



P2PS – это доступ ко всем вашим транзакциям на децентрализованной, безопасной и помехоустойчивой платформе системы одноранговой связи, используемой правительством и оборонными организациями, в цифровом образовании и транспорте, медицинском и фармацевтическом, банковском и финансовом секторах и других корпоративных секторах.



P2PS WHITEPAPER

Экономическая ценность интегрированная в безопасные системы связи

Представлено
P2P Solutions Foundation
Декабрь 2017

Настоящий документ предназначен только для информационных целей и не представляет собой предложение или ходатайство о продаже акций или ценных бумаг в P2P Solutions Foundation (P2PSF) или любой связанной с ним компании. Любое предложение продать акции или ценные бумаги или любое такое ходатайство может быть сделано только конфиденциальным меморандумом или предложением и в соответствии с применимыми ценными бумагами и другими законами.

P2PSF может вносить изменения в этот технический документ в любое время.
Для получения последней версии посетите сайт www.p2psf.org.

1. Юридическая информация	3
2. Общие положения и условия	4
3. Резюме	8
4. Мотивационные факторы	10
5. Видение	12
6. Миссия	13
7. Основные значения	13
8. Структура фонда P2P Solutions Foundation	13
8.1. Регулирующий уровень	15
8.2. Управление	15
8.3. Система вознаграждений	15
8.4. Исследования и разработки	16
8.5. Цели развития	16
8.6. Резюме фундаментальной технологии	16
9. Рождение Crypto-Token P2PS	17
9.1. Особенности токена P2PS	17
9.2. Преодоление проблем адаптации(P2PS)	18
10. Дело №	18
10.1. Создание фундаментальной ценности	18
10.2. Случай с золотом	19
10.3. Размер рынка	20
Таблица 1: Оценочное количество пользователей, Северная Америка:	20
Таблица 2: Страны региона БВСА	21
10.4. Суммируя о размере рынка	24
11. Продажа токенов	25
11.1. Открыта для глобальной аудитории	25
11.2. Информация о запуске и продаже токена	25
11.3. Временная шкала ICO	25
11.4. Использование средств	26
Таблица 3: Использование средств	26
12. Члены команды	27
13. Вывод	36
Рабочие ссылки,цитаты	37

1 Юридическая информация

Это версия 6 для P2PS_White Paper_V1 _English.

В этом техническом документе мы приводим описание технологий, основанных на нашем уровне знаний и развития. Надеемся, что эта информация будет полезной. Есть определенные обязательства, которые мы не можем сделать в отношении технологий, протокола или прибыльности вашего участия в крипто-токене P2P5. Ни P2P Solutions Foundation, ни какие-либо из ее заинтересованных сторон, включая, помимо прочего, членов совета, доверенных лиц, поставщиков и дистрибьюторов, не предоставляют никаких гарантий относительно токена P2PS, протокола Push System или системы образования, за исключением тех, которые представлены в их соответствующих Условиях эксплуатации. Мы не несем ответственности за содержание протокола, систему или ее уникальные функциональные возможности, доступность и соответствие вашим требованиям. Все услуги предоставляются корпорациями и фондом «как есть». Мы исключаем все подразумеваемые гарантии, за исключением тех, которые предусмотрены в правовой системе определенных стран, которые обеспечивают гарантии, такие как исправность в определенных областях, доступность, защита участия и защита прав интеллектуальной собственности.

После прочтения Whitepaper P2P5 вы можете принять участие в разработке новых децентрализованных технологий, используя свои знания, время и финансовые ресурсы. Поэтому в соответствии с этим документом P2P5 вы принимаете безоговорочное обязательство в том случае, если вы являетесь гражданином России, Соединенных Штатов Америки, Сингапура, Китая или любой другой страны и участником любого иска с любым заявителем где ваше имя представлено в качестве вовлеченной стороны, P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc. и все их заинтересованные стороны, дочерние компании и филиалы имеют гарантированное право взимать с вас как с частной стороны за полную сумму потерь, включая любые штрафы или судебные издержки и использование вами любого программного обеспечения (VPN, действия класса и т. д.) чтобы скрыть вашу истинную страну проживания.

Маркер P2PS не является ни долей, ни защитой, и его не следует рассматривать или понимать как любую из различных форм, инструментов или транспортных средств для инвестиций. Поэтому Фонд P2P Solutions не исключает какую-либо страну из продажи токенов P2PS. Тем не менее, любой, кто заинтересован в приобретении токенов P2PS, должен определить его приобретение и удобство использования в соответствии с их соответствующими домами. Цель этого технического документа - не предоставлять никаких юридических или инвестиционных советов.

2 Общие положения и условия

Настоящие условия и положения (Т & С) применяются к покупателю токена P2PS и будущего пользователя платформы P2PS. Вы должны внимательно прочитать Т & С, а также этот технический документ проекта P2PS, прежде чем принять участие в конкурсе.

Применимость |

1. Следующий Т & С составляет соглашение (Соглашение) между P2P Solutions Foundation (P2PSF), а вы (Пользователь) в отношении вашего вклада или покупки токена P2PS и любых будущих услуг, предлагаемых через платформу P2PS. Используя наши услуги, вы соглашаетесь быть связанными с Т & С в последней версии. Вы знаете, что P2PSF может изменить этот Т & С в любое время. Ваше дальнейшее использование платформы P2PS означает, что вы принимаете любые новые или измененные условия.

Услуги |

2. P2PS - это одноранговый доступ на основе Blockchain для различных транзакций на децентрализованных, безопасных и безошибочных одноранговых системах связи, используемых в государственных и обороне, цифровом образовании и доставке, медицинских и фармацевтических, банковских и финансовых сферах, а также в других секторах. Платформа P2PS создает объединенную экосистему, которая объединяет клиентов и пользователей. Во многом благодаря технологическим решениям и умным контрактам платформа P2PS позволяет пользователям копировать свою платежную активность выбранной модели непосредственно в свою разделенную учетную запись P2PS.

3. Платформа P2PS требует использования токенов P2PS для отслеживания одной или нескольких моделей платежей, предоставляемых управляющими активами на платформе. Для использования платформы конечные пользователи платят комиссию за вход 2%, взимаемую каждый раз, когда пользователь приобретает лицензию на платформе, чтобы начать использовать децентрализованную систему одноранговых сетей, которая в настоящее время используется правительством и защитой, цифровым образованием и доставкой, в медицине и фармацевтике, банковском деле и финансах и других корпоративных секторах.

Токен P2PS (P2PS) |

4. Маркер P2PS - это токен утилиты, и его целью является облегчение услуг (оплата лицензионных платежей и т. д.) На платформе P2PS. Через продажу токенов будущий пользователь приобретает будущие права на использование платформы P2PS.

Крипто-маркер P2PS предназначен для использования участниками на платформе P2PS. Он в первую очередь помогает в транзакциях на децентрализованных, безопасных и безвредных одноранговых системах связи, используемых в государственном и оборонном, цифровом образовании и доставке, медицинской и фармацевтической, банковской и финансовой сферах и других корпоративных секторах. Поскольку токен P2PS - это криптотокен ERC20 (ERC20 Token Standard) и интеллектуальная контрактная система, построенная на Blockchain Ethereum, она легко переносится между пользователями и платформами, используя совместимые с ERC20 кошельки (Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens) и плавно интегрируется в биржи.

5. P2PS не имеет юридической квалификации в качестве безопасности («Быстрые ответы»). P2PS является окончательным и невозвратным. P2PS не является долей и не дает права участвовать в общих собраниях P2PSF. P2PS не имеет особого использования вне платформы P2PS. Поэтому покупка P2PS не должна производиться для спекулятивного использования.

6. P2PS можно приобрести во время продаж непосредственно из Фонда или после продажи в Фонде или обмене.

7. Любой будущий пользователь, покупающий P2PS, признает, что он / она внимательно изучил Т & С и полностью понимает риски, издержки и выгоды, связанные с покупкой этого токена, как указано в Т & С.

Необходимые знания |

8. Будущий пользователь, который обязуется приобретать P2PS в связи с продажей маркера, должен убедиться, что он / она понимает и обладает значительным опытом в системах и услугах шифрования и блокировки, и что он / она полностью понимает риски, связанные с продажей маркера, а также механизм, связанный с использованием криптоконверсий (включая хранение, но не ограничиваясь этим).

9. P2PSF не несет ответственности за потерю P2PS или ситуаций, затрудняющих доступ к P2PS, что может привести к любым действиям или упущениям будущего пользователя или любого лица, обязующегося приобрести P2PS.

Риски |

10. Приобретение P2PS сопряжено с различными рисками, в частности, что P2PS не может запускать свою деятельность и развивать свою платформу (SEC Enforcement Against Initial Coin Offering). Поэтому перед приобретением P2PS любой будущий пользователь должен тщательно учитывать риски, издержки и преимущества приобретения P2PS в продаже и, при необходимости, получать независимую консультацию в этом отношении. Любое заинтересованное лицо, которое не в состоянии принять или понять риски, связанные с продажей (включая, но не ограничиваясь рисками, связанными с нерабочей платформой P2PS и его операциями) или любые другие риски, как указано в Т & С не должен приобретать P2PS на этом этапе или позже.

Самообучение / выкуп |

11. Фонду разрешено приобретать P2PS с рынка по рыночной цене в качестве метода выплаты стоимости. Приобретение / выкуп должно быть разрешено Советом Фонда при условии, что конфликт интересов не будет идентифицирован. Благодаря приобретению P2PS Фонду не разрешается выполнять такие операции, как манипулирование рынком P2PS.

Отказ от ответственности |

12. Т & С не может считаться приглашением для инвестиций. Они никоим образом не связаны друг с другом и не должны рассматриваться как предложение ценных бумаг в любой юрисдикции. Учет и отчетность не включают или не содержат никакой информации или указаний, которые могут считаться рекомендацией или которые могут быть использованы в качестве основы для любого инвестиционного решения. P2PS - это токен утилиты и не предназначен для использования в качестве инвестиций.

13. Фонд является оперативным субъектом, управляющим платформой, а P2PS - это только токен утилиты. Таким образом, Фонд не является финансовым посредником и не обязан получать какие-либо разрешения на борьбу с отмыванием денег.

14. Приобретение P2PS не предоставляет покупателю никаких прав или влияния на организацию P2PS или управление.

15. Сотрудникам Фонда не разрешается работать с P2PS по рыночной цене, если у них есть информация об информации, которая может изменить цену токена.

16. Регулятивные органы постоянно и тщательно изучают предприятия и операции, связанные с криптоконвертами на глобальном уровне (правительства хотят контролировать криптоконверсии, но существует опасность для слишком большого количества правил). Как таковые, меры регулирования, расследования или действия могут повлиять на бизнес P2PS и даже ограничить или предотвратить его развитие в будущем. Любое лицо, обязующееся приобрести P2PS, должно знать,

что бизнес-модель P2PS и T & C могут измениться или нуждаться в изменении в связи с новыми нормативными требованиями и требованиями соблюдения любых применимых законов в любой юрисдикции. Таким образом, участники и любое лицо, участвующее в приобретении P2PS, признают и понимают, что ни P2PS, ни какие-либо из его аффилированных лиц не несут ответственности за любые прямые или косвенные убытки, вызванные такими изменениями.

17. Фонд сделает все возможное, чтобы начать свою деятельность и разработать платформу P2PS в разумные сроки, как указано в графике / плане. Любое лицо, обязующееся приобрести P2PS, признает и понимает, что P2PS не предоставляет никаких гарантий, что он создаст оперативную платформу, и поэтому он не может гарантировать, что P2PS может использоваться для социальной торговли на платформе. Пользователи признают и понимают, что P2PS (включая, но не ограничиваясь своими органами и сотрудниками) не несет никакой ответственности за любые убытки или ущерб, которые могут возникнуть или связаны с неспособностью использовать P2PS, за исключением случаев преднамеренного проступка или грубой халатности.

Представительство и гарантии |

18. Принимая участие в акции, пользователи соглашаются с T & C, и, в частности, они представляют и гарантируют, что они:

- а) уполномочены и имеют полное право на приобретение P2PS в соответствии с законами, которые применяются в их юрисдикции по месту жительства;
- б) проживать в юрисдикции, которая позволяет Фонду продавать токены P2PS через биржу, не требуя какого-либо местного разрешения;
- с) зная соответствующие правила в конкретной юрисдикции, в которой они основаны, и что покупка криптографических токенов в этой юрисдикции не запрещена, не ограничена или не подлежит дополнительным условиям;
- д) не являются гражданином США, резидентом или юридическим лицом (лицом США), и они не покупают токены P2PS или не подписываются от лица какого-либо лица США или не действуют в целях спекулятивных инвестиций; и они не будут использовать продажу токенов для любой незаконной деятельности, включая, помимо прочего, отмывание денег и финансирование терроризма;
- е) нести ответственность за определение того, подходит ли для них приобретение P2PS; приобретают P2PS для будущего использования платформы P2PS; понимать риски, связанные с биржей (включая, но не ограничиваясь, рисками, связанными с нерабочей платформой и операциями P2PS); а также
- ф) понимать использование крипторесурсов и связанных с ними рисков.

Права интеллектуальной собственности |

19. В той степени, в которой права на авторские права или другие права интеллектуальной собственности существуют на платформе P2PS, такие как программное обеспечение, ноу-хау, анализ или программы, эти авторские права и другие интеллектуальные и промышленные права принадлежат Фонду.

Ограничение ответственности |

20. Фонд, а также Совет Фонда, должностные лица, члены совета, директора, агенты, совместные предприятия, сотрудники и поставщики не несут никакой ответственности за любые убытки, возникшие в связи с использованием платформы P2PS или связанные с ней любые технические прерывания или неисправности платформы.

21. Ограничение ответственности, изложенное выше, не применяется в случае, если P2PSF или любой сотрудник P2PSF причинил ущерб умышленным проступком или грубой халатностью.

Отделимость |

22. Если какое-либо из положений Соглашения о конфиденциальности и Соглашения считается недействительным или не имеющим законной силы, остальные положения будут действовать в полной силе.

3 РЕЗЮМЕ

P2PS - это крипто-маркер Ethereum, который соответствует ERC20, стандартной и популярной платформе токенов для цифровых фактивов токена на защищенном Blockchain. Он является шлюзом для различных транзакций на децентрализованных, безопасных платформах одноранговой связи, используемых в государственных учреждениях и обороне, цифровом образовании и доставке, медицинской и фармацевтической, банковской и финансовой сферах и других корпоративных секторах. Он заменяет традиционную лицензию и транзакционные сборы, оплачиваемые поставщиками услуг, а также конечными пользователями на разных одноранговых сетях и платформах электронной коммерции. Крипто-токен P2PS был разработан командой P2P Solutions Foundation.

Фонд является независимым органом, управляемым Советом Фонда. Фонду было разрешено создать всемирную сеть цифровых услуг, которая включает в себя альтернативную рабочую модель для традиционных моделей одноранговых сетей. Альтернативные рабочие модели одноранговых сетей должны соответствовать крипто технологиям, которые окончательно признаны технологиями будущего.

Токены P2PS будут использоваться на защищенных платформах. Одной из таких платформ, которая взяла на себя участие в токенах P2PS, является безопасная, бесшумная, одноранговая цифровая система доставки (протокол Push System), продвигаемая Innovative Solutions International, Inc. (ISI). Крипто-токен P2PS необходим для использования протокола Push System. Протокол Push System был разработан в 2010 году компанией ISI, научно-исследовательской корпорацией, зарегистрированной в США, в ответ на огромный разрыв в сегменте рынка закрытых компьютерных систем. Короче говоря, протокол Push System представляет собой высокоскоростную систему передачи больших цифровых данных в защищенных одноранговых проприетарных сетях. Маркер P2PS поможет вам во всех ваших транзакциях по децентрализованной, безопасной и бесшумной одноранговой цифровой системе доставки, которая используется в государственных и обороне, цифровом образовании и доставке, медицинской и фармацевтической, банковской и финансовой сферах и других корпоративных секторов.

В настоящее время и в ближайшей перспективе использование токенов P2PS будет выходить за пределы североамериканского континента на Ближний Восток, обеспечивая доступный доступный рынок около 110 миллионов пользователей из 220 миллионов потенциальных пользователей, которые составляют общий доступный рынок (The World Factbook). Нынешними клиентами P2P Solutions Foundation являются, в частности, Electronic Learning Inc. (ELI), (Electronic Learning Inc.), первопроходец в решениях для электронного обучения и консорциум группы ISI. Поскольку ELI и ISI обслуживают сектора образования, правительства и обороны, а также сегменты банковского и финансового рынка, токен P2PS имеет немедленную приемлемость с готовой клиентской базой в Северной Америке, Европе, Австралии и на Ближнем Востоке. ELI и ISI также диверсифицируются на другие мировые рынки, включая Европу, Южную Америку и Китай, обеспечивая токены P2PS более широким проникновением на рынок.

Ожидается, что токен P2PS будет расширяться и быстро будет управлять большой долей рынка в ближайшие годы. Только клиенты ELI и ISI, маркеры P2PS имеют высокую потенциальную траекторию роста. P2P Solutions Foundation также ожидает, что в течение следующих пяти лет SOM для пользователей из 49 высокопотенциальных стран во всем мире, которые, как известно, быстро адаптируют и используют безопасные цифровые системы транзакций, составляют около 772 миллионов пользователей на доступном рынке (SAM) из 1,1 миллиарда пользователей и TAM - 1,5 миллиарда пользователей.

ELI и ISI обещают приличную годовую лицензионную плату за каждого пользователя за свои цифровые платформы. Поскольку токены P2PS заменяют свои лицензии, у обеих корпораций будет несколько преимуществ за счет миграции их моделей лицензирования на технологию блокировки.

С одной стороны, переход на Blockchain и криптографические технологии повысит их функции безопасности. С другой стороны, этот шаг обеспечил бы большую свободу от ограничений и дальнейшую демократизацию капитала значимым образом наряду с обеспечением спокойствия для

всех заинтересованных сторон. Нарушения авторских прав, которые довольно распространены в ближневосточных странах, будут не только сокращены, но и в конечном итоге устранены.

Сегодня закрытые или заблокированные компьютерные системы (энциклопедия PC Magazine) стали нормой во всех банковских и финансовых учреждениях, а также в большинстве государственных учреждений и министерств, охватывающих новейшие технологические разработки. Однако некоторые из их потребностей далеки от удовлетворения. Фонд P2P Solutions стремится продвигать токены P2PS этим важным организациям и поставщикам услуг. Другими словами, распространение токенов P2PS было бы быстрым, поскольку они не ожидали столкнуться с препятствиями из-за огромного разрыва, преобладающего на мировом рынке. Поскольку надежные цифровые продукты и услуги основаны на концепциях и пользуются высоким спросом, P2P Solutions Foundation предполагает приемлемость во многих других сегментах рынка на глобальном уровне, включая, помимо прочего, небанковские финансовые учреждения.

Токены P2PS могут быть приобретены во время предпродажной и первоначальной покупки монет (ICO) непосредственно из Фонда (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). Значки P2PS скоро будут перечислены на Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta и Cryptopia, среди других известных глобальных криптообменников.

После приобретения токенов P2PS вы можете поместить их в стандартный токен-кошелек ERC20, такой как MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity и Imtoken. Одна из многих причин, по которой вы можете приобрести и удерживать токены P2PS, предназначена для использования на различных защищенных одноранговых проприетарных сетевых платформах, а не просто для их торговли на криптообменных устройствах.

4 Мотивационные факторы

Оглядываясь назад на прошлое столетие, вы не можете не заметить последовательность, с которой развивались коммуникационные технологии. Изобретение и появление каждой новой технологии связи, от телеграфа до мобильного телефона и теперь до беспроводного Интернета, принесло коммерчески жизнеспособные возможности миру, что облегчает жизнь любому, кто хочет продвинуться вперед и принять эти инновационные решения.

Не случайно сегодняшние ведущие цифровые услуги структурированы в основном вокруг экономики, основанной на учете, и монетизируются через общественные отношения. Это можно описать атрибутами, которые определили первые дни Интернета, которые вдохновили владельцев контента и коммуникационные платформы на поставку своих продуктов и услуг, не требуя компенсации. Как и ожидалось, некоторые фирмы будут продавать собранные данные своих заинтересованных клиентов рекламодателям и маркетологам. Методология, основанная на моделях доходов от рекламы, в последнее время оказалась надежной бизнес-моделью из-за отсутствия общепринятых, быстрых и плавных решений для онлайн-платежей, которые стали доступными и разумными только недавно. По словам Стюарта Бренда, «Информация хочет быть свободным». Это означает, что население в целом должно иметь доступ к информации свободно и прозрачно и что общий доступ к информации должен быть безопасным.

Зависимость от рекламы доходов от цифровых медиа принесла огромные выгоды для фирм, продукция которых ориентирована на массовую аудиторию. Сетевые эффекты и эффект масштаба используются такими фирмами для оказания сильного давления на мелких претендентов, тем самым удушая любую конкуренцию, предоставляя свои услуги бесплатно. Следовательно, крупные фирмы пользуются преимуществом позиции, тем самым концентрируя капитал и авторитет в руках немногих. Как правило, это может привести к неблагоприятному положению для конфиденциальности клиентов и неблагоприятного потребительского опыта. Более того, пользователи, которые используют эти технологии, в конечном итоге платят высокую цену. Озабоченность, связанная с некоторыми поставщиками данных, создающими важные предприятия, поддерживаемые транзакциями, также вызывает беспокойство. В этом случае эти предприятия, как было установлено, используют сетевые эффекты и эффект масштаба для своих собственных целей, а не передают некоторые из начисленных преимуществ для пользователей.

Несколько конгломератов, создающих монополизированные предприятия, которые усиливают консолидацию, ставят под угрозу выбор клиентов, тем самым концентрируя богатство в нескольких крупных корпорациях. Неизбежно они начнут оказывать большее экономическое и политическое влияние в обществе. Такие организации часто планируют выпускать продукты, которые вместо расширения прав и возможностей клиентов контролируют их внимание. Неспособность ограничить несколько таких крупных, преимущественно частных корпораций может неизбежно привести к их неоправданному преимуществу и осуществлению полного контроля над цифровыми услугами, используемыми широкой общественностью в целом, тем самым успешно удаляя критерии отбора клиентов в глобальном масштабе.

С одной стороны, пользователям Интернета, по-видимому, нужен совершенно другой метод обмена информацией о крупных кусках и поощрение одноранговых транзакций при проведении повседневной деловой деятельности с целью защиты основных принципов безопасного обмена информацией. Это может привести к экономике, которая в конечном итоге продлит инновации в технологическом секторе. Исследовав широко и разработав глобально проверенную, проверенную и принятую безопасную, одноранговую, цифровую систему доставки, ISI считает, что сейчас самое подходящее время для создания плана для глобального развертывания

уникального протокола Push System для цифровых коммуникаций и коммерции, которые обеспечивают существенную власть как для разработчиков, так и для конечных пользователей.

На глобальном уровне заинтересованные стороны перейдут на адаптацию более эффективной, более безопасной и эффективной цифровой системы, которая будет стимулировать прямые экономические отношения между всеми заинтересованными сторонами, такими как разработчики, создатели и конечные пользователи, причем ценность и контроль распределяются между участниками. Такая цифровая система предоставит конечным пользователям безопасную, богатую, разнообразную, многоязычную и открытую платформу цифровых услуг, которая определяет приоритетность работы пользователя.

С другой стороны, ISI внимательно следит за растущими тенденциями и динамикой децентрализованных технологий, таких как Bitcoin (Bitcoin), Ethereum (Ethereum), Litecoin (Litecoin) и многих других. Эти сети, основанные на Blockchain, предоставляют модели с открытым исходным кодом, что стимулирует новые цифровые экосистемы. В результате развитие специализированных цифровых экономик поощряется благодаря тому, что большое количество людей из разных уголков мира собираются вместе для создания сообществ вокруг этих сетей. Поэтому такие системы побуждают пользователей безопасно обменивать свою стоимость (деньги и т. д.) На услуги или товары, предлагаемые непосредственно изобретателями, дизайнерами или разработчиками, производящими товары или создающими инновационные решения на международном уровне, которые в конечном итоге предлагают экономические стимулы, не зависящие от доходов через рекламные каналы.

Вместо экономической ценности и управления, контролируемых крупными конгломератами или монополистическими централизованными организациями, децентрализованные сети предлагают распределение как экономической ценности, так и управления между заинтересованными сторонами сети. Заинтересованными сторонами этих децентрализованных сетей являются ее основатели, директора, организаторы, акционеры, сторонники, хранители, участники, поставщики, операторы и, что наиболее важно, пользователи. В этих децентрализованных экосистемах и организациях коммерческая ценность, которая создается таким образом, распространяется среди всех заинтересованных сторон, обеспечивая, чтобы все участники своих усилий по созданию стоимости были оперативно и беспристрастно вознаграждены или вознаграждены за их индивидуальный или коллективный труд.

В настоящее время у нас есть возможность наблюдать следующий эволюционный скачок: интеграция экономической ценности в безопасные системы связи. Цифровые услуги, такие как чат, социальные сети и онлайн-платежи, стали играть основную роль в нашей повседневной жизни, влияя не только на наше потребительское поведение, но и на наши политики, диалоги, сотрудничество между политиками и промышленностью и методы обмена стоимостью. Наша цифровая коммуникационная сеть станет основной платформой нашей постоянно развивающейся мировой экономики.

Хотя Интернет вырос с экспоненциальным темпом, нет известных платформ одноранговой сети Push System, которые являются безопасными, удобными для пользователя, частными и не требующими вмешательства сторонних сторон, за исключением протокола Push System, разработанного ISI. Конечные пользователи, будь то физические лица, государственные учреждения, банковские учреждения или корпорации, в настоящее время вынуждены выбирать безопасность или конфиденциальность, тем самым жертвуя друг за друга, не будучи удобным или экономически эффективным.

В заключение, P2P Solutions Foundation стремится воспользоваться преимуществами, обеспечиваемыми надежными технологиями blockchain (Blockchain, следующая большая вещь).

Децентрализация предлагает благоприятный путь для дальнейшего использования миссии, видения и мотивирующих факторов P2P Solutions Foundation, которые приводят своих членов команды к достижению устойчивого будущего в безопасных обменах друг с другом и создании ценности. Благодаря этой технической документации Фонд P2P Solutions представляет миссию и видение для P2P Solutions Foundation, а также ELI и ISI. Повторяю, протокол Push System является, по сути, децентрализованным, безопасным и бесшумным протоколом для заблокированных цифровых устройств и услуг, которые широко используются заинтересованными сторонами, включая, помимо прочего, государственные и оборонительные, медицинские и фармацевтические, цифровые образования и поставка, банковское дело и финансы, а также другие корпоративные секторы.

5 Видение

ELI и ISI были первопроходцами в области цифрового образования и одноранговых платформ, поскольку ранние пользователи приняли систему цифрового образования в 2004 году и протокол Push System в 2010 году.

ISI является единственной одноранговой сетью, которая станет платформой Push System в 2011 году, а также единственным протоколом Push System для интеграции с полностью закрытой цифровой образовательной системой в 2014 году. В период с 2014 по 2017 год ISI дополнительно исследовала и экспериментировала с различными цифровыми инициативами на платформе Push System, в которой участвовали как государственные, так и банковские и финансовые рынки. Как корпорация, ISI изучает безопасную и экономичную модель транзакций, которая предлагает своим конечным пользователям лучшие функции безопасности и защиты. Поскольку безопасность и сохранность, по-видимому, являются двумя наиболее важными факторами, связанными с обменом информацией, конечные пользователи могут быть спокойны, применяя протокол Push System. ISI также имеет веские основания полагать, что, когда конечные пользователи ценят преимущества Push System и обладают многоязычным, удобным интерфейсом, они будут продолжать использовать Push System и оставаться лояльным клиентом ISI.

ISI взимает номинальную годовую лицензионную плату каждому отправителю и получателю в сети Push System за безопасный обмен информацией без помех с каждой транзакцией, проводимой в сети. Такие модели лицензирования, которые охватывают каждого пользователя сети, обеспечивают достаточные доходы для компании. Поэтому ISI не пришлось бы прибегать к каким-либо рекламным моделям для получения доходов, которые поддерживают сеть Push System, или монетизировать свою потребительскую базу B2B, B2C или C2C посредством рекламы вне модели лицензирования.

ISI также стремится перенести лицензирование Push System и воссоздать всю систему лицензирования с использованием технологий blockchain. Эта миграция предлагает преимущества, не найденные ни в каких других альтернативных платформах. Однако передача не является простой и легкой, но в настоящее время она должна выполняться своевременно, чтобы использовать преимущества уникальных функций безопасности, обнаруженных на блочной цепи, защищенной криптографией. Переход на расширенные криптографические технологии улучшит возможности ISI и приведет к тому, что ISI станет основным игроком в глобальных и региональных сегментах целевого рынка.

Фонд P2P Solutions в сотрудничестве с ELI и ISI стремится к достижению индивидуальных и коллективных целей:

- > развитие партнерских отношений со всеми заинтересованными сторонами и клиентами, а не просто поставщик услуг;
- > мотивация членов команды с помощью поощрительных программ в дополнение к их обработке как партнеров, тем самым выявляя в них лучшее, что приводит к сохранению превосходства в обслуживании; и
- > достижение целей по обогащению сообщества и сохранению экосистемы конфиденциальности клиентов.

6 Миссия

P2P Solutions Foundation имеет совместную миссию с ELI и ISI, которые стремятся эффективно и последовательно предоставлять своим клиентам высококачественные, выдающиеся продукты, приложения и услуги по самым выгодным и разумным ценам. Вместе мы ожидаем удовлетворения ожиданий клиентов, понимая требования клиентов, следя за последними нововведениями посредством исследований и используя устойчивые передовые методы.

7 Главные ценности

Некоторые из наших основных ценностей обычно включают в себя, но не ограничиваются ими, целостность, компетентность, ответственность, конфиденциальность, честность, самоотверженность, инновации, экономичность, превосходство, прозрачность, простоту, эмпатию, коллективную работу и беспристрастное мышление.

8 Структура фонда P2P Solutions

ELI и ISI приветствовали формирование и структурирование Фонда P2P Solutions.

Следовательно, ELI и ISI, естественно, станут участниками экосистемы P2P Solutions и продвигают сеть P2P Solutions своим заинтересованным сторонам и клиентским базам. Поскольку Фонд P2P Solutions внедряет другие жизнеспособные цифровые технологии или услуги, ELI и ISI будут продвигать их в своих консорциумах и для своих клиентов. Когда заинтересованные стороны собираются вместе для сотрудничества, крайне важно, чтобы преимущество их коллективных усилий приводило к успеху, а не к конкуренции. Успех также будет результатом уверенности в стратегии децентрализации, которая обеспечит благоприятный путь перехода от конкурирующей модели к кооперативу.

Фонд P2P Solutions является независимым органом, управляемым Советом Фонда. Фонду было разрешено создать всемирную сеть цифровых услуг, которая включает альтернативную рабочую модель для традиционных моделей одноранговых сетей и контролирует ее продуктивный рост. Альтернативные рабочие модели одноранговых сетей должны быть блокированы и соответствовать криптовым технологиям, которые окончательно признаны технологиями будущего. Фонд будет управлять поставкой токена P2PS и вознаграждениями P2PS. Он будет оказывать вспомогательные услуги и необходимые инструменты для бесперебойной работы всех цифровых услуг в экосистеме. В конечном счете, Фонд полностью ускорит всесторонний переход экосистемы в автономную и децентрализованную сеть.

Фонд P2P Solutions также будет управлять разработкой общих, динамических, фундаментальных компонентов, таких как кошельки с крипто-маркерами и другие возможные решения в экосистеме. Фонд также будет оказывать поддержку всем заинтересованным сторонам, заинтересованным в разработке, расширении или распространении решений, предлагаемых периодически Фондом, которые будут направлены на интеграцию транзакционных стран на благо всех заинтересованных сторон во всем мире.

ELI, ISI и P2P Solutions Foundation будут совместно работать над созданием децентрализованной, но устойчивой экосистемы цифровых услуг посредством серии технических переходов, которые будут экономичны не только для всех заинтересованных сторон, но и для пользователей. Кripto-токен P2PS поможет им в предоставлении стимулов и компенсации всем заинтересованным сторонам.

Один из сценариев, рассмотренных и исследованных с помощью выборки рынка, интервью и механизма обратной связи, был использован сторонний крипто-токен с возможной настройкой. Однако это предложение, хотя казалось бы, выгодно в ближайшей краткосрочной перспективе, было решительно отброшено из-за проблем, связанных с безопасностью, сохранностью, ценообразованием, вмешательством третьих сторон и отсутствием экономической эффективности в среднесрочной и долгосрочной перспективе, среди многих других факторов. Принятие любого крипто-токена третьей стороны, безусловно, победит всю цель этого упражнения, направленное на то, чтобы отказаться от всех видов вмешательства третьих сторон, чтобы обеспечить безопасную, беспроблемную платформу для всех клиентов, ищущих конфиденциальность и безопасный обмен их цифровых активов. Весьма важный вопрос, который был задан в этом контексте, заключался в том, что кто-то захотел испытать нарушение их конфиденциальных цифровых записей или активов, таких как их семейные медицинские записи или экзаменационные вопросы. Обратная связь была громким негативным фактором во всех рыночных секторах. Это наглядно демонстрирует необходимость в ISI, ELI и P2P Solutions Foundation предлагать собственное решение для глобальной аудитории, желающей защитить свои цифровые активы и информацию.

Таким образом, ELI и ISI обмениваются токенами P2PS и решили стать их первыми крупными промоутерами, которые будут внедрять и интегрировать P2PS в свои соответствующие платформы. Это будет в значительной степени способствовать привлечению всех заинтересованных сторон и приведет к положительному эффекту для экосистемы P2PS. Таким образом, экосистема P2PS создаст всемирную сеть своих цифровых предложений, которая создаст альтернативную операционную модель, основанную на сотрудничестве, а не на конкуренции. Понятно, что существует большой разрыв и существенный спрос, поскольку мировая экономика стремится к децентрализации и возглавляет будущее с помощью технологического прогресса, связанного с блочной цепью и криптотехнологией. В конечном итоге экосистема P2PS перейдет в полностью децентрализованную, независимо устойчивую экосистему. Это позволило бы текущей платформе одноранговой сети эффективно функционировать без какой-либо помощи от ELI, ISI или любого другого объекта. P2P Solutions Foundation имеет совместную миссию с ELI и ISI, которая обязуется эффективно и последовательно предоставлять высококачественные, выдающиеся продукты, приложения и услуги мирового класса по самым выгодным и разумным ценам. Вместе мы ожидаем удовлетворения ожиданий клиентов, понимая требования клиентов, следя за последними нововведениями посредством исследований и используя устойчивые передовые методы.

8.1 Регулирующий уровень

Децентрализованный уровень расчета для токенов P2PS - это общедоступная сеть Ethereum, на которой пользователи взаимодействуют, чтобы осуществлять транзакцию. Тем не менее, конечные пользователи смогут просто использовать соответствующие приложения для отправки или получения токенов P2PS из систем ELI или ISI. С течением времени, когда технологии blockchain продолжают расти, экосистема P2PS также будет продолжать развиваться.

8.2 Управление

Адекватные ресурсы в конечном итоге будут выделены Фондом решений P2P, которые помогут создать управляющий совет с использованием соответствующего человеческого капитала для создания прозрачной системы управления, которая будет справедливо управлять фондом, принимая во внимание отзывы, предоставленные всеми участниками и заинтересованными сторонами экосистемы P2PS. Совет управляющих будет отвечать за управление соблюдением и правовыми инструкциями, правилами членства и участия и движением P2PS Rewards.

8.3 Система вознаграждений

P2PS Rewards будет первоначально администрироваться Фондом P2P Solutions. Но вскоре он станет децентрализованным и будет построен на технологии, используемой умным контрактом Ethereum. С упором на интеграцию различных приложений и цифровых услуг в децентрализованную экосистему P2PS вознаграждения P2PS будут использовать экономические стимулы. P2PS не пытается изобретать колесо, а использовать уже проверенные и проверенные системы, которые успешно используются такими компаниями, как Bitcoin и другие. P2PS Rewards будет поощрять поставщиков цифровых услуг к принятию P2PS и перехода в качестве партнеров экосистемы P2PS. Экосистема P2PS будет придерживаться общей этики и передовой практики в отрасли. Транзакции не будут налагать несущественные ограничения на монетизацию. Таким образом, ожидается, что сетевое воздействие экосистемы P2PS будет неуклонно расти, тем самым увеличивая значение токена P2PS из-за дальнейшего распространения. Позитивно разрушительный рост создает экосистему, которая привлечет дополнительных участников и поставщиков услуг, которые будут последовательно поощряться к вступлению в инициативу P2PS.

8.4 Исследования и разработки

Исследования и разработки будут продолжены с распределением ресурсов на дальнейшее развитие инновационных решений. Инициативы, которые способствуют созданию условий партнерства с различными разработчиками, будут способствовать созданию справедливой экосистемы, которая проложит путь к новым методам, которые способствуют участию в криптосистеме, таким образом получая лучшую ценность для всех заинтересованных сторон.

8.5 Цели развития

Время от времени потребуются многочисленные ресурсы для повышения способности партнеров, желающих создавать ценности друг для друга посредством развития и роста. Такие инициативы в области развития будут финансироваться Фондом P2P Solutions. Фонд P2P Solutions будет продвигать эти инициативы путем прямого участия технических групп, которые будут разрабатывать и продолжать совершенствовать технологии, которые прямо или косвенно поддерживают экосистему P2PS. Тем не менее децентрализация будет оставаться нормой, поскольку она выгодна всем участникам и заинтересованным сторонам в экосистеме P2PS и за ее пределами.

8.6 Резюме фундаментальной технологии

Основные технологические инициативы Фонда P2P Solutions будут сосредоточены на предоставлении:

- а. транзакции, которые облегчают централизованные цифровые услуги, использующие P2PS на уровне одноранговой платформы;
- б. децентрализованное обслуживание пользователей P2PS; набор инструментов, направленных на снижение препятствий для охвата и интеграции с системой P2PS для всех заинтересованных сторон; а также
- с. внедрение эффективной системы вознаграждений P2PS.

Система вознаграждения, предлагаемая Фондом P2P Solutions Foundation, должна была увеличить внутреннюю ценность токенов P2PS в течение определенного периода времени. Например, когда продукты ELI и ISI распределены, конечным пользователям и клиентам необходимо сначала приобрести токены P2PS для получения годовой лицензии, без которой они не смогут использовать продукты. Единственная форма оплаты, принятая для получения лицензии, - это токены P2PS. Поэтому, если лицензия оценивается номинальной стоимостью 75 долларов, участник, покупающий токен на этом этапе раннего принятия, потенциально может увеличить свою рыночную стоимость в течение определенного периода времени.

9. Рождение Crypto-Token P2PS

Первым шагом является создание нового фирменного P2P5 crypto-token, связанного со словами одноранговыми решениями и передающего ощущение того, что оно связано с передовым сообществом разработчиков и пользователей одноранговой сети. Идентичность и токен P2PS предназначены специально для объединения людей в инновационную, безопасную, разделяемую экономику. Однако просто сделать цифровой токен недостаточно. Чтобы крипто-токен был жизнеспособным, он должен быть полезным и ценным. Чтобы создать экономику вокруг нового токена, P2P Solutions Foundation и ISI должны работать вместе, чтобы облегчить и установить фундаментальную ценность P2PS.

Следующим шагом было бы понять, что в настоящее время взаимодействия между конечными пользователями и технологиями blockchain, как и написание этого документа, не являются простыми и интуитивными для привычек конечных пользователей. Следовательно, P2PS - это решение, упрощающее пользовательский интерфейс и интуитивно понятный для привычек конечных пользователей. P2PS станет самым надежным, удобным, безопасным, быстрым, приватным, гибким, обменным токеном для пользователей, чтобы приобретать и использовать на безошибочных безопасных платформах. Он также может использоваться как токен, который может быть удобно передан или передан другим пользователям в обмен на различные товары или услуги зарегистрированных участников, тем самым превратившись в чисто децентрализованный крипто-токен.

Таким образом, токен P2PS в конечном итоге понадобится любому, кто хочет использовать любые предложения всех провайдеров, зарегистрированных в экосистеме P2PS своих соответствующих продуктов и услуг. Значок P2PS, естественно, станет единственным средством приобретения продуктов и услуг от всех таких торговцев в экосистеме P2PS. Однако еще слишком рано ожидать, что экосистема P2PS будет функционировать как обмен хранимой ценности среди более известных криптотермин, будь то биткойн, Эфир или любой другой, хотя Фонд P2P Solutions считает это преобразованием, которое в конечном итоге происходит со временем.

9.1 Особенности маркера P2PS

Одним из захватывающих аспектов токена P2PS является то, что для пользователей ELI и ISI становится обязательным приобретать токены P2PS, чтобы получить доступ к их соответствующим системным функциям. Постепенно эта ассоциация будет использовать и поощрять других торговцев и поставщиков услуг использовать экосистему P2PS в качестве своего выбора. Следовательно, коммерческие возможности для участников значительно повышаются благодаря наличию планшета, смартфона или персонального компьютера. С одной стороны, это во многом связано с принятием ELI и ISI решения интегрировать свои экосистемы с крипто-токенами P2PS, что делает его реалистично возможным для преобразования данных из различных источников, которые создаются, собираются, организуются и интегрируются в реальные стоимость. С другой стороны, этот шаг повышает ценность приложений, продвигаемых ELI и ISI. Следовательно, маркеры P2PS могут быть охвачены другими подобными платформами и стать одним из широко используемых крипто-токенов, тем самым еще более увеличивая их реальную ценность.

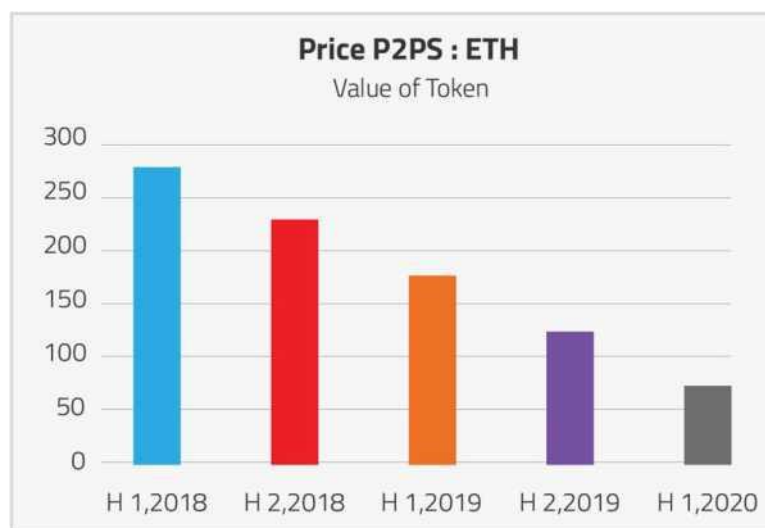
9.2 Преодоление проблем адаптации адаптера P2PS

К сожалению, многим клиентам из разных слоев общества трудно принять новые технологии, прежде всего из-за трудностей, возникающих во время использования. Конечным пользователям иногда сложно понять необработанную криптографию из-за проблем, связанных с закупками, хранением буквенно-цифровых адресов и секретными ключами и способом структурирования транзакционных сборов. Еще одним препятствием для принятия крипто-токенов могут быть различные токены, которые необходимо приобрести для использования на разных платформах. Одна из целей P2P Solutions Foundation - значительно сократить проблемы сложности и сделать токены P2PS максимально удобными и интуитивно понятными для привычек основных пользователей, даже если они не имеют предыдущего воздействия крипто-токенов.

10. Деловой пример

10.1 Создание фундаментальной ценности

P2P Solutions Foundation будет помогать ELI и ISI для создания фундаментальной ценности для нового токена P2PS путем интеграции токенов P2PS в свои цифровые образовательные и одноранговые платформы Push System. P2PS станет основным маркером транзакций для ELI и ISI. Поэтому первыми компаниями, которые начнут использовать токены P2PS, являются ELI и ISI, а платформа Push System станет их основным сервисом. Пользователи также могут удобно инициировать транзакции с использованием обычных токенов P2PS вместо того, чтобы покупать различные лицензии у местных дистрибьюторов своих стран. Таким образом, токен P2PS обеспечит большую ценность для членов растущих цифровых сообществ ELI и ISI. Пользователи ELI и ISI также могут со временем совершать транзакции с их токенами P2PS за пределами образовательной сети и сети Push System, чтобы в конечном итоге приобрести различные товары и услуги, предлагаемые продавцами, принимающими токены P2PS на мировой арене. Конечные пользователи, а не зависящие от своих локализованных онлайн-каналов и розничных каналов сбыта, могли бы легко экспортировать товары и услуги, которые им недоступны, возможно, с гораздо более выгодной ценой.



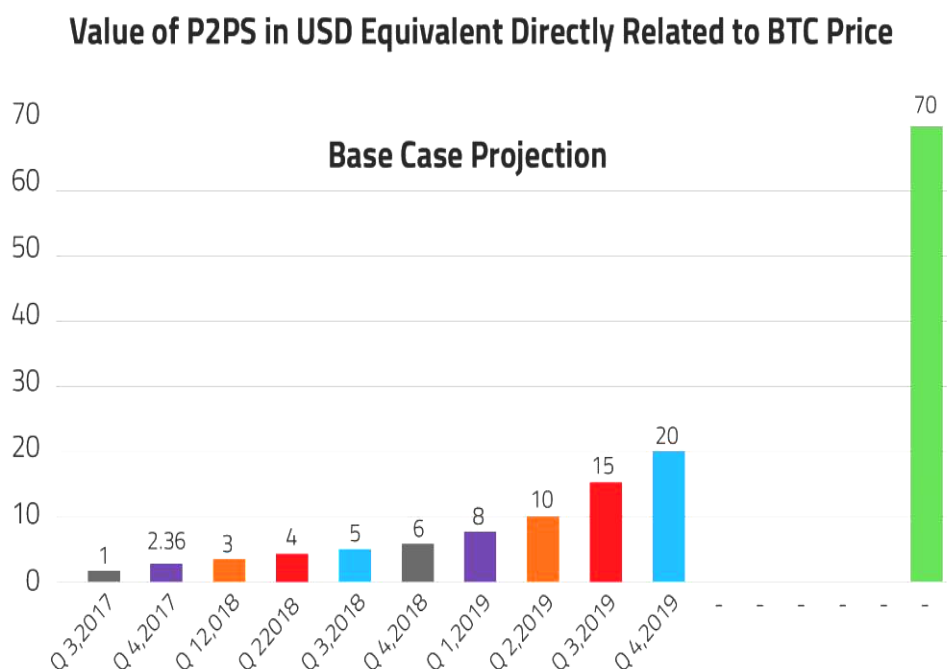
Токен P2PS начнется с замены используемых в настоящее время традиционных моделей лицензий на цифровых образовательных платформах Push System в США и на Ближнем Востоке (на текущих рынках). Знак P2PS в конечном итоге и в обозримом будущем будет интегрироваться в другие сегменты рынка, поскольку ELI и ISI будут расти и распространяться в разных странах Европы, Австралии, Азии, Южной Америки и т. Д., Создавая постоянный спрос на P2PS маркер. Другие торговцы, поставщики услуг и рынки в странах мира, следовательно, будут использовать маркер P2PS благодаря своему

многоязычному и удобному интерфейсу, удобству, простоте использования, безопасности, конфиденциальности и другим полезным функциям.

10.2 Случай с золотом

Подобно любому товару, например, автомобилю, телевизору или золоту, криптоконверсии также имеют фундаментальное значение. Благодаря постоянно растущим технологическим достижениям, которые быстро меняют наш мир, крипто-токены быстро становятся ценными продуктами, которые нужны конечным пользователям, чтобы удобно обменивать свой запас стоимости на требуемый продукт или услугу.

Более того, прослеживаемое количество золота, которое существует во всем мире, составляет около 158 000 тонн, что в настоящее время оценивается примерно в 6,5 триллионов долларов США (золото в качестве инвестиций). Он преимущественно используется как ценность для возврата резервных валют. Поскольку заминированные криптовыделения приравниваются к золоту из-за присущей им характеристики для добычи, чтобы быть доступным, внутренняя ценность биткойна сегодня будет составлять около 350 000 долларов. Основываясь на статистике использования, биткойн может стать более ценным, чем золото в ближайшие десять или двадцать лет.



Поэтому, в дополнение, поскольку P2P Solutions Foundation запускает токен P2PS в 0,0002 BTC, фундаментальное значение токена P2PS будет составлять около 70 долларов США, что предусмотрено в качестве прогнозируемой стоимости, при которой токен P2PS будет продаваться со временем. Этот сценарий не является прогнозом его стоимости в ближайшие несколько лет или даже в ближайшие пару десятилетий. Это не более, чем сравнение, которое может иметь или не иметь реальных ассоциаций, которые зависят от многих других факторов.

Однако Фонд P2P Solutions сделает все возможное, чтобы использовать базовую ценность маркера P2PS и будет стремиться создать сильную экосистему P2PS, в которой фундаментальная ценность будет расти в силе, при этом все заинтересованные стороны получают выгоду от создания великой ценности. Одним из важнейших неотъемлемых факторов, связанных с созданием ценности экосистемы P2PS, в которой он может размножаться и процветать, является текущий размер рынка с потенциалом для его дальнейшего использования, прогнозируемый с трехлетней или пятилетней перспективой.

10.3 Размер рынка

Важно отметить, что для того, чтобы проектировать сценарии базового сценария, а не лучшие сценарии или даже реалистичные сценарии для читателей этого документа P2PS, мы получили данные только из одного сегмента рынка - без учета других жизнеспособных и прибыльных рыночных сегментов, такие как правительство и оборона, медицина и фармацевтика, банковское дело и финансы и т. д. Таким образом, демография, представленная ниже, вычисляет частичный размер рынка, который сильно обесценивается от фактического размера рынка и отображает только TAM, SAM и SOM сегментами рынка образования. Однако, если учесть все другие сегменты рынка различных стран, обладающих потенциалом, вы поймете, что прогнозируемый потенциал является лишь частью общего рыночного потенциала. Кроме того, текущие рынки для ELI и ISI и, соответственно, token P2PS - североамериканские страны Соединенных Штатов и Канады и 23 страны в регионе БВСА (Ближний Восток и Северная Африка), включая Израиль, ОАЭ, Саудовскую Аравию, Египта и Бахрейна. Некоторые из этих стран хорошо известны как ранние разработчики инновационных решений и технологий. Как и во многих странах мира, большинство из этих стран в регионах Северной Америки и MENA признаны обладающими денежной ликвидностью, чтобы предоставлять высококачественные цифровые системы, которые обеспечивают удобство в сочетании с безопасностью, сохранностью и конфиденциальностью.

Table 1: Estimated # of Users, North America

	USA		CANADA		MEXICO	
	Male	Female	Male	Female	Male	Female
7-14 years:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 years:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
Total	73,939,745		Total 6,969,901		Total 38,617,610	

North America Total

TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628

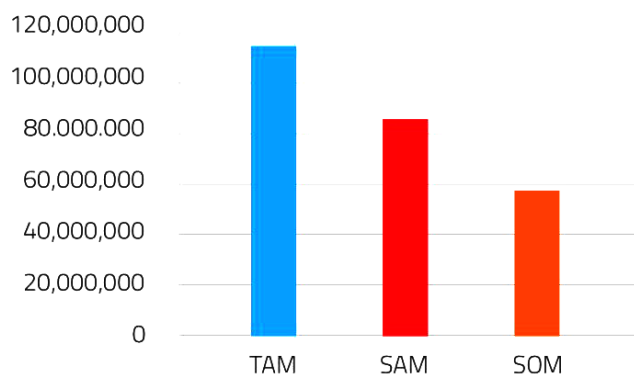


Chart 1 : Estimated # of users in North America

Некоторые из стран региона MENA, охватившие Push System, и другие, которые выразили желание и серьезную заинтересованность в принятии Push System в качестве предпочтительной одноранговой платформы пакетного цифрового обмена, были сгруппированы для наших читателей.

Посылка, приведенная в демографических расчетах стран БВСА, заключается в том, что, хотя некоторые страны, такие как Эритрея, Сомали, Южный Судан, Джибути и Эфиопия, могут иметь некоторый потенциал для внедрения Push System в своих странах, они не рассматриваются в таблице ниже или в расчетах, связанных с TAM, SAM и SOM. По той же причине, о которой говорилось выше, проектирование базового сценария для наших читателей является наиболее предпочтительным вариантом, осуществляемым нашей командой. В таблице 2 приведены некоторые из стран БВСА

Table 2: Countries of MENA Region

Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		

TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517

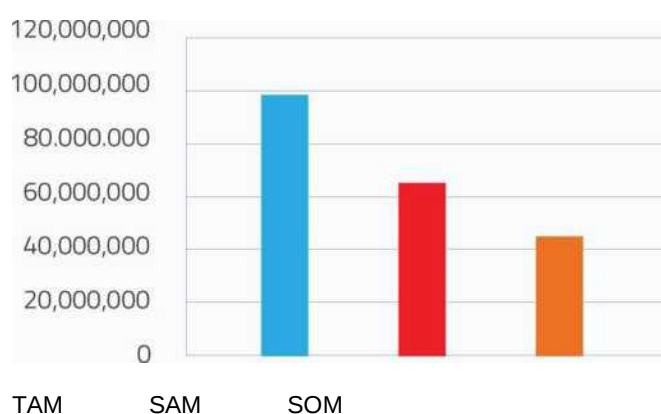


Chart 2 : Estimated # of users in MENA

Europe Total	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

Клиенты из европейских стран последуют этому примеру и неизбежно будут использовать маркеры P2PS для использования в образовательной системе, предлагаемой ELI и Push System, продвигаемой ISI в

течение следующих нескольких лет. Некоторые из этих стран с населением около 10 миллионов и более группируются в зависимости от их географического присутствия в соответствии с их континентами и общепринятыми нормами. Любая страна, общая численность которой составляет менее 10 миллионов человек, не считается потенциальным кандидатом на включение по той же причине, что указана ранее.

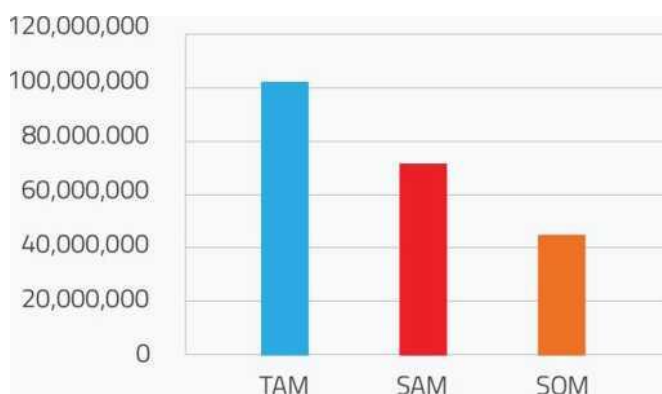


Chart 3 : Projected # of users in Europe

Азия

Хотя Азия - это большой континент с несколькими странами, поддерживаемый высоким потенциалом для системы Push, в расчет были включены только две страны - Китай и Индия. Это связано с их большой популяцией и некоторыми параметрами, которые явно заметны. Поперечное сечение некоторых групп населения, возможно, не сможет обеспечить базовое образование, которое становится необходимым для дисконтирования числа, не рассматривая демографические данные соседних стран. Эта предпосылка, последовательно соблюдаемая в демографических вычислениях, таким образом компенсирует любые возможности проецирования чего-либо иного, кроме пессимистического сценария базового случая.

Asia Total	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548

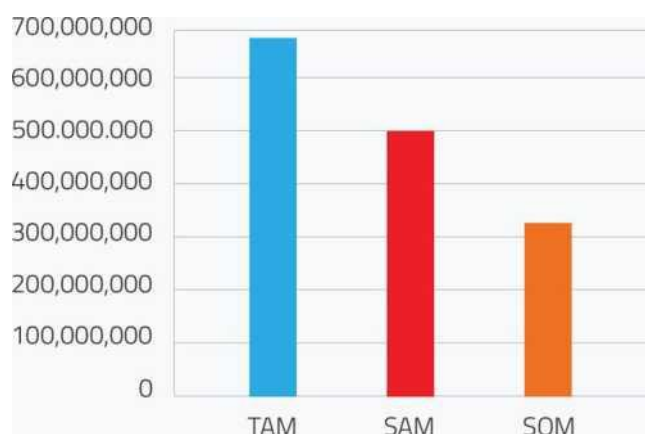


Chart 4 : Projected # of users in Asia

Кроме того, текущие рынки для ELI и ISI и, соответственно, token P2PS - североамериканские страны Соединенных Штатов и Канады и 23 страны в регионе БВСА (Ближний Восток и Северная Африка), включая Израиль, ОАЭ, Саудовскую Аравию, Египта и Бахрейна. Некоторые из этих стран хорошо известны как ранние разработчики инновационных решений и технологий.

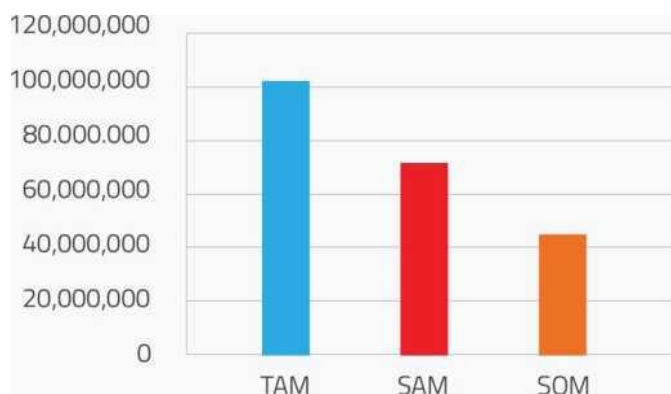


Chart 5 : Projected # of users in South America

Южная Америка - это еще один континент, который обладает высоким потенциалом для экосистемы P2PS. Хотя Австралия является крупным континентом, она имеет довольно небольшой ЗВОЛ и рассматривается в демографических расчетах из-за ее высокого потенциала.

Фонд P2P Solutions полагает, что в течение следующих пяти лет SOM для пользователей из 49 высокопотенциальных стран, которые, как известно, быстро принимают и используют безопасные и бесшумные цифровые транзакционные системы, составляют около 725 миллионов пользователей от пользователей с 1,1 миллиарда пользователей SAM и 1,5 миллиарда TAM

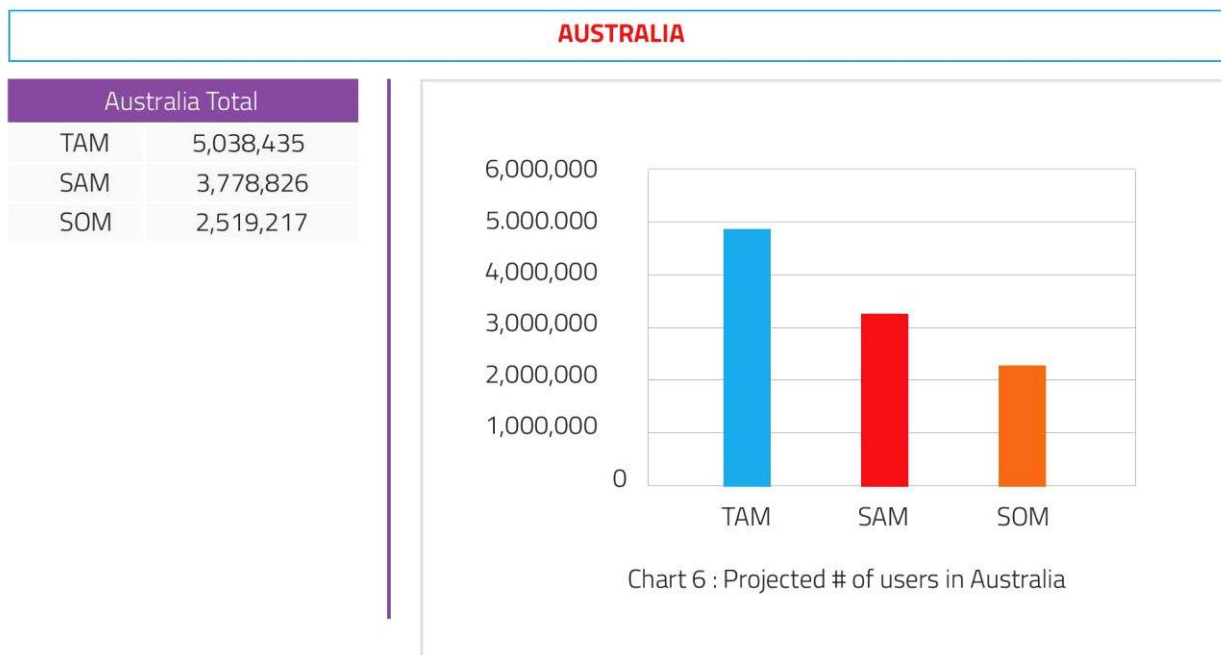


Chart 6 : Projected # of users in Australia

10.4 Суммируя о размере рынка

Данные из 49 стран были собраны и рассчитаны для получения номеров TAM, SAM и SOM, чтобы указать размер рынка как можно ближе к реалистичным размерам рынка. Мы повторяем, что данные, относящиеся только к одному сегменту, учитываются при расчете размера рынка, тогда как правительственные, медицинские и фармацевтические, банковские и финансовые и оборонные сектора добавляют значительное количество потребителей в систему Push.

Однако в интересах участников, которые могут быть заинтересованы в приобретении токенов P2PS на этапах предварительной продажи или ICO, данные из других сегментов рынка не были рассмотрены или не рассчитаны. Поскольку каждый конечный пользователь ELI и ISI потребует токена P2PS для успешной транзакции на своих платформах, мы ожидаем, но не гарантируем, что значение токена P2PS будет увеличиваться с циклом принятия и с течением времени.

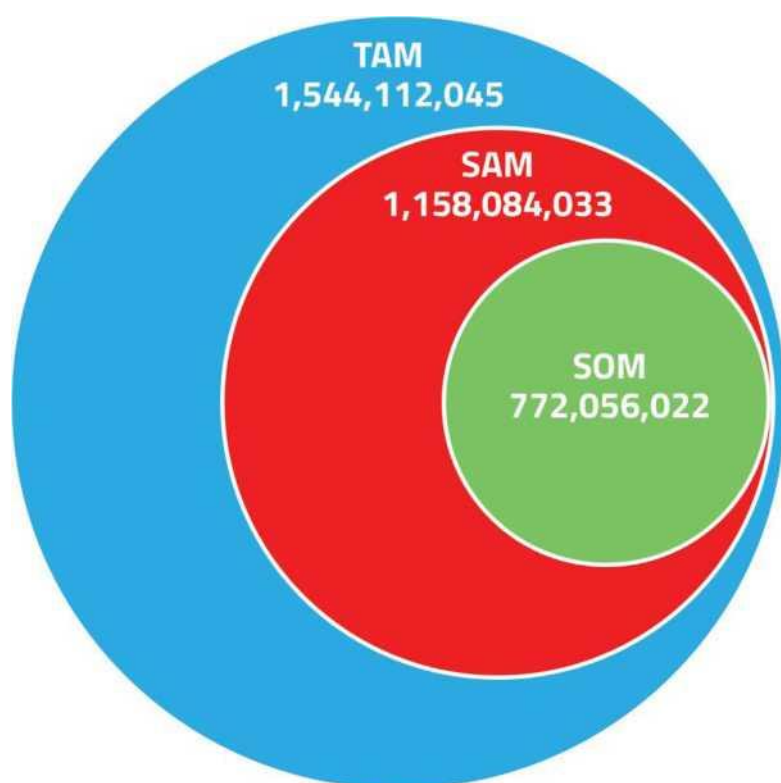


Chart 7: Projected # of users worldwide

11. Продажа токена

На этапах предварительной продажи и ICO участники смогут получить токены P2PS с бонусом. В качестве вознаграждения для ранних участников различные типы бонусов структурированы в соответствии с днем, когда были куплены жетоны.

Средства, накопленные за счет взносов участников через продажи токенов, будут использоваться при разработке токенов P2PS и платформы. В ходе этапа разработки P2PS, когда первые токены начинают продаваться, начисленные средства будут быстро распределены и назначены или использованы для повышения платформы P2PS. Взносы, полученные от сторонников, в значительной степени способствуют укреплению P2PS и, следовательно, будут инвестированы в P2PS и его поддерживающее сообщество. Мы будем расти от силы к силе, создавая тем самым полезный и ценный инструмент, который будет оспаривать статус-кво и вносить существенные изменения в глобальное сообщество за пределами правительства и обороны, цифрового образования и доставки, медицины и фармацевтики, а также банковского дела и финансов.

11.1 Открыта для глобальной аудитории

Маркер P2PS не является ни акцией, ни защитой, и не должен рассматриваться как форма, инструмент или средство инвестиций. Фонд P2P Solutions не исключает какую-либо страну из продажи токенов P2PS. Однако любой, кто заинтересован в приобретении токена P2PS, должен определить его приобретение и удобство использования в соответствии с их соответствующими юрисдикциями.

11.2 Информация о запуске и продаже токена

После запуска предварительной продажи P2PS и ICO, который будет проходить в сети Ethereum, любой, кто хочет приобрести токены P2PS, может сделать это, используя основные криптоконверсии, которыми они владеют через веб-сайт P2P Solutions Foundation. Затем маркеры P2PS будут перечислены на Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta и Cryptopia, среди других известных глобальных криптообменных устройств. После приобретения маркеров P2PS вы можете поместить их в стандартный токен-кошелек ERC20, такой как MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity и Imtoken. Одной из многих причин, по которым вы захотите приобрести и удерживать токены P2PS, является использование их на различных защищенных одноранговых сетевых платформах, а не просто их торговля на криптообменных устройствах.

11.3 Временная шкала ICO

Токены P2PS будут доступны для заинтересованных участников в безопасном режиме во время предпродажной подготовки, начинающейся 16 ноября 2017 года, и на первом этапе ICO, начиная с 15 декабря 2017 года. Хотя первый этап будет проходить до 28 февраля 2018 года, последующие этапы не будут ограничены во времени и будут работать до тех пор, пока не будет достигнуто достаточное количество средств через этапы.

Токены P2PS могут быть приобретены с помощью BTC, BCH, ETH или LTC. Переводы могут быть сделаны из любого кошелька с BTC, BCH, ETH или LTC. Однако передача не может быть инициирована никаким криптообменом.

11.4 Использование средств

Поступления ICO будут распределяться по затратам, включая, но не ограничиваясь, аппаратное обеспечение, программное обеспечение, маркетинг, консультационные сборы, зарплаты, операционные расходы, судебные издержки и консультативные сборы поэтапно, как показано в таблице 3.

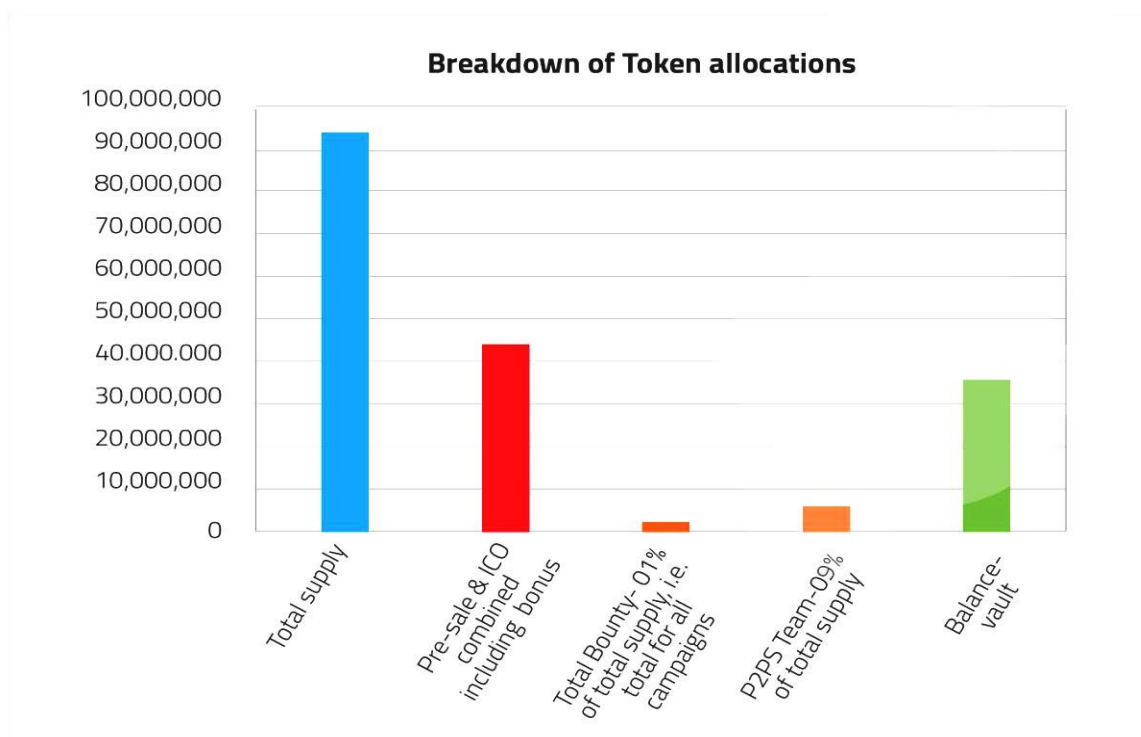
Table 3: Use of Funds

Stage 1	Website Development	Social Media Advertising	Marketing Materials & Collateral
Stage 2	Expanding Legal Team	Finance & Accounting Team	Marketing & Sales Team
Stage 3	Listing on Various Exchanges	Final Platform Development	Advertising & Sales Promotion
	Phased Market Penetration into 49 Countries	Expansion Opportunities	Diversification

Чтобы создать внутреннюю ликвидность для токенов P2PS, Фонд P2P Solutions планирует сохранить примерно половину баланса средств в хранилище в основных криптовалютных валютах.

Ниже представлена диаграмма, изображающая распределение и общий запас токенов P2PS.

Chart 8: Breakdown of Token Allocations





DAVID DRAKE, Advisor

Основатель и председатель LDJ Capital

Дэвид Дрейк, благодаря своей многосемейной LDJ Capital, выступал в качестве инвесторов GP и LP со своими партнерами в фондах, фондах недвижимости, фондах венчурного капитала и хедж-фондах. Инвестиции Дэвида в настоящее время насчитывают более 50 мировых директоров, которые поддерживают отношения с учреждениями и семейными офисами с активами в 1,5 триллиона долларов.

Офис Дэвида управляет и со-инвестирует в альтернативные активы, в число 30 лучших семейных офисов его 5000 семейных офисов и институциональных инвесторов. Эти 30 лучших составляют 40% из Азии, 20% из Европы, 20% из Северной и Южной Америки и 30% от Ближнего Востока. Доступ Дэвида к 100 000 инвесторам поддерживается через его медиа-актив, Soho Loft Media Group, которая с 2002 года выпускала и спонсировала более 1100 конференций по финансам, включая мероприятия с участием лидера медиа-индустрии Thomson Reuters и спонсоров из Nasdaq, NYSE, KKR и Carlyle Group.

Специальные партнеры LDJ вложили 100 миллионов долларов в Alibaba и Palantir.

Стратегия недвижимости LDJ заключается в приобретении основных объектов аренды и отелей класса А.

Дэвид является сторонником цифровой автоматизации для частного капитала и лоббировал Конгресс США в соответствии с Законом о начинающих наших начинаниях (JOBS) с 2011 года. Он представлял Министерство торговли США в Европейской комиссии в Брюсселе и Риме в 2012 году. Его пригласили в Вашингтоне, округ Колумбия, и был спикером в парламенте Соединенного Королевства в 2013 году.

В частном порядке Дэвид принимал Гарвардский бизнес-клуб в своем доме в Нью-Йорке, организовывал концерты в Карнеги-холле и привлекал средства для благотворительных организаций «Лучшие друзья». В марте 2015 года он поступил в Нью-Йоркский оперный совет, когда он был советником Совета Вашингтонского балета. Эти должности позволили ему работать и советовать послам США из Швеции, Украины, Маршалловых островов и Люксембурга.

Родившись в Швеции и владея шестью языками, Дэвид имеет степень MBA в области финансов и степень магистра международного права и экономики Университета Джорджа Вашингтона в Вашингтоне, округ Колумбия, где он получил стипендию Валленберга за академические заслуги.

Ken Tachibana

Технический и финансовый специалист и советник



Кен Тачибана участвовал в ICO of Things. Для Top 1% ICOs, Кен предоставляет доступ к финансированию и предпродажного обслуживания, Global ICO, Japan ICO и Post ICO.

Обязанности Кена включают, но не ограничиваются следующими:

© Delamore Group (технологические холдинги, вскоре IPO через обратное приобретение), Лондон - Совет © Nousplatform (ICO 2017), Великобритания - Советник © Playfold (ICO 2017), Великобритания - Советник © Pundi X (ICO 2017), Индонезия - Советник © LiveTree ADEP (ICO 2017), Великобритания - Советник © Кредиты, Сингапур - Советник © Kecana (Stealth), Великобритания - Советник © BioSSL, Великобритания - Советник

© Discoperi (ICO Planned), Испания - Ведущий советник ICO © Extravaganza International (Japan ICO Marketing), Токио и Силиконовая долина - советник. Фирма сделала японскую версию KickICO: 21 миллион долларов в течение 19 часов, 32 миллиона долларов в течение двух недель из примерно 50 миллионов долларов США; Wout pre-ICO от Clout: \$ 2,5 млн. © Iconic Lab (ICO Accelerator), Берлин - руководитель



Ian Scarffe, Blockchain

Советник ICO / деловой посол / консультант / стратег

Ян Скарфф является серийным предпринимателем, инвестором и консультантом. Его опыт в деловом мире позволил ему получить ценную информацию о бесчисленных рабочих аспектах организаций и умах миллионов клиентов.

Его деловые таланты и интуиция заслужили такое уважение, что он был избран ведущими мировыми лидерами бизнеса на различных должностях Совета по предпринимательству (ЕО). Основанная в 1987 году, ЕО является катализатором, который позволяет ведущим предпринимателям учиться и расти, что приводит к большому успеху в бизнесе и за его пределами. Он насчитывает более 10 000 участников по всему миру примерно в 143 главах и 46 странах, а общий объем продаж составляет более 536 миллиардов долларов.

Ян стал участвовать в биткойн, блокчейн и криптоиндустрии и стал одним из основателей целого ряда связанных с блокчейнами компаний. Он является членом ряда ассоциаций блокчейнов и консультативных советов, а также посол и защитник некоторых некоммерческих и гуманитарных инициатив.

Ян основал Vinkplus, стартап-инкубатор в Европе, и теперь фокусируется на индустрии блокчейнов, предлагая консультации, консалтинговые услуги и связи с экспертами по блокчейну.



Sean Brizendine

Специалист и советник Blockchain

Шон начал исследовать биткойн и основную технологию блокчейн, на которой он работает. Он управлял блоком биткойнов, который ориентировался на дело как на хобби, так и на прибыль. В 2013 году он получил одобрение BSA E-Filing System от FinCEN (Сети по борьбе с финансовыми преступлениями) Департамента казначейства Соединенных Штатов. С 2013 по 201 год Шон вызвался на популярный форум криптовалюты в качестве модератора, обеспечив прочные рабочие отношения с усыновителями и разработчиками. В 2013 году он присоединился к команде Netcoin Dev Team и принес награду Emmy, получившую награды, чтобы проиллюстрировать новый образ Netcoin. Он помог Netcoin достичь рыночной капитализации в размере 6 миллионов долларов за первые 100 дней. Он участвовал в запуске многих альтернативных криптотермий для исследований. В 2014 году Шон получил рейтинг POD 5+ от CryptoAsian. Он был приглашенным редактором в блоге Public Intelligence, охватывающим блок-цепи. Шон консультировался по вопросам развития бизнеса в Vanbex Group. Он помог собрать \$ 800,000, продавая токены членства в криптографии в рамках 25-дневного вознаграждения, основанного на бонусах (ICO) на бирже Bittrex для проекта Legends Room Las Vegas. Шон в настоящее время является членом Консультативного совета в Международной лиге знаний BlockMedx, Polly Patient и так далее. Шон также является членом команды проекта LOCI / INNVERN и советника Технического комитета для GCC Blockchain Expo в Дубае. На протяжении многих лет Шон также проводил большую часть своего времени, волонтируя или изучая Blockchain, помогая другим профессионалам полностью реализовать свой потенциал, достигнув целей для своих собственных проектов, связанных с технологией blockchain.



JAMEEL SHARIFF

Директор компании

Джамиль Шариф является соучредителем, президентом и нынешним генеральным директором Electronic Learning Inc. и Innovative Solutions International, Inc. Он является предпринимателем и дальновидным предпринимателем третьего поколения, обладающим высшими степенями в европейских и американских учебных заведениях.

Квалификация Джамия включает (но не ограничивается этим) четырехлетнюю степень бакалавра наук в области управления бизнесом (BSBM) и степень магистра делового администрирования (MBA) в области управления, как из Соединенных Штатов. Степени BSBM и MBA были присуждены Джамиль с высшей честью и отличием *summa cum laude*. Джамиль также присутствовал на нескольких курсах исполнительного руководства и имеет несколько дипломов на свой счет в Стэнфордском университете в Калифорнии. Они включают в себя диплом в области информационных технологий и диплом по программному обеспечению от Stanford Engineering. Он проводил курсы криптографии и блокчейн, предлагаемые Стэнфордом, и учился у некоторых из лучших профессоров в мире, а именно профессор Дэн Бонех и профессор Нейл Дасвани из отдела компьютерных наук. В настоящее время Джамиль преподаёт докторскую степень в области образования. Джамиль сидит в совете ELI и ISI. Он активно следит за операциями и помогает в руководстве ими для достижения корпоративных целей в интересах и защите всех текущих и будущих заинтересованных сторон.



Dr. WALEED ALORINY

Операционный директор

Доктор Валид Алорини имеет большой опыт в области телекоммуникаций и информационных технологий. Его опыт включает в себя проектирование и реализацию сети передачи голоса и данных, а также информацию и телекоммуникационную безопасность. Он - организованный, успешный человек.

Валид имеет возможность планировать и организовывать бизнес-функции организации с отличными коммуникационными и аналитическими навыками для привлечения клиентов и обеспечения удовлетворенности клиентов.



AMOS HENRYJR.

Главный специалист по развитию бизнеса

Амос Генри младший был вовлечен в продвижение многомиллионных бизнес-возможностей во всем мире. Его усилия в течение последних нескольких десятилетий бизнеса привели его на несколько континентов и стран. Некоторые из них включают Северную Америку, Европу, Южную Америку, Африку, Австралию, Японию, Филиппины, ОАЭ, Саудовскую Аравию и Кувейт.

В настоящее время он находится на Ближнем Востоке для продвижения бизнеса, участвует в переговорах с правительством, банковским бизнесом и другими секторами.



BEN M.SEGER Chief

Технический сотрудник

Бен М. Сегер является предпринимателем и изобретателем нескольких технологических решений на различных платформах.



FARIS AZAM Sr.

Менеджер проекта

Фарис Азам - сильный финансовый специалист, имеющий степень бакалавра управления бизнесом (BBM) на финансовых рынках.

Фарис - опытный менеджер, имеющий опыт работы в инвестиционно-банковской отрасли. Он хорошо разбирается и умеет управлять портфелем, хедж-фондами, управлением активами, акциями и фиксированным доходом.

В годы его формирования Фарис часто переезжал из-за работы отца. Он знакомился с людьми от города к городу и посещал множество школ. Это обеспечило ему большое влияние на многокультурные многонациональные общины.

В 2010 году, когда Фарису было 14 лет, он был подвергнут воздействию людей в инвестиционно-банковской отрасли. Это воздействие помогло ему установить его краткосрочные и долгосрочные цели, чтобы войти в мир рынков капитала, паевые фонды, хедж-фонды, дневную торговлю и все, что с ними связано. Его мир начал вращаться в сфере управления финансами и богатством, называемой инвестиционно-банковской деятельностью, для него самого и для окружающих.

Восемь лет спустя Фарис находится в реальном мире, мире лучших мозгов в инвестиционно-банковской отрасли. Он управлял фондами с объемом транзакций более полумиллиона долларов на различных биржах и торговых площадках из Японии в Чикаго.



A. MANIKFAN

Менеджер проекта

А. Маникфан вырос от сетевого инженера до инженера по технической поддержке консультанта. Он занимался такими крупными финансовыми институтами, как HSBC и Citibank, управляющими своими ИТ-инфраструктурами и многое другое за последние несколько десятилетий.



SHINO THOMAS

Инженер проекта

Шино Томас обладает обширным опытом работы в телекоммуникационных и ИТ-проектах.



MIKESHOKIN

Советник

Майк является финансовым аналитиком с привлечением корпоративных финансов, который он расширяет в Биткойн и производные от Blockchain. Его опыт включает работу аналитика в ING Barings и обучение в NYU. Майк имеет ученые степени в области финансов из колледжа Барух, Нью-Йорк и SOAS, Лондон и является дипломированным финансовым аналитиком. Майк говорит по-английски и изучает испанский и русский языки.

13. Вывод

С 2010 года ISI неустанно стремится построить коммуникационную платформу будущего. Его наследие было построено на платформе одноранговой платформы Push System. С 2004 года, когда ELI был впервые включен, он представил и разработал закрытую систему образования, которая является безопасной, удобной для пользователя и интуитивно понятной для привычек как учителей, так и студентов. На этом этапе обе команды ELI и ISI через Фонд P2P Solutions надеются, что их наследие может быть лучше всего обеспечено путем сотрудничества с Фондом P2P Solutions в создании новой, децентрализованной экосистемы цифровых услуг для повседневного использования на безопасной, без помех платформе на блокчейне, что напрямую выгодно как для корпораций, так и для заинтересованных сторон.

Токен P2PS построен как маркер ERC20 на блокчейн Ethereum. Маркер P2PS будет использоваться для компенсации участников и партнеров экосистемы P2PS. Фонд P2P Solutions Foundation позволит токенам P2PS стать операционной системой (ОС) и диагностикой платформы и в конечном итоге работать на любой ОС или платформе. Однако, когда ELI и ISI активно продвигают токен P2PS своим конечным пользователям, Фонд P2P Solutions ожидает более быстрое массовое принятие и захватывающую эпоху бесшумной, защищенной коммуникационной платформы для большего блага человечества в целом.

P2P Solutions Foundation создаст коммерчески жизнеспособную модель для безопасных, удобных для пользователя цифровых услуг, которые позволят своим потребителям отправлять большие данные одноранговым партнером без каких-либо внешних помех. Фонд P2P Solutions уверен, что глобальный статус-кво будет проблематичным, особенно в технологическом секторе с централизованным управлением. Крупные корпорации получили власть, а иногда и необоснованно используют свое влияние на глобальном уровне. Децентрализованный мировой порядок, обусловленный быстрыми технологическими достижениями, быстро становится нормой дня. На глобальном уровне серьезно реализуются инициативы, которые были бы позитивно разрушительными для нынешней централизации власти, которой обладают крупные технологические корпорации.

Фонд P2P Solutions хочет быть неотъемлемой частью оспаривания статус-кво и прилагать все усилия, чтобы играть роль в установлении децентрализованного мирового порядка, а также способствовать процессу децентрализации, который будет передавать власть через процесс непрерывного делегирования полномочий, вдали от нескольких ключевых игроков.

(n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org

(n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: www.eli.education

(n.d.). Retrieved from The World Factbook:
https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html

(n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia:
<https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

(n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. (n.d.). Retrieved from The Economist:
<https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retrieved from
https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission:
<https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. (n.d.). Retrieved from Wikipedia:
https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. (n.d.). Retrieved from CNBC:
<https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation:
<https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d.). Retrieved from
<https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>