



Ang P2PS ay ang gateway sa lahat ng iyong mga transaksyon sa isang desentralisado, ligtas, at walang interference na peer-to-peer communication system platform na ginagamit ng pamahalaan at antas ng depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pang mga corporate sektor.



P2PS WHITE PAPER

Pinagsamang Economic Value sa Secure na Communication Systems

Hatid ng
P2P Solutions Foundation
Disyembre 2017

Ang dokumentong ito ay para lamang sa mga layuning pang-impormasyon at hindi bumubuo ng isang alok o solicitation para magbenta ng mga pagbabahagi o mga securites sa P2P Solutions Foundation (P2PSF) o anumang kaugnay o kaugnay na kumpanya. Ang anumang alok na magbenta ng mga pagbabahagi o securities o anumang naturang paghingi ay maaari lamang gawin ng isang kumpidensyal na memorandum o paghahandog at alinsunod sa naaangkop na mga securities at iba pang mga batas.

P2PSF ay maaring baguhin itong white paper anumang oras. Maaaring bumisita sa www.p2psf.org para sa pinakabagong version.



1.	Legal na Disclaimer	3
2.	Pangkalahatang tuntunin at mga Kundisyon	4
3.	Abstract	8
4.	Mga Motivating Factor	10
5.	Vision	12
6.	Mission	13
7.	Core Values	13
8.	Ang P2P Solutions Foundation Structure	13
8.1.	Ang Settlement Layer	15
8.2.	Governance	15
8.3.	Ang Rewards System	15
8.4.	Research at Development	16
8.5.	Mga Layunin sa Development	16
8.6.	Buod ng Fundamental Technology	16
9.	Kapanganakan ng P2PS Crypto-Token	17
9.1.	Mga Tmapok ng P2PS Token	17
9.2.	Pagbabagsak sa Mga Hamon sa Pag-aadopt ng P2PS Token	18
10.	Kaso sa Negosyo	18
10.1.	Paglikha ng Pangunahing Halaga	18
10.2.	Ang Kaso ng Ginto	19
10.3.	Laki ng Merkado	20
	Table 1: Estimasyon # ng Users, North America	20
	Table 2: Mga Bansa sa MENA Region	21
10.4.	Buod ng Laki ng Merkado	24
11.	Token Sale	25
11.1.	Bukas Para sa Malawakang Audience	25
11.2.	Paglunsad ng Token at Detalye sa Pagbenta	25
11.3.	ICO Timeline	25
11.4.	Gamit ng Pondo	26
	Table 3: Gamit ng Pondo	26
12.	Team Members	27
13.	Konklusion	35
	Work Cited	36

Sa white paper na ito, nagbibigay kami ng paglalarawan ng mga teknolohiya, batay sa aming antas ng kaalaman at development. Umaasa kami na makita mo ang halaga ng impormasyong ito. Mayroong ilang mga pangako na hindi namin magagawa tungkol sa mga teknolohiya, protocol, o kakayahang mong kumita sa iyong paglahok sa P2PS crypto-token. Ang alinman sa P2P Solutions Foundation o alinman sa mga stakeholder nito, kabilang ngunit hindi limitado sa mga miyembro ng council members, trustees, suppliers, at mga distributor, na nagbibigay ng anumang mga garantiya tungkol sa P2PS token protocol, Push System protocol, o sistema ng edukasyon, maliban sa mga ibinigay sa kani-kanilang mga Mga Tuntunin ng Paggamit. Wala kaming responsibilidad tungkol sa mga nilalaman ng protocol, ang sistema, o ang mga natatanging kakayahan sa pag-andar, availability, at pagsunod sa iyong mga kinakailangan. Ang lahat ng mga serbisyo ay ibinibigay ng mga korporasyon at pundasyon sa isang "as is" na batayan. Ibinubukod namin ang anumang at lahat ng ipinahiwalig na mga garantiya maliban sa mga nasa legal na sistema ng ilang mga bansa na tinitiyak ang mga garantiya tulad ng pagiging may kakayahan sa ilang mga larangan, pagkalugi, proteksyon sa paglahok, at proteksyon sa mga karapatan sa intelektwal na ari-arian.

Matapos basahin ang white paper ng P2PS, maaari mong piliin na makibahagi sa development ng mga bagong desentralisadong teknolohiya, gamit ang iyong kaalaman, oras, at pinansiyal na mga mapagkukunan. Samakatuwid, alinsunod sa white paper na ito ng P2PS, ipagpalagay mo ang walang pasubaling obligasyon na kung sakaling ikaw ay isang mamamayan ng Russia, United States of America, Singapore, China, o anumang ibang bansa, at isang partido sa anumang kaso sa anumang claimant kung saan ang iyong pangalan ay itinampok bilang isang kasangkot na partido, P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc., at lahat ng kanilang mga stakeholder, subsidiary, at mga kaanib ay may garantisadong karapatang singilin ka bilang isang pribadong partido para sa buong halaga ng mga pagkalugi, kabilang ang anumang mga multa o mga legal na gastos at ang iyong paggamit ng anumang software (VPN, pagkilos ng klase, atbp.) upang itago ang iyong tunay na bansa ng paninirahan.

Ang P2PS token ay hindi isang bahagi o seguridad at hindi dapat isaalang-alang o maunawaan bilang alinman sa iba't ibang mga anyo, instrumento, o mga angkop ng pamumuhunan. Samakatuwid, ang P2P Solutions Foundation ay hindi kasama ang anumang bansa mula sa P2PS Token Sale. Sinuman na interesado sa pagkuha ng mga token ng P2P ay dapat, gayunpaman, matukoy ang pagkuha at kakayahang magamit ayon sa kani-kanilang mga domicile. Ang layunin ng white paper na ito ay hindi magbigay ng anumang payo sa legal o pamumuhunan.

Pangkalahatang Tuntunin at mga Kundisyon

Ang mga Terms at Condition (T&C) ay nalalapat sa bumibili ng P2PS token (P2PS) at mga magiging user ng platform ng P2PS. Dapat mong maingat na basahin ang T&C pati na rin ang white paper ng proyekto ng P2PS bago sumali sa crowdsale.

Paggamit

1. Ang sumusunod na T&C bumubuo sa kasunduan (**Agreement**) sa pagitan ng **P2PSolutions Foundation (P2PSF** o ng **Foundation**) at ikaw (ang **User**) tungkol sa iyong kontribusyon sa o pagbili ng **P2PS** token at anumang magiging serbisyo inaalok sa **P2PS** platform. Sa pamamagitan ng paggamit ng aming mga serbisyo, sumasang-ayon kang sumailalim sa T&C sa pinakabagong bersyon nito. Alam mo na ang **P2PSF** ay maaring baguhin ang T&C anumang oras. Ang iyong patuloy na paggamit ng **P2PS** platform ay nangangahulugan na ikaw ay sumasangayon sa bago o modified terms.

Serbisyo

2. Ang **P2PS** ay isang peer-to-peer gateway na batay sa blockchain (Blockchain) sa iba't ibang mga transaksyon sa mga desentralisado, ligtas, at interference-free na peer-to-peer na sistema ng komunikasyon na gamit ng isang pamamahalaan at depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pang mga sektor ng korporasyon. Ang P2PS platform ay lumilikha ng isang synergized ecosystem na nagdadala ng mga kliyente at mga end user.

Higit sa lahat dahil sa mga solusyon sa teknolohiya at mga smart contract, ang **P2PS** platform nagpapahintulot sa mga user na kopyahin ang kanilang aktibidad sa pagbabayad ng isang napiling modelo nang direkta sa kanilang mga ibinukod na **P2PS** account.

3. Ang **P2PS** platform ay gagamit ng **P2PS** tokens upang masundan ang isa o maraming mga modelo ng pagbabayad na ibinigay ng mga asset manager sa platform. Para sa paggamit ng platform, ang mga end user ay magbabayad ng 2% na komisyon sa entry, na sinisingil sa tuwing makakakuha ang isang user ng lisensya sa platform, upang simulan ang paggamit ng desentralisadong peer-to-peer na sistema na kasalukuyang leveraged ng pamamahalaan at depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pang mga sektor ng korporasyon.

Ang P2PS Token (P2PS)

4. Ang **P2PS** token ay isang utility token, at ang layunin nito ay upang pangasiwaan ang mga serbisyo (pag bayad sa lisensya, atbp.) sa **P2PS** platform. Sa pamamagitan ng token sale, ang mga user ay makakakuha ng mga karapatan sa hinaharap na gamitin ang **P2PS** platform.

Ang **P2PS** crypto-token ay dinesenyo para magamit ng mga miyembro sa loob ng **P2PS** platform. Ito ay pangunahing tumutulong sa mga transaksyon sa mga desentralisado, secure, at interference-free peer-to-peer na sistema ng komunikasyon na gamit ng pamamahalaan at depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pang mga sektor ng korporasyon. At dahil ang **P2PS** token ay isang ERC20 (ERC20 Token Standard) crypto-token at ang smart contract system ay binuo sa Ethereum blockchain, ito ay madaling maililipat sa pagitan ng mga gumagamit at platform gamit ang ERC20-compatible wallets (Top 5 na Ethereum Wallets na Compatible sa Cryptocurrency ICO Tokens) at maayos na isinasama sa palitan.

5. Ang **P2PS** ay walang legal na kwalipikasyon bilang isang seguridad (Fast Answers). **P2PS** ay pinal na at nonrefundable. **P2PS** ay hindi isang bahagi at hindi nagbibigay ng anumang karapatan na lumahok sa mga pangkalahatang pulong ng **P2PSF**. **P2PS** ay walang partikular na paggamit sa labas ng **P2PS** platform. Ang pagbili ng **P2PS** ay hindi dapat gawin para sa teorya na paggamit.

6. Ang **P2PS** ay mabibili habang crowdsale direkta sa **Foundation** o pagkatapos ng crowd sale sa **Foundation** o sa exchange.

7. Sa bagong user na bibili ng **P2PS** malinaw na kinikilala at kumakatawan na maingat niyang sinuri ang T&C at lubos na nauunawaan ang mga risks, gastos, at mga benepisyo na nauugnay sa pagbili ng token na ito tulad ng ipinahiwatig sa T&C.

Kinailangan ang Kaalaman

8. Ang bagong user ay sasailalim sa pagbili ng **P2PS** sa kabuuhan ng token sale na dapat magsiguro na siya ay nakaiintindi at may malaking karanasan sa mga cryptocurrency at mga sistema at serbisyo ng blockchain at na lubos na nauunawaan niya ang mga risk na kaugnay sa token sale pati na rin ang mekanismo na may kaugnayan sa paggamit ng cryptocurrencies (kabilang ngunit hindi limitado sa imbakan).

9. Ang **P2PSF** ay hindi mananagot para sa anumang pagkawala ng **P2PS** o mga sitwasyon na ginagawang imposible maka access sa **P2PS** na maaaring magresulta sa anumang pagkilos o pagtanggag ng bagong user o sinumang tao na nangako upang makakuha **P2PS**.

Risks

10. Pagkuha ng **P2PS** ay nagsasangkot ng iba't ibang mga risk, partikular na iyon **P2PS** ay maaaring hindi makapaglunsad ng operasyon nito at bumuo ng platform nito (SEC Enforcement Against Initial Coin Offering). Samakatuwid, bago makakuha ng **P2PS**, ang sinumang bagong user ay dapat na maingat na isaalang-alang ang mga risk, gastos, at mga benepisyo sa pagkuha ng **P2PS** sa crowdsale at, kung kinakailangan, kumuha ng independiyenteng payo sa bagay na ito. Anumang interesadong tao na wala sa posisyon upang tanggapin o maunawaan ang mga risk na nauugnay sa crowdsale (kabilang ang ngunit hindi limitado sa mga risk na may kaugnayan sa non-development ng **P2PS** platform at mga operasyon nito) o anumang iba pang mga risk na ipinahiwatig sa T&C ay hindi dapat makakuha ng **P2PS** sa yugtong ito o sa ibang pagkakataon.

Self-Acquisition/Buyback

11. Ang **Foundation** ay pinapayagan na makakuha ng **P2PS** mula sa merkado sa presyo ng merkado bilang isang value disbursement method. Ang pagkuha/pagbawi ay dapat pinahintulutan ng Konseho ng Foundation sa ilalim ng kondisyon na walang nakikitang kontrahe ng interes. Sa pamamagitan ng pagkuha ng **P2PS**, ang **Foundation** ay hindi pinahihintulutang magsagawa ng mga operasyon tulad ng pagmamaniipula ng **P2PS** market.

Importanteng Disclaimer

12. Ang T&C ay hindi dapat at hindi maituturing na imbitasyon na pumasok sa isang pamumuhunan. Hindi nila binubuo o iniuugnay sa anumang paraan ni hindi dapat ituring na isang pag-aalok ng mga securities sa anumang hurisdiksyon. Ang T&C ay hindi kasama o naglalaman ng anumang impormasyon o pahiwatig na maaaring ituring na isang rekomendasyon o maaaring gamitin bilang isang batayan para sa anumang desisyon sa pamumuhunan. **P2PS** ay isang utility token at hindi nilayon upang magamit bilang isang pamumuhunan.

13. Ang **Foundation** ay isang operative entity na namamahala sa isang platform, at ang **P2PS** ay isang utility token. Samakatuwid, ang **Foundation** ay hindi isang pinansiyal na tagapamagitan at hindi kinakailangan upang makakuha ng anumang pahintulot para sa mga layunin ng anti-money-laundering.
14. Pagkuha ng **P2PS** ay hindi nagbibigay ng karapatan o impluwensiya sa mamimili sa organisasyon o sa pamamahala ng **P2PS**.
15. Mga empleyado ng **Foundation** ay di pinahihintulutan na mag-operate sa **P2PS** sa market price kung mayroon silang kaalaman tungkol sa impormasyon na maaaring baguhin ang presyo ng token.
16. Ang mga awtoridad ng regulasyon ay patuloy at maingat na sinusuri ang mga negosyo at mga operasyon na nauugnay sa mga cryptocurrency sa isang pandaigdigang antas (Gusto ng mga pamahalaan na kontrolin ang mga cryptocurrency - ngunit may panganib sa maraming mga panuntunan). Dahil dito, maaaring maapektuhan ang mga panukalang regulasyon, pagsisiyasat, o pagkilos ng **P2PS's** business at kahit na limitahan o pigilan ito mula sa pagbuo ng mga operasyon nito sa hinaharap. Ang sinumang taong nagtatrabaho upang makakuha ng **P2PS** ay dapat alam na ang **P2PS** business model at ang T&C maaaring baguhin o kailangang baguhin dahil sa mga bagong regulasyon at pagsunod sa mga iniaatas ng anumang mga naaangkop na batas sa anumang hurisdiksyon. Kaya, ang mga kalahok at sinumang taong nagtatrabaho upang makakuha ng **P2PS** ay kilalanin at maintindihan na ang **P2PS** o ang sinuman sa mga kaakibat nito ay mananagot sa anumang direkta o hindi direktang pagkalugi o pinsala na dulot ng anumang naturang mga pagbabago.
17. Ang **Foundation** ay gagawin ang makakaya nito upang ilunsad ang mga operasyon at bumuo ng **P2PS** platform sa isang makatwirang frame ng panahon tulad ng ipinahiwatig sa timeline / road map. Ang sinumang taong nagtatrabaho upang makakuha ng **P2PS** ay kumikilala at maintindihan na ang **P2PS** ay hindi nagbibigay ng anumang garantiya na magtatatag ito ng isang operative platform, at samakatuwid hindi ito maaaring garantiya na ang **P2PS**. Maaaring gamitin para sa panlipunang pangangalakal sa platform. Kinikilala at nauunawaan ng mga users ang **P2PS** (kabilang ang ngunit hindi limitado sa kanyang mga kinatawan at mga empleyado) ay walang pananagutan o pananagutan para sa anumang pagkawala o pinsala na magreresulta mula sa o may kaugnayan sa kawalang-kakayahan na gamitin ang **P2PS**, maliban sa kaso ng sinasadya na maling pag-uugali o labis na kapabayaan.

Representasyon at mga Warranty

18. Sa pamagitan ng pakikilahok sa crowdsale, ang mga user ay sumasang-ayon sa T&C, at partikular, sila ay kumakatawan at ginagarantiya na sila ay:
 - a) awtorisado at may ganap na kapangyarihan upang bumili ng P2PS ayon sa mga batas na nalalapat sa kanilang hurisdiksyon ng domicile;
 - b) nakatira sa isang hurisdiksyon kung saan nagpapahintulot sa Foundation na magbenta ng mga token ng P2PS sa pamamagitan ng isang crowdsale nang hindi nangangailangan ng anumang lokal na awtorisasyon;
 - c) ay pamilyar sa lahat ng mga kaugnay na regulasyon sa tiyak na hurisdiksiyon na kung saan sila ay nakabatay at ang pagbili ng mga cryptographic na token sa nasasakupang hurisdiksiyon ay hindi ipinagbabawal, pinaghihigpitan, o napapailalim sa mga karagdagang kondisyon ng anumang uri;
 - d) ay hindi isang mamamayan, naninirahan, o entity ng Estados Unidos (US person) na hindi sila bumibili ng mga token ng P2PS o pag-sign sa ngalan para sa isang US person o kumikilos para sa layunin ng ispekulasyang pamumuhunan; ni hindi nila magagamit ang Token Sale para sa anumang aktibidad na iilegal, kabilang ngunit hindi limitado sa money laundering at financing ng terorismo;

- e) ang tanging may pananagutan sa pagtukoy kung ang pagkuha ng P2PS ay angkop para sa kanila; ay makakuha ng P2PS para sa future use ng platform ng P2PS; maunawaan ang mga risk na nauugnay sa crowdsale (kabilang ang ngunit hindi limitado sa mga panganib na may kaugnayan sa hindi pag-unlad ng platform at pagpapatakbo ng P2PS); at
- f) maunawaan ang paggamit ng cryptocurrencies at ang mga kaugnay na risk.

Karapatan sa Intellectual Property |

19. Hangga't ang copyright o iba pang mga karapatan sa intelektwal na ari-arian ay umiiral sa **P2PS** platform, tulad ng software, kaalaman, pagtatasa, o mga programa, ang mga copyright at iba pang mga intelektuwal at pang-industriya na karapatan ay nabibilang sa **Foundation**.

Limitasyon sa Pananagutan |

20. Ang **Foundation**, pati na rin ang Konseho ng Foundation, mga opisyal, mga miyembro ng konseho, mga direktor, mga ahente, mga joint venture, empleyado, at mga supplier, ay walang pananagutan o pananagutan para sa anumang pagkawala na sanhi o kaugnay sa paggamit ng **P2PS** platform o anumang technical interruption o malfunction ng platform.

21. Ang limitasyon ng pananagutan na itinakda ay hindi naaangkop sa pangyayari na ang **P2PSF** o sinumang **P2PSF** employee ay nagdulot ng pinsala sa pamamagitan ng sadyang maling pag-uugali o mahalay na kapabayaan.

Severability |

22. Kung ang alinman sa mga probisyon ng T&C o ang Kasunduan ay itinuturing na hdi wasto, walang bisa, o hindi maipapatupad ang mga natitirang probisyon, ay dapat magpatuloy ng full force at effect.

— — **Abstrak**

Ang P2PS ay isang Ethereum (Ethereum) crypto-token na umaayon at sumasaklaw sa ERC20, ang de facto standard at popular na token na plataporma para sa mga digital na token ng asset sa secure blockchain. Ito ay isang gateway sa iba't ibang mga transaksyon sa mga plataporma ng sistemang komunikasyon na walang desentralisado, ligtas, at panghihimasok na ginagamit sa pamahalaan at depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pang mga sektor ng korporasyon. Pinapalitan nito ang tradisyunal na lisensya at mga bayarin sa transaksyon na binabayaran ng mga nagbibigay ng serbisyo pati na rin ang mga end user sa iba't ibang mga network ng peer-to-peer at platform ng e-commerce. Ang P2PS crypto-token ay binuo ng P2P Solutions Foundation team.

Ang Foundation ay isang malayang katawan na pinamamahalaan ng Foundation Council. Ang Foundation ay pinahintulutan na lumikha ng isang pandaigdigang network ng mga serbisyong digital na sumasaklaw sa isang alternatibong modelo ng pagtatrabaho sa mga tradisyonal na modelo ng mga peer-to-peer network. Ang mga alternatibong modelo ng pagtatrabaho ng mga peer-to-peer network ay dapat nasa blockchain at sumusunod sa mga crypto technologies na tinatanggap na lubos bilang mga teknolohiya ng hinaharap.

Ang mga token ng P2PS ay gagamitin sa mga secure na platform. Ang isa sa mga ganitong platform na nakatuon sa pagtanggap ng P2PS token ay ang secure, interference-free, peer-to-peer digital delivery system (Push System protocol) na itinataguyod ng Innovative Solutions International, Inc. (ISI). (Innovative Solutions International Inc.). Kinakailangan ang crypto-token ng P2PS upang gamitin ang protocol ng Push System. Ang protocol ng Push System ay binuo noong 2010 ng ISI, isang korporasyon sa pananaliksik at development corporation sa Estados Unidos bilang tugon sa malaking puwang sa sarado o naka-lock na mga segment ng computer system market. Sa madaling salita, ang protocol ng Push System ay isang high-speed malaking digital data package transfer system sa secure na peer-to-peer proprietary networks. Ang P2PS token ay tutulong sa iyo sa lahat ng iyong mga transaksyon sa disentralisado, secure, at interference-free peer-to-peer digital delivery system na ginagamit sa pamahalaan at depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medical at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pa mga sektor ng korporasyon.

Sa kasalukuyan at sa agarang panahon, ang paggamit ng mga token ng P2PS ay umaabot sa kabila ng kontinente ng Hilagang Amerika hangang sa Gitnang Silangan, na nagbibigay ng serviceable obtainable market (SOM) ng mga 110 milyong mga user mula sa 220 milyong potensyal na user na bumubuo sa total available market (TAM) size (The World Factbook). Ang kasalukuyang mga kliyente ng P2P Solutions Foundation ay, bukod sa iba pa, Electronic Learning Inc. (ELI). (Electronic Learning Inc.). isang pioneer sa mga solusyon sa e-learning, at ang ISI group consortium. Dahil ang ELI at ISI ay nagbibigay-daan sa edukasyon, gobyerno at depensa, at mga segment ng merkado sa pananalapi at pinansya, ang P2PS token ay agad na tinatanggap sa isang ready client base sa North America, Europe, Australia, at sa Gitnang Silangan. Ang ELI at ISI ay iba-iba sa iba pang pandaigdigang pamilihan, kabilang ang Europa, Timog Amerika, at Tsina, na nagbibigay ng mga P2PS na mga token ng mas malawakang pagpasok sa merkado.

Inaasahan na ang P2PS token ay magpapalawak at mabilis na mag-uutos ng isang malaking bahagi ng merkado sa mga darating na taon. Sa pamamagitan ng mga kliyente ng ELI at ISI lamang, ang mga token ng P2PS ay may mataas na potential growth trajectory. Ang P2P Solutions Foundation ay inaasahan din na sa susunod na limang taon, ang SOM para sa mga user sa mga nangungunang 49 mataas na potensyal na bansa globally na kilala na mabilis na iakma at tangapin ng secure, digital na mga sistema ng transaksyon ay aabot sa 772 milyong mga user ng serviceable available market (SAM) ng 1.1 bilyong user at TAM ng 1.5 bilyong user.

Ang ELI at ISi ay parehong nag-uutos ng isang disentang taunang bayarin sa lisensya sa bawat gumagamit para sa kani-kanilang mga digital na platform. Dahil mapapalitan ng mga token ng P2PS ang kanilang mga lisensya, magkakaroon ng maraming mga pakinabang na naipon sa parehong mga korporasyon sa pamamagitan ng paglilipat ng kanilang mga modelo ng paglilisensya sa blockchain technology. Sa isang banda, ang paglipat sa blockchain at cryptographic na teknolohiya ay mapapahusay ang kanilang mga tampok sa seguridad. Sa kabilang banda, ang positibong disruptive move ay magbibigay ng higit na kalayaan mula sa mga paghihigpit at karagdagang demokrasya ng kapital sa isang makabuluhang paraan kasama ang pagbibigay ng peace of mind para sa lahat ng mga stakeholder. Ang mga paglabag sa copyright na karaniwan sa mga bansa sa Middle East ay hindi lamang mabawasan ngunit kalaunan ay napawalang-bisa.

Ngayon, sarado o locked down na mga computer system (PC Magazine Encyclopedia) ay naging isang pamantayan sa lahat ng mga institusyon ng pagbabangko at pananalapi kasama ang karamihan sa mga establisimiyento ng gobyerno at ministri na sumasaklaw sa pinakabagong mga teknolohikal na pagpapaunlad. Gayunpaman, ang ilan sa kanilang mga pangangailangan ay hindi pa natutugunan. Ang mga Foundation ng P2P Solutions ay nagsisikap na itaguyod ang mga token ng P2PS sa mga mahalagang entidad at service provider na ito. Sa ibang salita, ang paglaganap ng mga token ng P2PS ay magiging mabilis dahil hindi sila inaasahang makatagpo ng mga hadlang dahil sa malaking puwang na laganap sa pandaigdigang pamilihan. Dahil ang mga secure na digital na produkto at serbisyo ay itinatag ng mga konsepto at nagtatamasa ng mataas na demand, ang P2P Solutions Foundation ay inaasahan ang pagiging tapat sa maraming iba pang mga segment ng merkado sa isang pandaigdigang antas, kabilang ngunit hindi limitado sa mga non-banking financial institutions.

Ang mga token ng P2PS ay maaaring makuha sa panahon ng pre-sale at sa isang initial coin offering (ICO) nang direkta mula sa Foundation (P2P SOLUSYON FOUNDATION). Ang mga token ng P2PS ay lalong madaling ilista sa Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta, at Cryptopia, bukod sa iba pang kilalang global crypto-exchanges.

Pagkatapos makakuha ng mga token ng P2PS, maaari mong ideposito ang mga ito sa isang standard ERC20 token wallet tulad ng MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, at Imtoken. Isa sa maraming mga kadahilanan na maaaring gusto mong makuha at i-hold ang mga token ng P2PS ay para magamit sa iba't ibang mga secure, peer-to-peer na proprietary network platform sa halip na lamang sa trading sa crypto-exchanges.

— Mga Motivating Factor

Sa pagbabalik-tanaw sa nakaraang siglo, hindi mo maaaring inaasahan ngunit mapapansin ang consistency na kung saan ang mga teknolohiya sa komunikasyon ay nagbago at mabilis na nag-advance. Ang imbensyon at pagdating ng bawat bagong teknolohiya ng komunikasyon, mula sa telegrapo sa telepono at ngayon sa wireless Internet na nagdala ng commercially viable na mga pagkakataon sa mundo, sa gayon ang mapahusay pa ang buhay sa mas madali para sa sinumang nais na sumulong at yakapin ang mga makabagong solusyon.

Ito ay hindi lamang sa pamamagitan ng aksidente sa kasaysayan na ang mga nangungunang mga digital na serbisyo ay nakabalangkas sa karamihan sa paligid ng isang ekonomiya na nakabatay sa attention-based economy sa pamamagitan ng public relations. Ito ay maaaring inilarawan sa pamamagitan ng mga katangian na tumutukoy sa mga unang araw ng Internet na nagbigay-inspirasyon sa mga may-ari ng nilalaman at mga platform sa komunikasyon upang matustusan ang kanilang mga produkto at serbisyo habang hindi sapat ang nakuhang kabayaran. Kung sa huhulaan, ang ilang mga kumpanya ay magbebenta ng nakolektang data ng kanilang mga interesadong kliyente sa mga advertiser at marketer. Ang pamamaraan na nakasalalay sa mga modelo ng kita na nakabatay sa ad ay napatunayang isang mapagkakatiwalaang modelo ng negosyo kamakailan lamang dahil sa kawalan ng katanggaptangap, mabilis, at makinis na solusyon sa pagbabayad sa online na naging madaling ma-access at makabuluhang kamakailan lamang. Ayon sa Stewart Brand, "Nais ng impormasyon na maging libre: Ibig sabihin na ang pangkalahatang populasyon ay dapat ma-access ang impormasyon ng libre at malinaw at ang pangkalahatang pag-access sa impormasyon ay dapat na secure.

Ang pagtitiwala sa advertising para sa kita ng digital media ay nagbigay ng napakalawak na benepisyo para sa mga kumpanya na ang mga produkto na naka-target sa Karamihan. Ang mga epekto sa network at ekonomiya ng scale ay magagamit at ginagamit ng naturang mga kumpanya upang maglagay ng matinding presyon sa mga baguhang contender, sa gayo'y sinisira ang anumang kumpetisyon sa pamamagitan ng pagbibigay ng kanilang mga serbisyo nang libre. Dahil dito, ang mga malalaking kumpanya ay nagtatamasa ng kalamangan ng posisyon, sa gayon tinutulungan ang kapital at awtoridad sa ibang nakakababa. Kadalasan, ito ay maaaring magresulta sa isang hindi magandang posisyon para sa privacy ng mga kliyente at isang masamang karanasan ng mamimili. Bukod dito, ang mga user na nagtanggap ng mga teknolohiyang ito ay nagtapos sa pagbabayad ng mataas na presyo. Ang mga alalahanin na may kaugnayan sa ilang mga supplier ng komunikasyon ng data na nagtatatag ng mga mahahalagang negosyo na suportado ng mga transaksyon ay pantay na nakakagambala. Sa ganitong sitwasyon, ang mga negosyo na ito ay natagpuan na gumamit ng mga epekto sa network at mga ekonomiya ng scale sa kanilang sariling kalamangan sa halip na pagpasa sa ilan sa mga naipon na benepisyo sa mga user.

Ang ilang mga conglomerates na lumilikha ng mga monopoladong negosyo, na nagdaragdag ng pagpapatatag, na nakapipinsala sa pagpili ng mga kliyente, sa gayo'y nakapagtutuo ng yaman sa ilang malalaking korporasyon. Hindi maaaring hindi, magsisimula sila na hawakan ang pang-ekonomiya at pampulitikang impluwensya sa lipunan. Ang ganitong mga organisasyon ay madalas na nagpapalano upang makabuo ng mga produkto na sa halip na magbigay ng kapangyarihan sa mga customer, kontrolin ang kanilang atensyon. Ang pagkabigong pigilan ang isang maliit na bilang ng mga malalaki at nakararami na pribadong korporasyon ay maaaring hindi maiiwasang magresulta sa kanilang pagkuha ng hindi kanais-nais na kalamangan at magsasagawa ng kumpletong kontrol sa mga serbisyong digital na ginagamit ng publiko, sa gayon ay matagumpay na inaalas ang pamantayan ng pagpili ng kliyente sa isang pandaigdigang saklaw.

Sa isang banda, ang mga gumagamit ng Internet ay tila nais ng isang ganap na iba't ibang paraan ng pagpapalitan ng mga malalaking piraso ng impormasyon at pabor sa mga transaksyong peer-to-peer habang nagsasagawa ng kanilang pang-araw-araw na aktibidad ng negosyo upang pangalagaan ang mga pangunahing alituntunin ng ligtas na pagpapalitan ng impormasyon. Na maaaring humantong sa isang ekonomiya na sa kalaunan ay magdaragdag ng pagbabago sa loob ng sektor ng teknolohiya. Ang pagkakaroon ng masusing pagsaliksik at pagbuo ng globally tried, tested, at tinanggap na secure, peer-to-peer, digital delivery system, ang ISI ay naniniwala na ngayon ay ang angkop na oras upang lumikha ng isang road map para sa pandaigdigang paglabas ng natatanging Push System protocol para sa digital na mga komunikasyon at komersiyo na naghahatid ng malaking kapangyarihan sa parehong mga developer at mga end user.

Sa isang pandaigdigang antas, ang mga stakeholder ay magbabago sa pag-angkop ng isang mas mahusay, mas ligtas, epektibo, at mahusay na digital na sistema na nagpapalaki ng direktang relasyon sa ekonomiya sa lahat ng kapwa stakeholder tulad ng mga developer, tagalikha, at mga end user, na may parehong halaga at kontrol na ibinahagi sa mga kalahok. Ang gayong isang digital na sistema ay magkakaloob sa mga end user ng ligtas, rich, diverse, multilingual, at bukas na serbisyong digital na platform na nag-prioridad sa karanasan ng user.

Sa kabilang banda, ang ISI ay malapit na tinitingnan ang lumalagong mga trend at momentum ng desentralisadong teknolohiya tulad ng Bitcoin (Bitcoin), Ethereum (Ethereum), Litecoin (Litecoin), at marami pang iba. Ang mga blockchain-based na network na ito ay nagbibigay ng open source na mga modelo, sa gayon ay naghihikayat sa mga bagong digital na ecosystem. Bilang resulta, ang pag-unlad ng mga na-customize na digital na ekonomiya ay hinihikayat dahil sa isang malaking bilang ng mga tao mula sa iba't ibang bahagi ng mundo na magkakasama upang bumuo ng mga komunidad sa paligid ng mga network na ito. Samakatuwid, ang mga naturang sistema ay hinihikayat ang mga end user sa ligtas na palitan sa halaga (pera, atbp.) Laban sa mga serbisyo o merchandise na direktang inaalok ng mga imbentor, designer, o mga developer na gumagawa ng mga kalakal o paglikha ng mga makabagong solusyon internationally na kalaunan ay nag-aalok ng mga pang-ekonomiyang insentibo nang walang depende sa mga kita sa pamamagitan ng mga channel sa advertising.

Sa halip na ang pang-ekonomiyang halaga at pamamahala na kontrolado ng malalaking conglomerates o monopolistikong sentralisadong organisasyon, ang mga desentralisadong network ay nag-aalok ng pamamahagi ng parehong pang-ekonomiyang halaga at pamamahala sa mga stakeholder ng network. Ang mga stakeholder ng mga desentralisadong network ay ang mga founder, direktor, organizer, shareholder, tagasuporta, custodian, kalahok, supplier, operator, at, pinaka-makabuluhang, end user. Sa mga decentralized ecosystem at mga organisasyon, ang komersyal na halaga na kung saan nilikha ay makakakuha ng disseminated sa lahat ng mga stakeholder, na tinitiyak na ang lahat ng mga kalahok sa mga value creation efforts ay agad at impartially rewarded o remunerated para sa kanilang mga indibidwal o kolektibong paggawa.

Sa kasalukuyan, may pagkakataon kami na masaksihan ang susunod na ebolusyonaryong hakbang: ang pagsasama ng pang-ekonomiyang halaga sa mga secure na sistema ng komunikasyon. Ang mga serbisyong digital tulad ng chat, social media, at mga online na pagbabayad ay dumating upang maglaro ng isang pangunahing papel sa aming pang-araw-araw na buhay, na nakakaimpluwensya hindi lamang sa aming mga pag-uugali sa pagkonsumo kundi pati na rin sa aming mga patakaran, mga dialogue, pakikipagtulungan sa mga policymakers at industriya, at mga paraan ng pagpapalitan ng halaga. Ang aming mga digital na network ng komunikasyon ay magiging pangunahing mahalagang platform ng aming patuloy na pagbuo ng ekonomiya sa buong mundo.

Kahit na ang Internet ay lumago sa isang eksponensyang tulin, wala pang nakakaalam na peer-to-peer Push System na mga platform na ligtas, madaling gamitin, pribado, at walang panghihimasok sa mga third party, maliban sa protocol ng Push System na binuo ng ISI. Ang mga end user, kung mga indibidwal, mga entidad ng pamahalaan, mga institusyon sa pagbabangko, o mga korporasyon, ay kasalukuyang napipilitan na pumili ng seguridad o privacy, sa gayo'y sinasakripisyo ang isa para sa iba pa nang hindi konbinyente o cost-effective.

Sa kabuuan, ang mga Foundation ng P2P Solutions ay nagsisikap na samantalain ang mga benepisyo na inaalok ng mahusay na teknolohiya ng blockchain (Blockchain, the next big thing). Ang desentralisasyon ay nag-aalok ng isang kanais-nais na paraan para sa P2P Solutions Foundation sa pagsulong upang palawakin pa ang misyon, ang vision, at mga motivating factors na magpapatuloy sa mga miyembro ng kanilang koponan upang makamit ang isang napapanatiling hinaharap sa ligtas na peer-to-peer exchanges ng komunikasyon at lumikha ng halaga. Sa pamamagitan ng white paper na ito, nagtatanghal ang P2P Solutions Foundation ang isang misyon at isang pananaw para sa P2P Solutions Foundation pati na rin ng ELI at ISI. Upang ma-reiterate, ang protocol ng Push System na mahalagang isang desentralisado, secure, at interference-free protocol para sa locked-down na mga digital na aparato at serbisyo na malawakan na ginagamit ng mga stakeholder, kabilang ngunit hindi limitado sa gobyerno at depensa, medikal at pharma, digital na edukasyon at paghahatid, pagbabangko at pananalapi, at iba pang mga sektor ng korporasyon.

Ang ELI at ISI ay mga pioneer sa mga digital na edukasyon at peer-to-peer na platform dahil ang unang mga user na tumagkilik sa digital education system noong 2004 at ang protocol ng Push System noong 2010.

Ang ISI ay ang tanging peer-to-peer network na naging isang Push System platform noong 2011 at ang tanging protocol ng Push System upang maisama ang isang ganap na closed digital education system noong 2014. Sa pagitan ng 2014 at 2017, ang ISI ay lalo pang nag-research at nag-experiment sa iba't ibang mga digital na pagkukusa sa kanyang Push System platform na kasangkot sa pamahalaan pati na rin ang pagbabangko at pinansiyal na mga merkado.

Bilang isang korporasyon, ang ISI ay nagtuklas ng isang secure at cost-effective na modelo ng transaksyon na nag-aalok sa mga end user nito sa pinakamahasag na mga tampok sa kaligtasan at seguridad. Dahil ang kaligtasan at seguridad ay maliwanag na ang dalawang pinakamahalagang bagay na kasangkot sa palitan ng impormasyon, ang mga end user ay nagtatamasa ng kapayapaan sa isip sa pamamagitan ng paggamit ng protocol ng Push System. May malakas na dahilan ang ISI na maniwala na kapag pinahahalagahan ng mga end user ang mga pakinabang ng Push System at makaranas ng multilingual, user-friendly na interface, patuloy nilang gagamitin ang Push System at mananatiling isang matapat na kliyente ng ISI.

Ang ISI ay naniningil ng isang nominal na taunang bayad sa lisensya sa bawat nagpadala at magtatanggap sa network ng Push System para sa ligtas, walang-hangganang palitan ng impormasyon sa bawat transaksyong isinagawa sa network. Ang ganitong mga modelo ng paglilisensya na sumasaklaw sa bawat user ng network ay makabuo ng sapat na kita para sa kumpanya. Samakatuwid, ang ISI ay hindi kailangang gumamit ng anumang mga modelo na nakabatay sa advertising upang makabuo ng mga kita na sumusuporta sa network ng Push System o gawing pera ang kanyang B2B, B2C, o C2C consumer base sa pamamagitan ng mga advertisement sa labas ng modelo ng paglilisensya.

Nagsusumikap din ang ISI na ilipat ang paglilisensya ng Push System at muling likhain ang buong sistema ng paglilisensya gamit ang mga teknolohiya ng blockchain. Ang migration na ito ay nag-aalok ng mga pakinabang na hindi matatagpuan sa anumang iba pang mga alternatibong platform. Gayunpaman, ang paglipat ay hindi madali o simple ngunit dapat ay isasagawa sa isang napapanahong paraan upang mapakinabangan ang mga bentahe ng mga natatanging tampok ng seguridad na matatagpuan sa blockchain na sinigurado ng cryptography. Ang paglipat sa mga advanced na teknolohiya sa cryptographic ay mapapahusay ang kakayahan ng ISI at nagreresulta sa ISI na maging pangunahing manlalaro sa mga segment ng merkado ng global at rehiyonal na target.

Ang P2P Solutions Foundation, sa pakikipagtulungan sa ELI at ISI, ay nagsisikap na makamit ang mga indibidwal at kolektibong mga layunin sa pamamagitan ng:

- paglinang sa mga pakikipagtulungan sa lahat ng mga stakeholder at mga kliyente sa halip na pagiging isa lamang tagapagtustos o service provider;
- Nag-uudyok sa mga miyembro ng pangkat sa pamamagitan ng mga insentibo at mga rewards program bilang karagdagan sa pagtrato sa kanila bilang mga kasosyo, sa ganyan nagkakaloob ng pagiging mahusay sa kanila, na nagreresulta sa pagpapanatili ng kahusayan sa serbisyo; at pagsulong ng mga layunin upang mapagbuti ang komunidad at mapanatili ang ecosystem ng pagiging kompidensiyal ng kliyente.

— — **Ang Misyon**

Tinatangkilik ng P2P Solutions Foundation ang isang nakabahaging misyon sa ELI at ISi na nakatuon sa epektibong palagiang naghahatid ng may klase, mataas na kalidad, mga produkto, aplikasyon, at serbisyo sa mga kliyente nito sa pinakamahuhusay at makatuwirang presyo. Sama-sama, inaasahan namin na matugunan ang mga inaasahan ng customer sa pamamagitan ng pag-unawa sa mga kinakailangan ng kliyente, pagsunod sa mga pinakabagong pagbabago sa pamamagitan ng pananaliksik, at nakatuon sa napapanatiling pinakamahusay na kasanayan.

— — **Core Values**

Ang ilan sa aming mga pangunahing halaga ay karaniwang kasama, ngunit hindi limitado sa, integridad, kakayahan, responsibilidad, pagiging kompidensiyal, katapatan, pagtatalaga, pagbabago, kamalayan sa gastos, kahusayan, transparency, pagiging simple, empatiya, pagtutulungan ng magkakasama, at isang win-win mindset.

— — **Ang P2P Solutions Foundation Structure**

Ang ELI at ISi ay tinatanggap ang pagbuo at structuring ng P2P Solutions Foundation. Samakatuwid, ang ELI at ISi ay likas na magiging campaigners para sa ecosystem ng P2P Solutions at itataguyod ang network ng P2P Solutions sa kanilang mga stakeholder at client base. Habang ipinakikilala ng P2P Solutions Foundation ang iba pang mga teknolohiyang may kakayahang magamit na digital o mga serbisyo, itataguyod ng ELI at ISi sa loob ng kanilang mga consortia at sa kanilang mga kliyente. Kapag nagkakaisa ang mga stakeholder upang makikipagtulungan, kinakailangan na ang kalamangan ng kanilang kolektibong pagsisikap magreresulta sa tagumpay, hindi kumpetisyon. Ang tagumpay ay magiging resulta din ng isang katiyakan ng isang desentralisasyon na strategy na nagbibigay ng isang kanais-nais na landas upang ilipat mula sa isang nakikipagkumpitensya sa isang cooperative model.

Ang P2P Solutions Foundation ay isang malayang kinatawan na pinamamahalaan ng Foundation Council. Ang Foundation ay pinahintulutan na lumikha ng isang pandaigdigang network ng mga digital na serbisyo na sumasaklaw sa isang alternatibong modelo ng pagtatrabaho sa mga tradisyunal na modelo ng mga peer-to-peer network at nangangasiwa sa produktibong paglago nito. Ang mga alternatibong modelo ng pagtatrabaho ng mga peer-to-peer network ay dapat nasa blockchain at sumusunod sa mga crypto technologies na tinatanggap na lubos bilang mga teknolohiya ng hinaharap. Ang Foundation ay mamamahala sa P2PS token supply at ang P2PS Rewards. Magbibigay ito ng mga serbisyo ng suporta at mga kinakailangang kasangkapan para sa smooth na operasyon ng lahat ng mga serbisyong digital sa loob ng ecosystem. Sa kalaunan, ang komprehensibong paglipat ng ecosystem sa isang ganap na autonomous at desentralisadong network ay mapabilis sa pamamagitan ng Foundation.

Ang P2P Solutions Foundation ay namamahala din sa pagpapaunlad ng mga karaniwang, dynamic, pangunahing mga sangkap tulad ng crypto-token wallet at iba pang mga posibleng solusyon sa loob ng ecosystem. Ipagpapatuloy din ng Foundation ang suporta nito sa lahat ng mga stakeholder na interesado sa pagpapaunlad, pagpapahusay, o pagtanggap ng pana-panahon mga solusyon na inaalok ng Foundation na naglalayong pagsamahin ang mga transaksyong ekonomiya para sa benepisyo ng lahat ng mga stakeholder sa buong mundo.

Magtutulungan ang ELI, ISi, at P2P Solutions Foundation upang lumikha ng isang desentralisado ngunit napapanatiling mga digital na serbisyo sa ecosystem sa pamamagitan ng isang serye ng mga teknikal na transisyon na pangkabuhayan hindi lamang sa lahat ng mga stakeholder kundi pati na rin sa mga end user. Ang P2PS crypto-token ay tutulong sa kanila sa pagbibigay ng mga insentibo at kabayaran sa lahat ng mga stakeholder.

Ang isa sa mga sitwasyon na isinasaalang-alang at sinaliksik sa pamamagitan ng market sampling, panayam, at feedback mechanism ay gumagamit ng isang third-party na crypto-token na posibleng ilang pag-customize. Gayunpaman, ang panukalang ito, bagaman tila kapaki-pakinabang sa madaling panahon, ay tiyak na natanggal dahil sa mga alalahanin na may kaugnayan sa seguridad, kaligtasan, pagpepresyo, ikatlong partido na panghihimasok, at kawalan ng pagiging epektibo sa gastos sa daluyan hanggang matagal na panahon, bukod sa marami pang iba mga kadahilanan. Ang pagsang-ayon sa anumang third-party crypto-token ay tiyak na matatalo ang buong layunin ng pagsasanay na ito na naglalayong lumayo mula sa lahat ng uri ng interbensyon ng third-party upang makapagbigay ng secure, interference-free na platform sa lahat ng mga kliyente na naghahanap ng pagiging kompidensyal at secure na palitan ng ang kanilang mga digital na asset. Ang napakahalagang tanong na hiniling sa kontekstong ito ay kung sinuman ang nais na makaranas ng paglabag sa kanilang mga kumpidensyal na digital na talaan o mga ari-arian tulad ng kanilang mga medikal na rekord ng kanilang pamilya o pagsusuri ng mga tanong sa pagsusuli. Ang feedback ay isang resounding negatibong mula sa lahat ng mga sektor sa merkado na na-sample. Tiyak na ipinakikita nito ang pangangailangan ng ISi, ELI, at P2P Solutions Foundation upang mag-alok ng proprietary solution sa pandaigdigang madla na naghahangad na pangalagaan ang kanilang mga digital na asset at impormasyon.

Sa kabuuan, ang ELI at ISi ay may mga P2PS token at nagpasya na maging una nilang malaking promoter na magpapatupad at maisama ang P2PS sa kani-kanilang mga platform. Ito ay pakikinaabang ng lahat ng mga stakeholder na kasangkot at magreresulta sa isang positibong epekto para sa ecosystem ng P2PS. Samakatuwid ang ecosystem ng P2PS ay magtatatag ng isang pandaigdigang na network ng mga digital na handog nito, na lumilikha ng isang alternatibong ng operating model batay sa kooperasyon sa halip na kumpetisyon. Maliwanag na may malaking agwat at malaking pangangailangan habang hinahanap ng pandaigdigang ekonomiya ang desentralisasyon at mga pinuno sa hinaharap sa tulong ng mga pag-unlad ng teknolohiyang blockchain at crypto.

Sa kalaunan, ang ecosystem ng P2PS ay lilipat sa isang ganap na desentralisado, malaya na napapanatiling ecosystem. Iyon ay magbibigay-daan sa kasalukuyang peer-to-peer platform upang mahusay na gumana nang walang anumang tulong mula sa ELI, ISi, o anumang iba pang entity.

Tinatangkilik ng P2P Solutions Foundation ang isang nakabahaging misyon sa ELI at ISi na nakatuon sa epektibo at palagiang naghahatid ng mga world class, mataas na kalidad, magagandang produkto, aplikasyon, at serbisyo sa mga kliyente nito sa pinakamahuhusay at makatuwirang presyo. Sama-sama, inaasahan namin na matugunan ang mga inaasahan ng customer sa pamamagitan ng pag-unawa sa mga kinakailangan sa kliyente, pagsunod sa mga pinakabagong pagbabago sa pamamagitan ng pananaliksik, at nakatuon sa napapanatiling pinakamahusay na kasanayan.

8.11 Ang Settlement Layer

Ang desentralisadong settlement layer para sa mga token ng P2PS ay ang pangkalahatang pampublikong network ng Ethereum kung saan ang mga users ay nakikipag-ugnayan upang mag-transact. Gayunpaman, maaaring magamit lamang ng mga end user ang kani-kanilang mga application upang magpadala o tumanggap ng mga token ng P2PS mula sa loob ng mga sistema ng ELI o ISI. Sa matagal na panahon habang ang mga teknolohiya ng blockchain ay nagpapatuloy sa paglago ng trajectory, ang ecosystem ng P2PS ay patuloy na magde-develop.

8.21 Governance

Ang mga mapagkumpitensyang resources ay kalaunang ilalaan ng P2P Solutions Foundation na makatutulong sa pagtatatag ng isang namamahaling konseho, gamit ang angkop na kapital ng tao, upang magtatag ng isang sistema ng transparent governance na mamamahala sa pundasyon sa isang makatarungang paraan, isinasalang-alang ang feedback na ibinigay ng lahat ng mga kalahok at stakeholder ng ecosystem ng P2PS. Ang namamahaling konseho ay may pananagutan sa pagbibigay ng pagsunod at mga alituntunin sa batas, mga panuntunan ng pagkamiyembro at paglahok, at ang P2PS Rewards engine.

8.31 Ang Rewards System

Ang P2PS Rewards ay ibibigay sa simula ng P2P Solutions Foundation. Ngunit malapit nang maging desentralisado ito at itatayo sa teknolohiya na ginagamit ng smart contract ng Ethereum. Sa pagtuon sa pagsasanib ng iba't ibang mga application at mga digital na serbisyo sa desentralisadong ecosystem ng P2PS, gagamit ang P2PS Rewards ng mga pang-ekonomiyang insentibo. Ang P2PS ay hindi nagsisikap na muling makalikha ngunit sa paggamit ng mga tried at tested na mga system na matagumpay na ginagamit ng mga gusto ng Bitcoin at iba pa. Ang P2PS Rewards ay maghihikayat sa mga nagbibigay ng digital na serbisyo na magpatupad ng P2PS at paglipat sa pagiging kasosyo ng ecosystem ng P2PS. Ang ecosystem ng P2PS ay sumunod sa mga karaniwang etika at mga pinakamahuhusay na gawi sa industriya. Ang mga transaksyon ay hindi magpapataw ng hindi napakahalagang mga hadlang sa monetization. Samakatuwid, ang epekto ng network ng ecosystem ng P2PS ay inaasahang tumubo nang tuluyan, sa gayon ay madaragdagan ang halaga ng P2PS token dahil sa karagdagang paglaganap. Ang isang positibong nakakagulo na paglago ay lumilikha ng ekosistema na magdadala ng mga karagdagang kalahok at tagapagbigay ng serbisyo na patuloy na hinihikayat na sumali sa inisyatibo ng P2PS.

8.4J Ang Research at Development

Ang Research at Development ay magpapatuloy sa isang bahagi ng mga resources na inilalatag sa patuloy na pagpapaunlad ng mga makabagong solusyon. Ang mga inisyatibo na nakakatulong sa paglikha ng mga lugar ng pakikipagtulungan sa iba't ibang mga developer ay makapagpapatibay ng isang pantay na ecosystem na nagbibigay ng paraan upang subukan ang mga sariwang pamamaraan na nagbibigay ng pakikilahok sa crypto ecosystem, sa gayon ay bumubuo ng mas mahusay na halaga para sa benepisyo ng lahat ng mga stakeholder.

8.51 Mga Layunin sa Development

Paminsan-minsan, maraming mapagkukunan ay kinakailangan upang mapahusay ang kakayahan ng mga kasosyo na naghahangad ng paglikha ng halaga para sa bawat isa sa pamamagitan ng pag-develop at growth. Ang ganitong mga hakbangin sa pag-unlad ay pinopondohan ng P2P Solutions Foundation. Itatatag ng P2P Solutions Foundation ang mga hakbangin na ito sa pamamagitan ng direktang pakikipag-ugnayan ng mga teknikal na grupo na bumuo at patuloy na mapabuti ang mga teknolohiya na direkta at hindi direktang sumusuporta sa ecosystem ng P2PS. Gayunpaman, ang desentralisasyon ay patuloy na magiging pamantayan dahil ito ay kapaki-pakinabang sa lahat ng mga kalahok at stakeholder sa loob at labas ng ecosystem ng P2PS.

8.61 Buod ng Fundamental Technology

Ang basic technology initiatives ng P2P Solutions Foundation ay tumutuon sa pagbibigay ng:

- a. mga transaksyon na nagpapadali sa paggamit ng mga sentralisadong serbisyong digital P2PS sa peer-to-peer platform level;
- b. desentralisadong serbisyo para sa P2PS users; isang hanay ng mga tool na naglalayong pagbaba ng mga hadlang sa pagtanggap at pagsasama sa P2PS system para sa lahat ng stakeholders; at
- c. pagpapatupad ng isang mahusay na P2PS Rewards system.

Ang reward-based system na ibinibigay ng P2P Solutions Foundation ay upang madagdagan ang tunay na halaga ng mga token ng P2PS sa loob ng isang panahon. Halimbawa, kapag ang mga produkto ng ELI at ISi ay ipinamamahagi, ang mga user at kliyente ay kailangang munang kumuha ng (mga) P2PS token upang makakuha ng isang taunang lisensya kung saan hindi nila magamit ang mga produkto. Ang tanging paraan ng pagbabayad na tanggap upang makakuha ng lisensya ay ang mga token ng P2PS. Samakatuwid, kung ang isang lisensya ay nagka-presyo sa isang nominal \$75 halaga, ang kalahok na maagang bumili ng token sa ito ay magkakaroon ng isang potensyal na posibilidad ng pagtaas ng halaga ng merkado sa loob ng ilang panahon o oras.

— — **Kapanganakan ng P2PS Crypto-Token**

Ang unang hakbang ay makalikha ng isang bagong crypto-token na may tatak na P2PS na nauugnay sa mga salitang mga peer-to-peer na solusyon at nagpapahiwatig ng isang pakiramdam ng pagiging konektado sa isang advanced na komunidad ng mga peer-to-peer network developer at mga user. Ang pagkakakilanlan at token ng P2PS ay partikular na sinadya upang magdala ng mga indibidwal na sasama sa isang makabagong, ligtas, ibinahaging ekonomiya. Gayunpaman, hindi sapat ang paggawa ng digital na token. Para sa isang crypto-token na mabuhay, dapat itong maging kapaki-pakinabang at mahalaga. Upang makapagtatag ng isang ekonomiya sa paligid ng bagong token, ang P2P Solutions Foundation at ISI ay dapat magtulungan upang mapadali at maitatag ang pundamental na halaga ng P2PS.

Ang susunod na hakbang ay upang maunawaan na sa kasalukuyan ang mga pakikipag-ugnayan sa pagitan ng mga end user at mga teknolohiya ng blockchain ay, tulad ng pagsusulat ng white paper na ito, ni simple o intuitive upang tapusin ang mga gawi ng mga gumagamit. Dahil dito, ang P2PS ay isang solusyon upang gawing simple ang karanasan ng users at gawin itong madaling maunawaan sa mga gawi ng mga end user. Ang P2PS ay magiging pinaka maaasahan, konbinyente, ligtas, mabilis, pribado, palitan ng token para sa mga user upang makakuha at magamit sa walang-panghihimasok, ligtas na mga platform. Maaari rin itong gamitin bilang isang token na maaaring maginhawang ilipat o bartered sa iba pang mga user sa exchange para sa iba't ibang mga kalakal o serbisyo ng mga rehistradong kalahok, at sa gayon ay naging isang pulos desentralisado crypto-token.

Samakatuwid, ang P2PS token ay sa kalaunan ay kinakailangan ng sinumang nagnanais na gumamit ng anumang mga handog ng lahat ng mga providers na nakarehistro sa ecosystem ng P2PS ng kani-kanilang mga produkto at serbisyo. Ang P2PS token ay likas na maging ang tanging paraan ng pagkuha ng mga produkto at serbisyo mula sa lahat ng negosyante sa loob ng ecosystem ng P2PS. Gayunpaman, masyadong maaga upang maantig ang pag-andar ng ecosystem ng P2PS bilang palitan ng nakaimbak na halaga sa mas maraming itinatag na mga cryptocurrency, maging Bitcoin, Ethereum, o iba pa, kahit na nakikita ito ng P2P Solutions Foundation bilang pagbabago sa kalaunan sa takdang panahon.

9.1 Mga Tampok ng P2PS Token

Isa sa mga kapana-panabik na aspeto ng P2PS token ay na ito ay nagiging sapilitan para sa mga gumagamit ng ELI at ISI upang makakuha ng mga token ng P2PS upang ma-access ang kani-kanilang mga tampok ng system. Sa progresibo, ang asosasyon na ito ay mag-leverage at maghikayat ng iba pang mga merchant at service provider na tangkilikin ang ecosystem ng P2PS bilang kanilang pagpapalitan. Dahil dito, ang mga komersyal na pagkakataon para sa mga kalahok ay nakakakuha ng isang makabuluhang tulong sa pamamagitan lamang ng pagkakaroon ng isang tablet, isang smartphone, o isang personal na computer. Sa isang banda, ito ay higit sa lahat dahil sa desisyon na ginawa ng ELI at ISI upang maisama ang kanilang mga ekosistema sa P2PS crypto-token na ginagawa itong realistically achievable upang i-convert ang data mula sa iba't ibang mga resources na nalikha, nakolekta, nakaayos, at isinama sa totoong halaga. Sa kabilang banda, ang paglipat na ito ay nagpapalaki sa halaga ng mga aplikasyon na na-promote ng ELI at ISI. Kaya, ang mga token ng P2PS ay may posibilidad na matanggap ng iba pang katulad na mga platform at maging isa sa malawak na ginamit na crypto-token, sa gayon ay higit pang pinahuhusay ang kanilang tunay na halaga.

9.21 Pagbabagsak sa Mga Hamon sa Pag-aadopt ng P2PS Token

Sa kasamaang palad, maraming mga kliyente mula sa iba't ibang mga seksyon ng lipunan ay nahihirapang magpatibay ng mga bagong teknolohiya, lalo na dahil sa mga kahirapang nakatagpo sa panahon ng paggamit. Ang mga end user kung minsan ay nahihirapan na maunawaan ang raw cryptography dahil sa mga hamon na nauugnay sa pagkuha, pag-iimbak ng mga address ng alphanumeric, at mga pribadong key at ang paraan ng mga bayarin sa transaksyon ay nakabalangkas. Ang isa pang hadlang upang matangkilang ang crypto-token ay maaaring ang iba't ibang mga token na kailangang makuha para sa paggamit sa iba't ibang mga platform. Ang isa sa mga layunin ng P2P Solutions Foundation ay upang makabuluhang bawasan ang mga isyu ng kumplikado at gumawa ng mga token ng P2PS bilang user-friendly hangga't maaari at magaling sa mga gawi ng mga pangunahing gumagamit, kahit na wala silang nakaraang pagkaalam sa crypto-token.

Kaso ng Negosyo

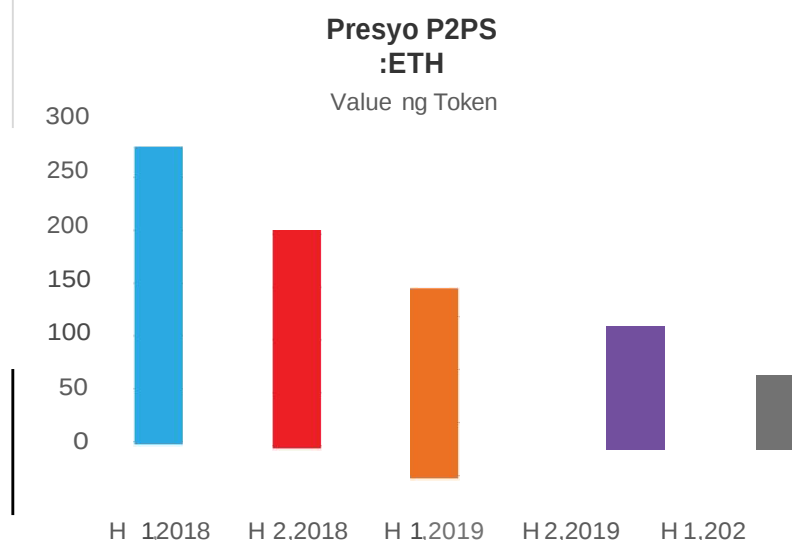
10.11 Paglikha ng Pangunahing Halaga

Ang P2P Solutions Foundation ay tinutulungan ng ELI at ISI na bumuo ng pangunahing halaga para sa bagong P2PS token sa pamamagitan ng pagsasama ng mga token ng P2PS sa kanilang mga digital na pang-edukasyon at peer-to-peer na mga platform ng Push System. Ang P2PS ay magiging pangunahing token ng transaksyon para sa ELI at ISI. Kaya't ang ELI at ISI ay ang mga unang kumpanya upang simulan ang paggamit ng mga token ng P2PS, at ang Push System platform ay ang kanilang pangunahing serbisyo. Ang mga user ay maaari ring maginhawang magpasimula ng mga transaksyon gamit ang mga karaniwang mga token ng P2PS sa halip ng pagbili ng iba't ibang mga lisensya mula sa mga lokal na distributor ng kani-kanilang mga bansa. Kaya, ang P2PS token ay magbibigay ng malaking halaga sa mga miyembro ng lumalaking ELI at ISI digital communities. Ang mga gumagamit ng ELI at ISI ay maaari ding, sa kalaunan, ay makikipag-transact sa kanilang mga token ng P2PS sa labas ng network ng edukasyon at Push System upang tuluyang magamit ang iba't ibang mga produkto at serbisyo na inaalok ng mga vendor na tumatanggap ng mga token ng P2PS sa pandaigdigang arena. Ang mga gumagamit ng pagtatapos, sa halip na depende sa kanilang naisalok na mga online at retail na mga channel ng pamamahagi, ay maaaring maginhawang mapagkukunan ng mga kalakal at serbisyo na hindi magagamit sa mga ito nang normal, posibleng sa isang mas mahusay na punto ng presyo.

Ang P2PS token ay magsisimula sa pamamagitan ng pagpapalit ng kasalukuyang ginagamit na tradisyonal na mga modelo ng lisensya sa digital na edukasyon at mga platform ng Push System sa loob ng Estados Unidos at sa Gitnang Silangan (ang kasalukuyang mga merkado). Ang P2PS token ay malaon at, sa nakikinitang hinaharap, isama sa ibang mga segment ng merkado habang ang ELI at ISI ay lumalaki at lumaganap ang kanilang mga sistema sa iba't ibang bansa sa Europe, Australia, Asia, South America,

at higit pa, kaya ang paglikha

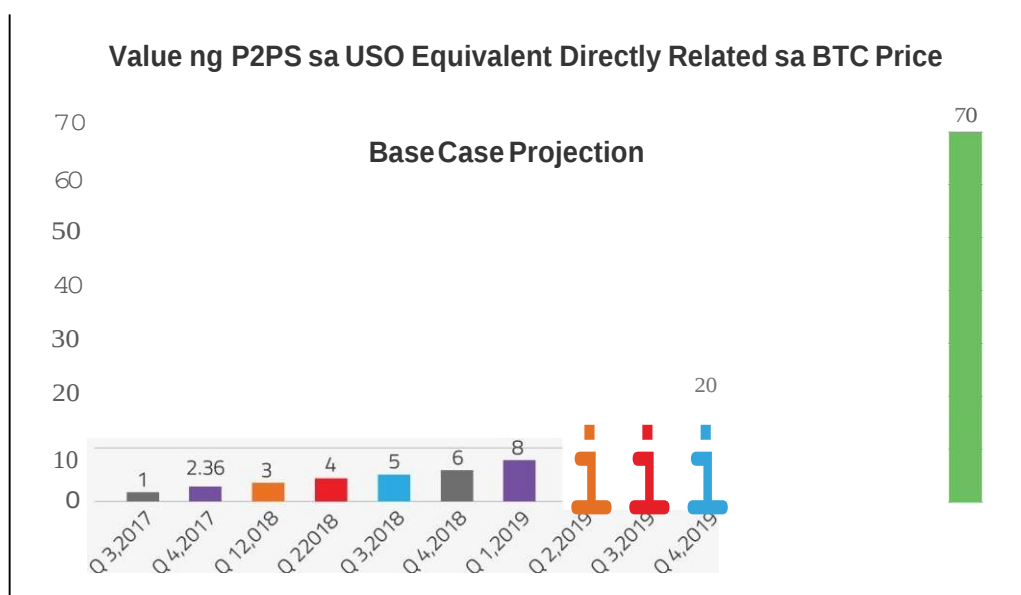
isang pare-parehong demand para sa P2PS token. Ang iba pang mga mangangalakal, tagapagbigay ng serbisyo, at mga merkado sa mga bansa sa buong mundo ay magkakaroon ng kakayahang umabot sa P2PS token dahil sa maraming wika at user-friendly na interface, kaginhawaan, kadalian ng paggamit, seguridad, pagiging kompidensiyal, at iba pang mga kapaki-pakinabang na tampok.



10.21 Ang Kaso ng Ginto

Katulad ng anumang kalakal tulad ng isang sasakyan, isang telebisyon, o ginto, mga cryptocurrency ay mayroon ding pangunahing halaga. Dahil sa patuloy na lumalago na teknolohiya na mabilis na binabago ang ating mundo sa isang pandaigdigang nayon, ang mga crypto-token ay mabilis na nagiging mahalagang mga produkto na kinakailangan ng mga end user upang maibalik ang kanilang store of value sa isang produkto o serbisyo na kailangan nila.

Bukod dito, ang traceable na halaga ng ginto na umiiral sa buong mundo ay tungkol sa 158,000 tonelada, na kasalukuyang pinahahalagahan sa halos \$ 6.5 trilyon (Gold bilang isang investment). Ito ay kadalasang ginagamit bilang halaga upang ibalik ang mga reserbang pera. Dahil mined cryptocurrencies ay equated sa ginto dahil sa kanilang likas characteristic ng mined upang maging magagamit, ang tunay na halaga ng isang bitcoin ngayon ay kino-compute sa tungkol sa \$ 350,000. Batay sa mga istatistika sa paggamit, ang isang bitcoin ay maaaring maging mas mahalaga kaysa sa ginto sa susunod na dekada o dalawa.



Samakatuwid, sa pamamagitan ng extension, dahil ang P2P Solutions Foundation ay maglulunsad ng P2PS token sa 0.0002 BTC, ang pangunahing halaga ng P2PS token ay magkakalkula sa mga \$70, na kung saan ay itinuturing na ang nakikilalang halaga kung saan ang P2PS token ay ipapalabas sa takdang panahon. Ang sitwasyong ito ay hindi isang projection ng halaga nito sa mga susunod na ilang taon o kahit na sa susunod na ilang dekada. Ito ay hindi isang paghahambing na maaari o hindi maaaring magkaroon ng tunay na mundo na mga asosasyon na nakasalalay sa maraming iba pang mga kadahilanan.

Gayunpaman, gagawin ng P2P Solutions Foundation ang lahat ng ito, nang hindi iniwanan ang anumang natapos, upang makamit ang batayang halaga ng P2PS token at magsisikap upang lumikha ng isang malakas na ecosystem ng P2PS kung saan ang pangunahing halaga ay lumalaki sa lakas, kasama ang lahat ng mga stakeholder na nakikinabang mula sa malaking paglikha ng halaga. Ang isa sa mga pinakamahalagang likas na kadahilanan na may kaugnayan sa paglikha ng halaga ng ecosystem ng P2PS na kung saan ito ay maaaring lumaganap at umunlad ay ang kasalukuyang sukat ng merkado na may posibilidad na magamit ito, na inaasahang may tatlong taon hanggang limang taon na pananaw.

10.31 Laki ng Merkado

Mahalagang tandaan na para sa mga sitwasyon ng base case ng proyekto sa halip na ang pinakamahusay na kaso o kahit makatotohanang mga pangyayari sa mga mambabasa ng puting papel na ito ng P2PS, nakuha namin ang data mula lamang sa isang market segment- edukasyon- hindi isinasaalang-alang ang iba pang maaaring viable at mas kapaki-pakinabang na mga segment ng merkado tulad ng gobyerno at depensa, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at iba pa. Kaya ang mga demograpiko na isinumite sa ibaba compute bahagyang laki ng merkado na lubos na diskwento mula sa aktwal na sukat ng merkado at ilarawan ang TAM, SAM, at SOM ng segment ng edukasyon ng merkado lamang. Gayunpaman, kapag isinasaalang-alang mo ang lahat ng iba pang mga segment ng merkado ng iba't ibang mga bansa na may hawak na potensyal, matatanto mo na ang inaasahang potensyal ay bahagi lamang ng kabuuang potensyal na market.

Bukod pa rito, ang kasalukuyang mga merkado para sa ELI at ISi at, sa pamamagitan ng extension, ang P2PS token ay ang mga bansa sa Hilagang Amerika ng Estados Unidos at Canada at 23 bansa sa MENA (Middle East at North Africa), kabilang ang Israel, UAE, Saudi Arabia, Ehipto, at Bahrain. Ang ilan sa mga bansang ito ay mahusay na kilala bilang maagang adopters ng makabagong mga solusyon at teknolohiya.

Katulad ng maraming mga bansa sa pandaigdigang antas, ang karamihan sa mga bansang ito sa mga rehiyon ng North American at MENA ay kinikilala bilang pagkakaroon ng monetary liquidity upang makapagbigay ng mataas na kalidad na mga digital na sistema na nag-aalok ng kaginhawaan na sinamahan ng kaligtasan, seguridad, at pagiging kompidensiyal.

Table 1: Estimasyon #ng Users, North America

	USA		CANADA		MEXICO	
	Lalaki	Babae	Lalaki	Babae	Lalaki	Babae
7-14 years:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 years:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
Total	73,939,745		6,969,901		38,617,610	

North America Total

TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628

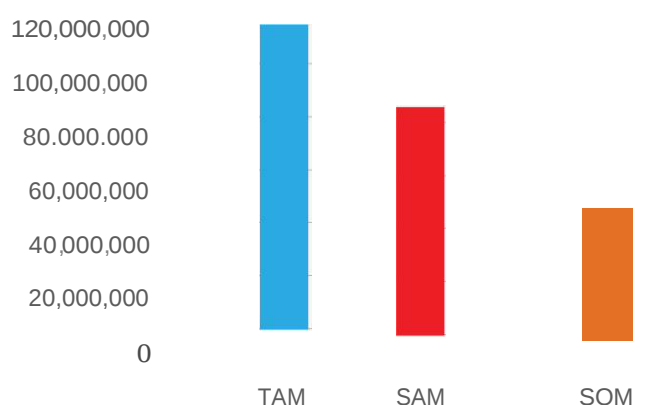


Chart 1: Estimasyon #ng users sa North America

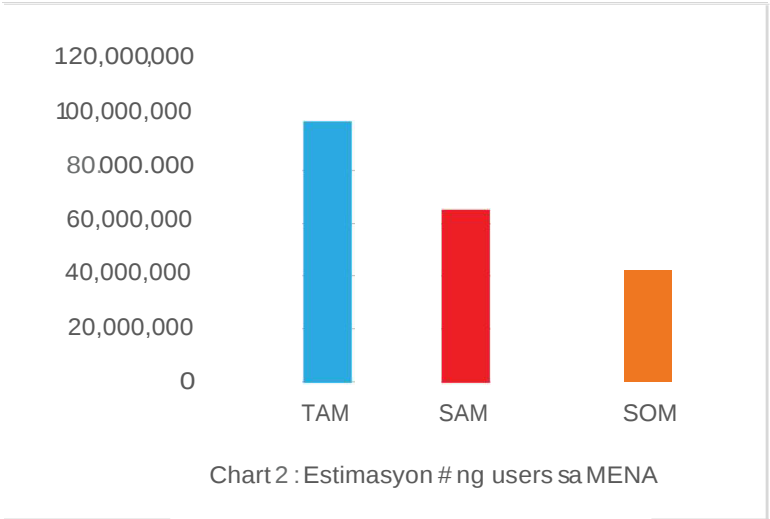
Ang ilan sa mga bansa sa rehiyon ng MENA na sumaklaw sa Push System at iba pa na nagpahayag ng kanilang pagnanais at malubhang interes sa pagpapatibay ng Push System bilang kanilang ginustong peer-to-peer na malaking packet digital exchange platform na pinagsama-sama para sa aming mga convenience ng mambabasa.

Ang saligan na sinundan sa pagkalkula ng mga demograpiko ng mga bansa ng MENA ay bagama't ang ilang mga bansa tulad ng Eritrea, Somalia, South Sudan, Djibouti, at Ethiopia ay maaaring magkaroon ng ilang potensyal na pagpapatupad ng Push System sa kanilang mga bansa, hindi sila isinasaalang-alang sa talahanayan sa ibaba o sa mga kalkulasyon na nauugnay sa TAM, SAM, at SOM. Ang parehong dahilan na nabanggit mas maaga, ang pag-project ng sitwasyon ng base case sa aming mga mambabasa ay ang pinaka ginustong opsyon na ginagawa ng aming koponan. Sa Table 2 ang ilan sa mga bansa ng MENA na kasama.

Table 2: Mga Bansa sa MENA Region

Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		

MENA Total	
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517



Europe

Europe Total

TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

Mga kliyente sa mga Bansang European ay susunod at d mapipigilan magtangkilik sa P2PS tokens para gamitin sa education system na ibinibigay ng ELI at ang Push System na na-promote ng

ISi sa mga susunod na taon. Ang iba pang mga .

bansa na may mga populasyon na humigit-kumulang na 10 milyon o higit pa ay pinagsasama-sama batay sa kanilang heograpikal na presensya ayon sa kani-kanilang mga kontinente ayon sa mga tinatanggap na mga pamantayan sa mundo. Ang sinumang bansa na may kabuuang populasyon na mas mababa sa 10 milyon ay hindi isinasaalang-alang bilang potensyal na kandidato para maisama para sa parehong dahilan na nabanggit kanina

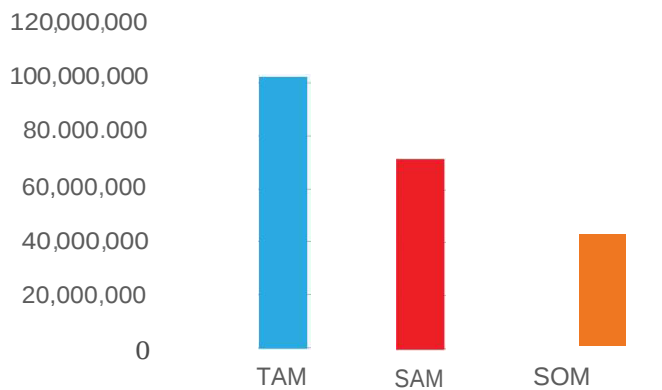


Chart3: Inaasahan#ng mga user sa Europe

ASIA

Kahit na ang Asya ay isang malaking kontinente na may maraming mga bansa na suportado ng isang mataas na potensyal para sa Push System, tanging dalawang bansa - China at Indya-ang kasama sa mga pag-compute. Iyon ay dahil sa kanilang mga malalaking populasyon at ilan sa mga parameter na malinaw na kapansin-pansin. Ang isang cross section ng ilang mga populasyon ay maaaring hindi kayang bayaran ang isang pangunahing edukasyon, na kung saan ay kinakailangan upang mabawasan ang mga numero sa pamamagitan ng hindi isinasaalang-alang ang kanilang mga demograpiya ng mga kalapit na bansa. Ang saligan na ito, tuloy-tuloy na sinusunod sa pag-compute ng mga demograpiko, sa gayon ay nagtatanggal ng anumang mga posibilidad ng pag-project ng anumang bagay bukod sa isang base case na pesimista na sitwasyon.

Asia Total

TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548

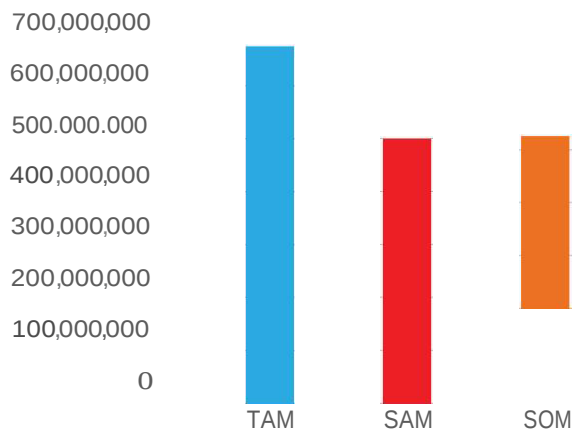


Chart4 : Inaasahan#ng user saAsia

South America

South America Total

TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

South America ay isang Kontinente na may mataas na potential para sa P2PS ecosystem. Subalit ang Australia ay isang malaking kontinente, ito ay medyo may maliit na SOM at isinasaalang-alang sa mga pag-compute ng demograpiko dahil sa mataas na potensyal nito.

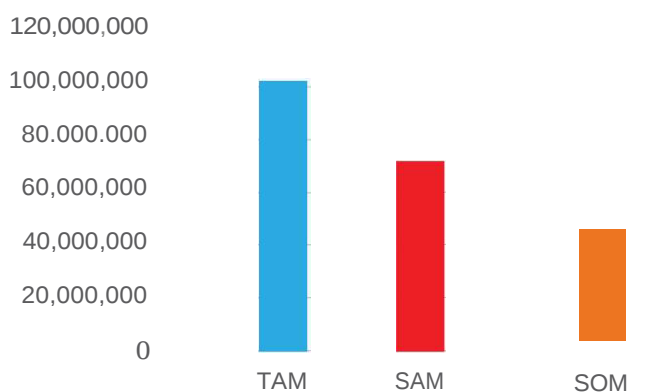


Chart 5 : Inaasahan # ng users sa South America

Inaasahan ng P2P Solutions Foundation na sa loob ng susunod na limang taon, ang SOM para sa mga gumagamit sa nangungunang 49 mataas na potensyal na bansa na kilala sa mabilis na magpatibay at tumanggap ng mga secure, interference-free, mga digital na sistema ng transaksyon ay tungkol sa 725 milyong mga gumagamit mula sa 1.1 bilyong mga gumagamit ng SAM at ang 1.5 bilyon na mga gumagamit ng TAM.

AUSTRALIA

Australia Total

TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217

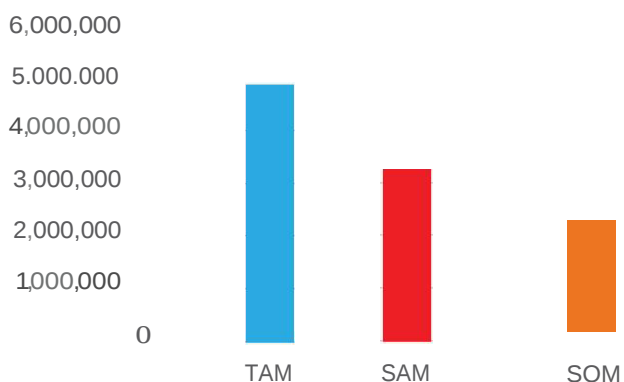


Chart 6 : Inaasahan # ng users sa Australia

10.41 Buod Ng Laki Ng Merkado

Ang data mula sa 49 na bansa ay nakolekta at nakalkula upang makuha ang mga numero ng TAM, SAM, at SOM upang ipahiwatig ang sukat ng merkado na malapit sa makatotohanang laki ng merkado hangga't maaari. Naulit na ang data na nauukol sa isang segment lamang ay isinasaalang-alang sa mga kalkulasyon ng sukat ng merkado, samantalang ang mga gobyerno, medikal at pharma, pagbabangko at pananalapi, at mga sektor ng depensa ay nagdaragdag ng maraming bilang ng mga mamimili sa Push System.

Gayunpaman, sa pinakamahasag na interes ng mga kalahok na maaaring interesado sa pagkuha ng mga token ng P2PS sa mga yugto ng pre-sale o ICO, ang data mula sa iba pang mga segment ng merkado ay hindi isinasaalang-alang o nakuwenta. Dahil ang bawat end user ng ELI at ISi ay mangangailangan ng P2PS na token upang matagumpay na mag-transact sa kanilang mga platform, inaasahan namin ngunit hindi ginagarantiyahan na ang halaga ng P2PS token ay tataas sa adoption cycle sa pagdaan ng panahon.

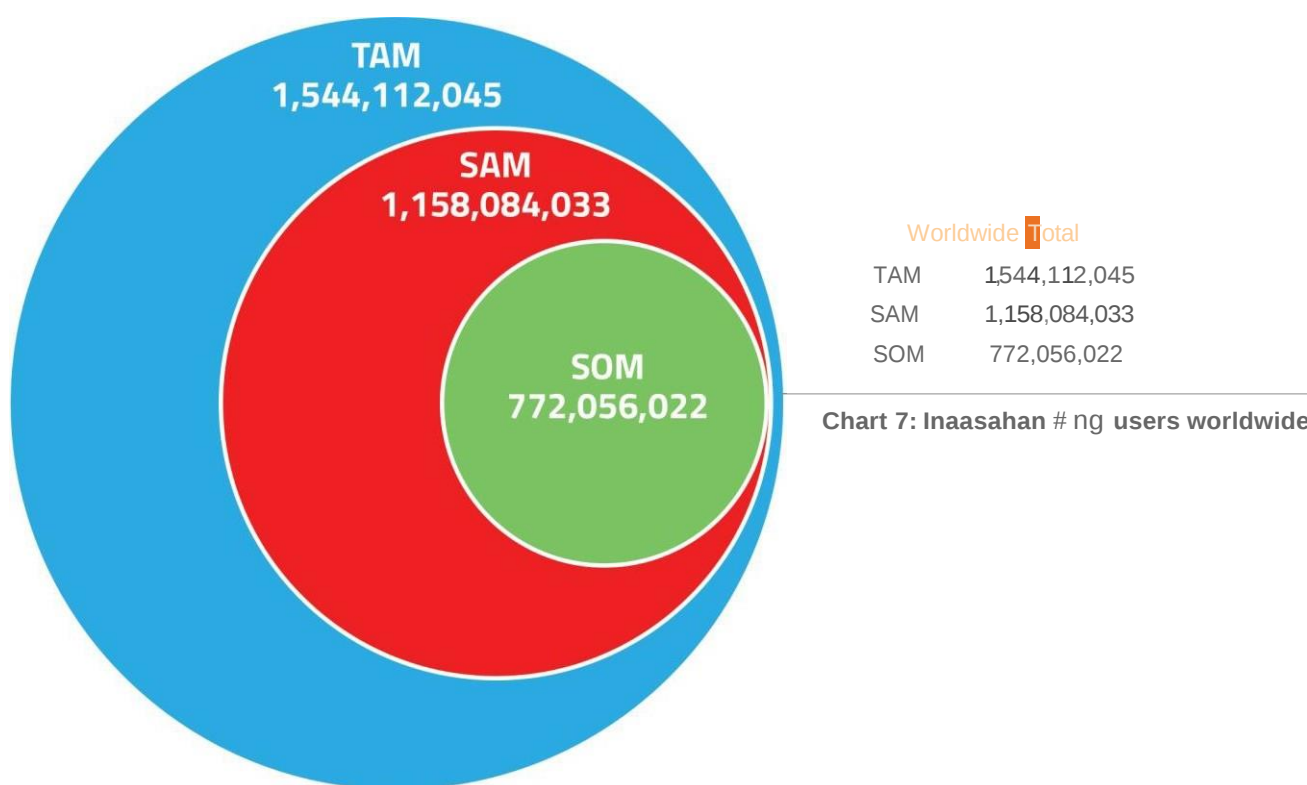


Chart 7: Inaasahan # ng users worldwide

Token Sale

Sa panahon ng pre-sale at mga yugto ng ICO, makakakuha ang mga kalahok ng mga token ng P2PS na may bonus. Bilang gantimpala para sa unang bahagi ng mga kalahok, iba't ibang uri ng mga bonus ay nakabalangkas ayon sa araw kung kailan ang mga token ay nakuha.

Ang mga pondong naipon mula sa mga kontribusyon ng mga kalahok sa pamamagitan ng mga token na nabenta ay gagamitin sa pagpapaunlad ng mga token ng P2PS at sa platform. Sa kurso ng pagbubuo ng mga yugto ng P2PS kapag ang unang mga token ay naibenta, ang mga naipon na pondo ay agad na ilalaan at itatalaga o gagamitin upang mapalakas ang platform ng P2PS. Ang mga kontribusyon na natanggap mula sa mga tagasuporta na matagal ng nagpapalakas sa P2PS at samakatuwid ay mamuhunan sa P2PS at sa kanyang suportadong komunidad. Kami ay lumalaki mula sa kalakasan, sa gayon ang pagbuo ng isang kapaki-pakinabang at mahalagang tool na hamunin ang status quo at magpasimula sa mga makabuluhang pagbabago sa pandaigdigang komunidad na lampas sa pamahalaan at depensa, digital na edukasyon at paghahatid, medikal at pharma, at pagbabangko at pananalapi.

11.11 Bukas para sa Malawakang Audience

Ang P2PS token ay hindi isang share o seguridad at hindi dapat ituring na anumang anyo, instrumento, o sasakyan ng pamumuhunan. Ang P2P Solutions Foundation ay hindi kasama ang anumang bansa mula sa P2PS Token Sale. Ang sinuman na interesado sa pagkuha ng P2PS token ay dapat, gayunpaman, matukoy ang pagkuha at kakayahang magamit ayon sa kani-kanilang mga domicile.

11.21 Paglunsad ng Token at Detalye sa Pagbenta

Kasunod ng paglulunsad ng P2PS pre-sale at ICO, na magaganap sa network ng Ethereum, ang sinumang nagnanais na makakuha ng mga token ng P2PS ay maaaring magawa ito sa pamamagitan ng paggamit ng mga pangunahing mga cryptocurrencies na kanilang pagmamay-ari sa pamamagitan ng website ng P2P Solutions Foundation. Pagkatapos ay magpapalista ng mga token ng P2PS sa Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta, at Cryptopia, bukod sa iba pang kilalang global crypto-exchanges. Matapos makuha ang mga token ng P2PS, maaari mong ideposito ang mga ito sa isang standard ERC20 token wallet tulad ng MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, at Imtoken. Isa sa maraming mga kadahilanan na maaaring gusto mong makuha at i-hold ang mga token ng P2PS ay upang gamitin ang mga ito sa iba't ibang mga secure na peer-to-peer proprietary network platform sa halip na i-trade lamang sa mga crypto-exchanges.

11.31 ICO Timeline

Available ang mga token ng P2PS para sa mga interesadong kalahok sa pamamagitan ng isang safe mode sa panahon ng pre-sale simula Nobyembre 16, 2017, at sa unang yugto ng ICO simula sa Disyembre 15, 2017. Bagaman ang unang yugto ay tatakbo sa Pebrero 28, 2018, ang mga kasunod na mga yugto ay hindi mapipigilan ng oras at tatakbo hanggang ang sapat na mga pondo ay itinaas sa pamamagitan ng mga yugto.

Maaaring makuha ang mga token ng P2PS gamit ang BT (, BCH, ETH, o LTE. Ang mga paglilipat ay maaaring gawin mula sa wallet na may BTC, BCH, ETH, o LTE. Gayunpaman, ang mga paglilipat ay hindi maaaring mapasimulan mula sa anumang crypto-exchange.

11.41 Gamit ng Pondo

Ang mga nalikom ng ICO ay ilalaan sa mga gastos, kabilang ngunit hindi limitado sa hardware, software, marketing, mga bayarin sa pagkonsulta, sweldo, gastos sa operasyon, legalfees, at mga bayarin sa pagpapayo, sa payugtong na paraan, tulad ng ipinapakita sa Table 3.

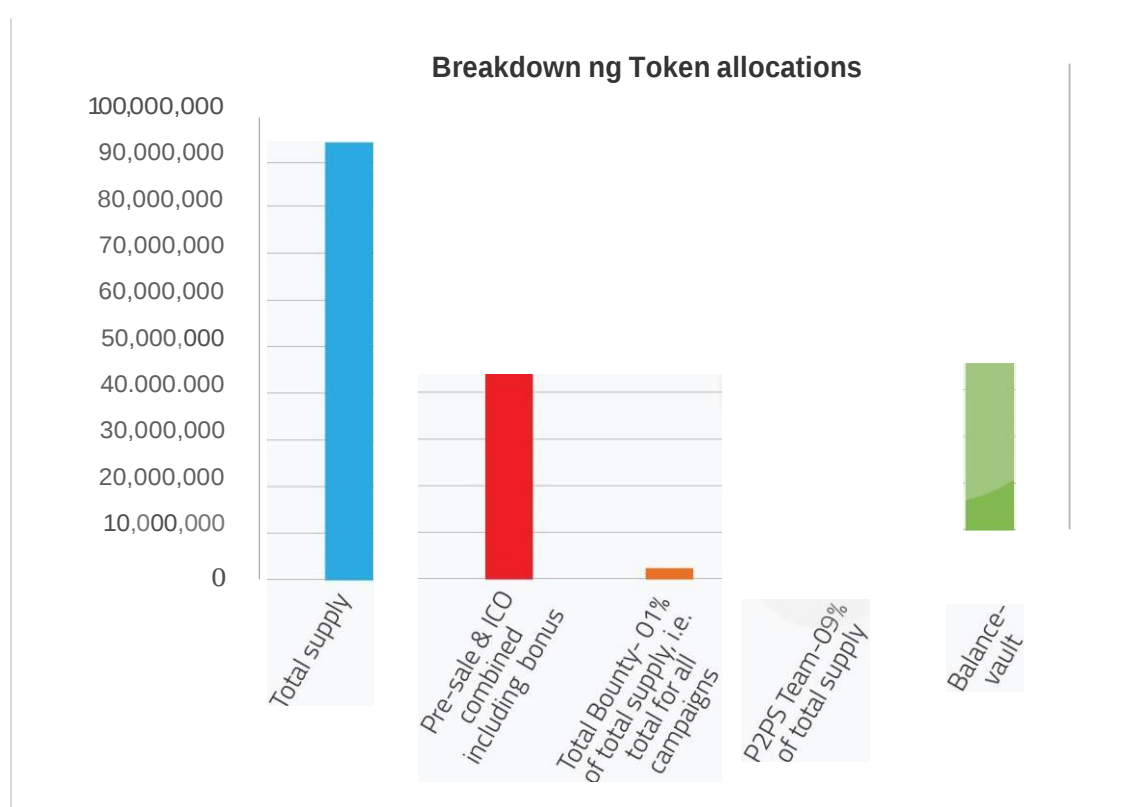
Table 3: Gamit ng Pondo



Upang lumikha ng mga intrinsic liquidity para sa mga token ng P2PS, ang plano ng P2P Solutions Foundation ay magpanatili ng kalahati ng balanse ng mga pondo sa hanay ng mga arko sa pangunahing mga cryptocurrency.

Nasa ibaba ang isang chart na naglalarawan sa paglalaan at mga kinakailangang supply ng mga P2PS token.

Chart 8: Breakdown ng Token Allocations



Team Members



DAVID DRAKE, Advisor

Founder at Chairman, LDJ Capital

Si David Drake, sa pamamagitan ng kanyang multi-family na LDJ Capital, ay kumilos bilang GP at LP mamumuhunan kasama ang kanyang mga kasosyo sa fund-ng-pondo, mga pondo sa realty, mga pondo sa venture capital, at hedge funds. Ang mga pamumuhunan ni David ay kasalukuyang may higit sa 50 pandaigdigang direktor na nagpapanatili ng mga relasyon sa mga institusyon at mga tanggapan ng pamilya na may \$1.5 trilyon sa mga asset.

Ang opisina ni David ay namamahala at nakikipagtulungan sa mga alternatibong asset, na may pinakamataas na 30 na tanggapan ng pamilya ng kanyang 5,000 na mga tanggapan ng pamilya at ang umaabot na institutional investor. Ang mga nangungunang 30 ay 40% mula sa Asia, 20% mula sa Europa, 20% mula sa Americas, at 30% mula sa Gitnang Silangan.

Ang pag-access ni David sa 100,000 mamumuhunan ay pinananatili sa pamamagitan ng kanyang media asset, ang Soho Loft Media Group, na nag-produce at nag-sponsor ng higit sa 1,100 mga kumperensya ng pananalapi sa 2002, kasama ang institusyonal na lider ng media na si Thomson Reuters at mga sponsor mula sa Nasdaq, NYSE, KKR, at Carlyle Grupo.

Ang mga kasosyo sa espesyal na sitwasyon ng LDJ ay namuhunan ng \$ 100 milyon sa Alibaba at Palantir.

Ang estratehiya ng real estate ng LDJ ay upang makakuha ng mga pangunahing pag-aari ng Class A property at hotel.

Si David ay isang tagapagtaguyod ng digital na pag-aautomat para sa pribadong katarungan at nag-lobbied sa Kongreso ng Estados Unidos sa Jumpstart Ang aming Mga Business Startup (JOBS) Act mula noong 2011. Siya ay kumakatawan sa US Department of Commerce sa European Commission sa Brussels at Rome noong 2012. Inanyayahan siya sa White House Champions ng Baguhin ang seremonya sa Washington, DC, at naging tagapagsalita sa Parlyamento ng United Kingdom noong 2013.

Pribado, si David ay nag-host ng Harvard Business Club sa kanyang New York home, gumawa ng mga konsyerto sa Carnegie Hall, at nagtataas ng mga pondo para sa Best Friends ng kawanggawa. Noong Marso 2015, sumama sa New York City Opera Board habang siya ay tagapayo ng board para sa Washington Ballet. Ang mga posisyon na ito ay nagpahintulot sa kanya na magtrabaho at magpayo ng mga ambasadador ng US mula Sweden, Ukraine, Marshall Islands, at Luxembourg.

Ipinanganak sa Sweden at fluent sa anim na wika, si David ay may MBA sa pananalapi at isang MA sa pandaigdigang batas at ekonomiya mula sa George Washington University sa Washington, DC, kung saan siya ay iginawad sa Wallenberg Scholarship para sa akademikong merito.



Ken Tachibana <B*A>.

Technical at Finance Specialist at Advisor

Si Ken Tachibana ay kasangkot sa ICO of Things. Para sa Nangungunang 1% ng mga ICO, nagbibigay si Ken ng access sa Pagpopondo ng seed at Pre-Sales, Pandaigdigang ICO, Japan ICO at Post ICO funding.

Kasama sa mga tungkulin ni Ken ngunit hindi limitado sa mga sumusunod:

- 0 Delamare Group (technology holdings, soon an IPO through reverse acquisition), London - Board
- 0 Nousplatform (ICO 2017), UK - Advisor
- 0 Playfold (ICO 2017), UK - Advisor
- 0 PundiX (ICO 2017), Indonesia - Advisor
- 0 LiveTree ADEP (ICO 2017), UK - Advisor
- 0 Credits, Singapore - Advisor
- 0 Kecana (Stealth), UK - Advisor
- 0 BioSSL, UK - Advisor
- 0 Discoperi (ICO Planned), Spain - Lead ICO Advisor
- 0 Extravaganza International (Japan ICO Marketing), Tokyo and Silicon Valley - Advisor. The firm did KicklCO's Japan portion: \$21 million within 19 hours, \$32 million within two weeks out of about \$50 million ww; Clout's ww pre-ICO: \$2.5 million
- 0 Iconic Lab (ICO Accelerator), Berlin - Mentor



Ian Scarffe, Blockchain

ICO Advisor/Business Ambassador/ Consultant/Strategist

Si Ian Scarffe ay isang serial entrepreneur, mamumuhunan, at consultant. Ang kanyang mga karanasan sa mundo ng negosyo ay nagbigay sa kanya ng mahahalagang pananaw sa hindi mabilang na mga aspeto ng pagtatrabaho ng mga organisasyon at ng isip ng milyun-milyong mga mamimili.

Ang kanyang mga talento at intuwisyon sa negosyo ay nakuha niya ang labis na paggalang sa kanya na siya ay inihalal ng nangunguna sa lahat na lider ng negosyo para sa iba't ibang mga posisyon sa board ng Organisasyon ng mga Entrepreneurs '(EO). Itinatag noong 1987, ang EO ay ang katalista na nagbibigay-daan sa mga nangungunang negosyante na matuto at lumago, na humahantong sa mas malaking tagumpay sa negosyo at higit pa. Ito ay may higit sa 10,000 mga miyembro sa buong mundo sa humigit-kumulang na 143 mga kabanata at 46 na bansa at kabuuang mga benta ng higit sa \$ 536 bilyon.

Si Ian ay naging kasangkot sa mga industriya ng bitcoin, blockchain, at crypto at nagtaguyod ng isang bilang ng mga kumpanya na may kaugnayan sa blockchain. Siya ay isang miyembro ng isang bilang ng mga asosasyon ng blockchain at advisory boards at isang ambasadador at tagataguyod para sa ilang mga non-profit at humanitarian initiatives.

Itinatag ni Ian ang Binkplus, isang startup incubator sa Europa, at ngayon ay nakatuon sa industriya ng blockchain, nag-aalok ng pagpapayo, mga serbisyo sa pagkonsulta, at mga koneksyon sa mga eksperto sa blockchain.



Sean Brizendine

Blockchain Specialist at Advisor

Nagsimula si Sean sa pagsasaliksik ng bitcoin at ang batayang teknolohiya ng blockchain kung saan ito ay tumatakbo. Pinatatakbo niya ang isang bitcoin blog na nakatuon sa pagmimina bilang isang libangan at para sa kita. Noong 2013, natanggap niya ang pag-apruba ng BSA E-Filing System mula sa FinCEN (ang Financial Crimes Enforcement Network) ng Kagawaran ng Estado ng Treasury ng Estados Unidos.

Mula sa 2013-2014, si Sean ay nagboluntaryo sa isang popular na forum ng cryptocurrency bilang tagapangasiwa, na pinagtitiyag ang mga solidong relasyon sa pakikipagtulungan sa mga nag-aaplay at mga developer. Noong 2013, sumali siya sa Netcoin Dev Team at nagdala ng Emmy award winning artista upang ilarawan ang bagong imahe ng Netcoin. Tinulungan niya ang Netcoin na makamit ang isang cap na market na \$6 milyon sa unang 100 araw nito. Nakilahok siya sa paglulunsad ng maraming alternatibong cryptocurrency para sa pananaliksik. Noong 2014, tumanggap si Sean ng 5+ POD Rating mula sa CryptoAsian. Siya ay isang guest editor sa Pampublikong Intelligence Blog na sumasaklaw sa blockchains. Sumangguni si Sean sa pag-unlad ng negosyo sa Vanbex Group. Tumulong siya sa pagtaas ng \$800,000 na nagbebenta ng mga token ng pagiging miyembro ng crypto bilang bahagi ng isang 25-araw na gantimpala batay sa crowdfund (ICO) sa Bittrex exchange para sa Legends Room Las Vegas na proyekto.

Si Sean ay kasalukuyang miyembro ng Advisory Board sa BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient, at iba pa. Si Sean ay isang miyembro ng koponan sa LOCI / INNVERN Project at ang tagapayo ng Technical Committee para sa GCC Blockchain Expo sa Dubai. Sa paglipas ng mga taon, si Sean ay gumugol din ng maraming oras sa pagboboluntaryo o pagsasaliksik sa Blockchain, pagtulong sa iba pang pro bono na makamit ang kanilang buong potensyal sa pamamagitan ng pag-abot sa mga layunin para sa kanilang sariling mga proyekto na may kaugnayan sa blockchain technology.



JAMEEL SHARIFF

Chief Executive Officer

Si Jameel Shariff ay ang co-founder, president, at kasalukuyang CEO ng Electronic Learning Inc. at Innovative Solutions International, Inc. Siya ay isang third-generation entrepreneur at visionary, na may mga advanced na degree mula sa European at US educational institutions.

Kabilang sa mga kwalipikasyon ni Jameel ang ngunit hindi limitado sa isang apat na taong Bachelor of Science degree sa Business Management (BSBM) at isang Master of Business Administration (MBA) sa Pamamahala, parehong mula sa Estados Unidos. Ang BSBM at MBA degree ay iginawad sa Jameel na may pinakamataas na karangalan at pagkakaiba ng summa cum laude.

Dumalo rin si Jameel ng ilang mga executive management courses at mayroong ilang mga diploma sa kanyang kredito mula sa Stanford University sa California. Kabilang dito ang isang diploma sa IT at isang diploma sa Software Security mula sa Stanford Engineering. Kinuha niya ang mga kurso sa cryptography at blockchain na inaalok ng Stanford at natutunan mula sa ilan sa mga pinakamahusay na professors sa mundo, katulad Propesor Dan Boneh at Propesor Neil Daswani ng Computer Science Department. Si Jameel ay kasalukuyang nagtataguyod ng isang titulo ng doktor sa edukasyon.

Si Jameel ay nakaupo sa lupon ng ELI at ISI. Aktibong sinusubaybayan niya ang mga operasyon at tumutulong sa paggiya sa kanila upang makamit ang mga layunin ng korporasyon para sa benepisyo at proteksyon ng lahat ng kasalukuyan at hinaharap na mga stakeholder.



Dr. WALEED ALORINY

Chief Operations Officer

Si Dr. Waleed Aloriny ay may malawak na karanasan sa telekomunikasyon at IT. Kasama sa kanyang kadalubhasaan ang pagdisenyo at pagpapatupad ng voice/data network designing, at implementasyon at seguridad ng impormasyon at telecom. Siya ay isang organisado, tagumpay na hinihimok na indibidwal.

Si Waleed ay may kakayahang magplano at mag-organisa ng mga function ng negosyo ng samahan na may mahusay na komunikasyon at mga kasanayan sa analytical upang ituloy ang mga kliyente at matiyak ang kasiyahan ng customer.



AMOS HENRY JR.

Chief Business Development Officer

Si Amos Henry Jr. ay kasangkot sa pagtataguyod ng isang milyong dolyar na negosyo sa buong mundo.

Ang kanyang mga pagsusumikap sa nakalipas na ilang dekada ng negosyo ay dinala siya sa maraming kontinente at bansa. Kabilang dito ang North America, Europe, South America, Africa, Australia, Japan, Pilipinas, UAE, Saudi Arabia, at Kuwait.

Siya ay kasalukuyang nasa Gitnang Silangan para sa promosyon ng negosyo, na kasangkot sa mga negosasyon sa gobyerno, pagbabangko, at iba pang sektor.



BEN M. SEGER

Chief Technology Officer

Si Ben M. Seger ay isang negosyante at imbentor ng maraming mga solusyon sa teknolohiya sa iba't ibang mga platform.



A. MANIKFAN

Project Manager

Si A. Manikfan ay lumago mula sa isang network engineer sa isang technical support engineer sa isang consultant. Siya ay kasangkot sa malalaking institusyong pinansyal tulad ng HSBC at Citibank, namamahala sa kanilang mga imprastrakturang IT at higit pa para sa huling ilang dekada.



SHINO THOMAS

Project Engineer

Si Shino Thomas ay may malawak na karanasan sa trabaho sa parehong telecommunications at IT projects.



MIKE SHOKIN

Advisor

Si Mike ay isang financial analyst na may pagkakalantad sa corporate finance na siya ay lumalawak sa Bitcoin at Blockchain derivatives. Kasama sa kanyang karanasan ang pagtatrabaho bilang isang analyst ng pananaliksik na may ING Barings at pagtuturo sa NYU. May advanced degrees si Mike sa pananalapi mula sa Baruch College, New York at SOAS, London at isang Chartered Financial Analyst.

Si Mike ay nagsasalita ng English at nag-aaral ng wikang Spanish at Russian.

Konklusion

Mula noong 2010, ang ISi ay tuluy-tuloy na nagsisikap na bumuo ng mga komunikasyon platform ng hinaharap. Ang pamana nito ay binuo sa platform ng peer-to-peer Push System. Mula noong 2004, nang unang inkorporada ang ELI, tinutukoy at binuo ang saradong sistemang pang-edukasyon na ligtas, user-friendly, at intuitive sa mga gawi ng parehong guro at mag-aaral. Sa yugtong ito, kapwa ang mga koponan ng ELI at ISi, sa pamamagitan ng P2P Solutions Foundation, umaasa na ang kanilang mga legacies ay maaaring maging pinakamahusay na paglingkuran sa pamamagitan ng pakikipagtulungan sa P2P Solutions Foundation sa pagpapasimula ng isang bagong, desentralisadong ecosystem ng mga digital na serbisyo para sa pang-araw-araw na paggamit sa isang secure, interference -free platform sa blockchain na direktang kapaki-pakinabang sa parehong mga korporasyon at mga stakeholder nito.

Ang P2PS token ay itinayo bilang isang ERC20 token sa Ethereum blockchain. Ang P2PS token ay gagamitin upang mabayaran ang mga kalahok at kasosyo ng P2PS ecosystem. Pahihintulutan ng P2P Solutions Foundation ang P2PS token upang maging operating system (OS) at platform agnostic at sa kalaunan ay tatakbo sa anumang OS o platform. Gayunpaman, sa agresibo na pagtataguyod ng ELI at ISi ang P2PS na token sa kanilang mga end user, ang P2P Solutions Foundation ay umaasa sa mas mabilis na pag-aadopt ng masa at isang kapana-panabik na kapanahunan ng isang walang humpay na pakikipag-ugnayan, secure na komunikasyon platform para sa higit na mahusay na sangkatauhan.

Ang P2P Solutions Foundation ay pioneer na isang komersyal na viable na modelo para sa mga secure, user-friendly digital na serbisyo na nagbibigay kapangyarihan sa mga mamimili nito na magpadala ng malaking data na peer-to-peer nang walang anumang ikatlong partido na panghihimasok. Tiyak na ang P2P Solutions Foundation ay magkakaroon ng hamon sa status quo sa buong mundo, lalo na sa sentral na kinokontrol na sektor ng teknolohiya. Ang mga malalaking korporasyon ay nakakakuha ng kapangyarihan at kung minsan ay nagsasamantala sa kanilang impluwensya sa isang pandaigdigang antas. Ang isang desentralisadong order ng mundo na hinimok ng mabilis na teknolohiyang paglago ay mabilis na naging pamantayan ng araw. Sa isang pandaigdigang antas, ang mga hakbangin ay sineseryoso na ipinatupad na magiging positibong disruptive sa kasalukuyang sentralisasyon ng kapangyarihan na ginagamit ng mga malalaking korporasyon ng teknolohiya.

Nais ng P2P Solutions Foundation na maging isang mahalagang bahagi ng paghamon sa status quo at gawin ang pinakamainam nito upang makagawa ng isang papel sa pag-usbong sa desentralisadong pandaigdigang order pati na rin ang kontribusyon sa patuloy na proseso ng desentralisasyon na maglipat ng kapangyarihan sa pamamagitan ng proseso ng patuloy na delegasyon ng awtoridad, ang layo mula sa ilang mga pangunahing manlalaro.

(n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org

(n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: www.eli.education

(n.d.). Retrieved from The World Factbook:
https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html

(n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia:
<https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

(n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. (n.d.). Retrieved from The Economist:
<https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retrieved from
https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission:
<https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. (n.d.). Retrieved from Wikipedia:
https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. (n.d.). Retrieved from CNBC:
<https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation:
<https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d.). Retrieved from
<https://themerkle.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>