fungerar som en exchange av lagrat värde bland dom mer etablerade kryptovalutorna, huruvida det är Bitcoin, Ethereum eller någon av dom andra, fast P2P Solution Foundation ser detta som en transformation som så småningom sker i god tid.

9.1

Funktioner hos P2PS Token

En av dom spännande aspekterna av P2PS token är att det blir obligatoriskt för ELI och ISI användare att förskaffa P2PS token för att få tillgång till deras respektive systemfunktioner. Progressivt, denna association kommer att ha inflytande och uppmuntra andra handlare och tjänsteleverantörer att omfamna P2PS ekosystem som deras val av exchange. Följaktligen, dom kommersiella möjligheterna för deltagare får en signifikant skjuts helt enkelt genom att äga en tablet, en smartphone eller en personlig dator. Å ena sidan, beror det till stor del på beslutet som fattats av ELI och ISI att integrera sina ecosystem med P2PS krypto-tokens som gör det realistiskt utförbart att konvertera data från olika källor som skapas, samlas, organiseras och integreras till verkligt värde. Å andra sidan, detta drag förbättrar värdet av applikationerna främjad av ELI och ISI. Därav, har P2PS tokens potentialen att bli omfamnade av andra liknande plattformar och bli ett av krypto-token som används i stor utsträckning, därigenom ytterligare förstärka deras riktiga värde.

9.2 Övervinna utmaningar för att anpassa P2PS-token

Tyvärr, många klienter från olika tvärsnitt av samhället finner det svårt att ta till sig nya teknologier, främst på grund av svårigheterna en stöter på under användning. Ibland tycker slutanvändare att det är svårt att förstå rå kryptografi på grund av utmaningar associerade med anskaffningen, lagring av alfanumeriska adresser och privata nycklar och sättet överförings avgifterna är strukturerade. En annan barriär till smidig anpassning av krypto-tokens skulle kunna vara dom olika tokens som behöver förvärvas för användning på andra plattformar. Ett av målen av P2P Solutions Foundation är att signifikant reducera komplexa problem och göra P2PS tokens så användarvänliga som möjligt och intuitiva till vanorna hos genomsnitts användarna, även om dom inte tidigare haft exponering till krypto-tokens.

10

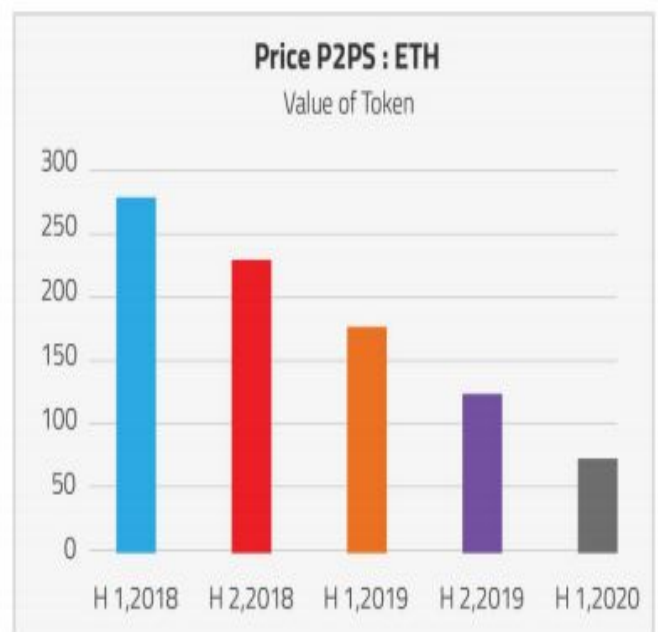
Affärsfall

10.1

Skapa Grundläggande Värde

P2P Solutions Foundation kommer assisteras av ELI och ISI för att bygga grundläggande värden för det nya P2PS Token genom att integrera P2PS tokens in i deras digitala utbildnings och peer-to-peer Push System plattformar. P2PS kommer sedan att bli det primära transaktions token för ELI och ISI. Så dom första företagen att börja använda the P2PS tokens är ELI och ISI, och Push System plattformen kommer att vara deras primära service. Användare kan också bekvämt initiera transaktioner genom att använda dom vanliga P2PS tokens istället för att köpa flera olika licenser från lokala distributörer i deras respektive land. Därför, kommer P2PS token ge stort värde till medlemmar av det växande ELI och ISI digitala samhällen. ELI och ISI användare kan också, med tiden, överföra med sina P2PS tokens utanför utbildning och Push System nätverken för att förr eller senare förskaffa sig olika produkter och tjänster som erbjuds av försäljare som accepterar P2PS tokens på den globala arenan. Slut användare, hellre än att förlita sig på sina lokala online och detaljhandels kanaler, skulle smidigt kunna erbjuda varor och tjänster som inte är tillgängliga normalt, möjligen till bättre priser.

The P2PS token skulle börja med att ersätta nuvarande traditionella licens modeller i det digitala utbildnings och Push System plattformar inom USA och mellanöstern (nuvarande marknader). The P2PS Token skulle förr eller senare och inom den närmsta framtiden, integrera in i andra marknadssegment medans ELI och ISI växer och prolifererar sina system i olika länder i Europa, Australien, Asien, Sydamerika och mer, därmed skapar en konsekvent efterfrågan för the P2PS token. Dom andra handlarna, tjänsteleverantörer och marknader i länder världen över skulle följaktligen omfamna P2PS token på grund av dess flerspråkiga och användarvänliga gränssnitt, bekvämlighet, enkel användning, säkerhet, konfidentialitet och andra användbara funktioner.

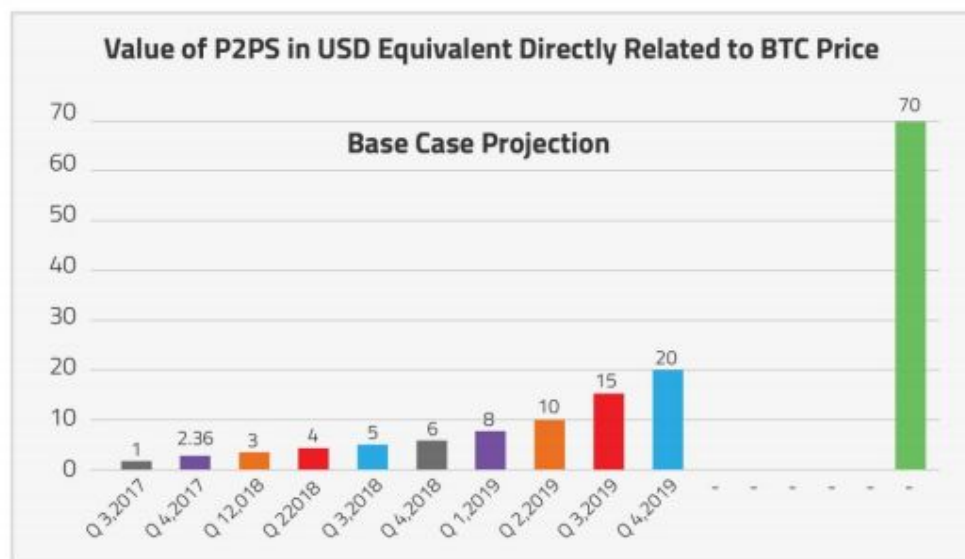


10.2

Fallet med Guld

Liknande till andra handelsvaror såsom fordon, en TV eller guld, kryptovalutor har också ett grundläggande värde. På grund av dom ständigt växande teknologiska framstegen som snabbt förändrar vår värld till en global by, krypto-tokens blir snabbt värdefulla produkter som behövs av slutanvändare för att bekvämt byta ut sin butik av ett värde till en produkt eller tjänst dom behöver.

Dessutom, den spårbara mängder av guld som existerar globalt är cirka 158.000 ton, vilket nuvarande är värdesatt runt omkring 6.5\$ triljoner (guld som en investering). Det är övervägande använt som värde för att backa reserv valutorna. Sedan mineringen kryptovalutorna likställs med guld på grund av deras inneboende av att mineras för att bli tillgänglig, det inneboende värdet av en Bitcoin idag skulle beräknas till ungefär 350.000\$. Baserad på användarstatistik, en bitcoin skulle möjligen kunna bli mer värd än guld i nästa årtionde eller två.



Därför, av förlängning, sedan the P2P Solutions Foundation lanserar the P2PS token på 0.0002 BTC, grundläggande värdet av en P2PS token skulle beräknas till ca 70\$, vilket är planerat inom ett överskådligt framtida värdet vid vilken the P2PS token skulle handlas med tiden. Detta scenario är en projektion av dess värde inom dom kommande åren eller till och med dom nästa årtionden. Det är inget mer än en jämförelse som kanske eller kanske inte har verklighetsbaserade associationer som beror på många andra faktorer.

Emellertid, the P2P Solutions Foundation kommer att göra allt dom kan, utan att lämna en sten omvänd, för att utnyttja det underliggande värdet av the P2PS token och kommer sträva att skapa ett starkt P2PS ekosystem i vilket det grundläggande värdet kommer att växa i styrka, med alla intressenter dra fördelar från det stora värdeskapandet. En av dom viktigaste inneboende faktorer relaterade till värdeskapandet av the P2PS ekosystem inom vilket det kan växa snabbt och blomstra är det nuvarande marknadsstorlek med potential att utnyttja det vidare, beräknat med ett treårigt till femårigt perspektiv.

10.3 | Marknadsstorlek

Det är viktigt att notera för att förutse basfall scenarion hellre än bästa fallet eller till och med realistiska scenarion för läsarna av detta white paper, har vi införskaffat data från endast ett marknadssegment--utbildning--utan att ta hänsyn till andra mer livskraftiga och lönsamma marknadssegment så som regering och säkerhet, medicin och apotek, banker och finans och så vidare. Så demografin som lämnas in nedan beräknar partiell marknadsstorlek som är mycket diskonterad från den faktiska marknadsstorleken och skildrar endast TAM, SAM och SOM av utbildnings marknadssegmenten. Emellertid, när du tänker över alla dom andra marknassegment i dom olika länderna som håller potential, kommer du att inse att den förutsedda potentialen är endast en fraktion av den totala marknadspotentialen.

Dessutom, dom nuvarande marknaderna för ELI och ISI och i förlängningen the P2PS token är dom Nordamerikanska länderna USA och Kanada och 23 länder i MENA (mellanöstern

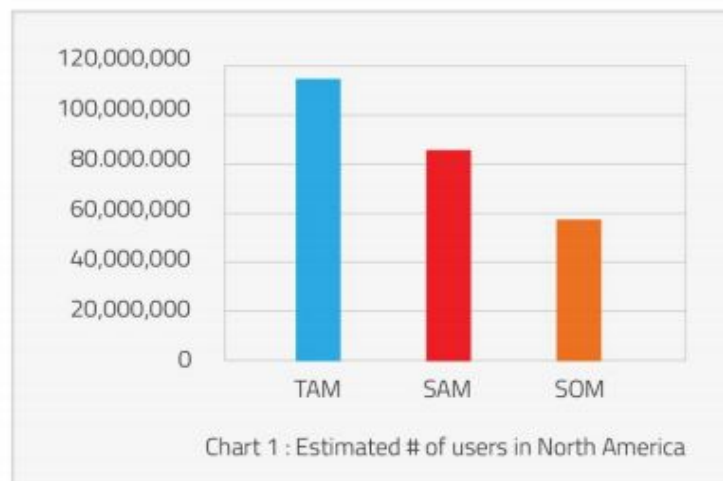
och nordafrika), inkluderande Israel ,Förenade Arabemiraten, Saudiarabien, Egypten och Bahrain. Några av dessa länder är väl kända för tidig adaption av innovativa lösningar och teknologier.

Liknande till många länder på den globala skalan, dom flesta länderna i dom Nordamerikanska och MENA regionerna är erkända som innehavare av monetär likviditet för att ha råd med högkvalitativa system som erbjuder bekvämlighet kombinerat med säkerhet och sekretess.

Table 1: Estimated # of Users, North America

	USA		CANADA		MEXICO	
	Male	Female	Male	Female	Male	Female
7-14 years:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 years:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,592	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
	Total	73,939,745	Total	6,969,901	Total	38,617,610

North America Total	
TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628



Några av länderna i MENA regionen som har omfamnat Push Systemet och andra som har uttryckt sin önskan och seriösa intresse i att adoptera Push Systemet som deras föredragna peer-to-peer stora digitala paket utbytesplattform har blivit grupperade tillsammans för våra läsares bekvämlighet.

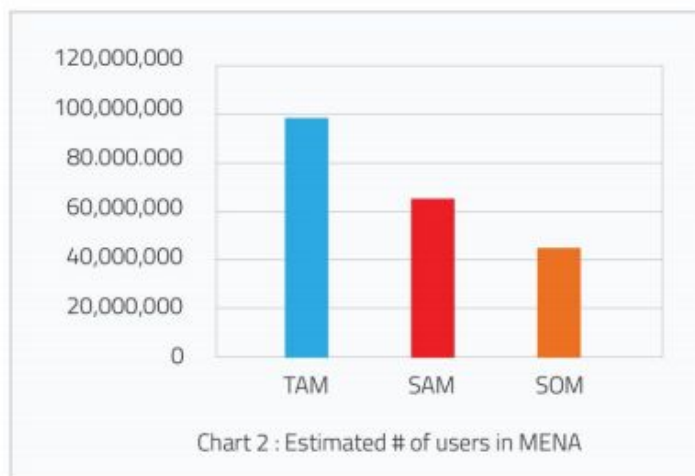
förutsättningen följde i demografisk beräkning av MENA länder är det även om vissa länder som Eritrea, Somalia, Sydsudan, Djibouti och Etiopien kan ha viss potential för Push System implementation i sina länder, dom har inte tagits hänsyn till i tabellen nedan eller i

beräkningar relaterade till TAM, SAM och SOM. Samma anledning citerad tidigare, projektera ett basfallsscenario är det mest föredragna valet utfört av vårt team. I tabell 2 finns några av MENA länderna inkluderade.

Table 2: Countries of MENA Region

Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		

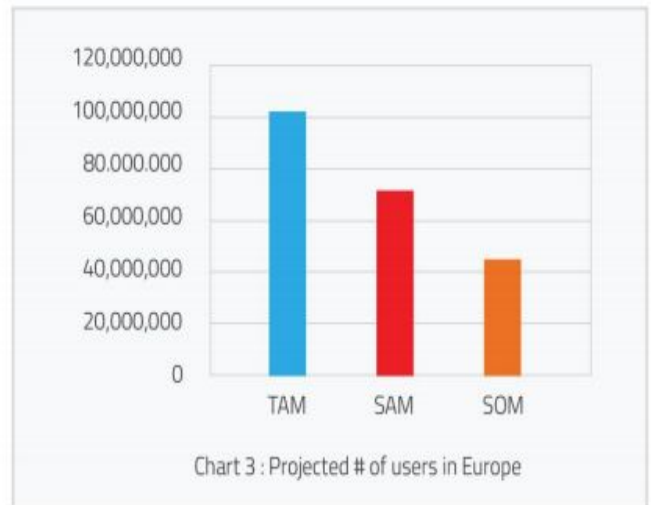
MENA Total	
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517



Europa

Europe Total	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

Kunder från europeiska länder skulle följa efter och oundvikligen omfamna P2PS tokens för användning i utbildningssystemet som erbjuds av ELI och Push Systemet som främjas av ISI dom kommande åren. Några av dessa länder med en befolkning av ca 10 miljoner eller mer är grupperade tillsammans baserade på deras geografiska närvaro enligt sina respektive kontinenter enligt globalt accepterade normer.

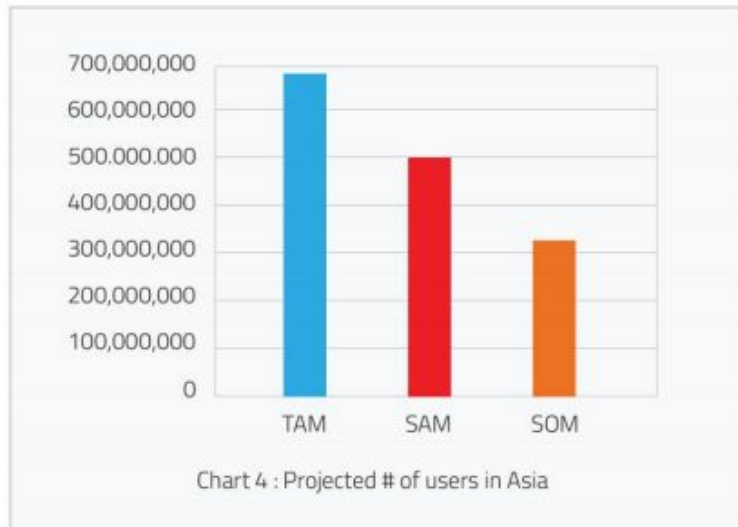


Vilket land som helst som har en total befolkning mindre än 10 miljoner har inte tagits hänsyn till som en potentiell kandidat för inkludering för samma anledningar som citerades tidigare.

Asien

Även om asien är en stor kontinent med flera länder backade av en hög potential för Push Systemet, bara två länder---Kina och Indien---har inkluderats i beräkningarna. Det är på grund av deras stora befolkning och några av parametrarna som är tydligt märkbara. Genomsnittet av några befolkningar kanske inte har råd med en grundläggande utbildning, vilket blir nödvändigt för att rabattera siffrorna genom att inte betrakta sina grannländers demografi. Denna premiss, följer konsekvent den demografiska beräkningen, på så sätt kompenserar alla möjligheter att projicera något annat än ett pessimistiskt scenario i basfallet.

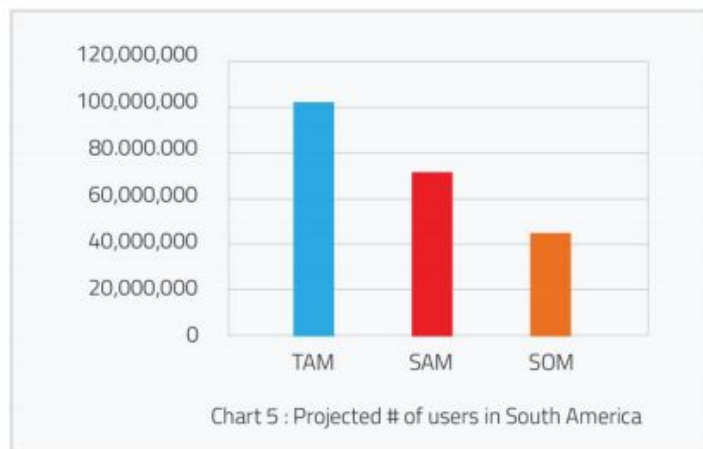
Asia Total	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548



Sydamerika

South America Total	
TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

South America is another continent that has a high potential for the P2PS ecosystem. Although Australia is a large continent, it has a fairly small SOM and has been considered in the demographics computations due to its high potential.

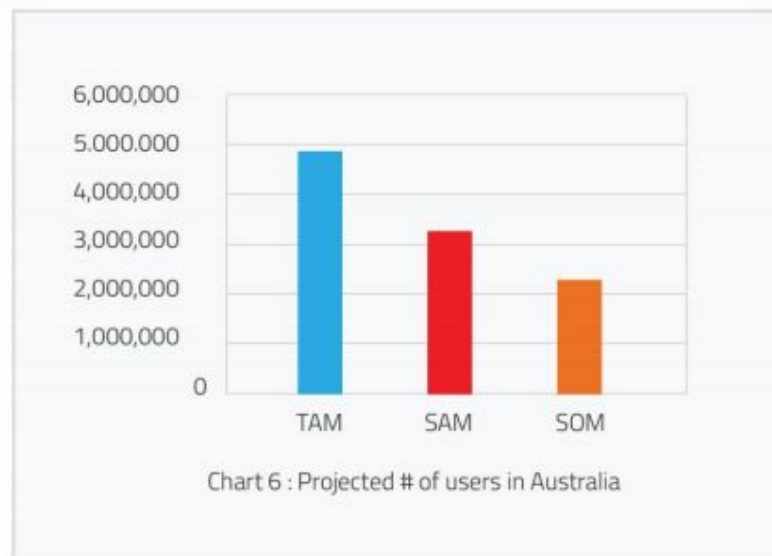


Sydamerika är en annan kontinent som har en hög potential för P2PS ekosystem. Även om Australien är en stor kontinent har den en ganska liten SOM och har betraktats i demografiska beräkningarna på grund av dess höga potential.

P2P Solutions Foundation förväntar över den kommande fem åren, SOM för användare i den topp 49:e högpotentiella länderna som är kända för att snabbt adoptera och omfamna säkra, interferens-fri, digitala transaktionssystem är cirka 725 miljoner användare från den 1.1 miljarder SAM användarna och den 1.5 miljarder TAM användarna.

Australien

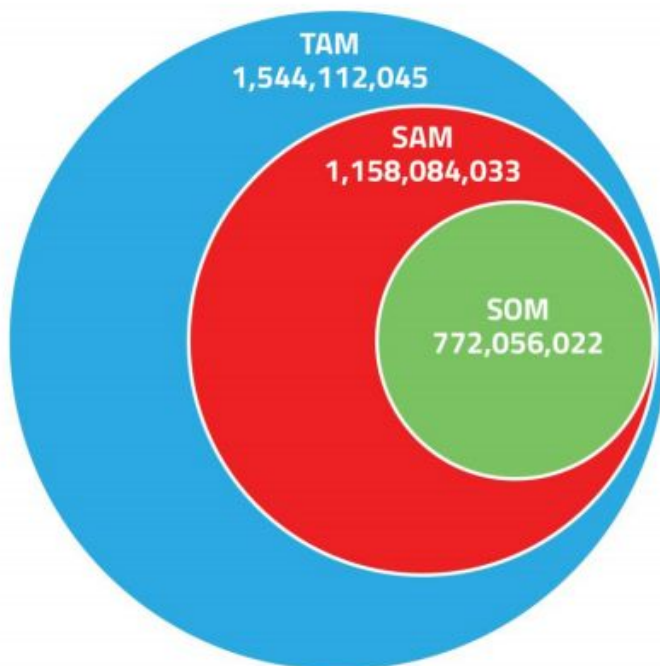
Australia Total	
TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217



10.4 Sammanfattning av marknadsstorlek

Data från 49 länder samlades in och beräknades för att få TAM, SAM och SOM numren för att indikera marknads storleken så nära den realistiska storleken av marknaden som möjligt. Vi upprepar Den data som gäller endast ett segment har beaktats i beräkningar av marknadsstorlek, medans regeringen, medicin och apotek, bank, finans och försvarssektorer adderar ett betydande nummer av konsumenter till Push Systemet.

Dock, i deltagarnas bästa intresse vem kan eventuellt vara intresserad av att förvärva P2PS tokens vid för-försäljning eller ICO-faser, data från andra marknadssegment har inte tagits hänsyn till eller beräknats. Eftersom varje slutanvändare av ELI och ISI skulle behöva en P2PS token för att framgångsrikt överföra på sina plattformar, vi förväntar men garanterar inte att värdet av P2PS tokenet skulle öka med adoption cykeln och med tiden.



Worldwide Total	
TAM	1,544,112,045
SAM	1,158,084,033
SOM	772,056,022

Chart 7: Projected # of users worldwide

11

Token försäljning

Under för-försäljningen och ICO faserna, kommer deltagarna att kunna förvärva P2PS tokens med en bonus. Som en belöning för tidiga användare, olika typer av bonusar är strukturerade enligt dagens datum då dessa tokens anskaffades.

Dom medel som ackumulerats av deltagarnas bidrag genom token försäljning kommer att användas i utvecklingen av P2PS tokens och plattformen. Under utvecklingstiden av P2PS när dom första tokens börjar sälja, dom upplupna pengarna kommer omedelbart att tilldelas eller användas för att göra plattformen starkare. Bidragen från supportrar går lång väg för att stärka P2PS och kommer därför investeras i P2PS och dess stöttande community. Vi kommer att växa från styrka till styrka, därmed bygga ett användbart och värdefullt verktyg som kommer att utmana status quo och inleda betydande förändringar i det globala samhället utöver regeringen och försvaret, digital utbildning och leverans, medicin, apotek, banker och finans.

11.1 Öppen för en Global Publik

P2PS tokenet är varken en andel eller en säkerhet och ska inte betraktas som så i någon form, instrument eller investeringsmedel. The P2P Solutions Foundation exkluderar inget land från Token försäljningen. Någon intresserad av införskaffandet av P2PS tokens måste, dock, bestämma förvärvet och användbarheten enligt respektive hemvist.

11.2 Token lansering och Försäljnings Detaljer

Efter lanseringen av P2PS för-försäljning och ICO, vilka kommer att äga rum på Ethereum nätverket, vem som helst som önskar att anskaffa P2PS tokens kan göra så genom att använda dom stora kryptovalutorna dom äger genom P2P Solutions Foundation's hemsida. P2PS tokens kommer därefter listas på Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta och Cryptopia, bland andra framstående globala krypto-exchangers. Efter anskaffningen av P2PS tokens, kan du sätta in dom på en ERC20 standard token plånbok så som MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity och Imtoken. En av många anledningar du kanske vill införskaffa och hålla P2PS tokens är för att använda dom på de olika säkra peer-to-peer proprietära nätverksplattformar snarare än att bara handla med dom på krypto-exchanges.

11.3 ICO Tidslinje

P2PS tokens kommer att vara tillgängliga för intresserade deltagare genom ett säkert läge under för-försäljningen som startar den 16:de november 2017, och under första fasen av ICO starten den 15:de december 2017. Fastän den första fasen kommer att köra genom till den 28:de februari 2018, de följande faserna kommer inte att vara tidsbegränsade och kommer att köra tills tillräckligt med medel har uppnåtts.

P2PS tokens kan införskaffas med BTC, BCH, ETH eller LTE. Överföringar kan genomföras från alla plånböcker med BTC, BCH, ETH eller LTE. Dock kan överföringar inte initieras från någon krypto-exchange.

11.4 Användning av Medel

ICO intäkterna kommer att fördelas på kostnader, inkluderande men inte begränsat till hårdvara, mjukvara, marknadsföring, konsultavgifter, löner, driftskostnader, advokatkostnader och rådgivande avgifter, i ett fasat sätt, som visas i tabell 3.

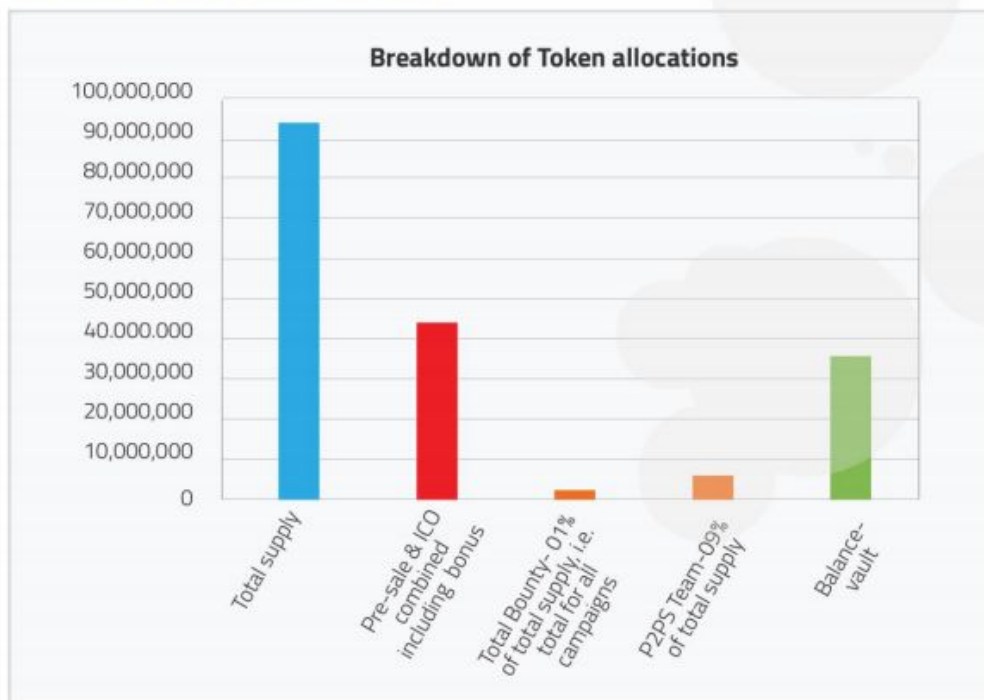
Table 3: Use of Funds

Stage 1	Website Development	Social Media Advertising	Marketing Materials & Collateral
Stage 2	Expanding Legal Team	Finance & Accounting Team	Marketing & Sales Team
Stage 3	Listing on Various Exchanges	Final Platform Development	Advertising & Sales Promotion
	Phased Market Penetration into 49 Countries	Expansion Opportunities	Diversification

Att skapa inneboende likviditet för P2PS tokens, P2P Solutions Foundation planerar att behålla ungefär hälften av balansen i fonderna i valvet av stora kryptovalutor.

Nedan är ett diagram som visar fördelningen och totalleveransen av P2PS-tokens

Chart 8: Breakdown of Token Allocations



**DAVID DRAKE, Rådgivare**

Grundare och ordförande, LDJ Kapital.

David Drake, genom hans flera familje LDJ kapital, har agerat som GP och LP investerare med sina partners i fond av medel, fastighetsfonder, riskkapitalfonder och hedgefonder. Davids investeringar har för närvarande mer än 50 globala direktörer som underhåller relationer med institutioner och familje kontor med 1.5 triljoner \$ i tillgångar.

Davids kontor hanterar och saminvesterar i alternativa tillgångar, med topp 30 familje kontoren av hans 5000 familjekontor och nådda institutionella investerare. Dessa topp 30 är 40% från Asien, 20% från Europa, 20% från Amerika och 30% från Mellanöstern.

Davids tillgång till 100,000 investerare upprätthålls genom sina medietillgångar, the Soho Loft Media Group, vilka har producerat och sponsrat mer än 1,100 finans konferenser sedan 2002, inklusive evenemang med institutionella medie-ledaren Thomson Reuters och sponsorer från Nasdaq, NYSE, KKR och Carlyle Gruppen.

LDJ's speciella situations partners har investerat 100 miljoner \$ i Alibaba och Palantir.

LDJ's fastighetsstrategi är att förvärva klass A kärn hyresfastigheter och hotell.

David är en digital automations förespråkare för privat kapital och har lobbat i USA's kongress för the Jumpstart Our Business Startups (JOBS) Initiativet sedan 2011. Han representerade USA'S handelsdepartementet vid Europiska Kommissionen i Bryssel och Rom 2012. Han var inbjuden till vita husets mästare av förändrings ceremoni i Washington, DC och var talare vid Parlamentet of the United Kingdom 2013.

Privat, har David varit värd för the Harvard Business Club i sitt New York hem, producerat Carnegie Hall konserter och samlat in pengar till välgörenheten Best Buddies. I mars 2015, anslöt han sig till New York City Opera Board medans han var styrelse rådgivare för the Washington Ballet. Dessa positioner tillät honom att jobba med och rådgiva amerikanska ambassadörer från Sverige, Ukraina, Marshall Islands och Luxemburg.

Född i Sverige och flytande på sex språk, har David en MBA i finans och en MA i internationell lag och ekonomi från George Washington Universitetet i Washington, DC, där han tilldelades Wallenbergs Stipendium för akademisk merit.



Ken Tachibana

Teknisk och finansiell specialist och rådgivare

Ken Tachibana har varit involverad i ICO of Things. För topp 1% av ICOs, Ken ger tillgång till Seed & Pre-Sales Funding, Global ICO, japansk ICO och posta ICO-finansiering. Ken's uppgifter inkluderar men är inte begränsade till följande:

- Delamore Group (teknik innehav, snart en IPO genom omvänd förvärv) London - Styrelse
- Nousplatform (ICO 2017), UK - Rådgivare
- Playfold (ICO 2017), UK - Rådgivare
- Pundi X (ICO 2017), Indonesien - Rådgivare
- LiveTree ADEP (ICO 2017), UK - Rådgivare
- Credits, Singapore - Rådgivare
- Kecana (Stealth), UK - Rådgivare
- BioSSL, UK - Rådgivare
- Discoperi (ICO planerad), Spanien - Ledande ICO Rådgivare
- Extravaganza International (Japansk ICO Marknadsföring), Tokyo och Silicon Valley - Rådgivare. Firman gjorde KickICO's Japans del: 21\$ miljoner inom 19 timmar, 32\$ miljoner inom två veckor av cirka 50\$ miljoner över hela världen; Slår sönder för-ICO: \$2,5 miljoner
- Iconic Lab (ICO Accelerator), Berlin - Mentor



Ian Scarffe, Blockchain

Teknisk och finansiell specialist och rådgivare

ICO rådgivare/ Företags Ambassadör/ Konsult /
Strateg

Ian Scarffe är en serie entreprenör, investerare och konsult. Hans erfarenhet i affärsvärlden har gett honom värdefulla insikter i otaliga aspekter av organisationer och sinnet av miljoner av kunder.

Hans affärstalanger och intuition har gett honom så mycket respekt att han blev vald av världens främsta affärsledare för olika styrelseuppdrag från the Entrepreneurs' Organization (EO). Grundad år 1987, EO är katalysatorn som möjliggör ledande entreprenörer att lära och växa, vilket leder till större succéer inom företag och därutöver. Det har mer än 10,000 medlemmar över hela världen i ungefär 143 kapitel och 46 länder och total försäljning över mer än 536\$ biljoner.

Ian blev involverad i bitcoin, blockchain och krypto industrier och medgrundade ett antal blockchain-relaterade företag. Han är medlem i ett antal blockchainföreningar och rådgivande nämnder. Och en ambassadör och förespråkare för några icke vinstdrivande humanitära initiativ.

Ian grundade Binkplus, en uppstarts inkubator i Europa, och fokuserar nu på blockchain industrin, erbjuder rådgivning, konsulttjänster och kontakter till blockchain experter.



Sean Brizendine

Blockchain specialist och rådgivare

Sean började genom att undersöka bitcoin och den underliggande blockchain teknologin på vilket det körs. Han drev en bitcoinblogg som fokuserade på mining som en hobby och för vinst. 2013, fick han BSA E-Filing System approval från FinCEN (the Financial Crimes Enforcement Network) av United States Institutionen för statskassan.

Från 2013-2014, volontärade Sean på en populär kryptovaluta forum som en moderator, säkra fasta arbetsrelationer med adopters och utvecklare. 2013, gick han med i Netcoin Dev Team och tog in en Emmybelönad artist för att illustrera den nya Netcoin imagen. Han hjälpte Netcoin uppnå ett \$6 miljoner börsvärde inom dess första 100 dagar. Han deltog i lanseringen av många alternativa kryptovalutor för undersökning. 2014, fick Sean en 5+ POD Rating från CryptoAsian. Han var en gästredaktör på the Public Intelligence Blog som skriver om blockchains. Sean konsulterade i företagsutvecklingen på the Vanbex Group. Han hjälpte till att tjäna in \$800,000 genom att sälja kryptomemberskaps tokens som en del av en 25-dagar belöningsbaserad crowdfund (ICO) på the Bittrex exchange för Legends Room Las Vegas projektet.

Sean är för närvarande en rådgivande styrelseledamot på BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient och så vidare. Sean är också en team medlem på LOCI/INNVERN projektet the Technical Committee rådgivaren för the GCC Blockchain Expo i Dubai. Genom åren har Sean också spenderat mycket av sin tid volontära eller undersöka Blockchain, hjälpa andra pro bono nå sin fulla potential genom att nå målen för sina egna blockchain teknologiska relaterade projekt.



Jameel Shariff

Verkställande Direktör

Jameel Shariff är medgrundaren, ordförande och nuvarande direktör för Electronic Learning Inc. and Innovative Solutions International Inc. Han är tredje generationen entreprenör och visionär, med avancerade diplomer från europeiska och amerikanska utbildningsinstitut.

Jameel's kvalifikationer inkluderar men är inte begränsat till en fyra-årig kandidatexamen i företagsekonomi och en Magister i företagsekonomi och Förvaltning, båda från USA. BSBM:t och MBA:t tilldelades Jameel med högsta ära och distinktion av summa cum laude.

Jameel har också deltagit i flera verkställande lednings kurser och har några diplom till sin kredit från Stanford University in California. Dom inkluderar ett diplom inom IT och ett diplom i mjukvarusäkerhet från Stanford Engineering. Han gick kurser i kryptografi och blockchain som erbjöds av Stanford och lärde från några av dom bästa professorerna i världen, speciellt Professor Dan Boneh och Professor Neil Daswani av datavetenskapliga avdelningen. Jameel fördjupar för närvarande sin doktorsexamen i utbildning.

Jameel sitter i ELI och ISI's styrelse. Han ser aktivt över verksamhet och hjälper till att styra dem för att uppnå företagsmål för fördel och skydd för alla nuvarande och framtida intressenter



Dr. WALEED ALORINY

Huvudverksamhetens styrelseledamot

Dr. Waleed Aloriny har stor erfarenhet inom telekommunikationer och IT. Hans expertis inkluderar röst/data nätverksdesign och implementation och information och telekom säkerhet. Han är en organiserad framgångsrik individ.

Waleed besitter förmågan att planera och organisera en organisations affärsfunktioner med förträffliga kommunikations och analytiska förmågor att driva kunderna och försäkra kundnöjdhet.

.



AMOS HENRY JR.

Chef för Affärsutveckling

Amos Henry Jr. har varit involverad i främjandet av mångmiljon dollar affärsmöjligheter globalt.

Hans försök över dom senaste årtiondena av affärer har tagit honom till många kontinenter och länder. Några av dom inkluderar Nordamerika, Europa, Sydamerika, Afrika, Australien, Japan, Filippinerna, UAE, Saudiarabien och Kuwait.

Han är för närvarande i mellanöstern för företagsreklam, involverad i förhandlingar med regeringen, banker och andra sektorer.

.



BEN M. SEGER

Chefstekniker

Ben M. Seger är en entreprenör och uppfinnare av flera teknologiska lösningar på olika plattformar.



FARIS AZAM

Senior projektledare

Faris Azam är ett starkt finans proffs med en kandidatexamen i företagsledning på finansiella marknader.

Faris är en erfaren portföljförvaltare med en etablerad historia av att arbeta inom investment banking industrin. Han är välkänd och skicklig i portföljförvaltning, hedgefonder, kapitalförvaltning, aktier och fast inkomst.

Under hans formativa år, flyttade Faris ofta på grund av sin fars arbete. Han lärde känna bekanta och vänner från stad till stad och gick i olika skolor. Detta gav honom en stor exponering för multikulturella, multinationella samhällen.

2010, när Faris var 14, blev han exponerad till människor i investering och bank industrin. Denna exponering hjälpte honom att sätta sina kortsiktiga och långsiktiga mål att komma in i kapitalmarknadernas värld, gemensamma tillgångar, hedgefonder, daglig handel och allt relaterat till dom. Hans värl började spinna den finansiella och förmögenhetsförvaltning sfären som kallas investment banking, för honom själv och andra runt omkring honom.

Åtta år senare, är Faris i den riktiga världen, en värld av dom bästa hjärnorna inom investment banking industrin. Han har hanterat tillgångar med transaktions volymer överstigande en halv miljon dollar på olika exchanges och handelsplattformar från Japan till Chicago.



A.MANIKFAN

Projektledare

A. Manikfan har vuxit från en nätverksingenjör till en teknisk supportingenjör till en konsult. Han har varit involverad med stora finansiella institutioner som HSBC och Citibank, hanterat deras IT-infrastruktur och mer de senaste decennierna.



SHINO THOMAS

Projektingenjör

Shino Thomas har en omfattande arbetslivserfarenhet inom både telekommunikation och IT projekt.



MIKE SHOKIN

Rådgivare

Mike är en finansiell analytiker med exponering till företagsfinansiering som han expanderar in i Bitcoin och Blockchain derivat. Hans erfarenhet inkluderar att arbeta som forsknings analytiker med ING Barings och lärare på NYU. Mike har avancerade utbildningar i finans från Baruch College, New York och SOAS, London och är en Auktoriserad Finansanalytiker.

Mike talar engelska och studerar spanska och ryska.

Sedan 2010, har ISI outtröttligt strävat att bygga framtidens kommunikations plattform. Dess arv har blivit byggt på peer-to-peer Push System plattformen. Sedan 2004, när ELI först blev inkorporerad, de visionerade och utvecklade ett stängt utbildningssystem som är säkert, användarvänligt och intuitiv till vanorna av både elever och lärare. Vid detta stadiet, både ELI och ISI teamen, genom the P2P Solutions Foundation, hoppas dom att deras arv bäst kan underhållas genom att samarbeta med the P2P Solutions Foundation i en ny banbrytande, decentraliserad ekosystem av digitala tjänster för dag-till-dag användning på en säker, inferens-fri plattform på blockchain som är direkt fördelaktigt för både företag och dess intressenter.

P2PS tokenet är byggt som en ERC20 token på Ethereums blockchain. P2PS tokenet kommer att användas för att kompensera deltagare och partners av P2PS ekosystem. The P2P Solutions Foundation kommer tillåta P2PS tokenet att bli operativsystemet (OS) och plattform agnostic och så småningom köras på alla OS och plattformar. Dock, med ELI och ISI aggressivt uppmuntrar P2PS tokenet till sina slutanvändare, P2P Solutions Foundation förväntare en snabbare massadoption och en spännande era av en inferens-fri, säker kommunikationsplattform för mänsklighetens godhet i stort.

P2P Solutions Foundation kommer att pionera en kommersiellt genomförbar modell för säker, användarvänliga, digitala tjänster som bemyndigar sina konsumenter att sända stor data peer-to-peer utan någon tredjeparts interferens. P2P Solutions Foundation är säkra på att det kommer utmaningar till status quo globalt, speciellt inom i den centralt kontrollerade teknologisektorn. Stora företag har samlat kraft och tar ibland otillbörlig fördel av deras inflytande på global nivå. En decentraliserad orderdriven värld av livliga teknologiska framsteg är snabbt på väg att bli dagens norm. På en global nivå, blir initiativ seriöst implementerade det skulle vara positivt störande för den nuvarande centraliseringen av makt utövat av stora teknologiska företag.

P2P Solutions Foundation vill vara en väsentlig del av utmanandet av status quo och göra sitt bästa att spela en roll i att föra in den decentraliserade världsordningen så väl som att bidra till den pågående decentralisations process som skulle överföra makt genom processen av kontinuerlig delegering av auktoritet, bort från några viktiga spelare.

Arbeten Citeras

(n.d). Hämtad från Innovative Solutions International Inc: www.isigroup.org

(n.d). Hämtad från Electronic Learning Inc.: www.eli.education

(n.d). Hämtad från The World Factbook:

https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html

(n.d). Hämtad från PC Magazine Encyclopedia:

<https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

(n.d). Hämtad från P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. (n.d). Hämtad från Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. (n.d). Hämtad från Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. (n.d). Hämtad från The Economist:

<https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-the-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d). Hämtad från

https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard

Ethereum. (n.d). Hämtad från Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. (n.d). Hämtad från Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. (n.d). Hämtad från USA:s Säkerhet & Utbytes Kommission:

<https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. (n.d). Hämtad från Wikipedia:

https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies -- but there's a danger to too many rules.

(n.d).

Hämtad från CNBC:

<https://www.cnn.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d). Hämtad från Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d). Hämtad från Harvard Law School

Forum on Corporate Governance and Financial Regulation:

<https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d). Hämtad från

<https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>

