



P2PS là biện pháp cho tất cả các giao dịch của bạn trên nền tảng hệ thống truyền thông ngang hàng, phân tán và không can thiệp được sử dụng trên các lĩnh vực chính phủ và quốc phòng, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, y tế và được phẩm, ngân hàng và tài chính và các lĩnh vực khác của công ty.



P2PS

P2PS WHITE PAPER

Giá trị Nền kinh tế Tích hợp Vào các Hệ thống Truyền thông An

Trình bày bởi

P2P Solutions Foundation

Tháng 12, 2017

Tài liệu này chỉ nhằm mục đích thông tin và không cấu thành đề nghị hoặc chào bán cổ phần hoặc chứng khoán trong P2P Solutions Foundation (P2PSF) hoặc bất kỳ công ty liên quan hoặc có liên quan nào. Bất kỳ đề nghị bán cổ phần hoặc chứng khoán hoặc bất kỳ chào mời như vậy chỉ có thể được thực hiện bởi một bản ghi nhớ hoặc các quy định và phù hợp với chứng khoán hiện hành và các văn bản pháp luật khác.

P2PSF có thể thay đổi giấy trắng này bất cứ lúc nào.

Vui lòng truy cập www.p2psf.org để biết phiên bản mới nhất.

M ụ c L ụ c

1. Tuyên bố từ chối trách nhiệm Pháp lý.....	3
2. Các Điều kiện và Điều khoản chung.....	4
3. Tóm tắt:	8
4. Các Yếu tố Thúc đẩy:	10
5. Tầm nhìn:	12
6. Sứ mệnh.....	13
7. Các tính năng chính:	13
8. Cấu trúc của P2P Solutions Foundation:	13
8.1. Các bước Thực hiện:	15
8.2. Quản trị:	15
8.3. Hệ thống Phần thưởng:	15
8.4. Nghiên cứu và Phát triển:	16
8.5. Các mục tiêu Phát triển:	16
8.6. Tóm tắt Công nghệ Cơ bản:	16
9. Sự ra đời của P2PS Crypto-Token:	17
9.1. Tính năng của P2PS Token:	17
9.2. Vượt qua những Thách thức để Thích ứng với Token P2PS:	18
10.1. Tạo Giá trị Cơ bản:	18
10.2. Tương lai của Vàng:	19
10.3. Nhu cầu Thị trường:	20
Bảng 1: Số người dùng ước tính, Bắc Mỹ:	20
Bảng 2: Các nước thuộc khu vực MENA:	21
10.4. Tóm tắt Quy mô Thị trường:	24
11. Token Sale:	25
11.1. Dành cho Đối tượng Toàn cầu:	25
11.2. Khởi chạy Token và Chi tiết về bán Token:	25
11.3. Kế hoạch ICO:	26
11.4. Sử dụng Vốn:	26
Bảng 3: Sử dụng Vốn:	26
12. Đội ngũ:	32
13. Kết luận:	32
Các công trình nghiên cứu được trích dẫn:	33

Trong bài Whitepaper này, chúng tôi cung cấp một mô tả về các công nghệ, dựa trên mức độ kiến thức và phát triển của chúng tôi. Chúng tôi hy vọng bạn thấy thông tin này có giá trị. Có một số cam kết nhất định mà chúng tôi không thể thực hiện liên quan đến công nghệ, giao thức hoặc lợi nhuận của việc bạn tham gia vào crypto-token P2PS. P2P Solutions Foundation cũng như bất kỳ bên liên quan nào, bao gồm nhưng không giới hạn các thành viên hội đồng, người được ủy thác, nhà cung cấp và nhà phân phối, không mang lại bất kỳ sự đảm bảo nào về token P2PS, giao thức Push System hoặc hệ thống giáo dục, trừ những phần được đề cập đến trong Điều khoản Sử dụng. Chúng tôi không chịu trách nhiệm về nội dung của giao thức, hệ thống hoặc các khả năng chức năng độc đáo, tính khả dụng và tuân thủ các yêu cầu của bạn. Tất cả các dịch vụ được cung cấp bởi các tập đoàn và nền tảng trên cơ sở “nguyên trạng”. Chúng tôi loại trừ bất kỳ và tất cả các bảo đảm ngụ ý ngoại trừ những bảo đảm trong hệ thống pháp lý của một số quốc gia như khả năng bảo trì trong một số lĩnh vực, khả năng bán hàng, bảo vệ sự tham gia và bảo vệ quyền sở hữu trí tuệ.

Sau khi đọc P2PS Whitepaper này, bạn có thể chọn tham gia vào việc phát triển các công nghệ phi tập trung mới, sử dụng kiến thức, thời gian và tài nguyên tài chính của bạn. Do đó, theo P2PS Whitepaper này, bạn giả định nghĩa vụ vô điều kiện trong trường hợp bạn là công dân của Nga, Hoa Kỳ, Singapore, Trung Quốc, hoặc bất kỳ quốc gia nào khác và bên tham gia bất kỳ vụ kiện nào với bất kỳ người khiếu nại nào mà có tên của bạn là một bên liên quan, P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc., và tất cả các cổ đông, công ty con và chi nhánh của chúng tôi đều có quyền yêu cầu bồi thường đối với bạn với tư cách là bên tư nhân cho toàn bộ khoản lỗ, bao gồm mọi khoản tiền phạt hoặc chi phí pháp lý và việc sử dụng bất kỳ phần mềm nào (VPN, tổ tụng, v.v.) trong quốc gia cư trú thực sự của bạn.

Token P2PS không phải là cổ phần cũng như bảo mật và không được xem xét hoặc hiểu như bất kỳ hình thức, công cụ hoặc phương tiện đầu tư nào khác. Do đó, P2P Solutions Foundation không loại trừ bất kỳ quốc gia nào tham gia bán token P2PS. Tuy nhiên, bất kỳ ai quan tâm đến việc mua token P2PS phải xác định việc mua lại và khả năng sử dụng của chúng theo chỗ ở tương ứng của chúng. Mục đích của Whitepaper này là không cung cấp bất kỳ lời khuyên pháp lý hoặc đầu tư nào.

Các Điều khoản và Điều kiện (T & C) này áp dụng cho người mua token P2PS (P2PS) và người dùng trong tương lai của nền tảng P2PS. Bạn nên đọc kỹ T & C cũng như Whitepaper này của dự án P2PS trước khi tham gia vào crowdsale.

Khả năng ứng dụng

4. T&C sau cấu thành thỏa thuận (**Thỏa thuận**) giữa **P2P Solutions Foundation (P2PSF)** hoặc **Tổ chức** và bạn (Người dùng) liên quan đến việc bạn đóng góp hoặc mua token **P2PS** và mọi dịch vụ trong tương lai được cung cấp bởi nền tảng **P2PS**. Thông qua sử dụng các dịch vụ của chúng tôi, bạn đồng ý chịu sự ràng buộc của T & C trong phiên bản mới nhất của nó. Bạn biết rằng **P2PSF** có thể thay đổi T&C này bất kỳ lúc nào. Việc bạn tiếp tục sử dụng nền tảng **P2PS** có nghĩa là bạn chấp nhận bất kỳ điều khoản mới hoặc sửa đổi nào.

Dịch vụ

3. **P2PS** là một ứng dụng ngang hàng (blockchain) dựa trên blockchain cho các giao dịch khác nhau trên nền tảng hệ thống truyền thông ngang hàng, phân tán và không can thiệp được sử dụng trong chính phủ và quốc phòng, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính, và các lĩnh vực khác của công ty. Nền tảng P2PS tạo ra một hệ sinh thái tổng hợp, mang đến cho khách hàng và người dùng cuối đến với nhau.

Chủ yếu là do các giải pháp dựa trên công nghệ và các hợp đồng thông minh, nền tảng **P2PS** cho phép người dùng sao chép hoạt động thanh toán của họ một mô hình được chọn trực tiếp vào tài khoản **P2PS** tách biệt của họ.

2. Nền tảng **P2PS** yêu cầu sử dụng token **P2PS** để thực hiện theo một hoặc một số mô hình thanh toán do người quản lý tài sản cung cấp trên nền tảng. Để sử dụng nền tảng này, người dùng cuối trả tiền hoa hồng 2%, được tính mỗi lần người dùng mua giấy phép trong nền tảng, để bắt đầu sử dụng hệ thống ngang hàng phi tập trung hiện đang được chính phủ và quốc phòng tận dụng, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính và các lĩnh vực khác của công ty.

P2PS Token (P2PS)

1. **P2PS** token là một token tiện ích, và mục đích của nó là tạo điều kiện thuận lợi cho dịch vụ (thanh toán cho phí giấy phép, vv) trên nền tảng **P2PS**. Thông qua việc bán token, người dùng trong tương lai mua lại các quyền để sử dụng nền tảng **P2PS**.

Rủi ro

P2PS crypto-token được thiết kế để các thành viên sử dụng trong nền tảng **P2PS**. Nó chủ yếu hỗ trợ trong các giao dịch trên nền tảng hệ thống truyền thông ngang hàng, phân tán và không can thiệp trong các lĩnh vực chính phủ và quốc phòng, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính và các lĩnh vực khác của công ty. Vì token **P2PS** là một mã **ERC20** (Tiêu chuẩn ERC20 Token) và hệ thống hợp đồng thông minh được xây dựng trên Ethereum blockchain, nó có thể dễ dàng chuyển giữa người dùng và nền tảng sử dụng ví tương thích ERC20 (Top 5 Ethereum Wallets Tương thích với mã ICO Cryptocurrency ICO) và được tích hợp thông suốt vào các sản phẩm giao dịch.

7. **P2PS** không có đủ điều kiện pháp lý như một bảo mật (**Giải đáp Nhanh**). **P2PS** là cuối cùng và không hoàn lại. **P2PS** không phải là một cổ phần và không có quyền tham gia vào các cuộc họp chung của **P2PSF**. **P2PS** không có cách sử dụng cụ thể bên ngoài nền tảng **P2PS**. Do đó, việc mua **P2PS** sẽ không được thực hiện để sử dụng đầu cơ.
8. **P2PS** có thể được mua trực tiếp trong crowdsale của Tổ chức hoặc sau khi crowdsale trên các sản phẩm giao dịch.
9. Bất kỳ người dùng nào trong tương lai mua **P2PS** đều thừa nhận và tuyên bố rằng họ đã xem xét cẩn thận T & C và hiểu đầy đủ các rủi ro, chi phí và lợi ích liên quan đến việc mua token này như được nêu trong T & C.

Yêu cầu Hiểu biết

5. Người dùng tương lai cam kết mua **P2PS** liên quan đến việc bán token phải đảm bảo rằng họ hiểu và có kinh nghiệm đáng kể về tiền điện tử và hệ thống và dịch vụ blockchain và hiểu rõ rủi ro liên quan đến việc bán token cũng như cơ chế liên quan đến việc sử dụng tiền điện tử (bao gồm nhưng không giới hạn lưu trữ.).
6. **P2PSF** sẽ không chịu trách nhiệm cho bất kỳ sự mất mát nào của **P2PS** hoặc các tình huống khiến không thể truy cập **P2PS** có thể dẫn đến bất kỳ hành động hoặc thiếu sót nào của người dùng trong tương lai hoặc bất kỳ người nào thực hiện việc mua **P2PS**.

15. Xác nhận rằng **P2PS** liên quan đến nhiều rủi ro khác nhau, đặc biệt là **P2PS** có thể không thể khởi động các hoạt động của nó và phát triển nền tảng của nó (**SEC Enforcement Against Initial Coin Offer**). Do đó, và trước khi có được **P2PS**, bất kỳ người dùng nào trong tương lai nên cẩn thận xem xét các rủi ro, chi phí và lợi ích của việc mua **P2PS** trong crowdsale và, nếu cần, có được tư vấn độc lập về vấn đề này.

Tự mua / Mua lại

14. Công ty được phép mua **P2PS** từ thị trường theo giá thị trường như một phương thức giải ngân có giá trị. Việc tự mua/ mua lại phải được **Hội đồng Công ty** ủy quyền theo điều kiện không xác định được xung đột lợi ích. Thông qua việc mua lại **P2PS**, Công ty không được phép thực hiện các hoạt động như thao túng thị trường **P2PS**.

Tự mua / Mua lại

10. T & C sẽ không và không thể được xem là lời mời tham gia đầu tư. Chúng không cấu thành hoặc liên hệ dưới bất kỳ hình thức nào và cũng không được coi là phát hành chứng khoán ở bất kỳ khu vực pháp lý nào. T & C không bao gồm hoặc chứa bất kỳ thông tin hoặc chỉ dẫn nào có thể được coi là đề xuất hoặc có thể được sử dụng làm cơ sở cho mọi quyết định đầu tư. **P2PS** là token tiện ích và không được dùng để đầu tư.
11. **Công ty** là một thực thể hợp tác quản lý một nền tảng và **P2PS** chỉ là một token tiện ích. Do đó, **Công ty** không phải là trung gian tài chính và không bắt buộc phải có bất kỳ sự ủy quyền nào cho mục đích chống rửa tiền.
12. Xác nhận rằng **P2PS** không cấp cho người mua bất kỳ quyền hoặc ảnh hưởng nào đối với việc tổ chức hoặc quản trị của **P2PS**.
13. Nhân viên của **Công ty** không được phép hoạt động với **P2PS** theo giá thị trường nếu họ có kiến thức về thông tin có thể sửa đổi giá của token.

17. Cơ quan quản lý luôn thống nhất và cẩn thận kiểm tra các doanh nghiệp và hoạt động liên quan đến tiền điện tử ở cấp độ toàn cầu (Chính phủ muốn kiểm soát tiền điện tử - nhưng có nguy hiểm và có quá nhiều quy tắc). Do đó, các biện pháp điều tiết, điều tra hoặc hành động có thể ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh của **P2PS** và thậm chí hạn chế hoặc ngăn chặn việc phát triển hoạt động của **P2PS** trong tương lai. Bất kỳ người nào thực hiện mua **P2PS** đều phải biết rằng mô hình kinh doanh **P2PS** và **T & C** có thể thay đổi hoặc cần phải sửa đổi do các yêu cầu về tuân thủ và quy định mới của bất kỳ luật hiện hành nào trong bất kỳ khu vực pháp lý nào. Vì vậy, những người tham gia và bất kỳ người nào thực hiện để nhận được **P2PS** thừa nhận và hiểu rằng không phải **P2PS** cũng như bất kỳ phần nào của nó sẽ chịu trách nhiệm về bất kỳ tổn thất hoặc thiệt hại trực tiếp hoặc gián tiếp nào gây ra bởi bất kỳ thay đổi nào.
18. **Công ty** sẽ cố gắng hết sức để khởi động các hoạt động của mình và phát triển nền tảng **P2PS** trong một khung thời gian hợp lý như được chỉ ra trong kế hoạch/lộ trình. Bất kỳ người nào cam kết mua lại **P2PS** đều thừa nhận và hiểu rằng **P2PS** không cung cấp bất kỳ sự đảm bảo nào rằng nó sẽ thiết lập một nền tảng hợp tác, và do đó nó không thể đảm bảo rằng **P2PS** có thể được sử dụng cho giao dịch xã hội trên nền tảng này. Người dùng thừa nhận và hiểu rằng **P2PS** (bao gồm nhưng không giới hạn đối với cơ quan và nhân viên của mình) không có trách nhiệm hoặc chịu trách nhiệm đối với bất kỳ tổn thất hoặc thiệt hại nào phát sinh hoặc liên quan đến khả năng sử dụng **P2PS**, trừ trường hợp hành vi sai trái hoặc sơ suất.

Sự đại diện và Bảo đảm

16. Bằng việc tham gia vào crowdsale, người dùng đồng ý với **T & C**, và đặc biệt, họ đại diện và đảm bảo rằng họ:
- a) được ủy quyền và có toàn quyền mua **P2PS** theo luật áp dụng trong thẩm quyền của họ về nơi cư trú;
 - b) sống trong khu vực pháp lý cho phép Công ty bán token **P2PS** thông qua một crowdsale mà không yêu cầu bất kỳ sự cho phép nào từ địa phương;
 - c) quen thuộc với tất cả các quy định có liên quan trong phạm vi quyền hạn cụ thể mà chúng dựa vào và việc mua token trong phạm vi quyền hạn đó không bị cấm, hạn chế hoặc tuân theo các điều kiện bổ sung dưới bất kỳ hình thức nào;
 - d) không phải là công dân, cư dân hoặc sống tại Hoa Kỳ (người Mỹ) hoặc họ không mua token **P2PS** hoặc ký thay mặt cho một người Mỹ hoặc hành động vì mục đích đầu tư đầu cơ; họ cũng sẽ không sử dụng Token cho bất kỳ hoạt động bất hợp pháp nào, bao gồm nhưng không giới hạn trong hoạt động rửa tiền và tài trợ cho chủ nghĩa khủng bố;
 - e) tự chịu trách nhiệm xác định xem việc mua lại **P2PS** có phù hợp với họ hay không; đang mua **P2PS** để sử dụng nền tảng **P2PS** trong tương lai; hiểu các rủi ro liên quan đến crowdsale (bao gồm nhưng không giới hạn các rủi ro liên quan đến việc không phát triển nền tảng và hoạt động của **P2PS**); và
 - f) hiểu việc sử dụng tiền điện tử và các rủi ro liên quan.

Quyền Sở hữu Trí tuệ

22. Trong phạm vi quyền tác giả hoặc quyền sở hữu trí tuệ khác tồn tại trong nền tảng **P2PS**, chẳng hạn như phần mềm, bí quyết, phân tích hoặc chương trình, các quyền tác giả và quyền sở hữu trí tuệ và công nghiệp khác thuộc về **Công ty**.

Giới hạn Trách nhiệm

20. **Công ty**, cũng như **Hội đồng Quản trị**, cán bộ, thành viên hội đồng, giám đốc, đại lý, liên doanh, nhân viên và nhà cung cấp, không chịu trách nhiệm hoặc có trách nhiệm đối với bất kỳ tổn thất nào phát sinh hoặc liên quan đến việc sử dụng nền tảng **P2PS** hoặc bất kỳ gián đoạn kỹ thuật hoặc sự cố nào của nền tảng.
21. Giới hạn trách nhiệm pháp lý nêu trên sẽ không được áp dụng trong trường hợp **P2PSF** hoặc bất kỳ nhân viên **P2PSF** nào gây ra thiệt hại do hành vi sai trái có chủ ý hoặc do sơ suất.

Tính hiệu lực

19. Nếu bất kỳ điều khoản nào của T & C hoặc Thỏa thuận được coi là không hợp lệ, vô hiệu hoặc không thể thi hành, các điều khoản còn lại sẽ tiếp tục có hiệu lực và được thi hành.

P2PS là một token-crypto Ethereum (Ethereum) tuân thủ và tích hợp ERC20, nền tảng token chuẩn và phổ biến cho token nội dung kỹ thuật số trên blockchain. Nó là một ứng dụng cho các giao dịch khác nhau trên nền tảng hệ thống truyền thông ngang hàng, phân tán và không can thiệp được sử dụng trong các lĩnh vực chính phủ và quốc phòng, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính và các lĩnh vực khác của công ty. Nó thay thế giấy phép truyền thông và phí giao dịch được thanh toán bởi nhà cung cấp dịch vụ cũng như người dùng cuối trên nhiều mạng ngang hàng và nền tảng thương mại điện tử khác nhau. Token P2PS được phát triển bởi nhóm P2P Solutions Foundation.

Công ty là một cơ quan độc lập được điều hành bởi **Hội đồng Công ty**. Công ty đã được ủy quyền để tạo ra một mạng lưới dịch vụ kỹ thuật số trên toàn thế giới bao gồm một mô hình làm việc thay thế cho các mô hình truyền thống của các mạng ngang hàng. Các mô hình làm việc thay thế của các mạng ngang hàng phải dựa trên blockchain và tuân thủ các công nghệ mã hóa được thừa nhận là công nghệ của tương lai.

Token P2PS sẽ được sử dụng trên nền tảng bảo mật. Một nền tảng đã cam kết dùng token P2PS là hệ thống phân phối kỹ thuật số an toàn, không can thiệp, ngang hàng (Giao thức Push System) được quảng bá bởi Innovative Solutions International, Inc. (ISI), (Innovative Solutions International Inc.) . P2PS crypto-token là cần thiết để sử dụng giao thức Push System. Giao thức Push System được ISI phát triển vào năm 2010, một công ty nghiên cứu và phát triển được thành lập tại Hoa Kỳ để đáp ứng với lỗ hổng lớn trong phân khúc thị trường hệ thống máy tính bị đóng hoặc bị khóa. Tóm lại, giao thức Push System là một hệ thống chuyển gói dữ liệu số lớn tốc độ cao trên các mạng độc quyền ngang hàng an toàn. Token P2PS sẽ hỗ trợ bạn trong tất cả các giao dịch trên hệ thống phân phối kỹ thuật số ngang hàng, an toàn và không can thiệp được sử dụng trong chính phủ và quốc phòng, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính, và các lĩnh vực khác của công ty.

Hiện tại và trong thời gian trước, việc sử dụng các token P2PS sẽ mở rộng ra ngoài lục địa Bắc Mỹ đến Trung Đông, mang lại một thị trường có thể đạt được (khoảng 100 triệu người dùng) từ 220 triệu người dùng tiềm năng tạo thành tổng thị trường sẵn có (TAM) (The World Factbook). Các khách hàng hiện tại của P2P Solutions Foundation, trong số đó là, Electronic Learning Inc. (ELI), (Electronic Learning Inc.), một công ty tiên phong trong các giải pháp e-learning và tập đoàn ISI. Vì ELI và ISI đều phục vụ cho giáo dục, chính phủ và quốc phòng, phân khúc thị trường tài chính và ngân hàng, token P2PS có khả năng chấp nhận ngay lập tức với một cơ sở khách hàng sẵn sàng ở Bắc Mỹ, Châu Âu, Úc và Trung Đông. ELI và ISI cũng đang đa dạng hóa vào các thị trường toàn cầu khác, bao gồm Châu Âu, Nam Mỹ và Trung Quốc, cung cấp P2PS tạo ra sự thâm nhập thị trường rộng hơn.

Token P2PS được dự đoán rằng sẽ tăng nhanh và nhanh chóng thu hút một thị phần lớn trong những năm sắp tới. Chỉ riêng thông qua các khách hàng ELI và ISI, các token P2PS có một quỹ đạo tiềm năng tăng trưởng cao. P2P Solutions Foundation cũng dự đoán rằng trong 5 năm tới, SOM dành cho người dùng trong 49 quốc gia có tiềm năng cao trên toàn cầu được biết là nhanh chóng thích nghi và nắm bắt hệ thống giao dịch kỹ thuật số an toàn, khoảng 772 triệu người dùng trên thị trường khả dụng (SAM) 1,1 tỷ người dùng và TAM 1,5 tỷ người dùng.

ELI và ISI đều yêu cầu một khoản phí giấy phép hàng năm hợp lý cho mỗi người dùng trong các nền tảng kỹ thuật số tương ứng của họ. Vì token P2PS sẽ thay thế giấy phép của họ, sẽ có một số lợi thế tích lũy cho cả hai công ty thông qua việc di chuyển mô hình cấp phép của họ sang công nghệ blockchain. Một mặt, việc chuyển đổi sang công nghệ blockchain và mã hóa sẽ tăng cường tính năng bảo mật của nó. Mặt khác, động thái tác động tích cực sẽ cung cấp sự tự do hơn từ các hạn chế và dân chủ hóa hơn nữa nguồn vốn một cách có ý nghĩa cùng với việc cung cấp sự an tâm cho tất cả các bên liên quan. Vi phạm bản quyền khá phổ biến ở các nước Trung Đông sẽ không chỉ bị giảm mà còn bị loại bỏ.

Ngày nay, các hệ thống máy tính khép kín hoặc bị khóa (PC Magazine Encyclopedia) đã trở thành một tiêu chuẩn trong tất cả các tổ chức ngân hàng và tài chính cùng với hầu hết các cơ quan chính phủ và các bộ ngành đang nắm giữ những phát triển công nghệ mới nhất. Tuy nhiên, một số nhu cầu của họ không được đáp ứng. P2P Solutions Foundation nỗ lực để quảng bá token P2PS cho những tổ chức và nhà cung cấp dịch vụ quan trọng này. Nói cách khác, Token P2PS sẽ tăng nhanh vì chúng được dự đoán sẽ không gặp phải trở ngại do lỗ hổng rất lớn phổ biến trên thị trường toàn cầu. Vì các sản phẩm và dịch vụ kỹ thuật số an toàn được thiết lập và đáp ứng nhu cầu cao, nên P2P Solutions Foundation dự đoán có khả năng được chấp nhận ở nhiều phân khúc thị trường khác trên toàn cầu, bao gồm nhưng không giới hạn ở các tổ chức tài chính phi ngân hàng

Các token P2PS có thể được mua trong quá trình pre-sale và cung cấp tiền xu ban đầu (ICO) trực tiếp từ **Công ty** (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). Các token P2PS sẽ sớm niêm yết trên các sàn giao dịch Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta và Cryptopia, và các sàn giao dịch crypto nổi bật khác trên thị trường

Sau khi có được token P2PS, bạn có thể gửi chúng vào một ví thẻ tiêu chuẩn ERC20 như MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity và Imtoken. Một trong nhiều lý do bạn có thể muốn nhận và giữ các token P2PS là để sử dụng trên các nền tảng mạng độc quyền, an toàn ngang hàng khác nhau hơn là các ví trên các sàn giao dịch.

4

Các Yếu tố Thúc đẩy

Nhìn lại thế kỷ trước, bạn không thể không chú ý đến sự nhất quán mà các công nghệ truyền thông đã phát triển và ngày càng phát triển nhanh chóng. Sáng chế và sự ra đời của mỗi công nghệ truyền thông mới, từ điện báo đến điện thoại và đến Internet không dây, mang lại cơ hội thương mại cho thế giới, giúp cuộc sống dễ dàng hơn cho bất cứ ai sẵn sàng tiến lên và nắm lấy những giải pháp sáng tạo đó.

Nó không chỉ là ngẫu nhiên trong lịch sử mà các dịch vụ kỹ thuật số hàng đầu ngày nay được thiết lập chủ yếu xung quanh một nền kinh tế dựa trên sự chú ý và kiếm tiền thông qua quan hệ công chúng. Điều này có thể được mô tả bởi các thuộc tính xác định những ngày đầu tiên của Internet đã truyền cảm hứng cho chủ sở hữu nội dung và nền tảng truyền thông để cung cấp sản phẩm và dịch vụ của họ trong khi không cần bồi thường. Theo dự đoán, một số công ty sẽ bán dữ liệu được thu thập của khách hàng quan tâm của họ cho nhà quảng cáo và nhà tiếp thị. Phương pháp dựa trên mô hình doanh thu dựa trên quảng cáo đã chứng minh là một mô hình kinh doanh đáng tin cậy gần đây do sự vắng mặt của các giải pháp thanh toán trực tuyến được chấp nhận, nhanh chóng và trơn tru và trở nên dễ tiếp cận và hợp lý trong thời gian gần đây. Theo Stewart Brand, “Thông tin muốn được tự do.” Điều đó có nghĩa là mọi người nói chung có thể truy cập thông tin một cách tự do và minh bạch và việc truy cập thông tin chung nên được an toàn.

Sự phụ thuộc vào quảng cáo cho doanh thu truyền thông kỹ thuật số đã mang lại lợi ích to lớn cho các công ty có sản phẩm được nhắm mục tiêu đến đối tượng đông đảo. Các hiệu ứng mạng và nền kinh tế có quy mô được các công ty như vậy tận dụng và gây áp lực lớn đối với các ứng cử viên nhỏ, qua đó tạo sự cạnh tranh bằng cách cung cấp dịch vụ miễn phí của họ. Do đó, các doanh nghiệp lớn được hưởng lợi thế về vị thế, do đó tập trung vốn và quyền lực trong tay của một số ít. Thông thường, điều này có thể dẫn đến một vị thế bất lợi cho sự riêng tư của khách hàng và gây nên sự bất lợi trong trải nghiệm người dùng. Hơn nữa, người dùng nắm lấy những công nghệ này sau đó sẽ phải trả một mức giá cao. Mỗi quan tâm liên quan đến một số nhà cung cấp dữ liệu truyền thông thiết lập các doanh nghiệp quan trọng được hỗ trợ bởi các giao dịch đều đáng lo ngại. Trong kịch bản này, các doanh nghiệp này đã được tìm thấy để sử dụng hiệu ứng mạng và quy mô của nền kinh tế để cho lợi thế riêng của họ hơn là dành một số lợi ích tích lũy cho người dùng.

Một số tập đoàn tạo ra các doanh nghiệp độc quyền, làm tăng sự hợp nhất, gây nguy hiểm cho việc lựa chọn khách hàng, do đó tập trung sự giàu có vào một vài tập đoàn lớn. Chắc chắn, họ sẽ bắt đầu mang lại ảnh hưởng kinh tế và chính trị lớn hơn trong xã hội. Các tổ chức như vậy thường có kế hoạch sản xuất các sản phẩm thay vì trao quyền cho khách hàng, kiểm soát sự chú ý của họ. Không hạn chế được một số lượng lớn các công ty tư nhân lớn, chủ yếu là không thể tránh khỏi dẫn đến họ giành lợi ích quá mức và thực hiện kiểm soát hoàn toàn các dịch vụ kỹ thuật số được sử dụng rộng rãi, do đó loại bỏ thành công các tiêu chí lựa chọn của khách hàng trên phạm vi toàn cầu.

Một mặt, người dùng Internet dường như muốn có một phương thức trao đổi thông tin lớn và hoàn toàn khác nhau và ưu tiên các giao dịch ngang hàng trong khi thực hiện các hoạt động kinh doanh hàng ngày nhằm bảo vệ các nguyên tắc cơ bản của trao đổi thông tin an toàn. Điều đó có thể dẫn đến một nền kinh tế mà cuối cùng sẽ kéo dài sự đổi mới trong lĩnh vực công nghệ. Đã có những nghiên cứu rộng rãi và phát triển một hệ thống phân phối kỹ thuật số, ngang hàng, đã được thử nghiệm và được chấp nhận trên toàn cầu, ISI tin rằng bây giờ là thời điểm thích hợp để tạo lộ trình cho việc triển khai đến toàn cầu giao thức Push System duy nhất cho kỹ thuật số truyền thông và thương mại mang lại sức mạnh đáng kể cho cả nhà phát triển và người dùng cuối.

Ở cấp độ toàn cầu, các cổ đông sẽ chuyển sang thích ứng với một hệ thống kỹ thuật số tốt hơn, an toàn hơn, có lợi và hiệu quả hơn để nuôi dưỡng các mối quan hệ kinh tế trực tiếp giữa tất cả các bên liên quan như nhà phát triển, nhà sáng tạo và người dùng cuối cùng với cả giá trị và quyền kiểm soát giữ những người tham gia. Hệ thống kỹ thuật số như vậy sẽ cung cấp cho người dùng cuối một nền tảng dịch vụ kỹ thuật số an toàn, phong phú, đa ngôn ngữ và mở để ưu tiên trải nghiệm người dùng.

Mặt khác, ISI đã quan sát chặt chẽ các xu hướng ngày càng tăng và động lực của các công nghệ phi tập trung như Bitcoin (Bitcoin), Ethereum (Ethereum), Litecoin (Litecoin), và hơn nữa. Các mạng dựa trên blockchain này cung cấp các mô hình nguồn mở, do đó khuyến khích các hệ sinh thái kỹ thuật số mới. Kết quả là việc phát triển các nền kinh tế kỹ thuật số tùy chỉnh được khuyến khích do một số lượng lớn người từ nhiều nơi trên thế giới đến với nhau để hình thành các cộng đồng xung quanh các mạng này. Do đó, các hệ thống như vậy khuyến khích người dùng cuối trao đổi một cách an toàn giá trị (tiền, vv) với các dịch vụ hoặc hàng hóa được cung cấp trực tiếp bởi nhà phát minh, nhà thiết kế hoặc nhà phát triển sản xuất hàng hóa hoặc tạo ra các giải pháp sáng tạo quốc tế.

Thay vì giá trị kinh tế và quản trị được kiểm soát bởi các tập đoàn lớn hoặc các tổ chức tập trung độc quyền, các mạng phi tập trung cung cấp sự phân bố cả giá trị kinh tế và quản trị giữa các bên liên quan của mạng lưới. Các bên liên quan của các mạng phi tập trung này là: Những nhà sáng lập, giám đốc, nhà tổ chức, cổ đông, người ủng hộ, người quản lý, người tham gia, nhà cung cấp, nhà điều hành và đáng kể nhất là người dùng cuối. Trong các hệ sinh thái và tổ chức phi tập trung này, giá trị thương mại do đó tạo ra được phổ biến trong tất cả các bên liên quan, đảm bảo rằng tất cả những người tham gia trong nỗ lực tạo giá trị của nó được khen thưởng hoặc trả thù lao kịp thời và công bằng.

Hiện tại, chúng tôi đang có cơ hội được chứng kiến những bước phát triển mới của sự **tích hợp giá trị kinh tế vào hệ thống truyền thông an toàn**. Các dịch vụ kỹ thuật số như: Trò chuyện, truyền thông xã hội và thanh toán trực tuyến đã đóng vai trò cơ bản trong cuộc sống hàng ngày của chúng tôi, không chỉ ảnh hưởng đến hành vi tiêu dùng mà còn cả chính sách, đối thoại, hợp tác giữa các nhà hoạch định chính sách và ngành và phương pháp trao đổi giá trị. Mạng lưới truyền thông kỹ thuật số của chúng tôi sẽ trở thành nền tảng thiết yếu cơ bản của nền kinh tế toàn cầu đang phát triển không ngừng này.

Dù cho Internet đã phát triển với tốc độ theo cấp số nhân, không có nền tảng Push System ngang hàng được bảo mật, thân thiện với người dùng, riêng tư và không bị can thiệp từ bên thứ ba, ngoại trừ giao thức Push System do ISI phát triển. Người dùng cuối, cho dù là cá nhân, tổ chức chính phủ, tổ chức ngân hàng hoặc doanh nghiệp, hiện đang bị buộc phải chọn bảo mật hoặc quyền riêng tư, từ đó hy sinh cho bên khác mà không thuận tiện hoặc tiết kiệm chi phí.

Tóm lại, P2P Solutions Foundation nỗ lực tận dụng lợi thế của các lợi ích được cung cấp bởi các công nghệ blockchain (Blockchain, điều to lớn tiếp theo). Nó được phân cấp và giúp cung cấp một cách thuận lợi để thúc đẩy hơn nữa nhiệm vụ, tầm nhìn và các yếu tố thúc đẩy của P2P Solutions Foundation giúp các thành viên trong nhóm của mình đạt được một tương lai bền vững trong giao lưu đồng đẳng an toàn và tạo ra giá trị. Thông qua whitepaper này, P2P Solutions Foundation trình bày một sứ mệnh và tầm nhìn của mình cũng như ELI và ISI. Để nhắc lại, giao thức Push System về cơ bản là một giao thức phi tập trung, an toàn và không bị can thiệp đối với các thiết bị và dịch vụ kỹ thuật số đã bị khóa bởi các bên liên quan, bao gồm nhưng không giới hạn đối với chính phủ và quốc phòng, y tế và dược phẩm, giáo dục kỹ thuật số và phân phối, ngân hàng và tài chính và các lĩnh vực khác của công ty.

ELI và ISI là công ty tiên phong trong nền giáo dục kỹ thuật số và các nền tảng ngang hàng kể từ khi người dùng đầu tiên chấp nhận hệ thống giáo dục kỹ thuật số vào năm 2004 và giao thức Push System vào năm 2010.

ISI là mạng ngang hàng duy nhất tới một hệ thống Push System vào năm 2011 và cũng là giao thức Push System duy nhất tích hợp với hệ thống giáo dục kỹ thuật số hoàn toàn khép kín vào năm 2014. Từ năm 2014 đến 2017, ISI đã nghiên cứu và thử nghiệm nhiều loại khác nhau. Các sáng kiến kỹ thuật số trên nền tảng Push System của nó liên quan đến chính phủ cũng như các thị trường ngân hàng và tài chính.

Là một tập đoàn, ISI đã khai thác một mô hình giao dịch an toàn và tiết kiệm chi phí cung cấp cho người dùng cuối những tính năng bảo mật và an toàn tốt nhất. Vì an toàn và bảo mật rõ ràng là hai yếu tố quan trọng nhất liên quan đến trao đổi thông tin, người dùng cuối sẽ yên tâm bằng cách áp dụng giao thức Push System. ISI cũng có lý do mạnh mẽ để tin rằng khi người dùng cuối đánh giá cao những lợi thế của Push System và trải nghiệm giao diện đa ngôn ngữ, thân thiện với người dùng, họ sẽ tiếp tục sử dụng nó và vẫn là khách hàng trung thành của ISI.

ISI tính phí giấy phép danh nghĩa hàng năm cho mỗi người gửi và người nhận trên mạng lưới Push System để trao đổi thông tin an toàn, không can thiệp với mọi giao dịch được thực hiện trên mạng lưới. Các mô hình cấp phép đó bao gồm tất cả người dùng mạng tạo ra nhiều doanh thu cho công ty. Do đó, ISI sẽ không phải sử dụng bất kỳ mô hình dựa trên quảng cáo nào để tạo doanh thu hỗ trợ mạng Push System hoặc kiếm tiền từ cơ sở người tiêu dùng B2B, B2C hoặc C2C thông qua các quảng cáo bên ngoài mô hình đang được cấp phép.

ISI cũng nỗ lực chuyển giao cấp phép cho Push System và tạo lại toàn bộ hệ thống cấp phép sử dụng công nghệ blockchain. Sự chuyển giao này cung cấp các lợi thế không tìm thấy trong bất kỳ nền tảng thay thế nào khác. Tuy nhiên, việc chuyển giao không phải là dễ dàng và cũng không đơn giản nhưng hiện tại phải được thực hiện một cách kịp thời để tận dụng lợi thế của các tính năng bảo mật duy nhất được tìm thấy trên blockchain được bảo mật bằng mật mã. Việc chuyển sang các công nghệ mã hóa tiên tiến sẽ nâng cao khả năng ISI và kết quả là ISI trở thành một công ty lớn trong phân khúc thị trường với mục tiêu toàn cầu và khu vực.

P2P Solutions Foundation, phối hợp với ELI và ISI, nỗ lực để đạt được mục tiêu cá nhân và tập thể bởi vì:

- Nuôi dưỡng mối quan hệ đối tác với tất cả các bên liên quan và khách hàng thay vì chỉ là một nhà cung cấp hoặc nhà cung cấp dịch vụ;
- Thúc đẩy các thành viên trong nhóm thông qua các chương trình khuyến khích và khen thưởng ngoài việc đối xử với họ như các đối tác, từ đó đưa ra những điều tốt nhất trong họ, dẫn đến duy trì dịch vụ xuất sắc; và
- Thúc đẩy các mục tiêu để làm giàu cho cộng đồng và bảo vệ hệ sinh thái bảo mật của khách hàng.

P2P Solutions Foundation có một sứ mệnh được chia sẻ với ELI và ISI cam kết luôn cung cấp các sản phẩm, ứng dụng và dịch vụ chất lượng cao, đẳng cấp thế giới cho khách hàng với mức giá hợp lý và tiết kiệm nhất. Cùng với nhau, chúng tôi dự đoán đáp ứng kỳ vọng của khách hàng bằng cách hiểu các yêu cầu của khách hàng, theo kịp các cải tiến mới nhất thông qua nghiên cứu và tham gia vào các phương pháp hay nhất một cách bền vững.

Giá trị cốt lõi của chúng tôi bao gồm những vấn đề như: Không giới hạn, tính toàn vẹn, năng lực, trách nhiệm, bảo mật, trung thực, sự cống hiến, đổi mới, ý thức về chi phí, sự xuất sắc, minh bạch, đơn giản, đồng cảm, làm việc theo nhóm và tư duy đôi bên cùng có lợi.

ELI và ISI đã hoan nghênh sự hình thành và cơ cấu của P2P Solutions Foundation. Do đó, ELI và ISI sẽ tự nhiên là những nhà vận động cho hệ sinh thái P2P Solutions Foundation và quảng bá mạng lưới Solution P2P cho các bên liên quan và cơ sở khách hàng của họ. Khi P2P Solutions Foundation giới thiệu các công nghệ hoặc dịch vụ kỹ thuật số khả thi khác, ELI và ISI sẽ quảng bá chúng trong tổ hợp của họ và cho khách hàng của họ. Khi các bên liên quan đến với nhau để hợp tác, điều bắt buộc là lợi thế của nỗ lực tập thể của họ dẫn đến thành công, không phải cạnh tranh. Thành công cũng sẽ là kết quả của việc đảm bảo chiến lược phân cấp cung cấp một con đường thuận lợi để chuyển từ cạnh tranh sang mô hình hợp tác.

P2P Solutions Foundation là một cơ quan độc lập được điều hành bởi Hội đồng Quản trị. Công ty đã được ủy quyền để tạo ra một mạng lưới dịch vụ kỹ thuật số trên toàn thế giới bao gồm một mô hình làm việc thay thế cho các mô hình truyền thống của các mạng ngang hàng và giám sát sự phát triển sản phẩm của nó. Các mô hình làm việc thay thế của các mạng ngang hàng phải dựa trên blockchain và tuân thủ các công nghệ mã hóa được thừa nhận là công nghệ của tương lai. Foundation sẽ chi phối nguồn cung cấp token P2PS và Phần thưởng P2PS. Nó sẽ cung cấp các dịch vụ hỗ trợ và các công cụ cần thiết cho hoạt động trơn tru của tất cả các dịch vụ kỹ thuật số trong hệ sinh thái. Cuối cùng, quá trình chuyển đổi toàn diện của hệ sinh thái sang một mạng lưới tự chủ và phi tập trung sẽ được tiến hành bởi Công ty.

P2P Solutions Foundation cũng sẽ chi phối việc phát triển các thành phần cơ bản, năng động, cơ bản như ví tiền mã hóa và các giải pháp khả thi khác trong hệ sinh thái. Công ty cũng sẽ mở rộng sự hỗ trợ của mình cho tất cả các bên liên quan quan tâm đến việc phát triển, tăng cường, hoặc nắm bắt các giải pháp được cung cấp định kỳ bởi Công ty nhằm mục đích tích hợp nền kinh tế giao dịch vì lợi ích của tất cả các bên liên quan trên toàn cầu.

ELI, ISI, và P2P Solutions Foundation sẽ hợp tác để tạo ra một hệ sinh thái dịch vụ kỹ thuật số phi tập trung nhưng bền vững thông qua một loạt các quá trình chuyển đổi kỹ thuật không chỉ cho tất cả các bên liên quan mà còn cho người dùng cuối. Mã hóa token P2PS sẽ hỗ trợ họ trong việc đưa ra các ưu đãi và bồi thường cho tất cả các bên liên quan.

Một trong những kịch bản được xem xét và nghiên cứu thông qua lấy mẫu thị trường, phỏng vấn và cơ chế phản hồi đang sử dụng crypto-token của bên thứ ba với một số tùy chỉnh. Tuy nhiên, đề xuất này, mặc dù dường như có lợi trong ngắn hạn, đã bị loại bỏ một cách dứt khoát do những lo ngại liên quan đến an ninh, an toàn, giá cả, sự can thiệp của bên thứ ba và thiếu hiệu quả về chi phí trong trung và dài hạn giữa nhiều yếu tố khác nhau. Việc áp dụng bất kỳ crypto-token của bên thứ ba nào chắc chắn sẽ đánh bại toàn bộ mục đích của nhiệm vụ này nhằm tránh xa tất cả các loại can thiệp của bên thứ ba với việc cung cấp một nền tảng an toàn, không can thiệp cho tất cả khách hàng tìm kiếm sự bảo mật và trao đổi an toàn tài sản kỹ thuật số của họ. Câu hỏi quan trọng được hỏi trong bối cảnh này là nếu có ai muốn trải nghiệm sự vi phạm hồ sơ hoặc tài sản crypto của họ như hồ sơ y tế hoặc bộ câu hỏi kiểm tra của gia đình hoặc gia đình họ. Phản hồi là một sự tiếng vang từ tất cả các phân khúc thị trường được nghiên cứu. Điều này thể hiện rõ nhu cầu về ISI, ELI và P2P Solutions Foundation để cung cấp giải pháp độc quyền cho khán giả toàn cầu mong muốn bảo vệ tài sản và thông tin số của họ.

Tóm lại, ELI và ISI đã chấp nhận token P2PS và quyết định trở thành những nhà quảng bá lớn đầu tiên. Họ sẽ triển khai và tích hợp P2PS vào nền tảng tương ứng của họ. Điều đó sẽ mang lại lợi ích đáng kể cho tất cả các bên liên quan và sẽ mang lại hiệu quả tích cực cho hệ sinh thái P2PS. Do đó Hệ sinh thái P2PS sẽ thiết lập một mạng lưới dịch vụ kỹ thuật số trên toàn thế giới, tạo ra một mô hình hoạt động thay thế dựa trên sự hợp tác hơn là cạnh tranh, rõ ràng là có một lỗ hổng lớn và một nhu cầu đáng kể khi nền kinh tế toàn cầu tìm cách phân cấp và đi vào tương lai với sự trợ giúp của tiến bộ công nghệ blockchain và crypto.

Cuối cùng, hệ sinh thái **P2PS** sẽ chuyển đổi thành một hệ sinh thái hoàn toàn phi tập trung và độc lập. Điều đó sẽ cho phép nền tảng ngang hàng hiện tại hoạt động hiệu quả mà không cần bất kỳ sự trợ giúp nào từ ELI, ISI, hoặc bất kỳ thực thể nào khác.

8.1 | Các bước Thực hiện

Lớp giải quyết phi tập trung cho token P2PS là mạng Ethereum công khai mà người dùng tương tác để giao dịch. Tuy nhiên, người dùng cuối sẽ chỉ có thể sử dụng các ứng dụng tương ứng để gửi hoặc nhận token P2PS từ bên trong hệ thống ELI hoặc ISI. Trong thời gian do công nghệ blockchain tiếp tục quỹ đạo tăng trưởng của nó, hệ sinh thái P2PS cũng sẽ tiếp tục phát triển.

8.2 | Quản trị

Các nguồn đầy đủ cuối cùng sẽ được phân bổ bởi P2P Solutions Foundation sẽ giúp thành lập một hội đồng quản trị, sử dụng nguồn vốn nhân lực phù hợp, thiết lập một hệ thống quản trị minh bạch để quản lý nền tảng một cách công bằng, xem xét phản hồi của tất cả người tham gia và các bên liên quan của hệ sinh thái P2PS. Hội đồng quản trị sẽ chịu trách nhiệm quản lý việc tuân thủ và các nguyên tắc pháp lý, các quy tắc về tư cách thành viên và sự tham gia, và động cơ Phần thưởng P2PS.

8.3 | Hệ thống Thưởng

Phần thưởng của P2PS sẽ được quản lý ban đầu bởi P2P Solutions Foundation. Nhưng nó sẽ sớm trở thành phi tập trung và được xây dựng trên công nghệ được sử dụng bởi hợp đồng thông minh của Ethereum. Tập trung vào việc tích hợp nhiều ứng dụng và dịch vụ kỹ thuật số vào hệ sinh thái P2PS phi tập trung, Phần thưởng P2PS sẽ sử dụng các ưu đãi kinh tế. P2PS không nỗ lực để phát minh lại những gì đã có mà là để tận dụng các hệ thống đã được thử nghiệm và thử nghiệm thành công được sử dụng bởi Bitcoin và những crypto khác. Phần thưởng P2PS sẽ khuyến khích các nhà cung cấp dịch vụ kỹ thuật số áp dụng P2PS và chuyển đổi thành đối tác của hệ sinh thái P2PS. Hệ sinh thái P2PS sẽ tuân theo đạo đức chung và thực hành tốt nhất trong lĩnh vực. Giao dịch sẽ không áp đặt những ràng buộc không cần thiết cho việc kiếm tiền. Do đó, tác động mạng của hệ sinh thái P2PS được dự đoán sẽ tăng đều đặn, do đó làm tăng giá trị của token P2PS do sự gia tăng trong tương lai. Một sự tăng trưởng tích cực đột phá tạo ra một hệ sinh thái sẽ mang lại cho người tham gia bổ sung và các nhà cung cấp dịch vụ, những người sẽ được khuyến khích tham gia sáng kiến của P2PS.

8.4 | Nghiên cứu và Phát triển

Nghiên cứu và phát triển sẽ tiếp tục với một phần tài nguyên được phân bổ cho việc tiếp tục phát triển các giải pháp sáng tạo. Các sáng kiến giúp tạo ra môi trường hợp tác với các nhà phát triển khác nhau sẽ thúc đẩy một hệ sinh thái công bằng mở ra cách thử các phương pháp mới thúc đẩy sự tham gia vào hệ sinh thái crypto, tạo ra giá trị tốt hơn vì lợi ích của tất cả các bên liên quan.

8.5 | Mục tiêu Phát triển

Theo thời gian, nhiều nguồn lực sẽ cần thiết để nâng cao khả năng của các đối tác mong muốn tạo ra giá trị cho nhau thông qua phát triển và tăng trưởng. Các sáng kiến phát triển như vậy sẽ được tài trợ bởi P2P Solutions Foundation. P2P Solutions Foundation sẽ thúc đẩy các sáng kiến này thông qua sự tham gia trực tiếp của các nhóm kỹ thuật sẽ phát triển và tiếp tục cải tiến các công nghệ theo cách trực tiếp và gián tiếp hỗ trợ hệ sinh thái P2PS. Tuy nhiên, phân cấp sẽ tiếp tục là tiêu chuẩn vì nó thuận lợi cho tất cả những người tham gia và các bên liên quan trong và ngoài hệ sinh thái P2PS.

8.6 | Tóm tắt Công nghệ Cơ bản

Các sáng kiến công nghệ cơ bản của P2P Solutions Foundation sẽ tập trung vào việc cung cấp:

- a. các giao dịch tạo điều kiện thuận lợi cho các dịch vụ kỹ thuật số tập trung sử dụng P2PS ở cấp nền tảng ngang hàng;
- b. dịch vụ phi tập trung cho người dùng P2PS; một bộ công cụ nhằm giảm các rào cản để nắm bắt và tích hợp với hệ thống P2PS cho tất cả các bên liên quan; và
- c. triển khai hệ thống thưởng P2PS hiệu quả.

Hệ thống dựa trên phần thưởng do P2P Solutions Foundation cung cấp sẽ làm tăng giá trị nội tại của mã token P2PS trong một khoảng thời gian. Ví dụ, khi các sản phẩm ELI và ISI được phân phối, người dùng cuối và khách hàng sẽ cần phải mua (các) token P2PS đầu tiên để có được giấy phép hàng năm mà không có họ sẽ không thể sử dụng sản phẩm. Hình thức thanh toán duy nhất được chấp nhận để có được giấy phép sẽ là token P2PS. Do đó, nếu giấy phép có giá trị danh nghĩa là \$ 75, người tham gia mua token ở giai đoạn đầu này sẽ có khả năng tăng giá trị thị trường của nó trong một khoảng thời gian.

Bước đầu tiên là tạo một crypto-token mới được gọi là P2PS kết hợp với các cụm từ giải pháp ngang hàng và truyền đạt cảm giác được kết nối với cộng đồng các nhà phát triển và người dùng mạng ngang hàng cấp cao. Tính đồng nhất và token P2PS có ý nghĩa đặc biệt để mang các cá nhân lại với nhau trong một nền kinh tế sáng tạo, an toàn, được chia sẻ. Tuy nhiên, chỉ đơn thuần là tạo token kỹ thuật số là không đủ. Đối với một crypto-token khả thi, nó sẽ rất hữu ích và có giá trị. Để thiết lập một nền kinh tế xung quanh token mới, P2P Solutions Foundation và ISI phải làm việc cùng nhau để tạo điều kiện và thiết lập giá trị cơ bản của P2PS.

Bước tiếp theo sẽ là hiểu rằng hiện tại các tương tác giữa người dùng cuối và công nghệ blockchain là, bằng văn bản của giấy trắng này, không đơn giản và trực quan để kết thúc thói quen của người dùng. Do đó, P2PS là một giải pháp để đơn giản hóa trải nghiệm người dùng và làm cho nó trực quan theo thói quen của người dùng cuối. P2PS sẽ trở thành token trao đổi đáng tin cậy, thuận tiện, an toàn, nhanh chóng, riêng tư, nhanh nhất để người dùng có được và sử dụng trên các nền tảng an toàn không có nhiều. Nó cũng có thể được sử dụng như một token có thể được chuyển giao hoặc trao đổi thuận tiện cho người dùng khác để đổi lấy hàng hóa hoặc dịch vụ của những người tham gia đã đăng ký, từ đó trở thành một token mã hóa hoàn toàn phi tập trung.

Do đó, mã P2PS cuối cùng sẽ được yêu cầu bởi bất kỳ ai muốn sử dụng bất kỳ dịch vụ nào của tất cả các nhà cung cấp đăng ký trên P2PS sinh thái của các sản phẩm và sự tương tác của dịch vụ. Token P2PS will be automatically to become the single method to be available and the service from all of the seller in the P2PS status. Tuy nhiên, is too soon for the P2PS active active activity as a swap value was between the password is set more than one, even if the Bitcoin, Ethereum or any any kind of other, default Quỹ giải pháp P2P coi đây là một sự thay đổi cuối cùng đang diễn ra trong giới hạn thời gian.

9.1 | Tính năng của P2PS Token

Một trong những khía cạnh thú vị của token P2PS là nó đang trở thành bắt buộc đối với người dùng ELI và ISI mua token P2PS để truy cập các tính năng hệ thống tương ứng của nó. Dần dần, hiệp hội này sẽ tận dụng và khuyến khích các thương nhân và nhà cung cấp dịch vụ khác nắm lấy hệ sinh thái P2PS như sự trao đổi lựa chọn của họ. Do đó, các cơ hội thương mại cho người tham gia nhận được một sự tăng trưởng đáng kể chỉ đơn giản bằng cách sở hữu một máy tính bảng, điện thoại thông minh hoặc máy tính cá nhân. Một mặt, phần lớn là do quyết định của ELI và ISI tích hợp hệ sinh thái của họ với token P2PS, giúp cho việc chuyển đổi dữ liệu từ nhiều nguồn khác nhau được tạo, thu thập, sắp xếp và tích hợp vào giá trị thực tế. Mặt khác, động thái này nâng cao giá trị của các ứng dụng được quảng bá bởi ELI và ISI. Do đó, token P2PS có khả năng được chấp nhận bởi các nền tảng tương tự khác và trở thành một trong những token được sử dụng rộng rãi, từ đó nâng cao hơn nữa giá trị thực của chúng.

9.2 | Vượt qua những Thách thức để Thích ứng với Token P2PS

Thật không may, nhiều khách hàng từ các phần khác nhau của xã hội thấy khó áp dụng các công nghệ mới, chủ yếu là do những khó khăn gặp phải trong quá trình sử dụng. Người dùng cuối đôi khi thấy khó hiểu mã hóa thô do những thách thức liên quan đến việc mua sắm, lưu trữ địa chỉ chữ và số, khóa riêng và cấu trúc cách thức giao dịch được. Một rào cản khác để làm trơn tru hơn việc chấp nhận token-crypto có thể là các token khác nhau cần được mua lại để sử dụng trên các nền tảng khác nhau. Một trong những mục tiêu của P2P Solutions Foundation là giảm đáng kể các vấn đề phức tạp và làm cho các token P2PS thân thiện với người dùng nhất có thể và trực quan với thói quen của người dùng chính, ngay cả khi họ không có tiếp xúc trước với nó.

10 | Đề án Kinh doanh

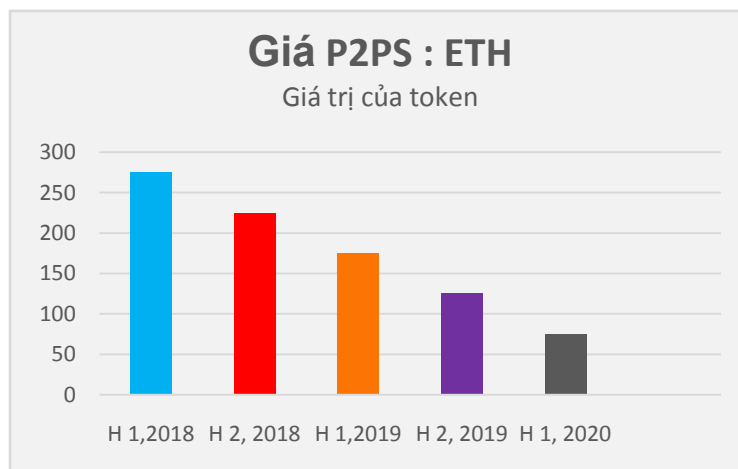
10.1

Tạo Giá trị Cơ bản

P2P Solutions Foundation sẽ được ELI và ISI hỗ trợ để xây dựng giá trị cơ bản cho token P2PS mới bằng cách tích hợp token P2PS vào nền tảng Push System ngang hàng và giáo dục kỹ thuật số của họ. P2PS sau đó sẽ trở thành token giao dịch chính cho ELI và ISI. Vì vậy, các công ty đầu tiên bắt đầu sử dụng token P2PS là ELI và ISI, và nền tảng Push System sẽ là dịch vụ chính của họ. Người dùng cũng có thể bắt đầu giao dịch thuận tiện bằng cách sử dụng token P2PS phổ biến thay vì mua nhiều giấy phép khác nhau từ các nhà phân phối địa phương trong quốc gia của họ. Vì vậy, các công ty đầu tiên bắt đầu sử dụng token P2PS là ELI và ISI, và nền tảng Push System sẽ là dịch vụ chính của họ. Người dùng cũng có thể bắt đầu giao dịch thuận tiện bằng cách sử dụng các token P2PS phổ biến thay vì mua nhiều giấy phép khác nhau từ các nhà phân phối địa phương tại các quốc gia tương ứng.

Do đó, token P2PS sẽ mang lại giá trị lớn cho các thành viên của cộng đồng số ELI và ISI đang phát triển. Người dùng ELI và ISI cũng có thể, trong thời gian, giao dịch với token P2PS của họ bên ngoài mạng giáo dục và Push System để mua sắm hàng hóa và dịch vụ khác nhau do các nhà cung cấp chấp nhận token P2PS thị trường toàn cầu. Người dùng cuối, thay vì tùy thuộc vào kênh phân phối trực tuyến và bán lẻ được địa phương hóa của họ, sẽ có thể thuận tiện cung cấp hàng hóa và dịch vụ không có sẵn cho họ một cách thông thường, có thể ở mức giá tốt hơn nhiều.

Token P2PS sẽ bắt đầu bằng cách thay thế các mô hình giấy phép truyền thống hiện đang được sử dụng trong nền tảng giáo dục kỹ thuật số và Push System trong phạm vi Hoa Kỳ và Trung Đông (các thị trường hiện tại). Token P2PS cuối cùng và trong tương lai gần, tích hợp vào các phân khúc thị trường khác khi ELI và ISI phát triển và mở rộng hệ thống của họ sang các quốc gia khác nhau ở châu Âu, Úc, châu Á, Nam Mỹ và hơn thế nữa, tạo ra nhu cầu phù hợp cho P2PS token. Các thương gia khác, nhà cung cấp dịch vụ và thị trường ở các quốc gia trên thế giới sẽ giữ token P2PS nhờ có giao diện đa ngôn ngữ và thân thiện, tiện lợi, dễ sử dụng, bảo mật, an toàn và các tính năng hữu ích khác

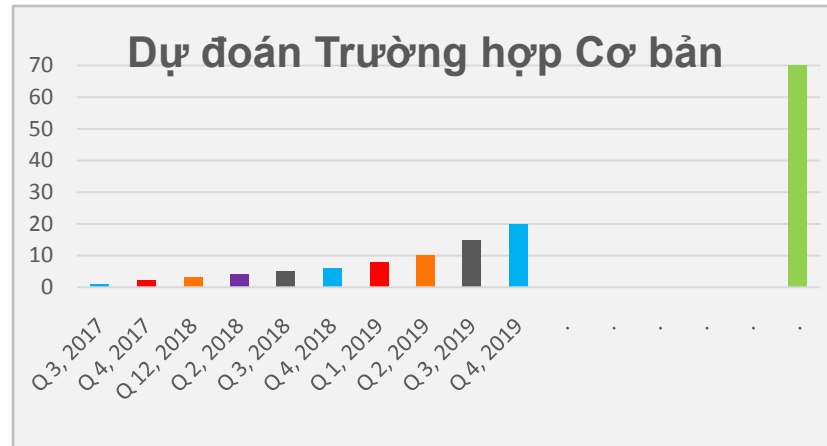


10.2 | Tương lai của Vàng

Tương tự như bất kỳ hàng hóa nào như xe cộ, tivi hay vàng, tiền điện tử cũng có giá trị cơ bản. Do những tiến bộ công nghệ ngày càng nhanh thay đổi thế giới của chúng ta thành một ngôi làng toàn cầu, crypto-tokens đang nhanh chóng trở thành những sản phẩm có giá trị cần thiết cho người dùng cuối để thuận tiện trao đổi giá trị cho một sản phẩm hoặc dịch vụ mà họ yêu cầu.

Hơn nữa, lượng vàng có nguồn gốc rõ ràng tồn tại trên toàn cầu là khoảng 158.000 tấn, hiện có giá trị khoảng 6,5 nghìn tỷ đô la (**Vàng là một khoản đầu tư**). Nó chủ yếu được sử dụng làm giá trị để trả lại tiền dự trữ. Kể từ khi tiền điện tử khai thác đang được cân bằng với vàng do đặc tính cổ hữu của chúng được khai thác để có sẵn, giá trị nội tại của bitcoin ngày nay được tính toán vào khoảng 350.000 đô la. Dựa trên số liệu thống kê được dùng, một bitcoin có thể trở nên có giá trị hơn vàng trong thập kỷ tới.

Do đó, bằng sự mở rộng, kể từ khi P2P Solutions Foundation khởi chạy token P2PS ở mức 0,0002 BTC, giá trị cơ bản của token P2PS ước tính khoảng 70 đô la, đó là những gì được dự tính như giá trị dự đoán mà token P2PS sẽ được giao dịch theo khoảng thời gian. Kịch bản này không phải là để dự báo giá trị của nó trong vài năm tới hay vài thập kỷ tới. Nó không hơn một sự so sánh rằng có thể có hoặc có thể không có các tổ chức thực trên thế giới mà phụ thuộc vào nhiều yếu tố.



Tuy nhiên, P2P Solutions Foundation sẽ làm mọi thứ có thể, mà không bị sụp đổ bởi bất kỳ trở ngại nào, để tận dụng giá trị cơ bản của token P2PS và sẽ cố gắng tạo ra một hệ sinh thái P2PS mạnh mẽ, trong đó giá trị cơ bản sẽ phát triển mạnh mẽ, với tất cả các bên liên quan hưởng lợi từ việc tạo ra giá trị lớn. Một trong những yếu tố có hữu quan trọng nhất liên quan đến việc tạo ra giá trị của hệ sinh thái P2PS trong đó nó có thể sinh sôi nảy nở và phát triển mạnh là nhu cầu thị trường hiện tại với khả năng tận dụng nó hơn nữa, được dự đoán từ ba đến năm năm.

10.3 | Nhu cầu Thị trường

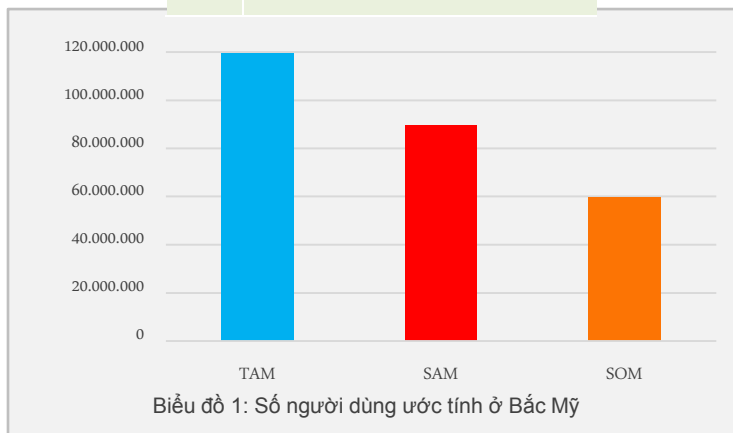
Điều quan trọng cần lưu ý là để đưa ra các kịch bản cơ bản hơn là trường hợp tốt nhất hoặc thậm chí là các kịch bản thực tế cho những người đọc whitepaper P2PS này, chúng tôi đã thu thập dữ liệu chỉ từ một phân đoạn thị trường — giáo dục mà không xem xét khả thi khác phân khúc thị trường như chính phủ và quốc phòng, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính, v.v.. Do vậy, nhân khẩu học được gửi dưới đây tính toán nhu cầu thị trường một phần được chiết khấu từ nhu cầu thị trường thực tế và mô tả TAM, SAM và SOM của phân khúc thị trường giáo dục. Tuy nhiên, khi bạn xem xét tất cả các phân khúc thị trường khác của các quốc gia khác nhau đang có tiềm năng, bạn sẽ nhận ra rằng tiềm năng dự kiến chỉ là một phần nhỏ trong tổng tiềm năng thị trường.

Thêm vào đó, các thị trường hiện tại cho ELI và ISI và, mở rộng, token P2PS là các quốc gia Bắc Mỹ như Hoa Kỳ và Canada và 23 quốc gia ở MENA (Trung Đông và Bắc Phi), bao gồm Israel, UAE, Ả Rập Xê Út, Ai Cập và Bahrain. Một số quốc gia này nổi tiếng là những nước sớm chấp nhận các giải pháp và công nghệ tiên tiến.

Tương tự như nhiều quốc gia trên phạm vi toàn cầu, hầu hết các quốc gia này ở khu vực Bắc Mỹ và MENA được công nhận là có khả năng thanh toán tiền tệ để cung cấp các hệ thống kỹ thuật số chất lượng cao mang lại sự tiện lợi kết hợp với an toàn, bảo mật và bí mật.

Bảng 1: Số lượng người dùng ước tính, Bắc Mỹ

Mỹ			CANADA		MEXICO	
	Nam	Nữ	Nam	Nữ	Nam	Nữ
7-14 năm:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 năm:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,592	10,778,382
			3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
	37,841,950	36,097,795			Tổng	38,617,610
			Tổng ở Bắc Mỹ			
	Tổng					
		TAM	119,527,255			
		SAM	89,645,441			
		SOM	59,763,628			

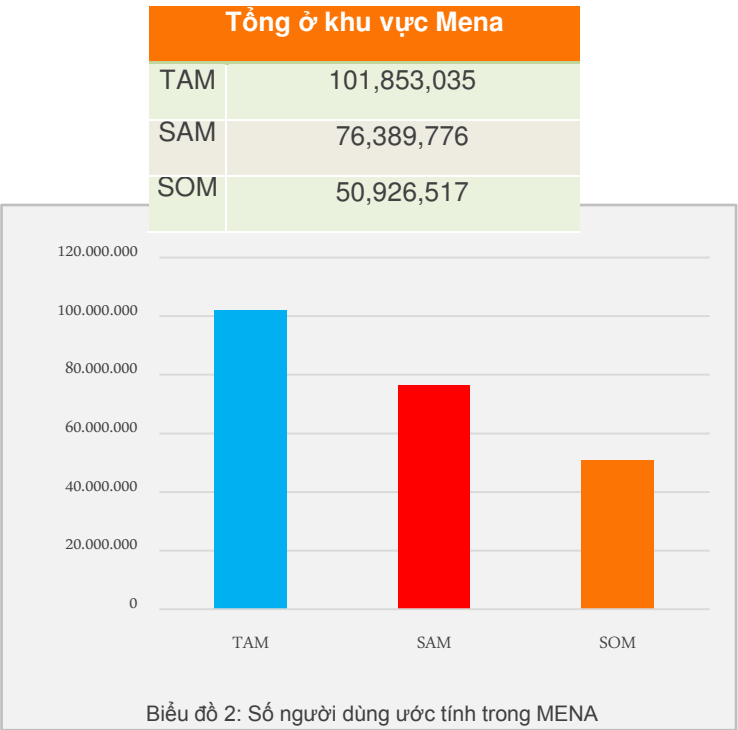


Một số quốc gia trong khu vực MENA đã chấp nhận Push System và họ đã bày tỏ mong muốn và sự quan tâm nghiêm túc trong việc áp dụng Push System như nền tảng trao đổi kỹ thuật số gói ngang hàng lớn được ưu tiên và nhóm lại với nhau mang lại sự thuận tiện cho người đọc..

Giả thuyết theo tính toán nhân khẩu học của các nước MENA là mặc dù một số nước như Eritrea, Somalia, Nam Sudan, Djibouti và Ethiopia có thể có tiềm năng triển khai Push System ở quốc gia của họ, họ chưa được xem xét trong bảng bên dưới hoặc trong các tính toán liên quan đến TAM, SAM và SOM. Lý do tương tự được trích dẫn trước đó, việc đưa ra một kịch bản cơ bản cho độc giả của chúng tôi là lựa chọn ưa thích nhất được thực hiện bởi nhóm của chúng tôi. Trong Bảng 2 là một số quốc gia MENA được tính.

Bảng 2: Các nước thuộc khu vực MENA

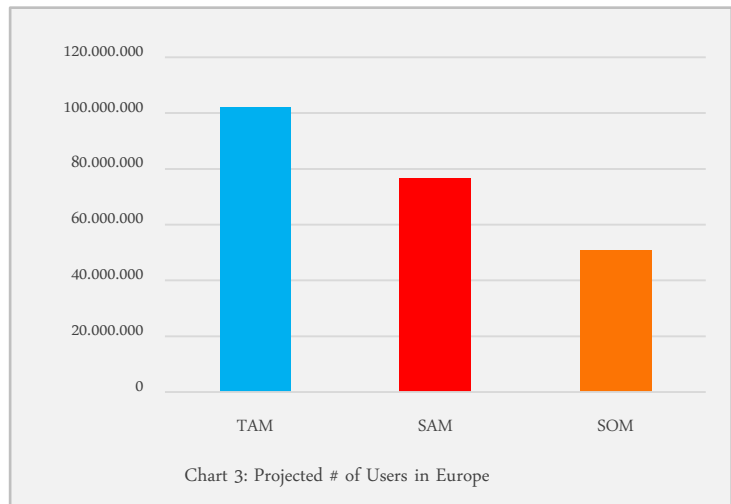
Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		



Châu Âu

Tổng ở Châu Âu	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

Khách hàng từ các quốc gia châu Âu sẽ tuân theo và chắc chắn dùng P2PS để sử dụng trong hệ thống giáo dục do ELI cung cấp và Push System được ISI quảng cáo trong vài năm tới. Một số quốc gia có dân số khoảng 10 triệu người trở lên được nhóm lại với nhau dựa trên sự phân chia địa lý của họ theo nhóm dựa trên sự chia cắt địa lý

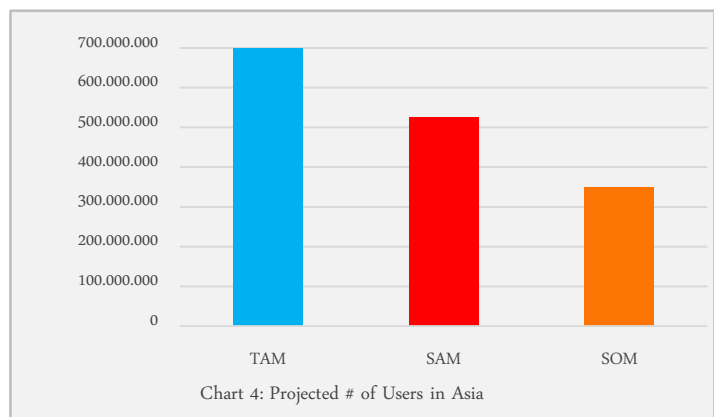


theo các lực địa tương ứng và theo các tiêu chuẩn được chấp nhận trên toàn cầu. Bất kỳ quốc gia nào có tổng dân số dưới 10 triệu người đều không được coi là ứng cử viên tiềm năng để đưa vào cùng một lý do như đã nêu ở trên.

Châu Á

Mặc dù châu Á là một lục địa rộng lớn với nhiều quốc gia được hỗ trợ bởi tiềm năng cao cho Push System, chỉ có hai quốc gia — Trung Quốc và Ấn Độ - được đưa vào tính toán. Đó là do dân số đông và một số thông số rõ ràng đáng chú ý. Một mặt cắt ngang của một số quần thể có thể không đủ khả năng cho một nền giáo dục cơ bản, điều này trở nên cần thiết để giảm số lượng bằng cách không xem xét nhân khẩu học của các nước lân cận. Điều này, liên tục tuân theo trong tính toán nhân khẩu học, do đó đáp ứng bất kỳ khả năng nào của việc so sánh đối chiếu bất kỳ điều gì khác ngoài kịch bản bí quan về những tình huống cơ bản.

Asia Total	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548

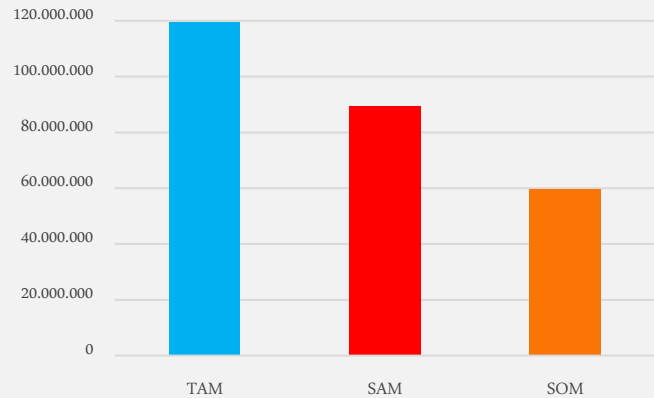


Nam Mỹ

Tổng số ở Nam Mỹ

TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

Nam Mỹ là một lục địa khác có tiềm năng cao cho hệ sinh thái P2PS. Mặc dù Úc là một lục địa rộng lớn, nó có một SOM khá nhỏ và đã được xem xét trong tính toán nhân khẩu học từ tiềm năng lớn của nó.



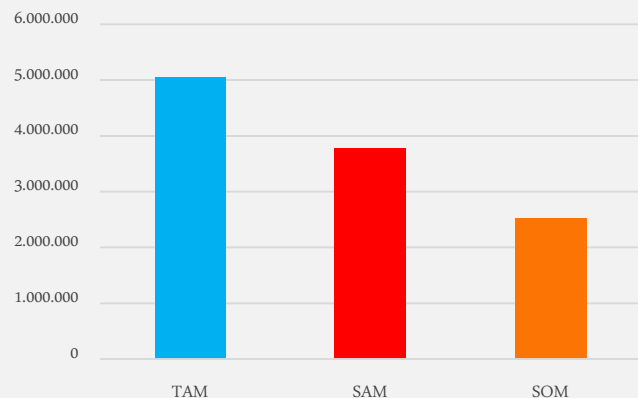
Biểu đồ 5: Người dùng dự kiến ở Nam Mỹ

P2P Solutions Foundation dự đoán rằng trong 5 năm tới, SOM dành cho người dùng trong 49 quốc gia tiềm năng lớn được biết nhanh chóng chấp nhận và nắm lấy hệ thống giao dịch kỹ thuật số an toàn, không gây nhiễu, khoảng 725 triệu người dùng từ 1,1 tỷ người dùng SAM và 1,5 tỷ người dùng TAM.

Australia

Tổng số ở Australia

TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217

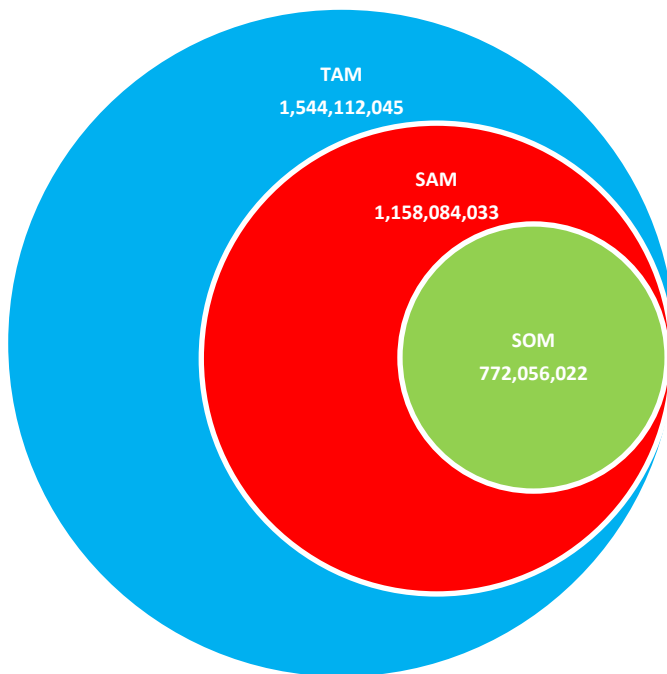


Biểu đồ 6: Người dùng dự kiến ở Úc

10.4 | Tóm tắt Quy mô Thị trường

Dữ liệu từ 49 quốc gia đã được thu thập và tính toán để có được TAM, SAM và SOM để cho biết quy mô thị trường gần với quy mô thực tế của thị trường nhất có thể. Chúng tôi nhắc lại rằng dữ liệu liên quan đến chỉ một phân khúc đã được xem xét trong tính toán kích thước thị trường, trong khi các lĩnh vực chính phủ, y tế và dược phẩm, ngân hàng, tài chính và quốc phòng thêm một số lượng đáng kể người tiêu dùng vào Push System (Hệ thống Đẩy).

Tuy nhiên, vì lợi ích tốt nhất của những người tham gia có thể quan tâm đến việc mua token P2PS ở giai đoạn pre-sale hoặc ICO, dữ liệu từ các phân đoạn thị trường khác chưa được xem xét hoặc tính toán. Vì tất cả người dùng cuối của ELI và ISI sẽ yêu cầu token P2PS để giao dịch thành công trên nền tảng của họ, chúng tôi dự đoán nhưng không đảm bảo rằng giá trị của token P2PS sẽ tăng theo chu kỳ phát triển và thời gian mà nó trải qua.



Worldwide Total	
TAM	1,544,112,045
SAM	1,158,084,033
SOM	772,056,022

Chart 7: Projected # of Users Worldwide

Trong giai đoạn pre-sale và ICO, người tham gia sẽ có thể nhận token P2PS với một phần thưởng. Là phần thưởng cho những người tham gia sớm, các loại tiền thưởng khác nhau được chia theo ngày khi các token được mua.

Số tiền tích lũy từ những đóng góp của người tham gia thông qua việc bán token sẽ được dùng trong việc phát triển token P2PS và nền tảng. Trong quá trình phát triển của P2PS khi các token đầu tiên bắt đầu bán, các khoản tiền tích lũy sẽ được phân bổ và giao ngay hoặc đưa vào sử dụng để làm cho nền tảng P2PS mạnh hơn. Những đóng góp nhận được từ những người ủng hộ đi một chặng đường dài để củng cố P2PS và do đó sẽ được đầu tư vào P2PS và cộng đồng hỗ trợ của nó. Chúng tôi sẽ phát triển từ mạnh đến sức mạnh hơn, từ đó xây dựng một công cụ hữu ích và có giá trị sẽ thách thức hiện trạng và mở ra những thay đổi quan trọng đối với cộng đồng toàn cầu vượt ra ngoài chính phủ và quốc phòng, giáo dục kỹ thuật số và giao hàng, y tế và dược phẩm, ngân hàng và tài chính.

11.1 | Dành cho Đối tượng trên Toàn cầu

Mã thông báo P2PS không phải là cổ phần hay bảo mật và không được coi là bất kỳ hình thức, công cụ hoặc phương tiện đầu tư nào. The P2P Solutions Foundation không loại trừ bất kỳ quốc gia nào khỏi việc bán Token P2PS. Tuy nhiên, bất kỳ ai quan tâm đến việc mua token P2PS đều phải xác định việc mua lại và khả năng sử dụng của nó theo chỗ ở tương ứng của họ.

11.2 | Chi tiết về Khởi chạy và Bán Token

Sau khi khởi chạy chương trình P2PS pre-sale và ICO, sẽ diễn ra trên mạng Ethereum, bất kỳ ai muốn mua token P2PS đều có thể làm như vậy bằng cách sử dụng các crypto chính mà họ sở hữu thông qua trang web của P2P Solutions Foundation. Token P2PS sau đó sẽ niêm yết trên Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta và Cryptopia, trong số các sàn giao dịch nổi bật khác trên toàn cầu. Sau khi có được token P2PS, bạn có thể gửi chúng vào một ví tiêu chuẩn ERC20 như MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity và Imtoken. Một trong nhiều lý do bạn có thể muốn có được và giữ các token P2PS là sử dụng chúng trên các nền tảng mạng độc quyền khác nhau an toàn hơn là chỉ giao dịch trên các nền tảng mã hóa.

11.3 | Kế hoạch ICO

Token P2PS sẽ có sẵn cho những người tham gia quan tâm thông qua chế độ an toàn trong quá trình pre-sale bắt đầu từ ngày 16/11/2017 và trong giai đoạn đầu của ICO bắt đầu vào ngày 15/12/2017. Mặc dù giai đoạn đầu sẽ diễn ra qua ngày 28/2/2018, các giai đoạn tiếp theo sẽ không bị hạn chế về thời gian và sẽ tiếp diễn cho đến khi đủ vốn huy động qua các giai đoạn.

Bạn có thể mua token P2PS bằng BTC, BCH, ETH hoặc LTE. Chuyển khoản có thể được thực hiện từ bất kỳ ví tiền nào với BTC, BCH, ETH hoặc LTE. Tuy nhiên, không thể bắt đầu chuyển tiền từ bất kỳ sản phẩm giao dịch nào.

11.4 | Sử dụng Vốn

Số tiền thu được từ ICO sẽ được phân bổ cho các chi phí, bao gồm nhưng không giới hạn ở phần cứng, phần mềm, tiếp thị, phí tư vấn, tiền lương, chi phí hoạt động, phí pháp lý và phí tư vấn theo từng bước, như trong Bảng 3.

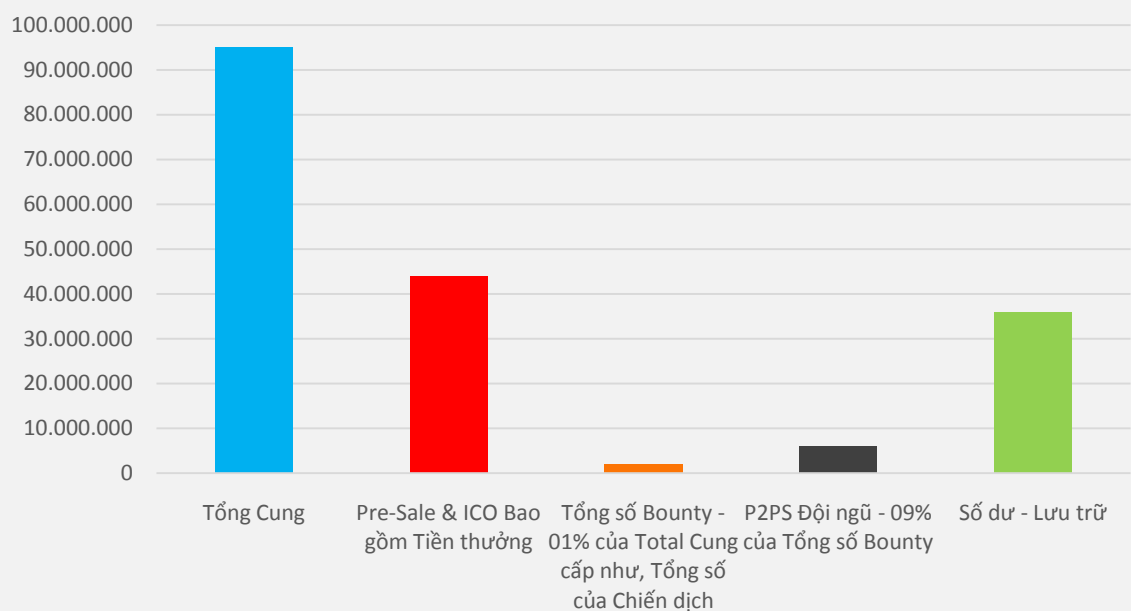
Bảng 3: Sử dụng Vốn

Giai đoạn 1	Phát triển Website	Quảng cáo Phương tiện Truyền thông	Tài liệu tiếp thị & Tài sản thể chấp
Giai đoạn 2	Mở rộng Đội ngũ Pháp lý	Đội ngũ Tài chính & Kế toán	Đội ngũ Marketing & Bán hàng
Giai đoạn 3	Niêm yết trên các Sàn Giao dịch	Phát triển Nền tảng Tài chính	Quảng cáo & khuyến mãi Bán hàng
	Thâm nhập Thị trường theo từng Giai đoạn vào 49 quốc gia	Các Cơ hội Mở rộng	Đa dạng hóa

Để tạo ra tính thanh khoản nội tại cho các token P2PS, P2P Solutions Foundation có kế hoạch giữ lại một nửa số dư của quỹ trong kho crypto chính.

Dưới đây là biểu đồ mô tả phân bổ và tổng cung token P2PS.

Biểu đồ 8: Phân tích Phân bổ Token





DAVID DRAKE, Cố vấn

Nhà sáng lập Chairman, LDJ Capital

David Drake, thông qua LDJ Capital đại gia đình của mình, đã hoạt động như các nhà đầu tư GP và LP với các đối tác của mình trong quỹ của quỹ, quỹ bất động sản, quỹ đầu tư mạo hiểm và quỹ phòng hộ. Khoản đầu tư David hiện có hơn 50 giám đốc toàn cầu duy trì mối quan hệ với các tổ chức và công ty gia đình với tài sản 1,5 nghìn tỷ đô la.

Công ty mà David quản lý và cùng đầu tư vào các tài sản thay thế, với 30 công ty gia đình hàng đầu trong số 5.000 công ty gia đình và nhà đầu tư tổ chức của ông. 30 nhóm hàng đầu này là 40% từ châu Á, 20% từ châu Âu, 20% từ châu Mỹ và 30% từ Trung Đông.

David đã tiếp cận 100.000 nhà đầu tư thông qua tài sản truyền thông của mình, Tập đoàn Soho Loft Media, đã sản xuất và tài trợ hơn 1.100 hội nghị tài chính từ năm 2002, bao gồm các sự kiện với nhà lãnh đạo truyền thông Thomson Reuters và các nhà tài trợ từ Nasdaq, NYSE, KKR, và Carlyle Group.

Các đối tác đặc biệt của LDJ đã đầu tư 100 triệu USD vào Alibaba và Palantir.

Chiến lược bất động sản của LDJ là mua các sản phẩm và khách sạn cho thuê cốt lõi của Class A.

David là một người ủng hộ tự động hóa kỹ thuật số cho vốn cổ phần tư nhân và đã vận động Quốc hội Hoa Kỳ về *Jumpstart Our Business Startups (JOBS) Act* từ 2011. Ông đại diện Bộ Thương mại Hoa Kỳ tại Ủy ban châu Âu tại Brussels và Rome vào năm 2012. Ông được mời tham dự Lễ trao giải Nhà Trắng tại Washington, DC và là diễn giả tại Quốc hội Anh Quốc năm 2013.

Một cách riêng tư, David đã tổ chức Câu lạc bộ Kinh doanh Harvard tại nhà của ông ở New York, đã tạo nên các buổi hòa nhạc tại Carnegie Hall và gây quỹ cho tổ chức từ thiện Best Buddies. Vào tháng 3, 2015, ông gia nhập New York City Opera Board trong khi ông là cố vấn hội đồng quản trị cho Washington Ballet. Các vị trí này cho phép ông làm việc và tư vấn cho các đại sứ Hoa Kỳ từ Thụy Điển, Ukraina, Quần đảo Marshall và Luxembourg.

Sinh ra tại Thụy Điển và thông thạo sáu thứ tiếng, David có bằng MBA về tài chính và bằng thạc sĩ luật quốc tế và kinh tế học tại Đại học George Washington ở Washington, DC, nơi ông được trao học bổng Wallenberg nhờ thành tích học tập đáng nể của mình..



Ken Tachibana (日本人),

Chuyên gia Tư vấn Kỹ thuật và Tài chính

Ken Tachibana đã tham gia vào ICO of Things cho 1% nhà cung cấp hàng đầu về khởi đầu và pre-sale, ICO toàn cầu, ICO của Nhật Bản và đăng ICO.

Nhiệm vụ của Ken bao gồm những điều sau và hơn thế nữa:

- Delamore Group (phụ trách về công nghệ, IPO sớm thông qua các hành động mua lại), London – Board
- Nousplatform (ICO 2017), UK – Cố vấn
- Playfold (ICO 2017), UK – Cố vấn
- Pundi X (ICO 2017), Indonesia – Cố vấn
- LiveTree ADEP (ICO 2017), UK – Cố vấn
- Credits, Singapore – Cố vấn
- Kecana (Stealth), UK – Cố vấn
- BioSSL, UK – Cố vấn
- Discoperi (ICO Planned), Spain – Trưởng ban Cố vấn ICO
- Extravaganza International (Japan ICO Marketing), Tokyo và Thung lũng Silicon– Cố vấn. Công ty đã đạt KickICO của Nhật bản: \$21 triệu trong vòng 19 giờ, \$32 triệu trong vòng 2 tuần trong số khoảng \$50 triệu ww; Clout's ww pre-ICO: \$2.5 triệu
- Iconic Lab (ICO Accelerator), Berlin – Người hướng dẫn



Ian Scarffe, Blockchain

Cố vấn ICO / Đại sứ kinh doanh / Tư vấn / Nhà chiến lược

Ian Scarffe là một doanh nhân, nhà đầu tư và tư vấn. Kinh nghiệm của ông trong lĩnh vực kinh doanh đã cho phép ông hiểu biết sâu sắc về vô số khía cạnh làm việc của các tổ chức và tâm trí của hàng triệu khách hàng.

Tài năng kinh doanh và trực giác của ông đã giành được rất nhiều sự tôn trọng, ông được bầu bởi các nhà lãnh đạo kinh doanh hàng đầu thế giới cho các vị trí hội đồng quản trị khác nhau của Tổ chức Doanh nhân (EO). Được thành lập vào năm 1987, EO là chất xúc tác cho phép các doanh nhân hàng đầu tìm hiểu và phát triển, dẫn đến thành công lớn hơn trong kinh doanh và hơn thế nữa. Nó có hơn 10.000 thành viên trên toàn thế giới trong khoảng 143 chi nhánh và 46 quốc gia và tổng doanh thu hơn 536 tỷ đô la.

Ian đã tham gia vào các lĩnh vực bitcoin, blockchain và crypto và đồng sáng lập một số công ty liên quan đến blockchain. Ông là thành viên của một số hiệp hội blockchain và các hội đồng tư vấn và một đại sứ và ủng hộ cho một số sáng kiến phi lợi nhuận và nhân đạo.

Ian sáng lập nên Binkplus, một vườn ươm khởi nghiệp ở châu Âu, và bây giờ tập trung vào lĩnh vực blockchain, cung cấp tư vấn, dịch vụ tư vấn và kết nối với các chuyên gia blockchain.



Sean Brizendine

Chuyên gia và Cố vấn Blockchain

Sean bắt đầu bằng cách nghiên cứu bitcoin và công nghệ blockchain cơ bản mà nó hoạt động. Ông điều hành một blog bitcoin tập trung vào khai thác như một sở thích và vì lợi nhuận. Năm 2013, ông nhận được phê duyệt Hệ thống E-Filing của BSA từ FinCEN (Mạng lưới Thi hành tội phạm tài chính) của Bộ Tài chính Hoa Kỳ.

Từ 2013–2014, Sean tình nguyện tại một diễn đàn tiền điện tử phổ biến với tư cách là người điều hành, đảm bảo mối quan hệ làm việc vững chắc với những người được nhận và nhà phát triển. Vào năm 2013, anh gia nhập Netcoin Dev Team và mang đến một nghệ sĩ đoạt giải Emmy để minh họa cho hình ảnh Netcoin mới. Anh đã giúp Netcoin đạt được mức đầu tư 6 triệu đô la trong 100 ngày đầu tiên. Ông đã gia nhập và tung ra nhiều cryptocurrencies thay thế cho nghiên cứu. Năm 2014, Sean được xếp hạng 5+ POD từ CryptoAsian. Ông là một khách mời biên tập tại Public Intelligence Blog bao gồm các blockchains. Sean đã tham khảo ý kiến về phát triển kinh doanh tại Tập đoàn Vanbex. Ông đã giúp tăng 800.000 đô la để bán token thành viên mật mã như là một phần của quỹ huy động dựa trên phần thưởng 25 ngày (ICO) trên sàn giao dịch Bittrex cho dự án Legends Room Las Vegas.

Sean hiện là thành viên Ban cố vấn tại BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient, v.v. Sean cũng là một thành viên trong nhóm dự án LOCI / INNVERN và cố vấn ủy ban kỹ thuật cho hội nghị GCC Blockchain tại Dubai. Trong những năm qua, Sean cũng đã dành phần lớn thời gian của mình để tình nguyện hoặc nghiên cứu Blockchain, giúp những tình nguyện viên khác có được tiềm năng đầy đủ của họ bằng cách đạt được các mục tiêu cho các dự án liên quan đến công nghệ blockchain của riêng họ.



JAMEEL SHARIFF

Giám đốc điều hành (CEO)

Jameel Shariff là nhà đồng sáng lập, chủ tịch và là Giám đốc điều hành hiện tại của Electronic Learning Inc. và Innovative Solutions International, Inc. Ông là một doanh nhân thế hệ thứ ba và có tầm nhìn xa, với bằng cấp cao từ các tổ chức giáo dục châu Âu và Hoa Kỳ..

Trình độ của Jameel bao gồm nhưng không giới hạn ở một bằng Cử nhân Khoa học Quản trị Kinh doanh bốn năm (BSBM) và Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh (MBA) trong Quản lý, cả hai đều từ Hoa Kỳ. Bằng cấp BSBM và MBA được trao cho Jameel với danh dự và với vị trí cao nhất của *summa cum laude*.

Jameel cũng đã tham dự một số khóa học quản lý điều hành và có một vài bằng cấp tín dụng của mình từ Đại học Stanford ở California. Chúng bao gồm một bằng tốt nghiệp về CNTT và bằng tốt nghiệp về An ninh Phần mềm của Stanford Engineering. Ông học các khóa học về mật mã và blockchain do Stanford cung cấp và học được từ một số giáo sư giỏi nhất thế giới, cụ thể là Giáo sư Dan Boneh và Giáo sư Neil Daswani thuộc Khoa Khoa học Máy tính. Jameel hiện đang theo đuổi bằng tiến sĩ về giáo dục.

Jameel nằm trong hội đồng ELI và ISI. Ông tích cực giám sát các hoạt động và hỗ trợ hướng dẫn họ đạt được các mục tiêu của công ty vì lợi ích và sự bảo vệ của tất cả các cổ đông trong hiện tại và tương lai.



Dr. WALEED ALORINY

Giám đốc Điều hành

Tiến sĩ Waleed Aloriny có nhiều kinh nghiệm về viễn thông và CNTT. Chuyên môn của ông bao gồm thiết kế và thực hiện mạng thoại / dữ liệu, bảo mật thông tin và viễn thông. Ông là một cá nhân điều hành tổ chức thành công.

Waleed có khả năng lập kế hoạch và tổ chức các chức năng kinh doanh của một tổ chức với các kỹ năng giao tiếp và phân tích tuyệt vời để theo đuổi khách hàng và đảm bảo sự hài lòng của khách hàng.



AMOS HENRY JR.

Giám đốc Phát triển Kinh doanh

Amos Henry Jr. đã tham gia vào việc thúc đẩy các cơ hội kinh doanh hàng triệu đô la trên toàn cầu.

Những nỗ lực của ông trong vài thập kỷ qua trong kinh doanh đã đưa ông đến một số châu lục và các nước. Một số trong số đó bao gồm Bắc Mỹ, Châu Âu, Nam Mỹ, Châu Phi, Úc, Nhật Bản, Philippines, UAE, Ả Rập Xê Út và Kuwait.

Ông hiện đang ở Trung Đông để xúc tiến kinh doanh, tham gia vào các cuộc đàm phán với chính phủ, ngân hàng và các lĩnh vực khác.



BEN M. SEGER

Giám đốc Công nghệ

Ben M. Seger là một doanh nhân và nhà phát minh ra một số giải pháp công nghệ trên nhiều nền tảng khác nhau.



FARIS AZAM

Quản lý Dự án Cấp cao

Faris Azam là một chuyên gia tài chính mạnh với bằng Cử nhân Quản trị Kinh doanh (BBM) trong Thị trường Tài chính.

Faris là một nhà quản lý danh mục đầu tư giàu kinh nghiệm với một lịch sử được hình thành trong khi làm việc trong ngành ngân hàng đầu tư. Ông rất thành thạo và có hiểu biết tốt trong quản lý danh mục đầu tư, các quỹ phòng hộ, quản lý tài sản, cổ phần và thu nhập cố định.

Trong những năm bắt đầu, Faris thường di chuyển do công việc của cha mình. Ông đã làm quen và bạn bè từ thành phố này đến thành phố khác và tham dự nhiều trường học khác nhau. Điều này mang lại cho anh ấy sự tiếp xúc tuyệt vời với các cộng đồng đa văn hóa, đa quốc gia.

Vào năm 2010, khi Faris 14 tuổi, ông đã tiếp xúc với những người trong lĩnh vực đầu tư ngân hàng. Sự tiếp xúc này đã giúp anh đặt mục tiêu ngắn hạn và dài hạn của mình để bước vào thế giới của thị trường vốn, quỹ tương hỗ, quỹ phòng hộ, giao dịch trong ngày và mọi thứ liên quan đến họ. Thế giới của anh bắt đầu diễn ra trong lĩnh vực quản lý tài chính và tài sản được gọi là ngân hàng đầu tư, cho chính anh và những người xung quanh anh.

Tám năm sau, Faris đang ở trong thế giới thực, một thế giới của trí óc tốt nhất trong ngành ngân hàng đầu tư. Ông đã quản lý các quỹ với khối lượng giao dịch vượt quá nửa triệu đô la trên các sàn giao dịch và nền tảng giao dịch khác nhau từ Nhật Bản đến Chicago.



A. MANIKFAN

Quản lý Dự án

A. Manikfan đã phát triển từ một kỹ sư mạng đến một kỹ sư hỗ trợ kỹ thuật cho một công ty tư vấn. Ông đã tham gia với các tổ chức tài chính lớn như HSBC và Citibank, quản lý cơ sở hạ tầng CNTT của họ và hơn thế nữa trong vài thập kỷ qua.



SHINO THOMAS

Kỹ sư dự án

Shino Thomas có kinh nghiệm làm việc sâu rộng trong cả những dự án viễn thông và CNTT.



MIKE SHOKIN

Cố vấn

Mike là nhà phân tích tài chính có tiếp xúc với tài chính doanh nghiệp và anh đang mở rộng thành các dẫn xuất của Bitcoin và Blockchain. Kinh nghiệm của ông bao gồm làm việc như một nhà phân tích nghiên cứu với ING Barings và giảng dạy tại NYU. Mike có bằng cấp cao về tài chính từ trường Đại học Baruch, New York và SOAS, London và là một chuyên viên phân tích tài chính.

Mike nói tiếng Anh và đang học tiếng Tây Ban Nha và tiếng Nga.

Từ năm 2010, ISI đã nỗ lực không ngừng để xây dựng nền tảng truyền thông của tương lai. Thành tựu của nó đã được xây dựng trên nền tảng Push System ngang hàng. Từ năm 2004, khi ELI được thành lập lần đầu tiên, nó hình dung và phát triển một hệ thống giáo dục khép kín, an toàn, thân thiện với người dùng và trực quan với thói quen của cả giáo viên và học sinh. Ở giai đoạn này, cả hai nhóm ELI và ISI, thông qua P2P Solutions Foundation, hy vọng các thành tựu mà họ để lại có thể được phục vụ tốt nhất bằng cách hợp tác với P2P Solutions Foundation trong việc tiên phong một hệ thống dịch vụ kỹ thuật số mới, phi tập trung để sử dụng hàng ngày trên nền tảng an toàn, không gây nhiễu trên blockchain có lợi trực tiếp cho cả tập đoàn và các bên liên quan.

Token P2PS được xây dựng dưới dạng token ERC20 trên blockchain Ethereum. P2PStoken sẽ được sử dụng để dành cho những người tham gia và đối tác của hệ sinh thái P2PS. The P2P Solutions Foundation sẽ cho phép token P2PS hoạt động trên hệ điều hành (OS) và nền tảng agnostic và cuối cùng chạy trên bất kỳ hệ điều hành OS hoặc nền tảng nào. Tuy nhiên, với sự tích cực quảng bá token P2PS cho người dùng cuối của ELI và ISI, P2P Solutions Foundation dự đoán việc áp dụng hàng loạt nhanh hơn và sự hấp dẫn của một kỷ nguyên can thiệp miễn phí của nền tảng truyền thông an toàn, không có nhiễu, vì lợi ích của lớn hơn của nhân loại.

P2P Solutions Foundation sẽ tiên phong một mô hình thương mại khả thi cho các dịch vụ kỹ thuật số an toàn, thân thiện với người dùng, giúp người tiêu dùng gửi dữ liệu lớn ngang hàng mà không có bất kỳ sự can thiệp của bên thứ ba nào. P2P Solutions Foundation chắc chắn rằng sẽ có một thách thức đối với hiện trạng trên toàn cầu, đặc biệt là trong lĩnh vực công nghệ kiểm soát tập trung. Các tập đoàn lớn đã thu hút được sức mạnh và đôi khi lợi dụng quá mức ảnh hưởng của họ ở cấp độ toàn cầu. Một trật tự thế giới phi tập trung được thúc đẩy bởi công nghệ năng động tiên tiến nhanh chóng trở thành chuẩn mực ngày nay. Ở cấp độ toàn cầu, các sáng kiến đang được thực hiện một cách nghiêm túc sẽ gây ảnh hưởng tích cực đến sự tập trung quyền lực hiện tại của các tập đoàn công nghệ lớn..

P2P Solutions Foundation muốn trở thành một phần không thể thiếu trong việc thách thức hiện trạng và làm hết sức để đóng vai trò trong việc phân cấp trật tự thế giới cũng như đóng góp cho quá trình phân quyền đang diễn ra. hơn là chỉ một số thành phần tập trung chính.

- (n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org
- (n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: www.eli.education
- (n.d.). Retrieved from The World Factbook: https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html
- (n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia: <https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>
- (n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>
- Bitcoin*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>
- Blockchain*. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>
- Blockchain, the next big thing*. (n.d.). Retrieved from The Economist: <https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>
- ERC20 Token Standard*. (n.d.). Retrieved from https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard
- Ethereum*. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>
- Ethereum*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>
- Fast Answers*. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission: <https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>
- Gold as an investment*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment
- Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules*. (n.d.). Retrieved from CNBC: <https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>
- Litecoin*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>
- SEC Enforcement Against Initial Coin Offering*. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation: <https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>
- Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens*. (n.d.). Retrieved from <https://themerkle.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>