P2PS

A P2PS é a porta de entrada para todas as suas transações em uma plataforma de sistema de comunicação peer-to-peer descentralizada, segura e livre de interferências usada pelo governo e defesa, educação e distribuição digital, setor médico e farmacêutico, bancário e financeiro e outros.

P2PS

WHITEPAPER P2PS

Valor Econômico Integrado em Sistemas de Comunicação Segura

Elaborado por
P2P Solutions Foundation

Dezembro 2017

Este documento é apenas para fins informativos e não constitui uma oferta ou solicitação de venda de ações ou valores mobiliários na P2P Solutions Foundation (P2PSF) ou em qualquer empresa associada ou relacionada. Qualquer oferta para vender ações ou valores mobiliários ou qualquer solicitação deste tipo somente poderá ser feita por meio de um memorando ou oferta confidencial e de acordo com os valores mobiliários e outras leis aplicáveis.

A P2PSF pode fazer alterações neste whitepaper a qualquer momento.
Por favor, visite www.p2psf.org para a última versão.

Índice

1. Isenção de Responsabilidade 3
2. Termos Gerais e Condições 4
3. Resumo 8
4. Fatores de Motivação 10
5. Visão 12
6. Missão 13
7. Valores 13
8. A Estrutura da P2P Solutions Foundation 13
   8.1. A Camada de Liquidação 15
   8.2. Governança 1
   8.3. O Sistema de Recompensas 15 Pesquisa
   8.4. Objetivos de Desenvolvimento 1
   8.5. Resumo da Tecnologia Fundamental 1
9. Nascimento do Cripto-Token P2PS 1
   9.1. Recursos do Token P2PS 1
   9.2. Superando Desafios para Adaptar o Token P2PS 1
10. Case de Negócios 1
   10.1. Criando Valor Fundamental 1
   10.2. A Case de Ouro 1
   10.3. Dimensão de Mercado 2
   Tabela 1: Número estimado de usuários na América do Norte: 2
   Tabela 2: Países da Região MENA 21
   10.4. Resumo da Dimensão de Mercado 24
11. Venda de Tokens 25
   11.1. Aberto ao Público Global 25
   11.2. Lançamento do Token e Detalhes da Venda 25
   11.3. Linha do Tempo ICO 25
   11.4. Uso dos Fundos 26
   Tabela 3: Uso dos Fundos 26
12. Membros da Equipe 27
13. Conclusão 35
14. Trabalhos Citados 36

1 Isenção de Responsabilidade

Neste whitepaper, fornecemos uma descrição das tecnologias, com base em nosso nível de conhecimento e desenvolvimento. Esperamos que você ache esta informação valiosa. Há certos compromissos que não podemos cumprir em relação às tecnologias, ao protocolo ou à lucratividade de sua participação no cripto-token P2PS. Nem a P2P Solutions Foundation nem qualquer de suas partes interessadas, incluindo, mas não se limitando aos membros do conselho, administradores, fornecedores e distribuidores, fornecem quaisquer garantias em relação ao token P2PS, ao protocolo Push System ou ao sistema educacional, exceto aqueles fornecidos em seus respectivos Termos de Uso. Não nos responsabilizamos pelo conteúdo do protocolo, pelo sistema ou por seus recursos funcionais exclusivos, disponibilidade e conformidade com seus requisitos. Todos os serviços são fornecidos pelas corporações e fundações são "como estão". Excluímos todas e quaisquer garantias implícitas, exceto as do sistema jurídico de alguns países, que garantem como a manutenção em determinados campos, a capacidade de venda, a proteção à participação e a proteção dos direitos de propriedade intelectual.

Depois de ler este whitepaper sobre a P2PS, você pode optar por participar do desenvolvimento de novas tecnologias descentralizadas, usando seu conhecimento, tempo e recursos financeiros. Portanto, de acordo com este whitepaper P2PS, você assume a obrigação incondicional de, no caso de ser cidadão da Rússia, dos Estados Unidos da América, de Cingapura, da China ou de qualquer outro país, ser parte em qualquer processo com qualquer reclamante onde seu nome é destacado como uma parte envolvida, a P2P Solutions Foundation, a Innovative Solutions International, Inc., a Electronic Learning Inc. e todas as partes interessadas, subsidiárias e afiliadas têm o direito garantido de cobrar você como uma parte privada pelo valor total de perdas, incluindo multas ou custos legais e seu uso de qualquer software (VPN, ação coletiva, etc.) por ocultar seu país de residência verdadeiro.

O token P2PS não é uma ação nem um título e não deve ser considerado ou entendido como qualquer uma das várias formas, instrumentos ou veículos de investimento. Portanto, a P2P Solutions Foundation não exclui nenhum país da venda de tokens P2PS. Qualquer pessoa interessada em adquirir tokens P2PS deve, entretanto, determinar sua aquisição e usabilidade de acordo com seus respectivos domicílios. O objetivo deste whitepaper não é fornecer aconselhamento legal ou de investimento.

2 Termos Gerais e Condições

Estes Termos e Condições **(T&C)** aplicam-se ao comprador do token P2PS (P2PS) e ao futuro usuário da plataforma P2PS. Você deve ler atentamente os T&C, bem como este whitepaper do projeto P2PS antes de participar da crowdsale.

Aplicabilidade |

1. Os seguintes T&C constituem o acordo **(Contrato)** entre a **P2P Solutions Foundation (P2PSF** ou a **Fundação**) e você (o **Usuário**) com relação à sua contribuição ou compra do token **P2PS** e de quaisquer serviços futuros oferecidos pela plataforma **P2PS**. Ao usar nossos serviços, você concorda em estar vinculado aos T&C em sua versão mais recente. Você está ciente de que a **P2PSF** pode alterar estes T&C a qualquer momento. Seu uso continuado da plataforma **P2PS** significa que você aceita termos novos ou modificados.

Serviços |

2. **P2PS** é um gateway peer-to-peer baseado em blockchain (Blockchain) para várias transações em plataformas de sistemas de comunicação peer-to-peer descentralizadas, seguras e livres de interferências usadas no governo e defesa, educação e entrega digital, setores médico e farmacêutico, bancário e financeiro e outros setores corporativos. A plataforma P2PS cria um ecossistema sinergizado que reúne clientes e usuários finais.

Em grande parte devido a soluções baseadas em tecnologia e contratos inteligentes, a plataforma **P2PS** permite aos usuários replicar sua atividade de pagamento de um modelo escolhido diretamente em sua conta **P2PS** segregada.

3. A plataforma **P2PS** requer o uso de tokens **P2PS** para seguir um ou vários modelos de pagamento fornecidos pelos gerentes de ativos na plataforma. Para o uso da plataforma, os usuários finais pagam uma comissão de entrada de 2%, cobrada toda vez que um usuário adquire uma licença na plataforma, para começar a usar o sistema peer-to-peer descentralizado que está sendo aproveitado pelo governo e pela defesa, educação digital e entrega, setores médico e farmacêutico, bancário e financeiro, e outros setores corporativos.

O Token P2PS (P2PS) |

4. O token **P2PS** é um token utilitário e seu objetivo é facilitar os serviços (pagamentos de taxas de licença, etc.) na plataforma **P2PS**. Através da venda de tokens, o futuro usuário adquire os direitos futuros de usar a plataforma **P2PS**.

O cripto-token **P2PS** é projetado para ser usado por membros dentro da plataforma **P2PS**. Auxilia principalmente em transações nas plataformas de sistemas de comunicação peer-to-peer descentralizadas, seguras e livres de interferência usadas no governo e na defesa, educação digital e entregas, setores médico e farmacêutico, bancário e financeiro e outros setores corporativos. Como o token **P2PS** é um cripto-token ERC20 (Token Padrão ERC20) e um sistema de contrato inteligente baseado no blockchain da Ethereum, é facilmente transferível entre usuários e plataformas usando carteiras compatíveis com ERC20 (Top 5 Carteiras Ethereum compatíveis com criptomoedas tokens de ICO) e é integrado em exchanges.

5. **P2PS** não possui a qualificação legal como valores mobiliários (Respostas Rápidas). **P2PS** é final e não reembolsável. **P2PS** não é uma ação e não dá o direito de participar das reuniões gerais da **P2PSF. P2PS** não possui um uso específico fora da plataforma **P2PS.** A compra de **P2P5,** portanto, não deve ser feita para uso especulativo**.**

6. **P2PS** pode ser comprado durante a crowdsale diretamente da Fundação ou após a crowdsale na Fundação ou exchange**.**

7. Qualquer futuro usuário que comprar o **P2PS** reconhece e declara expressamente que ele/ela reviu cuidadosamente os T&C e compreende totalmente os riscos, custos e benefícios associados à compra deste token, conforme indicado nos T&C.

Conhecimento Requerido |

8. Um futuro usuário ao comprar **P2PS** em relação à venda de token deve garantir que ele/ela compreenda e tenha experiência significativa em criptomoedas e sistemas e serviços blockchain e que ele compreenda perfeitamente os riscos associados à venda de tokens, bem como o mecanismo relacionado ao uso de criptomoedas (incluindo, mas não se limitando a, armazenamento).

9. **P2PSF** não se responsabiliza por qualquer perda de **P2PS** ou situações que tornem impossível o acesso ao **P2PS** que possa resultar em quaisquer ações ou omissões do usuário futuro ou de qualquer pessoa que se comprometa a adquirir o **P2PS.**

Riscos |

10. A aquisição de P2PS envolve vários riscos, em particular que o **P2PS** pode não ser capaz de lançar suas operações e desenvolver sua plataforma (SEC Enforcement Against Initial Coin Offering - Execução Contra Oferta Inicial de Moedas). Portanto, e antes de adquirir **P2PS**, qualquer usuário futuro deve considerar cuidadosamente os riscos, custos e benefícios da aquisição de P2PS na crowdsale e, se necessário, obter aconselhamento independente a esse respeito. Qualquer pessoa interessada que não esteja em condições de aceitar nem compreender os riscos associados à crowdsale (incluindo, mas não se limitando, aos riscos relacionados ao não desenvolvimento da plataforma **P2PS** e suas operações) ou quaisquer outros riscos, conforme indicado nos T&C não deve adquirir **P2PS** nesta fase ou mais tarde.

Aquisição Própria/Recompra |

11. A **Fundação** está autorizada a adquirir **P2PS** do mercado ao preço de mercado como um método de desembolso de valor. A aquisição/recompra deve ser autorizada pelo Conselho da Fundação, sob a condição de que nenhum conflito de interesses seja identificado. Através das aquisições de P2PS, a **Fundação** não está autorizada a realizar operações como a manipulação do mercado P2PS.

Importante Isenção de Responsabilidade |

12. Os T&C não devem e não podem ser considerados um convite para entrar em um investimento. Eles não constituem ou se relacionam de forma alguma, nem devem ser considerados uma oferta de valores mobiliários em qualquer jurisdição. Os T&C não incluem ou

contêm qualquer informação ou indicação que possa ser considerada uma recomendação ou que possa ser usada como base para qualquer decisão de investimento. **P2PS** é um token utilitário e não se destina a ser usado como um investimento.

13. A **Fundação** é uma entidade operacional que gerencia uma plataforma e **P2PS** é apenas um token utilitário. Por conseguinte, a **Fundação** não é um intermediário financeiro e não é obrigada a obter qualquer autorização para fins de combate a lavagem de dinheiro.

14. A aquisição de P2PS não garante ao comprador qualquer direito ou influência sobre a organização ou governança da **P2PS**.

15. Os funcionários da **Fundação** não estão autorizados a operar com **P2PS** a preço de mercado se tiverem conhecimento de informações que possam modificar o preço do token.

16. As autoridades regulatórias estão examinando de forma consistente e cuidadosa os negócios e operações associados às criptomoedas em nível global (os governos querem controlar as criptomoedas - mas há um perigo para muitas regras). Como tal, medidas regulatórias, investigações ou ações podem afetar os negócios da **P2PS** e até mesmo limitar ou impedir que ela desenvolva suas operações no futuro. Qualquer pessoa que se comprometa a adquirir **P2PS** deve estar ciente de que o modelo de negócio **P2PS** e os T&C podem mudar ou precisar ser modificados devido a novos requisitos regulatórios e de conformidade de qualquer lei aplicável em qualquer jurisdição. Assim, os participantes e qualquer pessoa que se comprometa a adquirir **P2PS** reconhecem e entendem que nem a P2PS nem qualquer de suas afiliadas serão responsabilizadas por quaisquer perdas diretas ou indiretas ou danos causados por tais mudanças.

17. A **Fundação** fará o melhor para lançar suas operações e desenvolver a plataforma **P2PS** em um prazo razoável, conforme indicado no cronograma/roteiro. Qualquer pessoa que se comprometa a adquirir **P2PS** reconhece e compreende que **P2PS** não oferece nenhuma garantia de que ele estabelecerá uma plataforma operativa e, portanto, não pode garantir que **P2PS** possa ser usado para negociação social na plataforma. Os usuários reconhecem e entendem que a **P2PS** (incluindo, mas não se limitando a suas autoridades e funcionários) não assume responsabilidade por qualquer perda ou dano que resultaria ou se relacionasse com a incapacidade de usar **P2PS**, exceto no caso de má conduta intencional ou negligência grave.

Representação e Garantias |

18. Ao participar do crowdsale, os usuários concordam com os T&C e, em particular, eles representam e garantem que eles:

a) são autorizados e têm poder total para comprar P2PS de acordo com as leis que se aplicam em sua jurisdição de domicílio;

b) morar em uma jurisdição que permite à Fundação vender tokens P2PS por meio de uma crowdsale sem exigir qualquer autorização local;

c) estão familiarizados com todos os regulamentos relacionados na jurisdição específica em que se baseiam e que a compra de cripto-tokens nessa jurisdição não é proibida, restrita ou sujeita a condições adicionais de qualquer tipo;

d) não são um cidadão, residente ou entidade dos EUA (pessoa dos EUA) nem estão

comprando tokens P2PS ou assinando em nome de uma pessoa dos EUA ou agindo com o propósito de investimento especulativo; nem usarão a Venda de Token para qualquer atividade ilegal, incluindo, mas não se limitando a, lavagem de dinheiro e financiamento do terrorismo;

e) são os únicos responsáveis por determinar se a aquisição de P2PS é apropriada para eles; estão adquirindo P2PS para uso futuro da plataforma P2PS; compreendem os riscos associados à crowdsale (incluindo, mas não se limitando, aos riscos relacionados ao não desenvolvimento da plataforma e das operações da P2PS); e

f) compreendem o uso de criptomoedas e os riscos associados.

Direito de Propriedade Intelectual |

19. Na medida em que existem direitos autorais ou outros direitos de propriedade intelectual na plataforma **P2PS**, como software, know-how, análise ou programas, esses direitos autorais e outros direitos intelectuais e industriais pertencem à **Fundação**.

Limitação da Responsabilidade |

20. A **Fundação**, bem como o Conselho da Fundação, executivos, membros do conselho, diretores, agentes, empreendimentos conjuntos, funcionários e fornecedores, não assumem nenhuma responsabilidade por qualquer perda decorrente ou relacionada ao uso da plataforma **P2PS** ou qualquer interrupção ou mau funcionamento da plataforma.

21. A limitação de responsabilidade estabelecida acima não será aplicável no caso em que a **P2PSF** ou qualquer funcionário da **P2PSF** tenha causado o dano por má conduta intencional ou por negligência grave.

Divisibilidade |

22. Se qualquer uma das cláusulas dos T&C ou do Contrato for considerada inválida, nula ou inexequível, as disposições restantes continuarão em pleno vigor e efeito.

3 Resumo

O P2PS é um cripto-token Ethereum (Ethereum) que cumpre e engloba ERC20, a plataforma de token padrão e popular de fato para tokens de ativos digitais no blockchain seguro. É uma porta de entrada para várias transações nas plataformas de sistemas de comunicação peer-to-peer descentralizadas, seguras e livres de interferência usadas no governo e na defesa, educação digital e entregas, setores médico e farmacêutico, bancário e financeiro e outros setores corporativos. Ele substitui as taxas tradicionais de licenças e transações pagas pelos provedores de serviços, bem como os usuários finais em várias redes peer-to-peer e plataformas de e-commerce. O cripto-token P2PS foi desenvolvido pela equipe da P2P Solutions Foundation.

A Fundação é um órgão independente regido pelo Conselho da Fundação. A Fundação foi autorizada a criar uma rede mundial de serviços digitais que engloba um modelo de trabalho alternativo aos modelos tradicionais de redes peer-to-peer. Os modelos de trabalho alternativos de redes peer-to-peer devem estar em blockchain e em conformidade com as cripto-tecnologias que são conclusivamente reconhecidas como tecnologias do futuro.

Os tokens P2PS serão usados em plataformas seguras. Uma dessas plataformas que se comprometeu a adotar o token P2PS é o sistema de entrega digital peer-to-peer seguro e sem interferência (protocolo Push System) promovido pela Innovative Solutions International, Inc. (ISI), (Innovative Solutions International Inc.). O cripto-token P2PS é necessário para usar o protocolo Push System. O protocolo Push System foi desenvolvido em 2010 pela ISI, uma corporação de pesquisa e desenvolvimento incorporada nos Estados Unidos em resposta à enorme lacuna no segmento de mercado de sistemas fechados ou trancados de computadores. Em suma, o protocolo Push System é um sistema de transferência de pacotes de dados digitais grandes e de alta velocidade em redes proprietárias peer-to-peer seguras. O token P2PS irá auxiliá-lo em todas as suas transações no sistema de entrega digital peer-to-peer descentralizado, seguro e livre de interferências usado no governo e na defesa, educação digital e entrega, setores médico e farmacêutico, bancário e financeiro, e outros setores corporativos.

Atualmente e a curto prazo, o uso de tokens P2PS se estenderá além do continente norte-americano até o Oriente Médio, proporcionando um mercado útil de cerca de 110 milhões de usuários dos 220 milhões de usuários potenciais que constituem o tamanho (The World Factbook) total do mercado disponível (TAM). Os atuais clientes da P2P Solutions Foundation são, entre outros, a Electronic Leaning Inc. (ELI), (Electronic Learning Inc.), uma pioneira em soluções de e-learning, e o consórcio do grupo ISI. Como o ELI e o ISI atendem aos segmentos do mercado de educação, governo e defesa e bancário e financeiro, o token P2PS tem aceitação imediata com uma base de clientes pronta na América do Norte, Europa, Austrália e Oriente Médio. A ELI e a ISI também estão diversificando para outros mercados globais, incluindo Europa, América do Sul e China, fornecendo aos tokens P2PS uma penetração de mercado mais ampla.

É previsto que o token P2PS proliferará e rapidamente comandará uma grande participação de mercado nos próximos anos. Apenas através dos clientes ELI e ISI, os tokens P2PS têm uma trajetória de alto potencial de crescimento. A P2P Solutions Foundation também prevê que nos próximos cinco anos, o SOM para usuários dos 49 países de alto potencial globalmente conhecidos

por se adaptar rapidamente e adotar sistemas de transações digitais seguras é de cerca de 772 milhões de usuários fora do mercado disponível (SAM) de 1,1 bilhão de usuários e TAM de 1,5 bilhão de usuários.

A ELI e a ISI têm uma taxa de licença anual por usuário para suas respectivas plataformas digitais. Como os tokens P2PS substituirão suas licenças, haverá várias vantagens para as duas corporações, através da migração de seus modelos de licenciamento para a tecnologia blockchain. Por um lado, a migração para o blockchain e cripto-tecnologias melhoraria seus recursos de segurança. Por outro lado, o movimento positivamente disruptivo forneceria mais liberdade das restrições e democratizaria ainda mais o capital de uma maneira significativa, além de fornecer tranquilidade a todos os interessados. Violações de direitos autorais que são bastante comuns nos países do Oriente Médio não só seriam reduzidas como também eventualmente eliminadas.
Hoje, os sistemas de computadores fechados ou trancados (Enciclopédia da PC Magazine) tornaram-se uma norma em todas as instituições bancárias e financeiras, juntamente com a maioria dos estabelecimentos e ministérios do governo que adotam os mais recentes desenvolvimentos tecnológicos. No entanto, algumas de suas necessidades estão longe de serem atendidas. A P2P Solutions Foundation se esforça para promover tokens P2PS para essas importantes entidades e provedores de serviços. Em outras palavras, a proliferação de tokens P2PS seria rápida, uma vez que não se espera encontrar obstáculos devido à enorme lacuna prevalecente no mercado global. Uma vez que produtos e serviços digitais seguros são conceitos estabelecidos e desfrutam de alta demanda, a P2P Solutions Foundation antecipa aceitabilidade em muitos outros segmentos de mercado em nível global, incluindo, entre outros, instituições financeiras não bancárias.

Os tokens P2PS podem ser adquiridos durante a pré-venda e em uma oferta inicial de moeda (ICO) diretamente da Fundação (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). Os tokens P2PS serão listados em breve na Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta e Cryptopia, entre outras proeminentes cripto-exchanges globais.

Depois de adquirir tokens P2PS, você pode depositá-los em uma carteira de token padrão ERC20, como MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity e Imtoken. Uma das muitas razões pelas quais você pode querer adquirir e manter os tokens P2PS é para uso em várias plataformas de rede proprietárias seguras, peer-to-peer, em vez de simplesmente trocá-los nas cripto-exchanges.

4 Fatores de Motivação

Olhando para o último século, você não pode deixar de notar a consistência com que as tecnologias de comunicação evoluíram e avançaram rapidamente. A invenção e o advento de cada nova tecnologia de comunicação, do telégrafo ao telefone e agora à Internet sem fio, trouxeram oportunidades comercialmente viáveis para o mundo, facilitando assim a vida de qualquer pessoa disposta a seguir em frente e adotar essas soluções inovadoras.

Não foi apenas por acaso na história que os principais serviços digitais de hoje são estruturados principalmente em torno de uma economia baseada na atenção e monetizada através de relações públicas. Isso pode ser descrito pelos atributos que definiram os primeiros dias da Internet que inspiraram os proprietários de conteúdo e as plataformas de comunicação a fornecer seus produtos e serviços sem buscar compensação. Previsivelmente, algumas empresas venderiam os dados coletados de seus clientes interessados para anunciantes e profissionais de marketing. A metodologia que se fundamenta em modelos de receita baseados em anúncios provou ser um modelo de negócios confiável ultimamente devido à ausência de soluções de pagamento online universalmente aceitas, rápidas e fáceis, que tem se tornado acessíveis e sensíveis apenas recentemente. De acordo com Stewart Brand, "A informação quer ser livre". Isso significa que a população em geral deve ser capaz de acessar informações de forma livre e transparente e que o acesso geral à informação deve ser seguro.

A dependência em publicidade para a receita de mídia digital proporcionou imensos benefícios para as empresas cujos produtos são direcionados ao público de massa. Os efeitos de rede e as economias de escala são alavancados e utilizados por essas empresas para pressionar intensamente os concorrentes menores, sufocando assim qualquer concorrência, oferecendo seus serviços gratuitamente. Consequentemente, as grandes empresas desfrutam da vantagem da posição, concentrando capital e autoridade nas mãos de poucos. Normalmente, isso pode resultar em uma posição desvantajosa para a privacidade dos clientes e uma experiência negativa do consumidor. Além disso, os usuários que adotam essas tecnologias acabam pagando um preço alto. Preocupações relacionadas a alguns fornecedores de comunicação de dados que estabelecem negócios importantes suportados por transações são igualmente preocupantes. Nesse cenário, descobriu-se que esses negócios usavam efeitos de rede e economias de escala em benefício próprio, em vez de transmitir alguns dos benefícios acumulados aos usuários.

Alguns conglomerados que criam empresas monopolizadas, que aumentam a consolidação, colocam em risco a seleção de clientes, concentrando assim a riqueza em algumas poucas grandes corporações. Inevitavelmente, eles começarão a exercer maior influência econômica e política na sociedade. Essas organizações geralmente planejam produzir produtos que, em vez de capacitar os clientes, controlem sua atenção. A falha em restringir um punhado de corporações tão grandes e predominantemente privadas poderia inevitavelmente resultar em vantagens indevidas e exercer controle total sobre os serviços digitais usados pelo público em geral, removendo assim com sucesso os critérios de seleção de clientes em escala global.

Por um lado, os usuários da Internet parecem querer um método completamente diferente de trocar grandes partes de informações e favorecer transações peer-to-peer enquanto conduzem suas atividades diárias de negócios, a fim de salvaguardar os princípios básicos de troca segura de informações. Isso poderia levar a uma economia que acabaria por prolongar a inovação dentro do setor de tecnologia. Tendo pesquisado extensivamente e desenvolvido um sistema de entrega digital, peer-to-peer, seguro, testado e comprovado globalmente, ISI acredita que agora é o momento apropriado para criar um roteiro para o lançamento global do protocolo Push System exclusivo para comunicações e comércio que fornecem poder substancial para desenvolvedores e usuários finais.

Em nível global, as partes interessadas mudariam para a adaptação de um sistema digital melhor, mais seguro, eficaz e eficiente que alimentasse os relacionamentos econômicos diretos entre todos os participantes, como desenvolvedores, criadores e usuários finais, com valor e controle sendo compartilhados entre os participantes. Esse sistema digital forneceria aos usuários finais uma plataforma de serviços digitais segura, rica, diversificada, multilíngue e aberta que prioriza a experiência do usuário.

Por outro lado, a ISI tem observado de perto as tendências crescentes e a dinâmica das tecnologias descentralizadas, como o Bitcoin (Bitcoin), o Ethereum (Ethereum), o Litecoin (Litecoin) e muito mais. Essas redes baseadas em blockchain fornecem modelos de código aberto, incentivando novos ecossistemas digitais. Como resultado, o desenvolvimento de economias digitais customizadas é incentivado devido a um grande número de pessoas de várias partes do mundo se unindo para formar comunidades em torno dessas redes. Portanto, esses sistemas incentivam os usuários finais a trocar com segurança seu valor (dinheiro, etc.) pelos serviços ou mercadorias oferecidas diretamente por inventores, designers ou desenvolvedores que produzem bens ou criam soluções inovadoras internacionalmente que eventualmente oferecem incentivos econômicos sem depender das receitas por meio de canais de publicidade.

Em vez de valor econômico e governança controlados por grandes conglomerados ou organizações centralizadas monopolistas, as redes descentralizadas oferecem a distribuição de valor econômico e governança entre as partes interessadas da rede. As partes interessadas dessas redes descentralizadas são seus fundadores, diretores, organizadores, acionistas, apoiadores, custodiantes, participantes, fornecedores, operadores e, mais significativamente, usuários finais. Nestes ecossistemas e organizações descentralizadas, o valor comercial assim criado é disseminado entre todas as partes interessadas, assegurando que todos os participantes nos seus esforços de criação de valor sejam prontamente e imparcialmente recompensados ou remunerados pelo seu trabalho individual ou coletivo.

Atualmente, temos a oportunidade de testemunhar o próximo salto evolutivo: a integração do valor econômico em sistemas de comunicação seguros. Serviços digitais como bate-papo, rede social e pagamentos online passaram a desempenhar um papel básico em nossas vidas diárias, influenciando não apenas nossos comportamentos de consumo, mas também nossas políticas, diálogos, colaborações entre os formuladores de políticas e a indústria e os métodos de troca de valores. Nossa rede de comunicações digitais se tornará a principal plataforma de nossa economia mundial em constante desenvolvimento.

Embora a Internet tenha crescido a um ritmo exponencial, não existem plataformas Push System peer-to-peer conhecidas que sejam seguras, fáceis de usar, privadas e livres de interferência de terceiros, exceto o protocolo Push System desenvolvido pela ISI. Os usuários finais, sejam indivíduos, entidades governamentais, instituições bancárias ou empresas, são atualmente forçados a escolher entre segurança ou privacidade, sacrificando um pelo outro sem ser conveniente ou econômico.

Em resumo, a P2P Solutions Foundation se esforça para aproveitar os benefícios oferecidos pelas robustas tecnologias blockchain (Blockchain, a próxima grande coisa). A descentralização oferece um caminho favorável para alavancar ainda mais a missão, a visão e os fatores motivadores da P2P Solutions Foundation, que impulsionam os membros de sua equipe a alcançar um futuro sustentável na troca de comunicação peer-to-peer seguras e criando valor. Através deste whitepaper, a P2P Solutions Foundation apresenta uma missão e uma visão para a P2P Solutions Foundation, bem como a ELI e ISI. Para reiterar, o protocolo Push System é essencialmente um protocolo descentralizado, seguro e livre de interferência para dispositivos digitais bloqueados e serviços amplamente utilizados pelas partes interessadas, incluindo, mas não se limitando a, governo e defesa, setores médico e farmacêutico, de educação digital e entrega, bancário e financeiro e outros setores corporativos.

5 Visão

ELI e ISI foram pioneiras nas plataformas de educação digital e peer-to-peer desde que os primeiros usuários adotaram o sistema de educação digital em 2004 e o protocolo Push System em 2010.

ISI é a única rede peer-to-peer a se tornar uma plataforma Push System em 2010 e também o único protocolo Push System a ser integrado a um sistema educacional digital completamente fechado em 2014. Entre 2014 e 2017, a ISI também pesquisou e experimentou uma variedade de iniciativas digitais em sua plataforma Push System, que envolvia o governo bem como os mercados bancário e financeiro.

Como corporação, a ISI vem explorando um modelo de transação seguro e econômico que oferece aos usuários finais os melhores recursos de segurança e proteção. Como a segurança e a proteção são evidentemente os dois fatores mais importantes envolvidos na troca de informações, os usuários finais desfrutam da tranquilidade adotando o protocolo Push System. A ISI também tem fortes razões para acreditar que, quando os usuários finais apreciam as vantagens do Push System e experimentam a interface amigável e multilíngue, eles continuarão a usar o Push System e permanecerão clientes fiéis da ISI.

A ISI cobra uma taxa de licença anual nominal para cada remetente e para a rede Push System pela troca de informações segura e livre de interferências com todas as transações realizadas na rede. Esses modelos de licenciamento que abrangem todos os usuários da rede geram receitas amplas para a empresa. Portanto, a ISI não precisaria recorrer a quaisquer modelos baseados em publicidade para gerar receitas que suportassem a rede Push System ou monetizassem sua base de consumidores B2B, B2C ou C2C por meio de anúncios fora do modelo de licenciamento.

A ISI também se esforça para migrar o licenciamento do Push System e recriar todo o sistema de licenciamento usando tecnologias blockchain. Essa migração oferece vantagens não encontradas em outras plataformas alternativas. No entanto, a transferência não é fácil nem simples, mas deve ser feita em tempo hábil, a fim de aproveitar as vantagens dos recursos de segurança exclusivos encontrados no blockchain garantido pela criptografia. A migração para tecnologias criptográficas avançadas aumentaria os recursos da ISI e resultaria na ISI se tornar um importante player em segmentos de mercado globais e regionais.

A P2P Solutions Foundation, em colaboração com a ELI e a ISI, se esforça para atingir as metas individuais e coletivas:

- → cultivar relações de parceria com todas as partes interessadas e clientes, em vez de ser um mero fornecedor ou prestador de serviços;
- → motivar os membros da equipe por meio de incentivos e programas de recompensa, além de tratá-los como parceiros, trazendo assim o melhor deles, resultando na manutenção da excelência do serviço; e
- → avançar metas para enriquecer a comunidade e preservar o ecossistema de confidencialidade do cliente.

6 Missão

A P2P Solutions Foundation desfruta de uma missão compartilhada com a ELI e a ISI de se comprometer a fornecer de forma eficaz e consistente aplicativos e serviços de alta qualidade, excelentes produtos aos seus clientes, com os melhores preços e custos razoáveis. Juntos, esperamos atender às expectativas dos clientes, entendendo os requisitos do cliente, mantendo o ritmo com as últimas inovações por meio de pesquisa e engajando-nos nas melhores práticas sustentáveis.

7 Valores Fundamentais

Alguns de nossos principais valores geralmente incluem, mas não se limitam a integridade, competência, responsabilidade, confidencialidade, honestidade, dedicação, inovação, custo-consciência, excelência, transparência, simplicidade, empatia, trabalho em equipe e uma mentalidade ganha-ganha.

8 A Estrutura da P2P Foundation Solutions

ELI e ISI receberam com satisfação a formação e estruturação da P2P Solutions Foundation. Por isso, a ELI e a ISI serão, naturalmente, as defensoras do ecossistema P2P Solutions e promoverão a rede P2P Solutions para suas partes interessadas e bases de clientes. À medida que a P2P Solutions Foundation introduz outras tecnologias ou serviços digitais viáveis, a ELI e a ISI irão promovê-las dentro de seus consórcios e para seus clientes. Quando os stakeholders (acionistas) se reúnem para cooperar, é imperativo que a vantagem de seus esforços coletivos resulte em sucesso, não em concorrência. O sucesso também será o resultado da garantia de uma estratégia de descentralização que forneça um caminho favorável para mudar de um modelo de competição para um de cooperação.

A P2P Solutions Foundation é um órgão independente, governado pelo Conselho da Fundação. A Fundação foi autorizada a criar uma rede mundial de serviços digitais que engloba um modelo de trabalho alternativo aos modelos tradicionais de redes peer-to-peer e supervisiona seu crescimento produtivo. Os modelos de trabalho alternativos de redes peer-to-peer devem estar em blockchain e em conformidade com cripto tecnologias que são conclusivamente reconhecidas como tecnologias do futuro. A Fundação irá governar o fornecimento de tokens P2PS e as Recompensas P2PS. Fornecerá serviços de suporte e as ferramentas necessárias para o bom funcionamento de todos os serviços digitais dentro do ecossistema. Eventualmente, a transição abrangente do ecossistema para uma rede totalmente autônoma e descentralizada será acelerada pela Fundação.

A P2P Solutions Foundation também irá governar o desenvolvimento de componentes fundamentais, dinâmicos e comuns, como carteiras para cripto-tokens e outras soluções viáveis dentro do ecossistema. A Fundação também estenderá seu apoio a todos os stakeholders interessados em desenvolver, aprimorar ou adotar as soluções oferecidas periodicamente pela Fundação, que serão destinadas a integrar economias de transações para o benefício de todos os stakeholders globalmente.

ELI, ISI e P2P Solutions Foundation trabalharão juntas para criar um ecossistema de serviços digitais descentralizado, mas sustentável, por meio de uma série de transições técnicas que sejam econômicas não apenas para todos os stakeholders, mas também para os usuários finais. O cripto-token P2PS os ajudará a oferecer incentivos e compensação a todos os stakeholders.

Um dos cenários considerados e pesquisados por meio de amostragem de mercado, entrevistas e mecanismo de feedback foi o uso de um cripto-token de terceiros, possivelmente com alguma personalização. No entanto, esta proposta, embora aparentemente benéfica no curto prazo imediato, foi decisivamente descartada devido a preocupações relacionadas à segurança, garantia, preços, interferência de terceiros e falta de custo-efetividade no médio a longo prazo, entre muitos outros fatores. A adoção de cripto-tokens de terceiros derrotaria definitivamente o objetivo deste exercício, visando afastar todos os tipos de intervenção de terceiros, a fim de fornecer uma plataforma segura e livre de interferências a todos os clientes que buscam confidencialidade e uma troca segura de informações dos seus ativos digitais. A pergunta mais importante que foi feita nesse contexto foi se alguém queria experimentar uma violação de seus registros ou ativos digitais confidenciais, como os registros médicos de sua família ou os conjuntos de perguntas de exame. O feedback foi um retumbante negativo de todos os setores de mercado da amostragem. Isso demonstra de forma conclusiva a necessidade de a ISI, a ELI e a P2P Solutions Foundation oferecerem a solução proprietária para o público global que deseja proteger seus ativos e informações digitais.

Em resumo, a ELI e a ISI adotaram os tokens P2PS e decidiram se tornar seus primeiros grandes promotores que implementarão e integrarão o P2PS em suas respectivas plataformas. Isso beneficiaria significativamente todas as partes envolvidas e resultaria em um efeito positivo para o ecossistema P2PS. O ecossistema P2PS estabeleceria, consequentemente, uma rede mundial de suas ofertas digitais, o que cria um modelo operacional alternativo baseado na cooperação e não na competição. É claro que há uma grande lacuna e uma demanda substancial à medida que a economia global busca a descentralização e se volta para o futuro com a ajuda do blockchain e dos avanços das cripto-tecnologias.

Eventualmente, o ecossistema P2PS fará a transição para um ecossistema completamente descentralizado, independente e sustentável. Isso permitiria que a atual plataforma peer-to-peer funcionasse eficientemente sem qualquer assistência da ELI, ISI ou de qualquer outra entidade.

A P2P Solutions Foundation desfruta de uma missão compartilhada com a ELI e a ISI de estar comprometida em fornecer, de maneira eficaz e consistente, produtos, aplicativos e serviços excepcionais, de alta qualidade e de classe mundial a seus clientes com os melhores preços e custos razoáveis. Juntos, esperamos atender às expectativas dos clientes, entendendo os requisitos do cliente, mantendo o ritmo com as últimas inovações por meio de pesquisa e engajando-nos nas melhores práticas sustentáveis.

8.1 Camada de Liquidez

A camada de liquidez descentralizada para tokens P2PS é a rede pública geral Ethereum na qual os usuários interagem para realizar transações. No entanto, os usuários finais poderão simplesmente usar os respectivos aplicativos para enviar ou receber tokens P2PS dentro dos sistemas ELI ou ISI. No devido tempo, à medida que as tecnologias blockchain continuarem sua trajetória de crescimento, o ecossistema P2PS também continuará a se desenvolver.

8.2 Governança

Recursos adequados acabarão sendo alocados pela P2P Solutions Foundation que ajudaria a estabelecer um conselho governante, usando capital humano apropriado, para estabelecer um sistema de governança transparente que governaria a fundação de maneira justa, levando em consideração o feedback fornecido por todos os participantes e interessados do ecossistema P2PS. O conselho diretor seria responsável por administrar as diretrizes legais e de conformidade, as regras de associação e participação e o mecanismo de recompensas P2PS.

8.3 O Sistema de Recompensas

Recompensas P2PS seriam administradas inicialmente pela P2P Solutions Foundation. Mas logo se descentralizaria e se basearia na tecnologia usada pelo contrato inteligente da Ethereum. Com foco na integração de vários aplicativos e serviços digitais no ecossistema P2PS descentralizado, Recompensas P2PS usará incentivos econômicos. A P2PS não se esforça para reinventar a roda, mas sim para alavancar os sistemas já experimentados e testados, usados com sucesso pelos entusiastas do Bitcoin e outros. Recompensas P2PS incentivará os provedores de serviços digitais a adotar o P2PS e a transição para parceiros do ecossistema P2PS. O ecossistema P2PS irá aderir à ética comum e às melhores práticas do setor. As transações não imporão restrições não essenciais à monetização. Portanto, prevê-se que o impacto da rede do ecossistema P2PS cresça de forma constante, aumentando assim o valor do token P2PS devido a uma maior proliferação. Um crescimento positivamente disruptivo cria um ecossistema que traria participantes adicionais e prestadores de serviços que seriam consistentemente encorajados a aderir à iniciativa P2PS.

8.4 Pesquisa e Desenvolvimento

A pesquisa e o desenvolvimento continuarão com uma parcela de recursos sendo alocada para o desenvolvimento contínuo de soluções inovadoras. Iniciativas que ajudem a criar ambientes de parceria com vários desenvolvedores promoveriam um ecossistema equitativo que abre o caminho para experimentar novos métodos que fomentam a participação no ecossistema cripto, gerando assim um valor melhor para o benefício de todos os stakeholders.

8.5 Objetivos de Desenvolvimento

De tempos em tempos, serão necessários inúmeros recursos para melhorar as habilidades dos parceiros que desejam criar valor um para o outro por meio do desenvolvimento e do crescimento. Tais iniciativas de desenvolvimento seriam financiadas pela P2P Solutions Foundation. A P2P Solutions Foundation avançará essas iniciativas por meio do envolvimento direto de equipes técnicas que desenvolverão e continuarão a aprimorar as tecnologias que apoiam direta e indiretamente o ecossistema P2PS. No entanto, a descentralização continuará a ser a norma, uma vez que é vantajosa para todos os participantes e partes interessadas dentro e fora do ecossistema P2PS.

8.6 Resumo da Tecnologia Fundamental

As iniciativas tecnológicas básicas da P2P Solutions Foundation se concentrarão no fornecimento de:

a. transações que facilitam serviços digitais centralizados utilizando P2PS no nível de plataforma peer-to-peer;

b. serviço descentralizado para usuários P2PS; um conjunto de ferramentas destinadas a reduzir as barreiras à adoção e integração com o sistema P2PS para todas as partes interessadas; e
c. implementação de um eficiente sistema de Recompensas P2PS.

O sistema baseado em recompensas oferecido pela P2P Solutions Foundation visaria aumentar o valor intrínseco dos tokens P2PS ao longo de um período de tempo. Por exemplo, quando os produtos ELI e ISI fossem distribuídos, os usuários finais e clientes precisariam primeiro adquirir o(s) token(s) P2PS para adquirir uma licença anual sem a qual eles não seriam capazes de usar os produtos. A única forma de pagamento aceita para adquirir a licença seria o token P2PS. Portanto, se uma licença for precificada com um valor nominal de $75, o participante que comprar o token neste estágio de adoção antecipada teria uma possibilidade potencial de aumentar seu valor de mercado durante um período de tempo.

9 Nascimento do Cripto-Token P2PS

O primeiro passo é criar um novo cripto-token P2PS associado às palavras peer-to-peer e transmitir a sensação de estar conectado a uma comunidade avançada de desenvolvedores e usuários de rede peer-to-peer. A identidade e token P2PS são feitos especificamente para unir os indivíduos em uma economia inovadora, segura e compartilhada. No entanto, apenas fazer um token digital não é suficiente. Para que um cripto-token seja viável, ele deve ser útil e valioso. Para estabelecer uma economia em torno do novo token, a P2P Solutions Foundation e a ISI devem trabalhar juntas para facilitar e estabelecer o valor fundamental de P2PS.

O próximo passo seria entender que atualmente as interações entre os usuários finais e as tecnologias blockchain não são, desde a redação deste white paper, nem simples nem intuitivas para os hábitos dos usuários finais. Consequentemente, o P2PS é uma solução para simplificar a experiência do usuário e torná-lo intuitivo para os hábitos dos usuários finais. O P2PS se tornará o token de exchange mais confiável, conveniente, seguro, rápido, privado e ágil para os usuários adquirirem e usarem em plataformas seguras e livres de interferências. Ele também pode ser usado como um token que pode ser convenientemente transferido ou permutado para outros usuários em troca de vários bens ou serviços de participantes registrados, tornando-se assim um cripto-token puramente descentralizado.

Portanto, o token P2PS seria eventualmente necessário para qualquer pessoa que desejasse usar qualquer oferta de todos os provedores registrados no ecossistema P2PS de seus respectivos produtos e serviços. O token P2PS naturalmente se tornaria o único meio de adquirir produtos e serviços de todos esses comerciantes dentro do ecossistema P2PS. No entanto, é muito cedo para antecipar o funcionamento do ecossistema P2PS como uma exchange de valor armazenado entre as criptomoedas mais estabelecidas, seja Bitcoin, Ethereum ou qualquer um dos outros, embora a P2P Solutions Foundation veja isso como uma transformação que eventualmente ocorrerá no devido curso de tempo.

9.1 Recursos do Token P2PS

Um dos aspectos mais empolgantes do token P2PS é que está tornando obrigatório que os usuários da ELI e da ISI adquirirem tokens P2PS para acessar seus respectivos recursos do sistema. Progressivamente, esta associação irá alavancar e encorajar outros comerciantes e prestadores de serviços a abraçar o ecossistema P2PS como sua exchange de escolha. Consequentemente, as oportunidades comerciais para os participantes obtêm um aumento significativo simplesmente por possuírem um tablet, um smartphone ou um computador pessoal. Por um lado, é em grande parte devido à decisão tomada pela ELI e ISI para integrar seus ecossistemas com cripto-tokens P2PS que torna realisticamente possível converter os dados de várias fontes que são criadas, coletadas, organizadas e integradas em valor real. Por outro lado, esse movimento aumenta o valor dos aplicativos promovidos pela ELI e pela ISI. Assim, os tokens P2PS têm o potencial de serem adotados por outras plataformas similares e se tornam um dos cripto-tokens amplamente usados, aumentando assim seu valor real.

9.2 Superando Desafios para Adaptar o Token P2PS

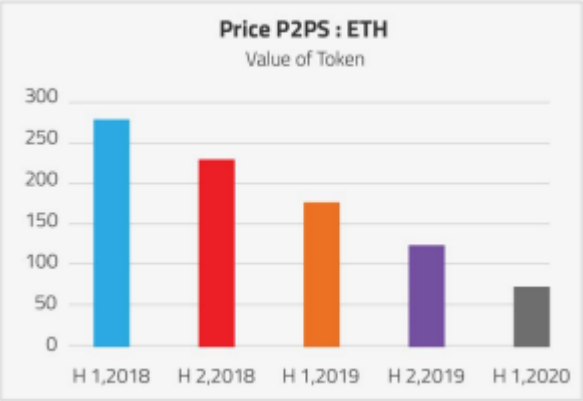
Infelizmente, muitos clientes de várias seções da sociedade acham difícil adotar novas tecnologias, principalmente devido às dificuldades encontradas durante o uso. Os usuários finais às vezes acham difícil compreender a criptografia básica devido a desafios associados à aquisição, ao

armazenamento de endereços alfanuméricos e às chaves privadas e à forma como as taxas de transação são estruturadas. Outra barreira para suavizar a adoção de criptos-tokens pode ser os vários tokens que precisam ser adquiridos para uso em diferentes plataformas. Um dos objetivos da P2P Solutions Foundation é reduzir significativamente os problemas da complexidade e tornar os tokens P2PS tão intuitivos quanto possível para os hábitos dos usuários comuns, mesmo que eles não tenham exposição prévia a criptos-tokens.

10 Caso de Negócio

10.1 Criando Valor Fundamental

A P2P Solutions Foundation será auxiliada pela ELI e pela ISI para criar valor fundamental para o novo token P2PS, integrando tokens P2PS em suas plataformas digitais de ensino e Push System peer-to-peer. O P2PS se tornará o principal token de transação para a ELI e a ISI. Assim, as primeiras empresas a começarem a usar os tokens P2PS são ELI e ISI, e a plataforma Push System será seu principal serviço. Os usuários também podem iniciar transações usando os tokens P2PS comuns, em vez de comprar várias licenças dos distribuidores locais de seus respectivos países. Assim, o token P2PS fornecerá grande valor aos membros das crescentes comunidades digitais ELI e ISI. Os usuários da ELI e ISI também podem, com o tempo, realizar transações com seus tokens P2PS fora da rede de educação e Push System para eventualmente adquirir vários bens e serviços oferecidos por fornecedores que aceitam tokens P2PS na arena global. Os usuários finais, em vez de dependerem de seus canais de distribuição online e de varejo localizados, poderiam fornecer produtos e serviços normalmente não disponíveis para eles, possivelmente com um preço muito melhor.



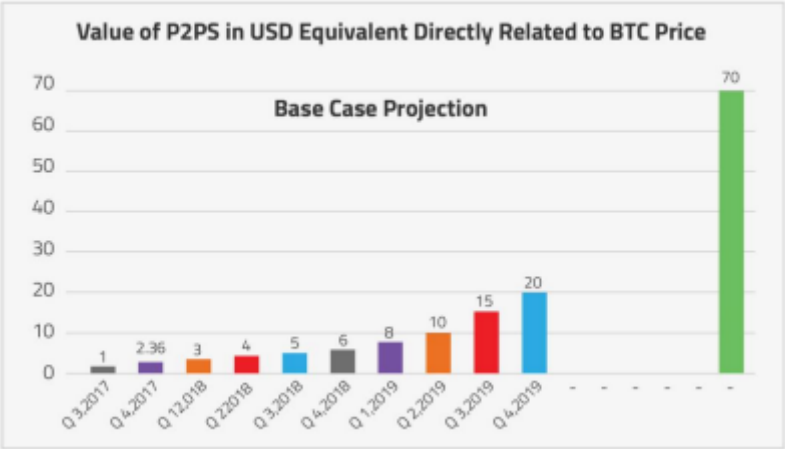
O token P2PS começaria substituindo os modelos de licença tradicional usados atualmente nas plataformas de educação digital e Push System nos Estados Unidos e no Oriente Médio (os mercados atuais). O token P2PS acabaria se integrando em outros segmentos de mercado, no futuro previsível, à medida que a ELI e a ISI crescem e proliferam seus sistemas em vários países da Europa, Austrália, Ásia, América do Sul e outros, criando uma demanda consistente para o token P2PS. Os outros comerciantes, provedores de serviços e mercados em países do mundo, consequentemente, adotariam o token P2PS devido à sua interface multilíngue e amigável, conveniência, facilidade de uso, segurança, confidencialidade e outros recursos úteis.

10.2 O Caso do Ouro

Semelhante a qualquer mercadoria, como um veículo, uma televisão ou ouro, as criptomoedas também têm um valor fundamental. Devido aos crescentes avanços tecnológicos que estão rapidamente transformando o nosso mundo em uma aldeia global, os criptos-tokens estão

rapidamente se tornando produtos valiosos que são necessários aos usuários finais para trocar convenientemente sua reserva de valor por um produto ou serviço de que necessitam.

Além disso, a quantia rastreável de ouro que existe globalmente é de cerca de 158.000 toneladas, atualmente avaliadas em cerca de $6,5 trilhões (Ouro como investimento). É predominantemente usado como valor para apoiar as moedas de reserva. Uma vez que as criptomoedas mineradas estão sendo equiparadas ao ouro devido à sua característica inerente de serem extraídas para serem disponibilizadas, o valor intrínseco de um bitcoin hoje seria computado em cerca de $350.000. Com base nas estatísticas de uso, um bitcoin poderia se tornar mais valioso do que o ouro na próxima década ou duas.



Portanto, por extensão, como a P2P Solutions Foundation está lançando o token P2PS em 0,0002 BTC, o valor fundamental de um token P2PS seria calculado em cerca de $70, que é o valor previsível no qual o token P2PS seria comercializado no devido curso de tempo. Este cenário não é uma projeção do seu valor nos próximos anos ou mesmo nas próximas duas décadas. Não é mais que uma comparação que pode ou não ter associações do mundo real que dependem de muitos outros fatores.

No entanto, a P2P Solutions Foundation fará tudo o que puder, sem deixar pedra sobre pedra, para alavancar o valor subjacente do token P2PS e se esforçará para criar um forte ecossistema P2PS no qual o valor fundamental crescerá em força, com todas as partes interessadas se beneficiando da grande criação de valor. Um dos fatores inerentes mais importantes relacionados à criação de valor do ecossistema P2PS, dentro do qual pode proliferar e prosperar, é o tamanho atual do mercado, com potencial para alavancá-lo ainda mais, projetado com uma perspectiva de três anos a cinco anos.

10.3 Tamanho do Mercado

É importante observar que, para projetar cenários de casos básicos em vez do melhor cenário ou até mesmo cenários realistas para os leitores deste white paper P2PS, obtivemos dados apenas de um segmento de mercado - educação - sem considerar outros segmentos de mercado viáveis e mais lucrativos, como governo e defesa, médico e farmacêutico, bancário e financeiro, e assim por diante. Assim, os dados demográficos apresentados abaixo calculam o tamanho parcial do mercado que é altamente descontado do tamanho real do mercado e representa apenas o TAM, o SAM e o SOM do segmento de mercado de educação. No entanto, quando você considera todos os outros segmentos de mercado dos vários países com potencial, você perceberá que o potencial projetado é apenas uma fração do potencial total do mercado.

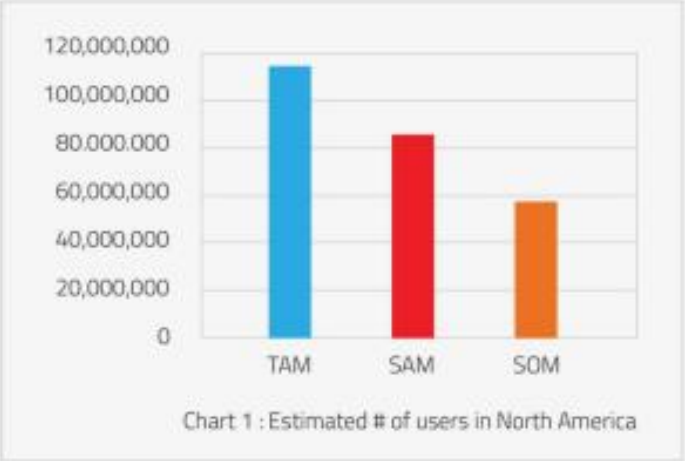
Além disso, os mercados atuais para ELI e ISI e, por extensão, o token P2PS são os países norte-americanos dos Estados Unidos e Canadá e 23 países no MENA (Oriente Médio e Norte da África), incluindo Israel, Emirados Árabes Unidos, Arábia Saudita, Egito e Bahrein. Alguns desses países são bem conhecidos como pioneiros em soluções e tecnologias inovadoras.

Semelhante a muitos países em escala global, a maioria desses países nas regiões da América do Norte e do Oriente Médio e Norte da África são reconhecidos como possuidores de liquidez monetária para oferecer sistemas digitais de alta qualidade que viabilizam conveniência combinada com segurança, proteção e confidencialidade.

Table 1: Estimated # of Users, North America

	USA		CANADA		MEXICO	
	Male	Female	Male	Female	Male	Female
7-14 years:	15,627,998	14959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 years:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	112065,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
	Total	73,939,745	Total	6,969,901	Total	38,617,610

North America Total	
TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628



Alguns dos países da região MENA que adotaram o Push System e outros que expressaram seu desejo e interesse em adotar o Push System como sua plataforma peer-to-peer de troca digital de pacotes de grande porte foram agrupados para conveniência dos leitores.

A premissa seguida na computação demográfica dos países do MENA é que, embora alguns países como Eritreia, Somália, Sudão do Sul, Djibuti e Etiópia possam ter algum potencial para a implementação do Push System em seus países, eles não foram considerados na tabela abaixo ou em cálculos relacionados a TAM, SAM e SOM. A mesma razão citada anteriormente, projetar um cenário básico para nossos leitores é a opção preferida por nossa equipe. Na Tabela 2 estão incluídos alguns dos países do MENA.

Table 2: Countries of MENA Region

Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		

MENA Total	
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517

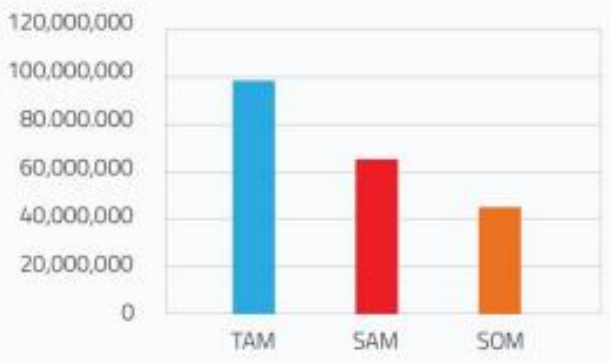
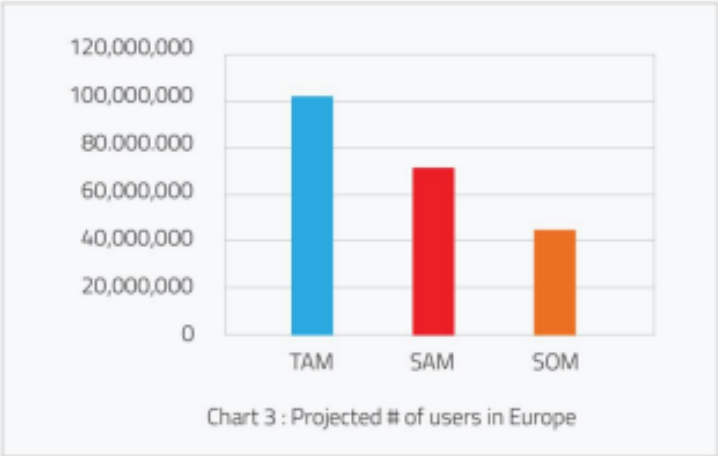


Chart 2 : Estimated # of users in MENA

Europa

Europe Total	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

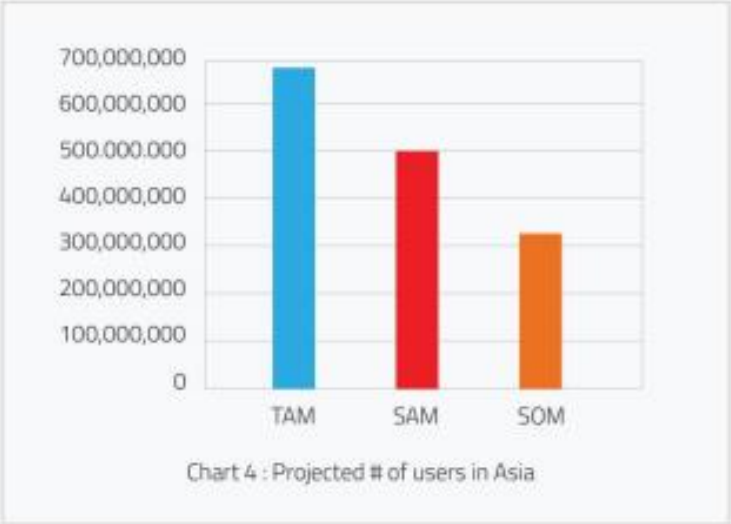


Clientes de países europeus seguiriam o exemplo e inevitavelmente adotariam tokens P2PS para uso no sistema educacional oferecido pela ELI e pelo Push System promovido pela ISI nos próximos anos. Alguns desses países com populações de cerca de 10 milhões ou mais são agrupados com base em sua presença geográfica de acordo com seus respectivos continentes, de acordo com as normas globalmente aceitas. Qualquer país que tenha uma população total inferior a 10 milhões não foi considerado como um potencial candidato para inclusão pelo mesmo motivo citado anteriormente.

Ásia

Embora a Ásia seja um grande continente com vários países apoiados por um grande potencial para o Push System, apenas dois países - China e Índia - foram incluídos nos cálculos. Isso é devido a suas grandes populações e alguns dos parâmetros que são claramente perceptíveis. Um corte transversal de algumas populações pode não ser capaz de pagar uma educação básica, o que torna necessário descontar os números, não considerando a demografia dos países vizinhos. Essa premissa, consistentemente seguida na computação demográfica, compensa, assim, qualquer possibilidade de projetar algo que não seja um cenário pessimista de caso base.

Asia Total	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548



América do Sul

South America Total	
TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

A América do Sul é outro continente com alto potencial para o ecossistema P2PS. Embora a Austrália seja um continente grande, tem um SOM bastante pequeno e foi considerado nos cálculos demográficos devido ao seu alto potencial.

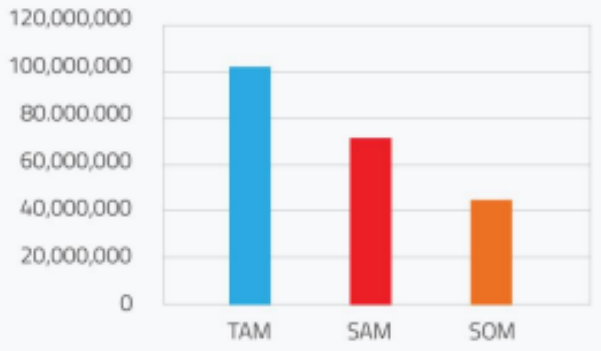


Chart 5 : Projected # of users in South America

A P2P Solutions Foundation prevê que nos próximos cinco anos, o SOM para usuários dos 49 países de alto potencial que adotam rapidamente sistemas de transações digitais seguros e livres de interferências é de cerca de 725 milhões de usuários dos 1,1 bilhão de usuários SAM e os 1,5 bilhão de usuários TAM.

Austrália

Australia Total	
TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217

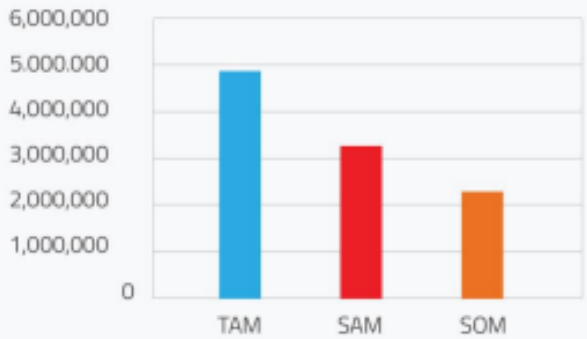
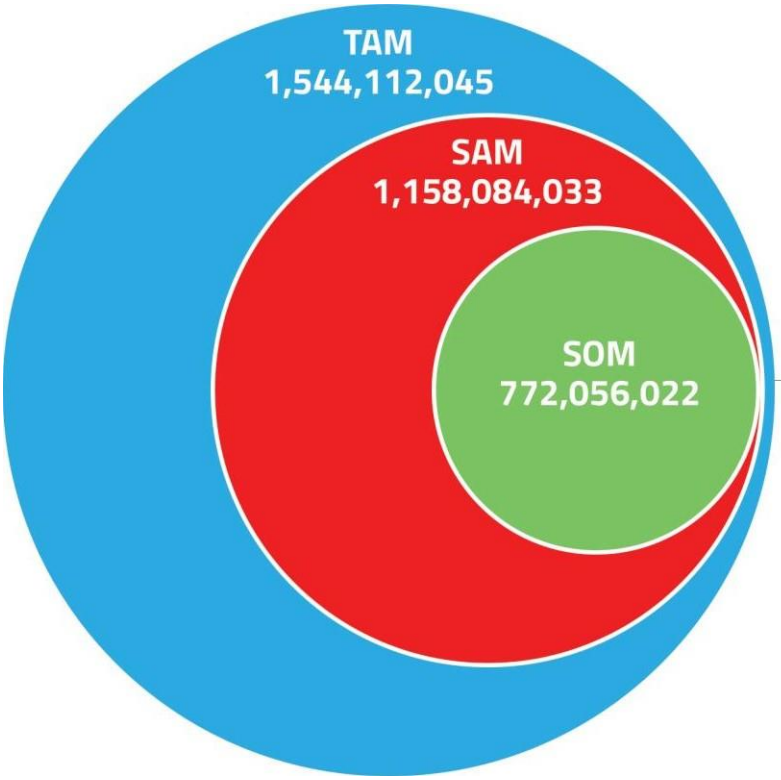


Chart 6 : Projected # of users in Australia

10.4 Sumário do Tamanho do Mercado

Dados de 49 países foram coletados e calculados para obter os números de TAM, SAM e SOM para indicar o tamanho do mercado o mais próximo possível do tamanho realista. Reiteramos que os dados referentes a um só segmento foram considerados nos cálculos de tamanho de mercado, enquanto os setores governamental, médico e farmacêutico, bancário e financeiro e de defesa adicionam um número considerável de consumidores ao Push System.

No entanto, no melhor interesse dos participantes que possivelmente estariam interessados em adquirir tokens P2PS nos estágios de pré-venda ou ICO, os dados de outros segmentos de mercado não foram considerados ou computados. Como cada usuário final da ELI e da ISI exigiria um token P2PS para realizar transações em suas plataformas, antecipamos, mas não garantimos, que o valor do token P2PS aumentaria com o ciclo de adoção e com o passar do tempo.



Worldwide Total	
TAM	1,544,112,045
SAM	1,158,084,033
SOM	772,056,022

Chart 7: Projected # of users worldwide

11 Venda de Token

Durante os estágios de pré-venda e ICO, os participantes poderão adquirir tokens P2PS com um bônus. Como recompensa para os participantes iniciais, vários tipos de bônus estão estruturados de acordo com o dia em que os tokens foram adquiridos.

Os fundos acumulados das contribuições dos participantes por meio de vendas de token serão usados no desenvolvimento de tokens P2PS e na plataforma. No decorrer dos estágios de desenvolvimento de P2PS, quando os primeiros tokens começarem a ser vendidos, os fundos acumulados serão imediatamente alocados e atribuídos ou colocados em uso para tornar a plataforma P2PS mais forte. As contribuições recebidas dos apoiadores contribuem muito para fortalecer o P2PS e, portanto, serão investidas no P2PS e em sua comunidade de apoio. Vamos crescer de força em força, construindo assim uma ferramenta útil e valiosa que irá desafiar o status quo e introduzir mudanças significativas na comunidade global para além do governo e da defesa, educação e distribuição digitais, setores médico e farmacêutico, bancário e financeiro.

11.1 Aberto ao Público Global

O token P2PS não é uma ação nem um título e não deve ser considerado de qualquer forma, instrumento ou veículo de investimento. A P2P Solutions Foundation não exclui nenhum país da venda de tokens P2PS. Qualquer pessoa interessada em adquirir o token P2PS deve, entretanto, determinar sua aquisição e usabilidade de acordo com seus respectivos domicílios.

11.2 Lançamento do Token e Detalhe das Vendas

Após o lançamento da pré-venda P2PS e ICO, que ocorrerá na rede Ethereum, qualquer um que deseje adquirir tokens P2PS poderá fazê-lo usando as principais criptomoedas de sua propriedade através do site da P2P Solutions Foundation. Os tokens P2PS serão listados na Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta e Cryptopia, entre outras grandes exchanges de criptomoeda globais. Depois de adquirir os tokens P2PS, você pode depositá-los em uma carteira de token padrão ERC20, como MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity e Imtoken. Uma das muitas razões pelas quais você pode querer adquirir e manter os tokens P2PS é usá-los nas várias plataformas de rede proprietárias peer-to-peer seguras, em vez de apenas trocá-las em exchanges de criptomoeda.

11.3 Linha do Tempo da ICO

Os tokens P2PS estarão disponíveis para os participantes interessados por meio de modo seguro durante a pré-venda a partir de 16 de novembro de 2017 e durante a primeira fase da ICO a partir de 15 de dezembro de 2017. Embora a primeira fase seja até 28 de fevereiro de 2018, as fases subsequentes não serão limitadas pelo tempo e serão executadas até que fundos suficientes sejam levantados por etapas.

Os tokens P2PS podem ser adquiridos com BTC, BCH, ETH ou LTE As transferências podem ser feitas de qualquer carteira com BTC, BCH, ETH ou LTE. No entanto, as transferências não podem ser iniciadas a partir de qualquer cripto exchange

11.4 Uso dos Fundos

As receitas da ICO serão alocadas nos custos, incluindo, mas não se limitando a hardware, software, marketing, honorários de consultoria, salários, custos operacionais, honorários advocatícios e honorários consultivos, em fases, conforme mostrado na Tabela 3.

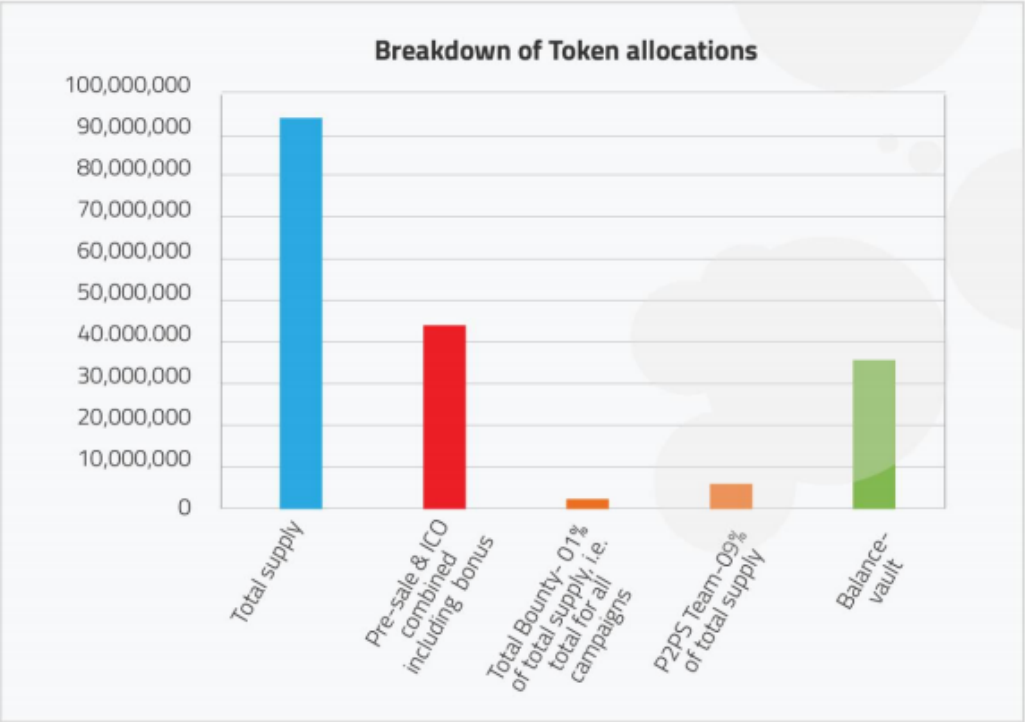
Table 3: Use of Funds

Stage 1	Website Development	Social Media Advertising	Marketing Materials & Collateral
Stage 2	Expanding Legal Team	Finance & Accounting Team	Marketing & Sales Team
Stage 3	Listing on Various Exchanges	Final Platform Development	Advertising & Sales Promotion
	Phased Market Penetration into 49 Countries	Expansion Opportunities	Diversification

Para criar liquidez intrínseca para os tokens P2PS, a P2P Solutions Foundation planeja reter cerca de metade do saldo dos fundos no cofre em principais criptomoedas

Abaixo está um gráfico mostrando a alocação e a oferta total de tokens P2PS.

Chart 8: Breakdown of Token Allocations



12 Membros da Equipe

DAVID DRAKE, Conselheiro

Fundador e Chairman, LDJ Capital

David Drake, através de sua multi-família LDJ Capital, atuou como investidores GP e LP com seus parceiros no fundo-de-fundos, fundos imobiliários, fundos de capital de risco e fundos hedge. Os investimentos de David atualmente têm mais de 50 diretores globais que mantêm relações com instituições e escritórios familiares (family offices) com $1,5 trilhão em ativos.

O escritório de David gerencia e co-investe em ativos alternativos, com os 30 principais escritórios de seus 5.000 escritórios familiares e alcance de investidores institucionais. Esses 30 principais são 40% da Ásia, 20% da Europa, 20% das Américas e 30% do Oriente Médio.

O acesso de David a 100.000 investidores é mantido por meio de seu recurso de mídia, o Soho Loft Media Group, que produziu e patrocinou mais de 1.100 conferências de finanças desde 2002, incluindo eventos com a Thomson Reuters e patrocinadores da Nasdaq, NYSE, KKR e Grupo Carlyle.

Os parceiros de situações especiais da LDJ investiram $100 milhões no Alibaba e Palantir.

A estratégia imobiliária da LDJ é adquirir propriedades de aluguel e hotéis de classe A.

David é um defensor da automação digital para equidade privada e tem pressionado o Congresso dos EUA na Lei sobre Começar Nossas Startups (Jumpstart Our Business Startups - JOBS) desde 2011. Ele representou o Departamento de Comércio dos EUA na Comissão Europeia em Bruxelas e Roma em 2012. Ele foi convidado para a cerimônia da Casa Branca dos Campeões de Mudança em Washington, DC, e foi palestrante no Parlamento do Reino Unido em 2013.

Particularmente, David recebeu o Harvard Business Club em sua casa em Nova York, produziu concertos no Carnegie Hall e arrecadou fundos para a caridade Best Buddies. Em março de 2015, ele se juntou ao New York City Opera Board, enquanto era conselheiro do Washington Ballet.

Estas posições permitiram-lhe trabalhar e aconselhar embaixadores americanos da Suécia, Ucrânia, Ilhas Marshall e Luxemburgo.

Nascido na Suécia e fluente em seis idiomas, David tem um MBA em finanças e um mestrado em direito internacional e economia da George Washington University em Washington, DC, onde recebeu a bolsa Wallenberg por mérito acadêmico.

Ken Tachibana,

Especialista Técnico e Financeiro e Conselheiro

Ken Tachibana esteve envolvido com a ICO of Things. Para o Top 1% das ICOs, Ken fornece acesso a financiamento de Seed & Pré-Vendas, Global ICO, Japan ICO e financiamento Pós-ICO.

As atribuições de Ken incluem, mas não estão limitadas a:

✓ Delamore Group (holdings de tecnologia, logo uma IPO através de aquisição reversa), Londres – Conselho
✓ Nousplatform (ICO 2017), Reino Unido – Conselheiro
✓ Playfold (ICO 2017), Reino Unido – Conselheiro
✓ Pundi X (ICO 2017), Indonésia – Conselheiro
✓ LiveTree ADEP (ICO 2017), Reino Unido – Conselheiro
✓ Credits, Cingapura – Conselheiro
✓ Kecana (Stealth), Reino Unido – Conselheiro
✓ BioSSL, Reino Unido – Conselheiro
✓ Discoperi (ICO Planejada), Espanha – Conselheiro Líder de ICO
✓ Extravaganza International (Marketing da ICO Japão), Tóquio e Vale do Silício – Conselheiro. A firma fez a etapa do KicklCO no Japão: $21 milhões em 19 horas, $32 milhões em duas semanas de cerca de $50 milhões; Valor Pré-ICO do Clout's: $2,5 milhões
✓ Iconic Lab (Acelerador ICO), Berlim – Mentor

Ian Scarffe, Blockchain

Conselheiro ICO/Embaixador de Negócios/Consultor/ Estrategista

Ian Scarffe é um empreendedor em série, investidor e consultor. Suas experiências no mundo dos negócios permitiram-lhe ter percepções valiosas sobre inúmeros aspectos de trabalho das organizações e das mentes de milhões de clientes.

Seus talentos para negócios e intuição lhe renderam tanto respeito que ele foi eleito pelos líderes de negócios mais importantes do mundo para várias posições no conselho da Organização de Empreendedores (EO). Fundada em 1987, a EO é a catalisadora que permite que os empreendedores líderes aprendam e cresçam, levando a um maior sucesso nos negócios e além. Tem mais de 10.000 membros em todo o mundo em aproximadamente 143 seções e 46 países e vendas totais de mais de $536 bilhões.

Ian se envolveu nas indústrias de bitcoin, blockchain e cripto indústrias e co-fundou várias empresas relacionadas ao blockchain. Ele é membro de várias associações de blockchain e mesas de conselho, e é embaixador e defensor de algumas iniciativas humanitárias e sem fins lucrativos.

Ian fundou a Binkplus, uma incubadora de startups na Europa, e agora concentra-se na indústria de blockchain, oferecendo assessoria, serviços de consultoria e conexões com especialistas em blockchain.

Sean Brizendine

Especialista em Blockchain e Conselheiro

Sean começou pesquisando bitcoin e a tecnologia de blockchain subjacente na qual ele é executado. Ele operou um blog de bitcoin que se concentrava na mineração como um hobby e para lucro. Em 2013, ele recebeu a aprovação do BSA E-Filing System da FinCEN (Financial Crimes Enforcement Network) do Departamento do Tesouro dos Estados Unidos.

De 2013 a 2014, Sean foi voluntário em um fórum de criptomoedas popular como moderador, garantindo sólidas relações de trabalho com adotantes e desenvolvedores. Em 2013, ele se juntou a Netcoin Dev Team e trouxe um artista vencedor do Emmy para ilustrar a nova imagem da Netcoin. Ajudou a Netcoin a atingir um valor de mercado de $6 milhões nos primeiros 100 dias. Ele participou do lançamento de muitas criptomoedas alternativas para pesquisa. Em 2014, Sean recebeu uma classificação 5+ POD da CryptoAsian. Foi editor convidado do Public Intelligence Blog, cobrindo blockchains. Sean foi consultor sobre desenvolvimento de negócios no Vanbex Group. Ele ajudou a arrecadar $800.000 vendendo cripto tokens de associação como parte de uma crowdfund baseada em recompensas de 25 dias (ICO) na exchange Bittrex para o projeto Legends Room Las Vegas.

Sean é atualmente membro do Conselho Consultivo da BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient e assim por diante. Sean também é membro da equipe do Projeto LOCI/INNVENN e assessor do Comitê Técnico para a GCC Blockchain Expo em Dubai. Ao longo dos anos, Sean também passou a maior parte do seu tempo oferecendo ou pesquisando Blockchain, ajudando os outros a realizarem todo o seu potencial, atingindo as metas de seus próprios projetos relacionados à tecnologia blockchain.

JAMEEL SHARIFF

CEO

Jameel Shariff é o co-fundador, presidente e atual CEO da Electronic Learning Inc. e Innovative Solutions International, Inc. Ele é um empreendedor e visionário de terceira geração, com graus avançados de instituições educacionais europeias e americanas.

As qualificações de Jameel incluem, mas não estão limitadas a um bacharelado de quatro anos em Administração de Empresas (BSBM) e um Master of Business Administration (MBA) em Administração, ambos dos Estados Unidos. Os graus BSBM e MBA foram concedidos a Jameel com a maior honra e distinção de summa cum laude.

Jameel também participou de vários cursos de administração executiva e possui alguns diplomas em seu currículo na Universidade de Stanford, na Califórnia. Eles incluem um diploma em TI e um diploma em Segurança de Software da Stanford Engineering. Ele fez cursos de criptografia e blockchain oferecidos pela Stanford e aprendeu com alguns dos melhores professores do mundo: o Professor Dan Boneh e Professor Neil Daswani do Departamento de Ciência da Computação. Jameel está atualmente fazendo um doutorado em educação.

Jameel está no quadro administrativo da ELI e da ISI. Ele monitora ativamente as operações e ajuda a orientá-las a alcançar os objetivos corporativos para o benefício e a proteção de todos os interessados atuais e futuros.

Dr. WALEED ALORINY

Chief Operations Officer

O Dr. Waleed Aloriny tem vasta experiência em telecomunicações e TI. Sua especialidade inclui implementação de projeto de rede de voz/dados e segurança de informações e telecomunicações. É um indivíduo organizado e motivado pelo sucesso.

Walee tem a capacidade de planejar e organizar as funções de negócios de uma organização com excelentes habilidades analíticas e de comunicação para perseguir os clientes e garantir a satisfação do cliente.

AMOS HENRY JR.

Chefe de Desenvolvimento de Negócios

Amos Henry Jr. esteve envolvido na promoção de oportunidades de negócios multimilionários em todo o mundo.

Seus esforços nas últimas décadas de negócios o levaram a vários continentes e países. Alguns deles incluem a América do Norte, Europa, América do Sul, África, Austrália, Japão, Filipinas, Emirados Árabes Unidos, Arábia Saudita e Kuwait.

Atualmente, está no Oriente Médio para promoção de negócios, envolvido em negociações com o governo, bancos e outros setores.

BEN M. SEGER

Chefe de Tecnologia

Ben M. Seger é um empreendedor e inventor de várias soluções tecnológicas em várias plataformas.

FARIS AZAM

Gerente de Projetos Sênior

Faris Azam é um forte profissional de finanças com um Bacharel em Administração de Empresas (BBM) em Mercados Financeiros.

Faris é um experiente gestor de portfólio com um histórico de trabalho no setor de banco de investimento. Ele é bem versado e habilidoso no gerenciamento de portfólio, fundos hedge, gestão de ativos, ações e renda fixa.

Durante seus anos de formação, Ferris se mudou várias vezes devido ao trabalho de seu pai. Ele conheceu amigos de cidade em cidade e frequentou uma variedade de escolas. Isto proporcionou-lhe uma grande exposição às comunidades multiculturais e multinacionais.

Em 2010, quando Faris tinha 14 anos, ele foi exposto a uma pessoa do setor de banco de investimento. Essa exposição o permitiu entrar com metas de curto e longo prazo no mundo dos mercados de capitais, fundos mútuos, fundos hegde, day trading e tudo relacionado a eles. Seu mundo começou a girar ao redor da gestão financeira e empresarial, de banco de investimento, para si e para os outros para seu redor.

Oito anos mais tarde, Faris entra no mundo real, um mundo dos melhores cérebros do setor de banco de investimento. Ele administra fundos com volumes de transações que ultrapassam o número de dólares em várias exchages e plataformas de trade do Japão a Chicago.

A. MANIKFAN

Gerente de Projetos

A. Manifkan cresceu de engenheiro de rede para engenheiro de suporte técnico a consultor. Ele esteve envolvido com grandes instituições financeiras, como HSBC e Citibank, gerenciando suas infraestruturas de TI e muito mais nas últimas décadas.

Shino Thomas

Engenheiro do Projeto

Shino Thomas tem experiência prática em trabalhos de telecomunicações e projetos de TI.

MIKE SHOKIN

Conselheiro

Mike é um analista financeiro com exposição a finanças corporativas que está expandindo para os derivativos do Bitcoin e do Blockchain. Suas experiências incluem trabalhar como analista de pesquisa no ING Barings e lecionar na NYU. Mike possui graduação em finanças pelo Baruch College, Nova York e SOAS, Londres e é analista financeiro.

Mike fala inglês e estuda espanhol e russo.

13 Conclusão

Desde 2010, a ISI tem se esforçado incansavelmente para construir a plataforma de comunicações do futuro. Seu legado foi construído na plataforma peer-to-peer Push System. Desde 2004, quando a ELI foi incorporada pela primeira vez, imaginou e desenvolveu um sistema educacional fechado, seguro, fácil de usar e intuitivo aos hábitos de professores e alunos. Nesta fase, as equipes ELI e ISI, por meio da P2P Solutions Foundation, esperam que seu legado seja mais bem-sucedido cooperando com a P2P Solutions Foundation no pioneirismo de um novo ecossistema descentralizado de serviços digitais para uso no dia a dia numa plataforma segura e livre de interferência no blockchain que é diretamente benéfica às corporações e seus stakeholders.

O token P2PS é construído como um token ERC20 no blockchain Ethereum. O token P2PS será usado para compensar participantes e parceiros do ecossistema P2PS. A P2P Solutions Foundation permitirá que o token P2PS se torne o sistema operacional (OS), independente da plataforma e, eventualmente, seja executado em qualquer sistema operacional ou plataforma. No entanto, com a ELI e a ISI promovendo agressivamente o token P2PS para seus usuários finais, a P2P Solutions Foundation prevê uma adoção em massa mais rápida e uma era empolgante de uma plataforma de comunicação segura e livre de interferência para o bem da humanidade como um todo.

A P2P Solutions Foundation será pioneira em um modelo comercialmente viável para serviços digitais seguros e fáceis de usar que capacitam seus consumidores a enviar grandes volumes de dados peer-to-peer, sem interferência de terceiros. A P2P Solutions Foundation está certa de que haverá um desafio ao status quo globalmente, especialmente no setor de tecnologia controlada centralmente. Grandes corporações acumularam poder e às vezes aproveitam indevidamente sua influência em nível global. Uma ordem mundial descentralizada impulsionada por avanços tecnológicos rápidos está rapidamente se tornando a norma do dia. A nível global, iniciativas estão sendo seriamente implementadas, o que seria uma disruptura positiva para a atual centralização de poder exercida por grandes empresas de tecnologia.

A P2P Solutions Foundation quer ser parte integrante do desafio ao status quo e fazer o melhor possível para desempenhar um papel na ordem mundial descentralizada, bem como contribuir para o processo de descentralização em curso que transferiria o poder através do processo de delegação contínua de autoridade, longe de alguns players importantes.

Trabalhos Citados

(n.d.). Retirado da Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org

(n.d.). Retirado da Electronic Learning Inc.: www.eli.education

(n.d.). Retirado do The World Factbook:

https:lwww.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbõ(t/region_mde.html

(n.d.). Retirado da PC Magazine Encyclopedia:

https:/www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down

(n.d.). Retirado da P2P SOLUTIONS FOUNDATION: https://www.p2psf.org/
Bitcoin. (n.d.). Retirado da Wikipedia: https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin
Blockchain. (n.d.). Retirado de Blockchain: https:/www.blockchain.com/

Blockchain, the next big thing. (n.d.). Retrieved from The Economist:

https:/www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retirado de:
https:/theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard
Ethereum. (n.d.). Retirado do Ethereum Project: https://www.ethereum.org/

Ethereum. (n.d.). Retirado da Wikipedia: https:/en.wikipedia.org/wiki/Ethereum

Fast Answers. (n.d.). Retirado da Comissão Americana de Securities & Exchange:

https:/www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html

Gold as an investment. (n.d.). Retirado da Wikipedia:

https:/en.wikipedia.org/wiki/Gold as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. (n.d.). Retirado da CNBC:

https:/www.cnbc.com/2017/09/12/regulato rs-are-turn in g-their-attention-to-cryptocurre ncies.html

Litecoin. (n.d.). Retirado da Wikipedia: https://en.wikipedia.org/wiki/l-itecoin

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d.). Retirado do Fórum da Harvard Law School sobre

Corporate Governance e Financial Regulation:

https:/corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-agai nst-initial -coin -offering/ Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d.). Retirado de https:lthemerkle.com/top£-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/