



P2PS

P2PS è il portale per tutte le transazioni svolte sulla nostra piattaforma decentralizzata, sicura, peer-to-peer e esente da qualsiasi interferenza utilizzata in settori come quello governativo o della difesa, dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario.



P2PS

LIBRO BIANCO P2PS

Valore economico integrato in un Sistema di comunicazione sicuro

Presentato da

P2P Solutions Foundation

Dicembre 2017

Questo documento è a solo scopo informativo e non costituisce né un'offerta né una sollecitazione ad acquistare azioni o valori mobiliari di P2P Solutions Foundation o compagnie associate. Un'offerta o sollecitazione del genere può essere proposta solamente tramite un memorandum confidenziale e in modo conforme alle leggi applicabili.

P2PSF si riserva il diritto di apportare modifiche a questo libro bianco in qualsiasi momento.

Visita www.p2psf.org per la versione più aggiornata.

Sommario

1.	Note legali	Error! Bookn
2.	Termini e condizioni	Error! Bookn
3.	Sintesi	
4.	Fattori motivanti	
5.	Visione	
6.	Obiettivo.....	
7.	Valori fondamentali.....	
8.	Struttura P2P Solutions Foundation.....	Error! Bookn
8.1.	Fondamenta tecnologiche.....	Error! Bookn
8.2.	Amministrazione	
8.3.	Sistema ricompense	
8.4.	Ricerca e sviluppo.....	
8.5.	Obiettivi sviluppo	
8.6.	Sommario tecnologie utilizzate.....	
9.	Creazione del token P2PS.....	
9.1.	Caratteristiche del token P2PS.....	
9.2.	Superare le difficoltà nell'adozione del token P2PS	Error! Bookn
10.	Business case	
10.1.	Dare un valore al nostro token.....	
10.2.	L'oro come esempio	
10.3.	Dimensioni del mercato	
	Tabella 1: Stima numero di utenti Nord America	
	Tabella 2: Stati MENA.....	Error! Bookn
10.4.	Sommario dimensioni del mercato	
11.	Vendita token	
11.1.	Disponibile in tutto il mondo.....	
11.2.	Rilascio token e dettagli vendita	
11.3.	Tabella di marcia ICO.....	
11.4.	Uso dei fondi	
	Tabella 3: Uso dei fondi.....	Error! Bookn
12.	Membri del team.....	
13.	Conclusione	
	Collegamenti esterni	

In questo libro bianco descriviamo le tecnologie da noi utilizzate basandoci sul nostro livello di conoscenza e sviluppo. Speriamo che queste informazioni possano esserti utili. Ci sono alcuni impegni che non possiamo prenderci riguardo alle tecnologie, al protocollo o alla profittabilità della tua partecipazione rispetto al token P2PS. Né P2P Solutions Foundation né i suoi stakeholder, inclusi i membri del consiglio, i fornitori, i fiduciari e distributori, offrono alcuna garanzia riguardo al token P2PS, il protocollo Push System o il sistema di educazione, tranne quelle dichiarate nelle rispettive condizioni d'uso. Non ci assumiamo alcuna responsabilità riguardo ai contenuti del protocollo, riguardo al sistema e la disponibilità, le funzionalità e conformità ai tuoi requisiti di quest'ultimo. Tutti i servizi sono forniti dalle corporazioni e dalla fondazione "così come sono". Escludiamo tutte le garanzie implicate tranne quelle nel sistema legale di alcuni paesi che offrono garanzie come l'usufruità in alcuni campi, la smerciabilità, la salvaguardia della partecipazione e dei diritti di proprietà intellettuale.

Dopo aver letto questo libro bianco, potrai scegliere di prendere parte allo sviluppo di nuove tecnologie decentralizzate facendo uso delle tue conoscenze, del tuo tempo e delle tue risorse finanziarie. Quindi, in concordanza con questo libro bianco, riconosci incondizionatamente che P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc. e tutti i loro azionari, sussidiari e affiliati, nel caso tu sia un cittadino di Russia, Stati Uniti d'America, Singapore, Cina o qualsiasi altro paese, in qualsiasi processo legale dove sei coinvolto, abbiano il diritto garantito di considerarti come privato, di riconoscere come esclusivamente tue tutte le perdite e di addebitarti qualsivoglia spesa legale e multa, anche dovute al tuo uso di software per nascondere il tuo reale paese di residenza.

Questi termini e condizioni d'uso (**T&C**) sono applicabili agli acquirenti dei token P2PS (P2PS) e ai futuri utenti della piattaforma P2PS. Leggi attentamente i T&C e questo libro bianco prima di partecipare al crowdsale.

Applicabilità

1. I seguenti T&C costituiscono un accordo tra P2P Solutions Foundation (**P2PSF** o la **Fondazione**) e tu (**l'Utente**) rispetto alla tua contribuzione o acquisto di token **P2PS** e qualsivoglia servizio offerto in futuro tramite la piattaforma **P2PS**. Facendo uso dei nostri servizi accetti l'ultima versione dei nostri T&C, consapevole che **P2PSF** possa apportare modifiche ai T&C in qualsiasi momento. Utilizzando la piattaforma **P2PS** accetti i nuovi T&C ogni volta che vengono modificati.

Servizi

2. **P2PS** agisce da portale basato su tecnologia blockchain per tutte le transazioni svolte sulla nostra piattaforma decentralizzata, sicura, peer-to-peer e esente da qualsiasi interferenza utilizzata in settori come quello governativo o della difesa, oppure dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario. La piattaforma P2PS crea un ambiente sinergizzato che aiuta ad unire i clienti e gli utenti finali.

In gran parte grazie ad alcune soluzioni tecnologiche e agli smart contract, la piattaforma **P2PS** permette ai suoi utenti di replicare la propria attività di pagamento di un modello scelto direttamente nel loro account **P2PS**.

3. La piattaforma **P2PS** richiede l'uso dei token **P2PS** per seguire uno o più modelli di pagamento forniti dai gestori delle risorse della piattaforma. Per utilizzare la piattaforma, gli utenti finali pagano una quota d'entrata del 2%, da pagare ogni qualvolta un utente acquisisce una licenza sulla piattaforma, che al momento sta venendo utilizzata in settori quali quello governativo o della difesa, dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario.

Il token P2PS (P2PS)

4. Il token **P2PS** ha lo scopo di facilitare i servizi (pagamento quote delle licenze, ecc.) sulla piattaforma **P2PS**. Tramite la vendita di token, l'utente futuro acquisisce il diritto di fare uso in futuro della piattaforma **P2PS**.

Il token **P2PS** è stato progettato per essere utilizzato dai membri della piattaforma **P2PS**. Il suo scopo principale è quello di assistere nelle transazioni svolte sulla nostra piattaforma decentralizzata, sicura, peer-to-peer e esente da qualsiasi interferenza utilizzata in settori come quello governativo o della difesa, dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario. Dato che il token **P2PS** è conforme allo standard ERC20 e si basa sul blockchain Ethereum, è facilmente trasferibile tra utenti e piattaforme utilizzando wallet che supportano lo standard ERC20.

5. **P2PS** non è legalmente qualificato per essere considerato un valore mobiliare. **P2PS** è finale e non rimborsabile. **P2PS** non è un'azione e non garantisce alcun diritto di partecipare agli incontri di **P2PSF**. **P2PS** non ha alcun uso particolare al di fuori della piattaforma **P2PS**. L'acquisto di **P2PS** non dovrebbe quindi essere svolto per uso speculativo.
6. **P2PS** può essere acquistato durante il crowdsale direttamente dalla **Fondazione** o dopo il crowdsale dalla **Fondazione** o su di un exchange.
7. Qualsiasi utente futuro che acquista **P2PS** riconosce di aver letto attentamente i T&C e di comprendere appieno tutti i rischi, costi e benefici correlati all'acquisto di questo token come indicato nei T&C.

Conoscenze richieste

8. Un utente futuro che desidera acquistare **P2PS** durante la vendita del token si deve assicurare di capire e di avere esperienza significativa nell'ambito delle criptovalute e dei sistemi e servizi basati su blockchain e di comprendere appieno i rischi associati con la vendita del token oltre ai meccanismi correlati all'uso delle criptomonete.
9. **P2PSF** non ha alcuna responsabilità in ambito di perdita di **P2PS** o situazioni che rendono impossibilitato l'accesso a **P2PS** che potrebbero risultare in azioni o omissioni dell'utente futuro o qualsiasi altra persona che desidera acquisire **P2PS**.

Rischi |

10. Acquisire **P2PS** comporta vari rischi, in particolare quello che **P2PS** non potrebbe essere in grado di avviare le proprie operazioni e sviluppare la propria piattaforma (vedi sentenza SEC contro le ICO). Quindi, prima di acquisire **P2PS**, un utente futuro dovrebbe considerare con attenzione i rischi, costi e benefici di acquisire **P2PS** durante il crowdsale e, se necessario, ottenere consulenza indipendente in materia. Qualsiasi persona interessata che non è nella posizione di accettare o comprendere i rischi correlati al crowdsale (inclusi i rischi correlati al mancato sviluppo della piattaforma **P2PS** e la sua operatività) o qualsiasi altro rischio indicato nei T&C non dovrebbe acquisire **P2PS** durante questa fase o durante fasi successive.

Auto-acquisizione/Riacquisti |

11. La **Fondazione** può acquisire **P2PS** dal mercato a prezzo di mercato come metodo di sborsamento del valore. Il metodo di acquisizione/riacquisto deve essere autorizzato dal consiglio della Fondazione a condizione che non sia identificato alcun conflitto di interessi. Tramite l'acquisizione di token **P2PS**, la **Fondazione** non ha il permesso di eseguire operazioni come ad esempio la manipolazione del mercato di **P2PS**.

Nota bene |

12. I T&C non sono un invito ad investire e non possono essere considerati tali. Non costituiscono e non sono correlati in alcun modo né dovrebbero essere considerati un'offerta di valori mobili in alcuna giurisdizione. I T&C non includono alcuna informazione o indicazione che potrebbe essere considerata una raccomandazione o che su cui ci si potrebbe basare per un investimento. **P2PS** è un token di utilità e non dovrebbe essere utilizzato come investimento.
13. La **Fondazione** è un'entità operativa che gestisce una piattaforma, e **P2PS** è soltanto un token di utilità. Quindi, la **Fondazione** non è un intermediario finanziario e non ha l'obbligo di ottenere autorizzazioni volte a impedire riciclaggi di denaro.
14. Acquisire **P2PS** non garantisce all'acquirente alcun diritto o influenza sull'organizzazione o amministrazione di **P2PS**.
15. I dipendenti della **Fondazione** non hanno il permesso di comprare o vendere **P2PS** al prezzo di mercato se sono a conoscenza di informazioni che potrebbero cambiare il prezzo del token.

16. Le autorità di regolazione scrutinano costantemente le aziende associate con le criptovalute a livello globale (i governi vogliono controllare le criptovalute – ma troppe regole comportano rischi). Quindi, misure regolative, investigazioni o altre azioni legali potrebbero avere impatto su **P2PS** o addirittura limitare il suo sviluppo o le sue operazioni in futuro. Chiunque desideri acquisire **P2PS** deve essere consapevole che il modello di business di **P2PS** e i T&C potrebbero cambiare per via di nuovi requisiti normativi o leggi applicabili in qualsiasi giurisdizione. Quindi, i partecipanti o chiunque desideri acquisire **P2PS** riconoscono che né **P2PS** né i suoi affiliati possono essere ritenuti responsabili di perdite o danni indiretti o diretti causati dai suddetti cambiamenti.
17. La **Fondazione** farà del suo meglio per avviare le proprie operazioni e sviluppare la piattaforma **P2PS** in un arco di tempo ragionevole come indicato nella road map. Chiunque desideri acquisire **P2PS** riconosce e comprende che **P2PS** non garantisce di essere in grado di creare una piattaforma operativa, e che non può quindi garantire che **P2PS** possa essere usato sulla piattaforma. Gli utenti riconoscono e comprendono che **P2PS** (inclusi i suoi dipendenti) non si assume alcuna responsabilità per qualsiasi danno o perdita causati dalla mancata possibilità di utilizzare **P2PS**, tranne nel caso di condotta inappropriata o grave negligenza.

Rappresentanza e garanzie

18. Partecipando al crowdsale, gli utenti concordano ai T&C e, in particolare, garantiscono di:
 - a) Essere autorizzati e avere la piena autorità di acquistare P2PS in concordanza con le leggi applicabili nella loro giurisdizione o domicilio;
 - b) Abitare in una giurisdizione che permette alla Fondazione di vendere token P2PS tramite un crowdsale senza aver bisogno di alcuna autorizzazione locale;
 - c) Essere familiari con tutte le normative correlate della propria giurisdizione e che acquistare token nella propria giurisdizione non è vietato, ristretto o soggetto a condizioni aggiuntive di qualsiasi tipo;
 - d) Non essere cittadini, residenti o enti degli Stati Uniti e di non star acquistando token P2PS né per un abitante degli Stati Uniti o agendo a scopo speculativo, né per uso in attività illegali, inclusi riciclaggio di denaro e finanziamento di attività terroristiche;
 - e) Essere gli unici responsabili della loro scelta di acquisire P2PS; acquisire P2PS per uso futuro sulla piattaforma P2PS; capire i rischi correlati al crowdsale (inclusi i rischi correlati al mancato sviluppo della piattaforma P2PS e la sua operatività); e
 - f) Capire l'uso delle criptovalute e i rischi associati ad esse associati.

Diritti di proprietà intellettuale

19. I diritti di proprietà intellettuale come diritti d'autore o simili esistenti all'interno della piattaforma **P2PS** riguardanti, ad esempio, software, know-how, analisi o programmi appartengono alla **Fondazione**.

Limitazioni di responsabilità

20. La **Fondazione** e il suo consiglio, i suoi ufficiali, membri del consiglio, direttori, agenti, impiegati e fornitori non si assumono alcuna responsabilità per eventuali perdite causate dall'uso della piattaforma **P2PS** o malfunzionamenti di quest'ultima.
21. La limitazione di responsabilità soprastante non è applicabile nel caso che **P2PSF** o un impiegato di **P2PSF** abbia causato danni intenzionalmente o per via di grave negligenza.

Scindibilità

22. Se qualsiasi clausola dei T&C viene considerata invalida o non applicabile, le rimanenti clausole restano effettive.

P2PS è un token basato sulla rete Ethereum e conforme allo standard ERC20, lo standard fattuale seguito dai token basati sulla rete Ethereum, ed agisce da portale per tutte le transazioni svolte sulla nostra piattaforma decentralizzata, sicura, peer-to-peer e esente da qualsiasi interferenza utilizzata in settori come quello governativo o della difesa, oppure dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario. Il token P2PS è stato sviluppato dal team di P2P Solutions Foundation.

La Fondazione è un corpo indipendente governato da un consiglio. La Fondazione è stata autorizzata a creare una rete mondiale basata su di un modello funzionale alternativo rispetto a quello peer-to-peer tradizionale. I modelli funzionali alternativi di network peer-to-peer devono essere basati su tecnologia blockchain e conformi alle tecnologie cripto riconosciute come le tecnologie del futuro.

I token P2PS verranno utilizzati su varie piattaforme sicure. Una di queste è la piattaforma di consegne digitali (protocollo Push System) sicura, peer-to-peer e esente da qualsiasi interferenza promossa da Innovative Solutions International, Inc. (ISI). Il token P2PS è necessario per utilizzare il protocollo Push System. Il protocollo Push System è stato sviluppato nel 2010 da ISI, una corporazione di ricerca e sviluppo incorporata negli Stati Uniti in risposta al divario presente nel segmento di mercato dei sistemi proprietari. In poche parole, il protocollo Push System è un sistema di trasferimento di dati ad alta velocità su reti peer-to-peer proprietarie. Il token P2PS ti assisterà nelle transazioni svolte sulla nostra piattaforma decentralizzata, sicura, peer-to-peer e esente da qualsiasi interferenza utilizzata in settori come quello governativo o della difesa, oppure dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario.

Attualmente e a breve termine, l'uso dei token P2PS si estenderebbe oltre il Nord America e raggiungerebbe il Medio Oriente, provvedendo ad un Serviceable Obtainable Market (SOM) di circa 110 milioni di utenti rispetto ai 220 milioni di utenti potenziali che costituiscono il Total Available Market (TAM). I clienti attuali di P2P Solutions Foundation sono, tra gli altri, Electronic Learning Inc. (ELI), un'azienda pioniera nel campo delle soluzioni di e-learning, e ISI. Dato che sia ELI che ISI si occupano dei settori dell'educazione, del governo e della difesa, quello bancario e quello finanziario, il token P2PS ha già dei clienti pronti ad accettarlo in paesi come Nord America, Europa, Australia e Medio Oriente. Inoltre, sia ELI che ISI si stanno diversificando in altri mercati globali, comprese Europa, Sud America e Cina, garantendo una clientela ancora più ampia ai token P2PS.

È previsto che il token P2PS sia in grado di proliferare in fretta e di raggiungere un ruolo importante nel mercato negli anni a venire.

Sia ELI che ISI richiedono una quota annua per utente per il continuo utilizzo delle rispettive piattaforme digitali. Dato che i token P2PS sostituiranno le loro licenze, entrambe le corporazioni percepiranno vari vantaggi migrando alla tecnologia blockchain. Da una parte, migrare alle tecnologie blockchain e cripto migliorerebbe la sicurezza. Dall'altra, questa mossa garantirebbe più libertà rispetto a varie restrizioni e renderebbe il capitale più democratizzato, rasserenando gli stakeholder. Gli infrangimenti di diritti d'autore, oggi molto frequenti nel Medio Oriente, verrebbero di gran lunga ridotti e, eventualmente, eliminati del tutto.

Al giorno d'oggi, i sistemi proprietari sono diventati la norma in tutte le istituzioni finanziarie, bancarie e governative. Tuttavia, alcuni bisogni di queste istituzioni sono ancora lontani dall'essere soddisfatti. P2P Solutions Foundation si impegna a promuovere i token P2PS a questi enti e fornitori di servizi. In altre parole, la proliferazione dei token P2PS sarebbe rapida dato che non dovrebbero incontrare ostacoli per via del divario presente nel mercato mondiale. Dato che i prodotti e i servizi digitali sono concetti stabiliti e godono di forte domanda, P2P Solutions Foundation prevede che P2PS verrà accettato in molti altri mercati a livello mondiale, incluse istituzioni finanziarie non collegate a banche.

È possibile procurarsi i token P2PS durante il pre-sale e l'Initial Coin Offering (ICO) direttamente dalla Fondazione. I token P2PS verranno presto aggiunti a vari exchange quali Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Wave Dex, EtherDelta e Cryptopia.

Dopo aver acquisito dei token P2PS, potrai depositarli all'interno di un wallet conforme allo standard ERC20 come MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity e Imtoken. Una delle tante ragioni per cui potresti voler acquisire e tenere dei token P2PS è per l'utilizzo su piattaforme sicure e peer-to-peer al posto che semplicemente effettuare trading sui vari exchange.

4

Fattori motivanti

Dando un'occhiata agli avvenimenti dell'ultimo secolo, non è difficile rendersi conto della consistenza con la quale le tecnologie di comunicazione si sono sviluppate rapidamente. L'invenzione e l'avvento di ogni nuova tecnologia di comunicazione, dal telegrafo al telefono e, più recentemente, la connessione ad Internet wireless, ha portato svariate opportunità commerciali al mondo intero, rendendo la vita più semplice per chiunque abbia accolto queste soluzioni innovative.

Non è per puro caso che i servizi digitali odierni più importanti sono strutturati seguendo un modello basato sull'attenzione e monetizzati tramite relazioni pubbliche. Ciò potrebbe essere la conseguenza degli attributi che hanno caratterizzato l'inizio di Internet e che hanno ispirato i creatori di contenuti e le piattaforme di comunicazione a fornire i loro servizi senza richiedere alcun compenso. Prevedibilmente, alcune società vendevano le informazioni dei loro clienti ai loro inserzionisti e marketer. Questa metodologia di ricavi basati sulla pubblicità si è dimostrata molto affidabile ultimamente per via della mancanza di sistemi di pagamento rapidi e semplici che sono stati resi disponibili solamente recentemente. Come dice Stewart Brand, "L'informazione vuol essere libera"; ovvero, la popolazione generale dovrebbe essere in grado di accedere alle informazioni che necessita liberamente, con trasparenza e in modo sicuro.

La dipendenza dalla pubblicità per i ricavi dei media digitali ha beneficiato immensamente le aziende i cui prodotti sono mirati ad un pubblico di massa. Inoltre, queste aziende sono in grado di sbaragliare la competizione sfruttando gli effetti delle economie di rete e offrendo i loro servizi gratuitamente. Di conseguenza, le aziende più grandi sono di gran lunga avvantaggiate, consolidando potere e autorità nelle mani di pochi. Tipicamente, ciò può risultare in svantaggi per la privacy dei clienti e in un'esperienza negativa da parte dei consumatori. Inoltre, gli utenti che accolgono queste tecnologie spesso finiscono con il dover pagare un alto prezzo. Un altro scenario preoccupante è quello di alcune compagnie che sfruttano gli effetti delle economie di rete esclusivamente per loro stesse, senza beneficiare in alcun modo i loro utenti.

La creazione di attività commerciali monopolizzate da parte di pochi conglomerati concentra la ricchezza in poche grandi corporazioni. Inevitabilmente, queste compagnie cominceranno ad avere sempre più potere economico e influenza politica nella società. Spesso, i prodotti di queste organizzazioni hanno lo scopo di controllare l'attenzione dei propri utilizzatori. Non riuscire a fermare queste corporazioni prevalentemente private potrebbe risultare nel controllo totale da parte loro dei servizi digitali utilizzati dal pubblico.

Da una parte, gli utenti di Internet sembrano volere un metodo per lo scambio di grandi quantità di informazioni completamente diverso e favorire scambi di tipo peer-to-peer nelle attività commerciali di tutti i giorni per salvaguardare i principi basilari dello scambio sicuro delle informazioni. Ciò potrebbe portare ad un'economia che eventualmente prolungherebbe l'innovazione nel settore tecnologico. Dopo aver svolto ricerche estensive e sviluppato un sistema di consegne digitale collaudato e accettato a livello globale, ISI ritiene che adesso sia il momento più appropriato per creare una tabella di marcia per il rilascio globale del protocollo Push System per le comunicazioni digitali e il commercio.

A livello globale, gli stakeholder si adatterebbero ad un sistema digitale più efficace, efficiente e sicuro, capace di migliorare le relazioni tra tutti gli stakeholder come, ad esempio, gli sviluppatori, i creatori e gli utenti finali, distribuendo sia valore che controllo tra tutti i partecipanti. Un sistema digitale del genere garantirebbe agli utenti finali una piattaforma di servizi digitali sicura, multilingue e aperta che prioritizza l'user experience.

D'altra parte, ISI ha tenuto d'occhio l'andamento e la crescita delle tecnologie decentralizzate come ad esempio Bitcoin, Ethereum, Litecoin e altre. Queste reti basate su blockchain offrono modelli open-source, incoraggiando nuovi ecosistemi digitali. Di conseguenza, lo sviluppo di economie digitali personalizzate è incoraggiato per via della grande quantità di persone provenienti da tutto il mondo che stanno creando comunità intorno alle suddette reti. Queste reti incoraggiano gli utenti finali ad acquistare in modo sicuro i servizi o le merci offerte direttamente da inventori, designer o sviluppatori che creano beni o soluzioni innovative internazionalmente, offrendo incentivi economici senza dipendere da pubblicità.

Al posto di valore economico e amministrazione controllati da grandi conglomerati o organizzazioni centralizzate monopolistiche, le reti decentralizzate offrono la distribuzione sia del valore economico che dell'amministrazione tra i suoi stakeholder. Gli stakeholder di queste reti decentralizzate sono i suoi fondatori, direttori, organizzatori, azionisti, sostenitori, operatori e utenti finali. In questi ambienti decentralizzati, il valore commerciale creato viene diviso tra tutti gli stakeholder, assicurando che tutti coloro che hanno partecipato alla sua creazione vengano retribuiti in modo imparziale.

Attualmente, abbiamo l'opportunità di essere testimoni del prossimo balzo evolutivo: l'integrazione del valore economico all'interno dei sistemi di comunicazione sicuri. Servizi digitali quali chat, social media e di pagamento sono cresciuti fino a giocare un ruolo fondamentale nella vita di tutti i giorni, influenzando non solo le nostre abitudini di consumo ma anche la nostra politica, i nostri dialoghi, le collaborazioni tra gli enti regolativi e le industrie e i metodi di scambio di valori. La nostra rete di comunicazione digitale diventerà la piattaforma principale di un'economia mondiale costantemente in sviluppo.

Anche se Internet è cresciuto a ritmo esponenziale, non esistono piattaforme peer-to-peer sicure, facili da utilizzare, private e esenti da qualsiasi interferenza da terze parti tranne il protocollo Push System sviluppato da ISI. Gli utenti finali, siano essi individui, entità governative, istituzioni bancarie o imprese, sono attualmente costretti a scegliere tra sicurezza o privacy, sacrificando l'uno per l'altro.

In sintesi, P2P Solutions Foundation si impegna a sfruttare i vantaggi offerti dalle tecnologie blockchain. La decentralizzazione offre una via favorevole per permettere a P2P Solutions Foundation di raggiungere il suo obiettivo, ovvero il raggiungimento di un futuro sostenibile riguardo a scambi di informazioni sicuri peer-to-peer. Tramite questo libro bianco, P2P Solutions Foundation presenta un obiettivo e una visione per il futuro per P2P Solutions Foundation, ELI e ISI. Ribadiamo che il protocollo Push System è, in essenza, un protocollo decentralizzato, sicuro e esente da interferenze per servizi e dispositivi digitali proprietari utilizzati estensivamente dagli stakeholder, utilizzabile in settori come quello governativo o della difesa, oppure dell'educazione digitale, della logistica, della medicina, della farmacia, della finanza o quello bancario.

ELI e ISI sono pionieri dell'educazione digitale e delle piattaforme peer-to-peer sin da quando gli utenti hanno accolto il sistema di educazione digitale nel 2004 e il protocollo Push System nel 2010.

ISI è l'unica rete peer-to-peer che è diventata una piattaforma Push System nel 2011 ed anche l'unica rete ad aver implementato il Push System integrata con un sistema di educazione digitale nel 2014. Tra il 2014 e il 2017, ISI ha effettuato ricerche e sperimentato varie iniziative digitali sulla propria piattaforma Push System coinvolgendo anche il governo e i mercati finanziari e bancari.

In quanto corporazione, ISI ha sviluppato un modello di transazioni sicuro ed economico che offre ai propri utenti la più alta sicurezza possibile. Dato che la sicurezza è il fattore più importante in uno scambio di informazioni, gli utenti che accolgono il protocollo Push System possono stare sereni. ISI ha anche buone ragioni per credere che quando gli utenti cominceranno ad apprezzare i vantaggi del protocollo Push System e a sperimentare l'interfaccia intuitiva e multilingue, rimarranno fedeli a ISI.

ISI richiede il pagamento di una quota annua nominale per ogni mittente e destinatario sulla rete Push System per il trasferimento di informazioni sicuro e esente da interferenze eseguito con ogni transazione svolta sulla rete. Un modello simile genera abbondanti guadagni per l'azienda, garantendo quindi che ISI non debba ricorrere a modelli basati su pubblicità o che in ogni caso monetizzino i propri clienti al di fuori del modello delle licenze.

ISI inoltre si impegna a migrare il Push System e a ricreare l'intero sistema di licenze sfruttando le tecnologie blockchain. Questa migrazione offre vantaggi che non possono essere trovati in alcuna piattaforma alternativa. Tuttavia, il trasferimento non è semplice, e deve essere intrapreso tempestivamente per poter sfruttare al meglio le caratteristiche di sicurezza uniche offerte dai blockchain e assicurate dalla crittografia. Migrare verso l'uso di tecnologie crittografiche avanzate accrescerebbe le capacità di ISI, facendo sì che acquisti grande rilevanza nei mercati di riferimento globali e regionali.

P2P Solutions Foundation, in collaborazione con ELI e ISI, si impegna a raggiungere gli obiettivi individuali e collettivi tramite:

- sviluppo di partnership durature con i nostri clienti al posto che semplicemente fornire un servizio;
- trattamento dei membri del nostro team come veri e propri partner per farli lavorare al massimo delle loro capacità, oltre ad incentivarli tramite vari programmi;
- avanzamento verso i nostri obiettivi per arricchire la nostra comunità e preservare l'ambiente di riservatezza rispetto ai nostri clienti.

P2PS Solutions Foundation condivide con le compagnie ELI e ISI la missione di dedicarsi a sviluppare prodotti di alta qualità ad un prezzo ragionevole e in maniera efficace e consistente. Insieme, anticipiamo le aspettative dei nostri clienti grazie alla nostra conoscenza dei loro requisiti e alla nostra perseveranza nello stare al passo con le tecnologie e pratiche più innovative.

Alcuni dei nostri valori più rilevanti sono integrità, competenza, responsabilità, riservatezza, onestà, dedizione, innovazione, attenzione ai costi, eccellenza, trasparenza, semplicità, empatia e lavoro di squadra.

ELI e ISI hanno accolto la formazione e la strutturazione di P2P Solutions Foundation. Di conseguenza, ELI e ISI promuoveranno la rete P2P Solutions ai propri stakeholder e clienti. Mano a mano che P2P Solutions Foundation introduce nuove tecnologie digitali o servizi, ELI e ISI li promuoveranno nei propri consorzi e ai propri clienti. Quando gli stakeholder decidono di cooperare, è imperativo che il vantaggio derivato dai loro sforzi collettivi risulti in successo, non competizione. Il successo sarà anche il risultato di una strategia di decentralizzazione che renderà favorevole passare da un modello competitivo ad uno cooperativo.

La Fondazione è un corpo indipendente governato da un consiglio. La Fondazione è stata autorizzata a creare una rete mondiale basata su di un modello funzionale alternativo rispetto a quello peer-to-peer tradizionale. I modelli funzionali alternativi di network peer-to-peer devono essere basati su tecnologia blockchain e conformi alle tecnologie cripto riconosciute come le tecnologie del futuro. La Fondazione amministrerà i token P2PS e le ricompense P2PS. Inoltre fornirà servizi di supporto e gli strumenti necessari per il funzionamento di tutti i servizi digitali all'interno dell'ecosistema. La transizione dell'ecosistema ad una rete del tutto autonoma e decentralizzata verrà guidata dalla Fondazione.

La Fondazione amministrerà anche lo sviluppo di componenti fondamentali quali wallet di criptovalute e altre soluzioni fattibili all'interno dell'ecosistema. La Fondazione sosterrà anche tutti gli stakeholder che desiderano accogliere, sviluppare o migliorare le soluzioni offerte periodicamente dalla Fondazione mirate ad integrare le economie delle transazioni per beneficiare tutti gli stakeholder a livello globale.

ELI, ISI e P2P Solutions Foundation lavoreranno assieme per creare un ecosistema di servizi digitali decentralizzato ma sostenibile tramite una serie di transizioni tecniche economiche sia per gli stakeholder che per gli utenti finali. Il token P2PS avrà un ruolo importante nel garantire incentivi e compensi a tutti gli stakeholder.

Uno degli scenari che abbiamo considerato su cui abbiamo effettuato ricerche estensive tramite campionamenti del mercato, interviste e un sistema di feedback è stato quello di utilizzare un token di terze parti, possibilmente con un po' di personalizzazione. Tuttavia, questa proposta, anche se apparentemente vantaggiosa a breve termine, è stata scartata definitivamente per via di alcune preoccupazioni riguardanti la sua sicurezza, economicità, interferenza da parte di terze parti e molti altri fattori. Adattare un token di terze parti significherebbe il fallimento della nostra missione, ovvero quella di creare una piattaforma del tutto priva di interferenze di terze parti sulla quale i nostri clienti possono trasferire informazioni digitali in modo riservato. La domanda che ci siamo posti è se piacerebbe a chiunque che ci fosse la possibilità che dati riservati come, ad esempio, cartelle cliniche della propria famiglia, venissero violati. Il feedback è stato un "no" unisono da parte di tutti i settori di mercato campionati. Ciò dimostra una volta per tutte la necessità della soluzione che ISI, ELI e P2P Solutions Foundation offrono a coloro che desiderano salvaguardare le proprie informazioni e beni digitali.

In sintesi, ELI e ISI hanno accolto i token P2PS e hanno deciso di diventare i loro primi promotori, oltre ad implementare ed integrare P2PS nelle proprie piattaforme. Ciò beneficerebbe in modo significativo tutti gli stakeholder coinvolti e risulterebbe in un effetto positivo per l'ecosistema P2PS. L'ecosistema P2PS, di conseguenza, stabilirebbe una rete a livello globale dove offrire servizi e beni digitali, creando un modello operativo alternativo basato sulla cooperazione anziché sulla competizione. È chiaro che è presente un divario e una domanda sostanziale per le tecnologie crypto e blockchain da parte dell'economia globale.

Eventualmente, l'ecosistema P2PS transiterà ad un ecosistema del tutto decentralizzato e autosostenibile. Ciò permetterebbe alla piattaforma di operare in modo efficiente senza assistenza da parte di ELI, ISI o qualsiasi altro ente.

P2PS Solutions Foundation condivide con le compagnie ELI e ISI la missione di dedicarsi a sviluppare prodotti di alta qualità ad un prezzo ragionevole e in maniera efficace e consistente. Insieme, anticipiamo le aspettative dei nostri clienti grazie alla nostra conoscenza dei loro requisiti e alla nostra perseveranza nello stare al passo con le tecnologie e pratiche più innovative.

8.1 | **Fondamenta tecnologiche**

I token P2PS sono basati sulla rete pubblica Ethereum con la quale gli utenti interagiscono per lo svolgimento delle transazioni. In ogni caso, gli utenti finali potranno semplicemente utilizzare le applicazioni rispettive per inviare o ricevere token P2PS direttamente dalle piattaforme di ELI o ISI. L'ecosistema P2PS continuerà a svilupparsi insieme alle tecnologie blockchain.

8.2 | **Amministrazione**

P2P Solutions Foundation allocherà le risorse necessarie per fondare un consiglio amministrativo in grado di instaurare un sistema amministrativo trasparente che possa governare la fondazione in modo giusto e tenendo conto del feedback fornito dai partecipanti e dagli stakeholder dell'ecosistema P2PS. Il consiglio amministrativo avrà le responsabilità di amministrare le linee guida legali e di conformità, il regolamento per i membri e il sistema di ricompense P2PS.

8.3 | **Sistema ricompense**

Le ricompense P2PS verranno inizialmente distribuite da P2P Solutions Foundation. Presto, però, questo sistema diventerà decentralizzato e basato sulla tecnologia smart contract Ethereum. Il sistema di ricompense P2PS farà uso di incentivi economici, concentrandosi in particolare sull'integrazione di varie applicazioni e servizi digitali nell'ecosistema P2PS decentralizzato. P2PS non cerca di reinventare la ruota, bensì di sfruttare i sistemi già in uso da Bitcoin e simili. Il sistema di ricompense P2PS incoraggerà i fornitori di servizi digitali ad accogliere P2PS e a diventare partner dell'ecosistema P2PS. L'ecosistema P2PS aderirà alle etiche e pratiche comuni dell'industria. Le transazioni non imporranno vincoli superflui alla monetizzazione. Quindi, è previsto che l'impatto dell'ecosistema P2PS cresca gradualmente, aumentando di conseguenza il valore del token P2PS. Una crescita del genere creerebbe un ecosistema in grado di attrarre sempre più partecipanti e fornitori di servizi.

8.4 | Ricerca e sviluppo

La ricerca e lo sviluppo continueranno, allocando una porzione delle risorse allo sviluppo continuato di soluzioni innovative. Delle iniziative volte a creare partnership con vari sviluppatori creerebbero un ecosistema equo in grado di spianare la via verso sempre più partecipazione all'ecosistema delle criptovalute, beneficiando di conseguenza tutti gli stakeholder.

8.5 | Obiettivi sviluppo

Di volta in volta, sarà necessario dedicare una quantità ingente di risorse per permettere a dei partner di collaborare l'uno con l'altro in modo più efficiente. Iniziative simili verranno finanziate da P2P Solutions Foundation. La Fondazione farà progredire queste iniziative interagendo direttamente con i team che continuamente sviluppano e migliorano le tecnologie che direttamente e indirettamente sostengono l'ecosistema P2PS. In ogni caso, la decentralizzazione rimarrà la norma, dato che è vantaggiosa per tutti i partecipanti e stakeholder interni e esterni all'ecosistema P2PS.

8.6 | Sommario tecnologie utilizzate

Le tecnologie da noi utilizzate hanno lo scopo di fornire:

- a. Transazioni che possono migliorare i sistemi digitali centralizzati utilizzando P2PS a livello peer-to-peer;
- b. Un servizio decentralizzato per gli utenti di P2PS e un insieme di strumenti con lo scopo di rendere il sistema P2PS più semplice da adottare e integrare;
- c. Un'implementazione efficace del sistema di ricompense P2PS.

Il sistema di ricompense P2PS ha lo scopo di aumentare il valore intrinseco dei token P2PS nel tempo. Quando ELI e ISI distribuiranno i propri prodotti, gli utenti finali e i clienti dovranno procurarsi dei token P2PS senza i quali non potranno acquisire la licenza annuale necessaria per utilizzare i prodotti. L'unica forma di pagamento accettata per acquisire le licenze sarà tramite token P2PS. Quindi, se una licenza ha il prezzo nominale di 75\$, un partecipante che acquista il token in questa fase preliminare ha la possibilità di aumentare il suo valore di mercato nel tempo.

Il primo passo è creare un nuovo token marcato P2PS correlato con le soluzioni peer-to-peer e che trasmette una sensazione di legame con una comunità di sviluppatori e utenti di una rete peer-to-peer. L'identità e il token di P2PS hanno lo scopo preciso di unire le persone tramite un'economia innovativa, sicura e condivisa. Tuttavia, creare un token non è sufficiente. Per far sì che un token sia utilizzato, deve avere un valore ed essere utile. Per instaurare un'economia basata sul nuovo token, P2P Solutions Foundation e ISI devono collaborare per stabilire il valore del token P2PS.

Il prossimo passo sarebbe quello di capire che, al momento della scrittura di questo libro bianco, le interazioni tra gli utenti finali e le tecnologie blockchain non sono né semplici né intuitive per gli utenti. Di conseguenza, P2PS è una soluzione che semplifica e rende più intuitiva l'esperienza. P2PS diventerà il token più affidabile, conveniente, sicuro, rapido e privato che gli utenti possano acquisire e utilizzare su piattaforme sicure e esenti da interferenze. Può anche essere utilizzato come token convenientemente trasferibile o barattato con altri utenti in cambio di vari beni o servizi, diventando quindi un token puramente decentralizzato.

Quindi, chiunque desiderasse fare uso dei servizi o prodotti offerti dai fornitori registrati all'ecosistema P2PS necessiterebbe di token P2PS. Il token P2PS diventerebbe naturalmente l'unico modo per acquisire prodotti e servizi da qualsiasi mercante all'interno dell'ecosistema P2PS. Tuttavia, è troppo presto per poter affermare con certezza che nell'ecosistema P2PS verranno scambiate altre criptovalute come, ad esempio, Bitcoin o Ethereum, anche se P2P Solutions Foundation ritiene che questa trasformazione eventualmente avverrà.

9.1 | **Caratteristiche del token P2PS**

Uno degli aspetti più eccitanti del token P2PS è che procurarselo sta diventando obbligatorio per gli utenti delle piattaforme ELI e ISI per poter accedere e utilizzare i rispettivi sistemi. Progressivamente, questa associazione incoraggerà altri mercanti e fornitori di servizi ad accogliere e favorire l'ecosistema P2PS. Di conseguenza, le opportunità commerciali dei partecipanti incrementano semplicemente possedendo un tablet, uno smartphone o un personal computer. Da un lato, è in gran parte grazie alla decisione di integrare i token P2PS nei propri ecosistemi presa da ELI e ISI che è stato reso possibile convertire le informazioni provenienti da varie fonti. Dall'altro, questa mossa aumenta il valore delle applicazioni promosse da ELI e ISI. Quindi, i token P2PS hanno il potenziale di essere accolti da altre piattaforme simili e di diventare uno dei token più utilizzati, rafforzando il loro valore ancora di più.

9.2 | Superare le difficoltà nell'adozione del token P2PS

Sfortunatamente, molti clienti trovano difficoltà nell'accogliere nuove tecnologie, principalmente per via di difficoltà in cui si imbattono durante l'uso. Gli utenti finali a volte trovano difficoltà nel comprendere la crittografia per via delle sfide correlate all'archiviazione di indirizzi alfanumerici, le chiavi private e il modo con cui i costi delle transazioni (transaction fee) sono strutturati. Un'altra barriera che impedisce l'adozione delle tecnologie cripto e dei token potrebbe essere la varietà di token che devono essere acquisiti per l'uso su piattaforme diverse. Uno degli obiettivi di P2P Solutions Foundation è di ridurre in modo significativo i problemi di complessità e rendere i token P2PS user-friendly, intuitivi e di facile utilizzo per gli utenti tradizionali, anche se non hanno alcuna esperienza riguardo a criptovalute.

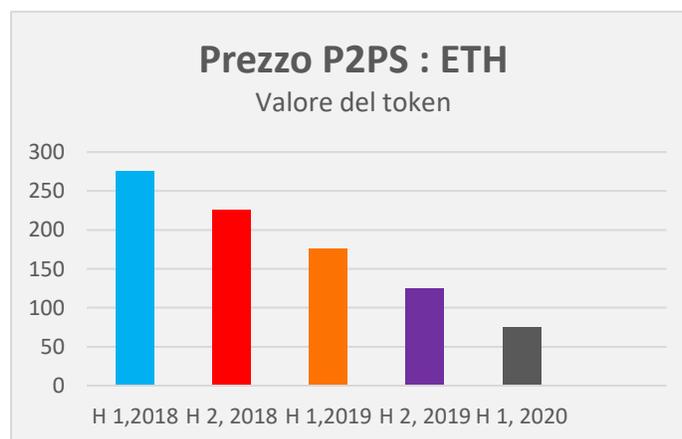
10

Business case

10.1 | Dare un valore al nostro token

P2P Solutions Foundation verrà assistita da ELI e ISI nel dare un valore al token P2PS integrandolo all'interno delle loro piattaforme Push System peer-to-peer di educazione digitale. Il token P2PS diventerà poi il token primario per svolgere transazioni sia per ESI che per ISI. Quindi, le prime compagnie ad utilizzare il token P2PS saranno ELI e ISI ed il loro servizio principale sarà la piattaforma Push System. Gli utenti potranno anche svolgere transazioni utilizzando i token P2PS al posto che acquistare licenze da i distributori locali del proprio paese. Quindi, il token P2PS avrà un alto valore per i membri delle comunità ELI e ISI. Gli utenti di ELI e ISI potranno anche, in futuro, utilizzare i token P2PS al di fuori delle reti delle rispettive compagnie per procurarsi vari beni e servizi offerti dai rivenditori sparsi in tutto il mondo che accetteranno i token P2PS. Gli utenti finali, al posto che dipendere dai rivenditori online localizzati, potranno ottenere beni e servizi non disponibili normalmente nella loro zona, possibilmente ad un prezzo molto più conveniente.

Il token P2PS comincerebbe sostituendo il sistema di licenze tradizionali utilizzato nelle piattaforme Push System e di educazione digitale in uso negli Stati Uniti e nel Medio Oriente. Il token P2PS eventualmente verrebbe integrato in altri segmenti di mercato mano a mano che ELI e ISI crescono e proliferano in altri paesi in Europa, Australia, Asia e Sud America, aumentando la domanda

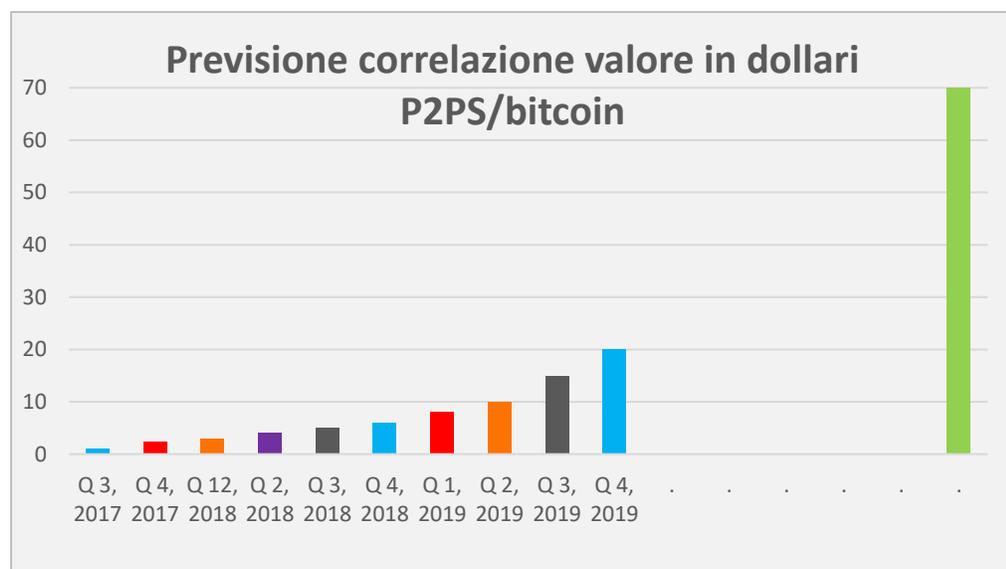


del token P2PS. Gli altri mercanti, fornitori di servizi e mercati in tutto il mondo accoglierebbero di conseguenza il token P2PS per via delle sue caratteristiche come, ad esempio, multilinguismo, facilità d'uso, convenienza, sicurezza e riservatezza.

10.2 | L'oro come esempio

Le criptovalute hanno un valore così come lo hanno, ad esempio, un veicolo, una televisione o l'oro. Per via delle tecnologie in crescita che stanno rapidamente cambiando il nostro mondo in un "villaggio" globale, le criptovalute stanno diventando prodotti sempre più preziosi che gli utenti necessitano per poter acquisire e scambiare convenientemente servizi e prodotti.

Inoltre, la quantità tracciabile di oro esistente è di circa 158 000 tonnellate, dal valore di circa 6.5 bilioni di dollari. L'oro è usato comunemente come riserva monetaria. Dato che le criptovalute vengono spesso comparate all'oro per via della necessità di essere "scavate", il valore intrinseco di un bitcoin oggi dovrebbe essere di circa 350 000\$. Basandoci sulle statistiche di utilizzo, un bitcoin potrebbe valere più dell'oro nel prossimo decennio o due.



Quindi, dato che P2P Solutions Foundation sta rilasciando il token P2PS al prezzo di 0.0002 BTC, il valore di un token P2PS sarebbe circa quello di 70\$, che consideriamo il prezzo con cui eventualmente il token P2PS verrà scambiato in futuro. Questo scenario non è una previsione del suo valore nei prossimi anni o nei prossimi decenni, ma semplicemente un confronto che potrebbe trovare conferma o meno nei fatti a seconda di svariati fattori.

In ogni caso, P2P Solutions Foundation farà tutto ciò che è in suo potere per far sì che il token P2PS valga quanto si merita e si impegnerà a creare un ecosistema P2PS forte in grado di, a sua volta, aumentare il valore del token P2PS e beneficiare tutti gli stakeholder. Uno dei fattori più importanti che permetteranno all'ecosistema P2PS di proliferare è l'attuale dimensione del mercato e il suo potenziale di espansione.

10.3 | Dimensioni del mercato

È importante rendersi conto che per le nostre previsioni abbiamo raccolto dati soltanto da un segmento di mercato, ovvero quello dell'educazione. Non abbiamo considerato altri mercati più redditizi come quello governativo e della difesa, medico e farmaceutico, finanziario e via dicendo. Pertanto, i grafici seguenti sono basati su un mercato molto più ridotto rispetto a quello attuale e mostrano TAM, SAM e SOM soltanto del segmento di mercato dell'educazione. Tuttavia, considerando gli altri segmenti di mercato dei vari paesi potenziali, è facile capire che il potenziale previsto è soltanto una frazione di quello totale possibile.

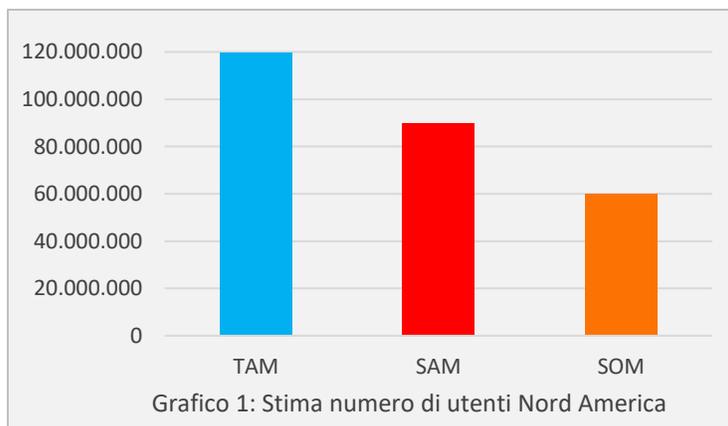
Inoltre, i mercati attuali di ELI e ISI e, per estensione, dei token P2PS, sono i paesi nordamericani degli Stati Uniti e del Canada, oltre ad altri 23 Stati MENA (Medio Oriente e Nordafrica), compresi Israele, Emirati Arabi Uniti, Arabia Saudita, Egitto e Bahrein. Alcuni di questi paesi sono già stati tra i primi ad adottare certe tecnologie e soluzioni innovative.

Come altri paesi a livello mondiale, molti di questi paesi nordamericani e Stati MENA hanno sufficiente liquidità monetaria da potersi permettere sistemi digitali di alta qualità che offrono convenienza, sicurezza e riservatezza.

Tabella 1: Stima numero di utenti Nord America

STATI UNITI			CANADA		MESSICO	
	Uomini	Donne	Uomini	Donne	Uomini	Donne
Età: 7-14	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
Età: 15-24	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
	Totale	73,939,745	Totale	6,969,901	Totale	38,617,610

Totale Nord America	
TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628



Alcuni degli Stati MENA che hanno già accolto il protocollo Push System e quelli che hanno espresso l'interesse di favorirlo come piattaforma di trasferimento di informazioni digitali peer-to-peer sono stati raggruppati per la convenienza del lettore.

La premessa con la quale abbiamo raccolto dati per i grafici è stata che nonostante alcuni paesi come Eritrea, Somalia, Sudan del Sud, Gibuti e Etiopia abbiano il potenziale di implementare il protocollo Push System, non sono stati considerati nella creazione della tabella sottostante o durante i calcoli correlati a TAM, SAM e SOM, per lo stesso motivo citato in precedenza, ovvero che preferiamo offrire previsioni riguardanti uno scenario base ai nostri lettori. Nella tabella 2 vengono mostrati alcuni degli Stati MENA inclusi.

Tabella 2: Stati MENA

Israele	Emirati Arabi Uniti	Arabia Saudita	Kuwait	Bahrein
Qatar	Oman	Giordania	Siria	Libano
Iraq	Egitto	Yemen	Libia	Tunisia
Algeria	Marocco	Sudan		

Totale MENA	
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517

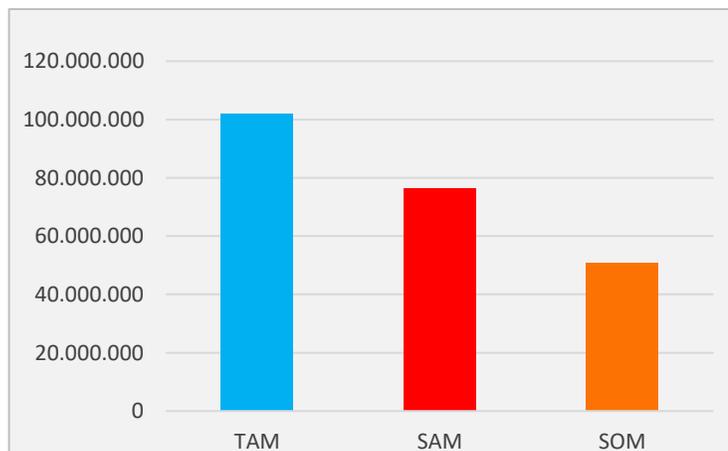


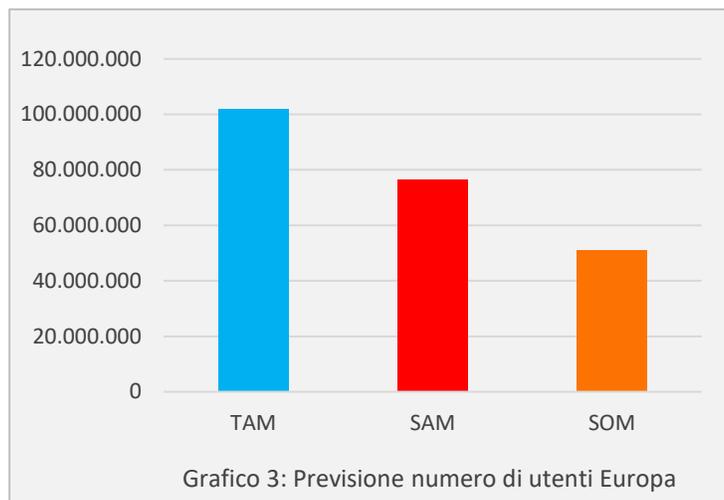
Grafico 2: Stima numero di utenti Stati MENA

Europa

Totale Europa	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

I clienti dei paesi europei inevitabilmente seguirebbero l'esempio ed accoglierebbero i token P2PS per poter utilizzare il sistema educativo offerto da ELI e il protocollo Push System che ISI promuoverà negli anni a venire. Alcuni di questi paesi con una

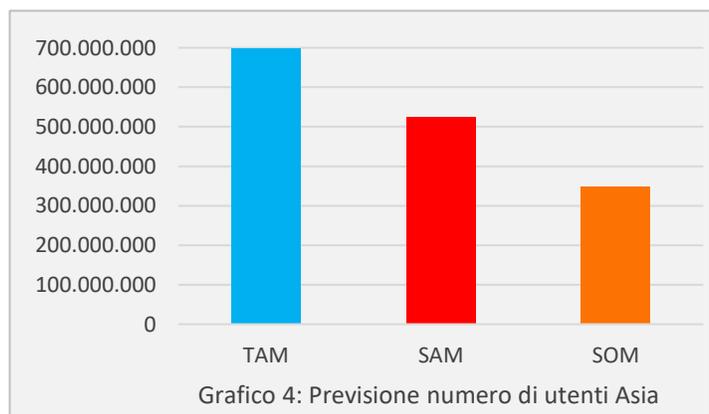
popolazione di 10 milioni di abitanti o più sono raggruppati in base alla loro posizione geografica rispetto ai continenti rispettivi. Qualsiasi paese con una popolazione inferiore ai 10 milioni di abitanti non è stato considerato come candidato potenziale per gli stessi motivi menzionati precedentemente.



Asia

Nonostante l'Asia sia un continente molto vasto con molti paesi in grado di sfruttare il protocollo Push System, soltanto due paesi, Cina e India, sono stati considerati per i nostri calcoli. Ciò è dovuto al loro numero di abitanti molto alto e ad altri parametri. Una parte considerevole della popolazione di questi paesi potrebbe non essere in grado di permettersi un'educazione di base, rendendo necessario non considerare le popolazioni dei paesi adiacenti per rendere i calcoli più corretti. Continuiamo quindi ad aderire alla nostra premessa di voler fornire previsioni di uno scenario base al limite pessimistico.

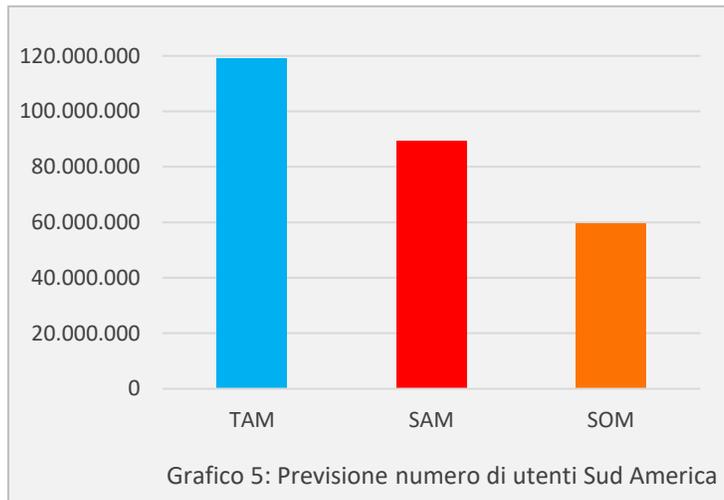
Totale Asia	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548



Sud America

Totale Sud America	
TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

Il Sud America è un altro continente con un alto potenziale per l'ecosistema P2PS.

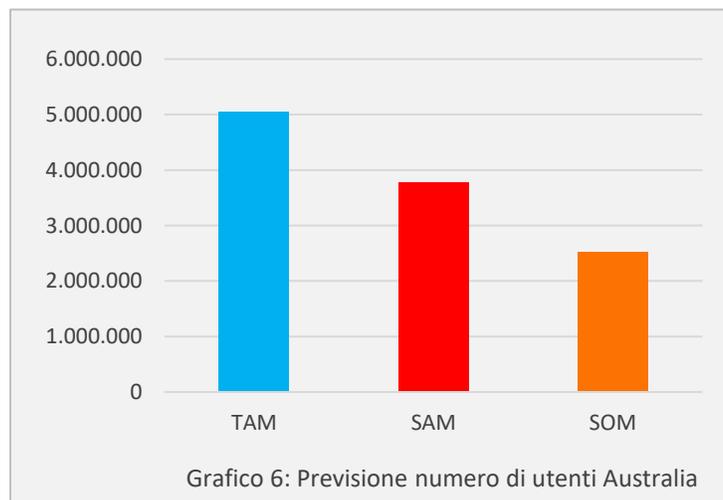


P2P Solutions Foundation prevede che nei prossimi cinque anni, il SOM degli utenti nei 49 stati più rapidi ad adattarsi alle tecnologie più innovative sarà di 725 milioni di utenti, mentre il SAM e il TAM saranno rispettivamente di 1.1 miliardi e di 1.5 miliardi di utenti.

Australia

Totale Australia	
TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217

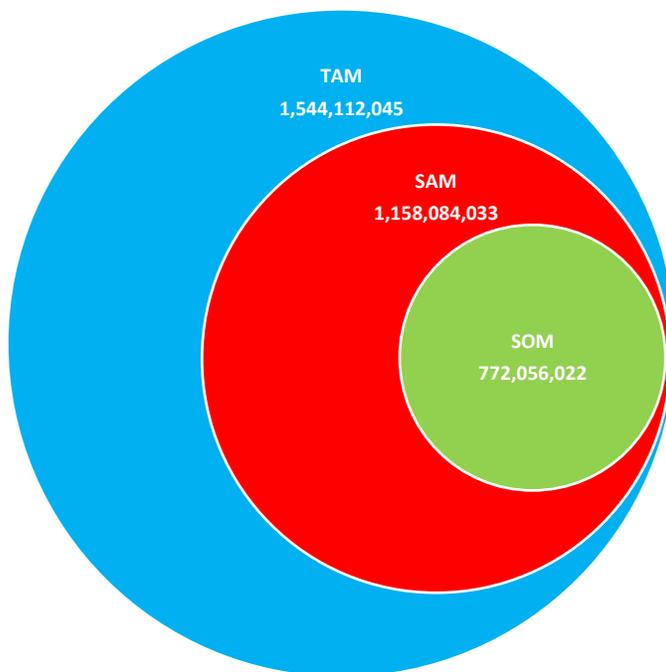
Nonostante l'Australia sia un paese molto vasto, ha un SOM piuttosto basso ma è stata considerata comunque nei nostri calcoli per via del suo alto potenziale.



10.4 | Sommario dimensioni del mercato

Abbiamo raccolto e analizzato dati provenienti da 49 paesi per ottenere i numeri TAM, SAM e SOM il più realistici possibili. Ricordiamo che abbiamo soltanto analizzato i dati pertinenti al segmento di mercato dell'educazione, senza tenere conto di quello governativo e della difesa, quello medicinale e farmaceutico e quello finanziario, che dovrebbero aggiungere un numero considerevole di clienti.

Tuttavia, nei migliori interessi dei partecipanti che potrebbero essere interessati ad acquisire dei token P2PS durante le fasi pre-sale o ICO, non abbiamo considerato dati provenienti da altri segmenti di mercato. Dato che ogni utente di ELI e ISI necessiterà di token P2PS per poter utilizzare le piattaforme rispettive, prevediamo ma non garantiamo che il valore del token P2PS aumenterà nel tempo mano a mano che viene adottato da altri clienti.



Totale a livello mondiale	
TAM	1,544,112,045
SAM	1,158,084,033
SOM	772,056,022

Grafico 7: Previsione numero di utenti a livello mondiale

Durante le fasi pre-sale e ICO, i partecipanti saranno in grado di acquisire i token P2PS ottenendone una quantità bonus. Come ricompensa per la partecipazione in questa fase preliminare, sono previsti vari tipi di bonus a seconda del giorno nel quale i token sono stati acquistati.

I fondi raccolti tramite i contributi dei partecipanti durante la vendita dei token verranno utilizzati per lo sviluppo della piattaforma e dei token P2PS. Durante gli stadi iniziali dello sviluppo di P2PS, i fondi ottenuti tramite la vendita dei primi token verranno immediatamente allocati e sfruttati per migliorare la piattaforma P2PS. I contributi dei nostri sostenitori sono fondamentali per il rafforzamento di P2PS, e verranno di conseguenza investiti in P2PS e nella nostra comunità. Cresceremo fino a poter sfidare lo status quo e a poter apportare cambiamenti significativi alla comunità globale oltre ai mercati del governo e della difesa, dell'educazione digitale e della logistica, della medicina e farmacia e quelli bancari e finanziari.

11.1 | Disponibile in tutto il mondo

Il token P2PS non è né un'azione né un valore mobiliare, e non dovrebbe essere considerato un investimento o strumento o mezzo di investimento. P2P Solutions Foundation non esclude alcun paese dalla vendita del token P2PS. Tuttavia, chiunque sia interessato ad acquisire dei token P2PS deve determinare l'usabilità del token nel proprio domicilio.

11.2 | Rilascio token e dettagli vendita

In seguito all'inizio del pre-sale e dell'ICO P2PS, che verranno svolti sulla rete Ethereum, chiunque vorrà acquisire P2PS potrà farlo utilizzando una criptovaluta tra quelle accettate sul sito web di P2P Solutions Foundation. I token P2PS verranno presto aggiunti a vari exchange tra cui Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Wave Dex, EtherDelta e Cryptopia. Dopo aver acquisito dei token P2PS, potrai depositarli all'interno di un wallet conforme allo standard ERC20 come MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity e Imtoken. Una delle tante ragioni per cui potresti voler acquisire e tenere dei token P2PS è per l'utilizzo su piattaforme sicure e peer-to-peer al posto che semplicemente effettuare trading sui vari exchange.

11.3 | Tabella di marcia ICO

I token P2PS saranno disponibili per gli interessati nel pre-sale a partire dal 16 novembre 2017 e durante la prima fase dell'ICO a partire dal 15 dicembre 2017. Nonostante la prima fase termini il 28 febbraio 2018, le fasi successive non avranno limiti di tempo e non termineranno fino a che non verranno raccolti abbastanza fondi.

I token P2PS possono essere acquisiti utilizzando BTC, BCH, ETH o LTE. Le transazioni possono essere svolte utilizzando un qualsiasi wallet che supporta le suddette criptovalute, ma non un exchange.

11.4 | Uso dei fondi

I ricavi dell'ICO verranno allocati alle spese relative a, tra le altre cose: hardware, software, marketing, consulenze, salari, operazioni e spese legali.

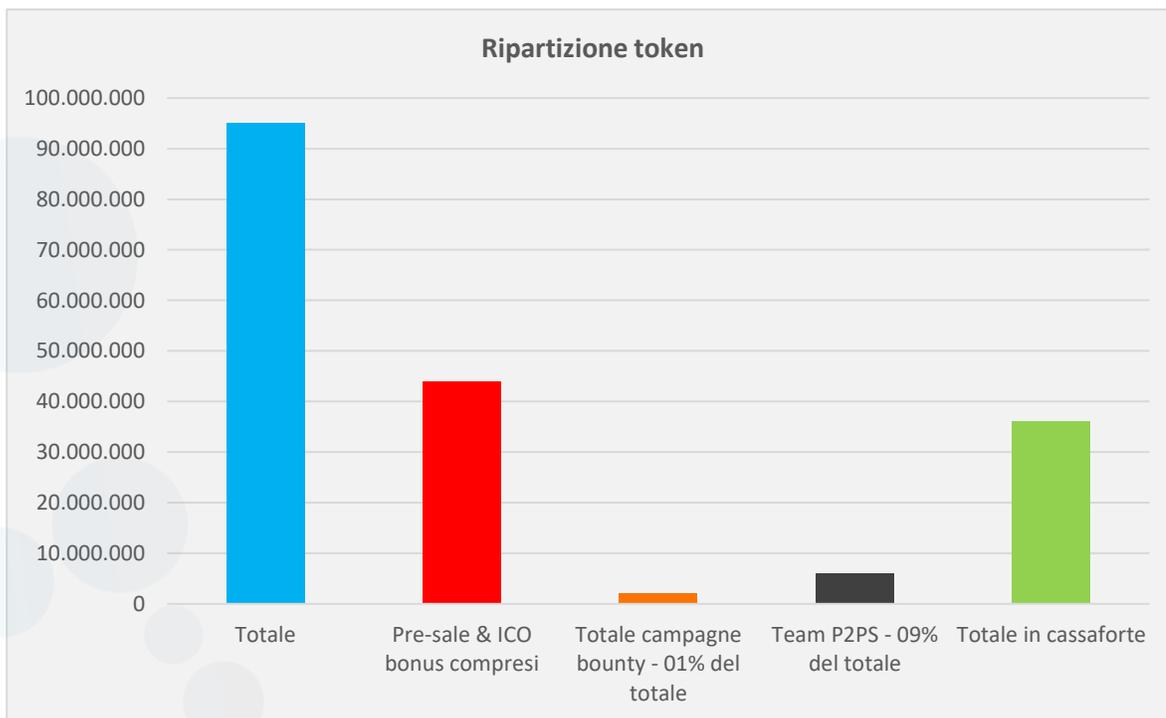
Tabella 3: uso dei fondi

Fase 1	Sviluppo sito web	Promozione su social media	Materiali & collaterale marketing
Fase 2	Espansione team legale	Team finanze & contabilità	Team marketing & vendite
Fase 3	Aggiunta su vari exchange	Sviluppo finale piattaforma	Promozione vendita
	Penetrazione del mercato in 49 paesi	Opportunità di espansione	Diversificazione

Per creare una liquidità intrinseca ai token P2PS, P2P Solutions Foundation progetta di non spendere e di tenere circa la metà dei fondi sotto forma di criptovalute.

Segue un grafico che illustra l'allocazione e la quantità totale dei token P2PS.

Grafico 8: ripartizione token





DAVID DRAKE, consigliere

Fondatore e presidente di LDJ Capital

David Drake, tramite la sua compagnia multi-familiare LDJ Capital, ha agito da investitore GP e LP insieme ad i suoi partner in fondi di fondi, fondi immobiliari, fondi di venture capital e fondi speculativi. Al momento, gli investimenti di David hanno più di 50 direttori globali che mantengono relazioni con istituzioni e family office per un totale di più di 1.5 bilioni di dollari in beni.

La compagnia di David gestisce e co-investe in beni alternativi con i top 30 family office dei suoi 5 000 family office. Questi 30 provengono per il 40% dall'Asia, per il 20% dall'Europa, per il 20% dall'America e per il 30% dal Medio Oriente.

L'accesso di David a 100 000 investitori è mantenuto tramite il Soho Loft Media Group, che ha prodotto e sponsorizzato più di 1 100 conferenze finanziarie a partire dal 2002, inclusi eventi a cui hanno partecipato persone di rilievo come Thomson Reuters e sponsor provenienti da Nasdaq, NYSE, KKR e il Carlyle Group.

I partner di LDJ hanno investito 100 milioni di \$ in Alibaba e Palantir.

La strategia immobiliare di LDJ è di acquisire proprietà e hotel di classe A.

David è un sostenitore dell'automazione digitale per la private equity ed ha esercitato pressioni sul Congresso degli Stati Uniti d'America riguardo al Jumpstart Our Business Startups (JOBS) Act sin dal 2011. Ha rappresentato il Dipartimento del Commercio degli Stati Uniti d'America alla Commissione Europea a Bruxelles e a Roma nel 2012. È stato invitato alla cerimonia Champions of Change alla Casa Bianca ed ha agito da presidente del parlamento del Regno Unito nel 2013.

Nella sua vita privata, David ha ospitato l'Harvard Business Club nella sua casa a New York, ha prodotto concerti alla Carnegie Hall e raccolto fondi per l'organizzazione di beneficenza Best Buddies. A marzo 2015 ha preso parte alla New York City Opera Board mentre faceva parte della compagnia The Washington Ballet come consigliere.

David è nato in Svezia e parla 6 lingue fluentemente, ed ha ottenuto un MBA in finanza e un MA in diritto internazionale alla George Washington University, dove è anche stato premiato con la borsa di studio Wallenberg.



Ken Tachibana (日本人),

Specialista tecnico & finanziario e consulente

Ken Tachibana è coinvolto con l'ICO di Things. Per le ICO nell'1% delle migliori, Ken fornisce seed capital e finanziamento, ICO globale, ICO giapponese e finanziamento post-ICO.

Alcuni tra gli incarichi di Ken:

- Delamore Group (Technology Holding, presto un IPO tramite acquisizione inversa), Londra – Consigliere
- Nousplatform (ICO 2017), Regno Unito – Consigliere
- Playfold (ICO 2017), Regno Unito – Consigliere
- Pundi X (ICO 2017), Indonesia – Consigliere
- LiveTree ADEP (ICO 2017), Regno Unito – Consigliere
- Credits, Singapore – Consigliere
- Kecana, Regno Unito – Consigliere
- BioSSL, Regno Unito – Consigliere
- Discoveri (pianificata ICO), Spagna – Capo consigliere ICO
- Extravaganza International (Marketing ICO giapponese), Tokyo e Silicon Valley – Consigliere. L'azienda ha svolto la porzione giapponese di KickICO: 21 milioni di \$ in 19 ore, 32 milioni di \$ in 2 settimane su circa 50 milioni di \$ a livello mondiale; pre-ICO Clout 2.5 milioni di \$ a livello mondiale.
- Iconic Lab (Acceleratore ICO), Berlino – Mentore



Ian Scarffe, Blockchain

Consulente/Business Ambassador/ Stratega ICO

Ian Scarffe è un imprenditore seriale, investitore e consulente. La sua esperienza nel mondo degli affari gli ha dato una grande conoscenza di innumerevoli aspetti delle organizzazioni e delle menti di milioni di clienti.

I suoi talenti per gli affari e la sua intuizione gli hanno fatto guadagnare così tanto rispetto che gli sono state assegnate varie posizioni all'interno del consiglio della Entrepreneurs' Organization (EO) dai direttori d'azienda più importanti del mondo. Fondata nel 1987, EO è il catalizzatore che permette agli imprenditori più importanti di imparare e di crescere, portando a maggiore successo nel mondo degli affari e non solo. Ha più di 10 000 membri sparsi in tutto il mondo in 143 sezioni e 45 paesi per un totale di vendite di più di 536 miliardi di dollari.

Ian ha avuto a che fare con le industrie cripto, del bitcoin e blockchain e ha co-fondato varie compagnie correlate alla tecnologia blockchain. È membro di un certo numero di associazioni blockchain e comitati consultivi ed è un ambasciatore e sostenitore di varie iniziative umanitarie non-profit.

Ian ha fondato Binkplus, un incubatore di startup in Europa, e adesso si concentra sull'industria blockchain, offrendo servizi di consulenza e contatti verso altri esperti di blockchain.



Sean Brizendine

Specialista blockchain e consulente

Sean ha iniziato svolgendo ricerche sul bitcoin e la tecnologia blockchain su cui si basa. Ha gestito un blog riguardante i bitcoin concentrato sul mining delle criptovalute come hobby e per profitto. Nel 2013, ha ricevuto l'approvazione per poter utilizzare il BSA E-Filing System da parte del FinCEN (Financial Crimes Enforcement Network) del Dipartimento del Tesoro degli Stati Uniti d'America.

Dal 2013-2014, Sean si è offerto volontario come moderatore di un noto forum di criptovalute, assicurandosi buone relazioni con vari adottanti e sviluppatori. Nel 2013, è entrato a far parte del team di sviluppo di Netcoin ed ha fatto illustrare la moneta Netcoin ad un artista vincitore del premio Emmy. Ha aiutato Netcoin a raggiungere una capitalizzazione di mercato di 6 milioni di dollari nei suoi primi 100 giorni. Ha partecipato al rilascio di molte criptovalute alternative. Nel 2014, Sean ha ricevuto un rating POD di 5+ da CryptoAsian. Ha trattato blockchain come guest editor per il Public Intelligence Blog. Sean ha consultato il Vanbex Group in materia di sviluppo di business. Ha aiutato a raccogliere 800 000\$ vendendo token di membership per il crowdfund (ICO) di 25 giorni del progetto Legends Room Las Vegas sull'exchange Bittrex.

Al momento Sean è un membro del comitato consultivo di BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient e via dicendo. Sean è anche un membro del team del progetto LOCI/INNVERN e un consigliere per il comitato tecnico del GCC Blockchain Expo a Dubai. Negli anni, Sean ha utilizzato gran parte del suo tempo come volontario o effettuando ricerche sulla tecnologia blockchain, aiutando gli altri a raggiungere il loro pieno potenziale raggiungendo gli obiettivi dei loro progetti correlati a tecnologie blockchain.



JAMEEL SHARIFF

Amministratore delegato

Jameel Shariff è il co-fondatore, presidente e amministratore delegato di Electronic Learning Inc. e Innovative Solutions International, Inc. È un imprenditore di terza generazione e visionario, con lauree di alto livello conseguite in istituzioni educative europee e statunitensi.

Le qualificazioni di Jameel comprendono un bachelor of science in Business Management e un master in Business Administration, entrambi conseguiti negli Stati Uniti. Entrambe le lauree sono state conferite a Jameel con i meriti più alti possibili e con lode.

Jameel ha anche frequentato vari corsi di direzione esecutiva e ha dei diplomi a suo credito dall'università di Stanford in California. Comprendono un diploma in tecnologie dell'informazione e uno in Software Security da Stanford Engineering. Ha frequentato corsi riguardanti crittografia e blockchain offerti da Stanford e ha imparato da alcuni dei migliori professori del mondo, in particolare il professor Dan Boneh e il professor Neil Daswani del dipartimento di scienze informatiche.

Jameel presiede il consiglio di ESI e di ISI. Tiene d'occhio attivamente le operazioni e assiste nel dirigerle per raggiungere gli obiettivi aziendali per proteggere e beneficiare tutti gli stakeholder attuali e futuri.



Dr. WALEED ALORINY

Direttore operativo

Il Dr. Waleed Aloriny ha molta esperienza nei campi della tecnologia delle informazioni e delle telecomunicazioni. Le sue competenze comprendono la progettazione e implementazione di reti per la trasmissione di voce e dati e la sicurezza delle telecomunicazioni. È un individuo organizzato e determinato.

Waleed è in grado di pianificare e di organizzare le funzioni aziendali di un'organizzazione facendo uso di eccellenti capacità di comunicazione e analitiche per trovare clienti e assicurarne la soddisfazione.



AMOS HENRY JR.

Responsabile sviluppo aziendale

Amos Henry Jr. ha avuto a che fare con la promozione di opportunità di business dal valore di molteplici milioni di dollari in tutto il mondo.

I suoi impegni in decenni di presenza nel mondo degli affari lo hanno portato in vari continenti a paesi. Alcuni di essi sono: Nord America, Europa, Sud America, Africa, Australia, Giappone, le Filippine, Emirati Arabi Uniti, Arabia Saudita e Kuwait.

Al momento si trova nel Medio Oriente per delle promozioni che hanno a che fare con negoziazioni con settori come quello del governo e bancario.



BEN M. SEGER

Direttore tecnico

Ben M. Seger è un imprenditore e inventore di molte soluzioni tecnologiche su varie piattaforme.



FARIS AZAM

PM Senior

Faris Azam è un esperto di finanza con un bachelor's degree in Business Management in mercati finanziari.

Faris è un portfolio manager esperto e in passato ha lavorato nell'industria delle banche d'investimento. È qualificato e competente nei campi del portfolio management, dei fondi speculativi, della gestione degli attivi, dei capitali e della rendita fissa.

Durante i suoi anni di formazione, Faris traslocava spesso per via del lavoro di suo padre. Ha fatto conoscenze in varie città e frequentato diverse scuole. Ciò gli ha offerto l'opportunità di entrare a contatto con molte comunità multiculturali e multinazionali.

Nel 2010, all'età di 14 anni, Faris è entrato a contatto con delle persone attive nell'industria delle banche d'investimento. Conoscere queste persone lo ha aiutato a stabilire i propri obiettivi a breve e a lungo termine e a entrare nel mondo dei mercati di capitali, fondi comuni, fondi speculativi, day trading e di tutto ciò ad essi correlato. Il suo mondo è presto diventato quello della finanza e della sfera di gestione patrimoniale dell'industria delle banche d'investimento.

Otto anni dopo, Faris è nel mondo reale, al quale appartengono i migliori cervelli dell'industria delle banche d'investimento. Ha gestito fondi con volumi di transazioni di più di mezzo milione di dollari su vari exchange e piattaforme di trading in luoghi come Giappone e Chicago.



A. MANIKFAN

PM

A. Manikfan è stato prima un tecnico di rete, poi un membro del supporto tecnico e poi un consulente. Ha avuto a che fare con istituzioni finanziarie come HSBC e Citibank, gestendo, tra le altre cose, le loro infrastrutture informatiche per gli ultimi vent'anni.



SHINO THOMAS

Ingegnere progettista

Shino Thomas ha esperienza pratica su progetti riguardanti sia le tecnologie informatiche che le telecomunicazioni.



MIKE SHOKIN

Consulente

Mike è un analista finanziario che ha avuto a che fare con la finanza aziendale che lui stesso sta cercando di espandere in derivati di Bitcoin e blockchain. Le sue esperienze comprendono l'aver lavorato come analista per ING Barings e aver insegnato all'università di New York. Mike ha lauree di alto livello in finanza ottenute al Baruch College di New York e all'università SOAS di Londra ed è un Chartered Financial Analyst (CFA).

Mike parla inglese e al momento sta studiando lo spagnolo e il russo.

Sin dal 2010, ISI ha lavorato duramente per creare la piattaforma di comunicazioni del futuro. Il suo patrimonio è stato costruito sulla piattaforma Push System peer-to-peer. Sin dal 2004, quando ELI è stata fondata, ha figurato e sviluppato un sistema educativo sicuro, di facile uso e intuitivo sia per gli insegnanti che per gli studenti. In questa fase, i team di sia ELI che ISI sperano che ai propri clienti possa essere offerto il meglio cooperando con P2P Solutions Foundation ed essendo pionieri di un nuovo ecosistema di servizi digitali decentralizzato pensato per l'utilizzo giornaliero e basato su di una piattaforma su blockchain sicura ed esente da interferenze che beneficia direttamente le corporazioni e i suoi stakeholder.

Il token P2PS è basato sul blockchain Ethereum e conforme allo standard ERC20. Il token P2PS verrà utilizzato per compensare i partecipanti e i partner dell'ecosistema P2PS. P2P Solutions Foundation svilupperà il token P2PS in modo che possa eventualmente essere utilizzato indipendentemente dalla piattaforma o dal sistema operativo. Tuttavia, grazie alla promozione aggressiva di ESI e ISI del token ai propri clienti, P2P Solutions Foundation prevede che verrà adottato rapidamente in massa e anticipa un'era dove l'intera umanità può beneficiare dalla piattaforma sicura e esente da interferenze.

P2P Solutions Foundation sarà pioniera di un modello commercialmente sostenibile per servizi digitali che permettono ai propri utenti di inviare grandi quantità di informazioni peer-to-peer senza alcuna interferenza di terze parti. P2P Solutions Foundation è certa che lo status quo globale verrà sfidato, in particolare nel settore fortemente centralizzato della tecnologia. Le grandi aziende hanno ottenuto una vasta influenza a livello mondiale e a volte abusano di questo vantaggio. Un mondo decentralizzato guidato dagli avanzamenti tecnologici sta rapidamente sostituendo quello attuale. A livello globale, varie iniziative volte a risolvere il problema della centralizzazione del potere nelle mani delle grandi organizzazioni tecnologiche stanno venendo implementate.

P2P Solutions Foundation vuole essere parte integrante dello stravolgimento dello status quo e fare del suo meglio per avere un ruolo nel nuovo mondo decentralizzato, oltre a contribuire al processo attualmente in corso di decentralizzazione volto a trasferire il potere che è attualmente in mano a pochi soggetti chiave.

Da Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org

Da Electronic Learning Inc.: www.eli.education

Da The World Factbook: https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html

Da PC Magazine Encyclopedia: <https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

Da P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. Da Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. Da Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. Da The Economist: <https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retrieved from https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard

Ethereum. Da Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. Da Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. Da U.S. Securities & Exchange Commission: <https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. Da Wikipedia: https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. Da: <https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d.). Da Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. Da Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation: <https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. Da <https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>