

P2PS הוא השער לכל העסקאות שלך על פלטפורמת ה-P2P המבוזרת, מאובטחת ונטולת הפרעות, המשמשת בממשל והגנה, בחינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגזרים עסקיים אחרים.



P2PS

מסמך לבן P2PS

ערך כלכלי משולב אל תוך מערכת תקשורת מאובטחת

מוגש ע"י

הקרן לפתרונות P2P – P2P Solutions Foundation

דצמבר 2017

מסמך זה נועד למטרות מידע בלבד ואינו מהווה תשקיף ולא הצעה או שידול למכירת מניות או ניירות ערך ב-P2P Solutions Foundation. כל הצעה או שידול כאמור יבוצעו רק על ידי תזכיר הצעה סודי ובהתאם לניירות ערך הניתנים להחלה ולחוקים אחרים.

בידי P2PSF האפשרות לשנות מסמך לבן זה בכך עת.
אנא בקרו באתר www.p2psf.org עבור הגרסה העדכנית ביותר.

1.....	הצהרה משפטית
2.....	תנאים כלליים
7.....	תקציר
9.....	גורמים מניעים
11.....	החזון
12.....	מבנה הקרן לפתרונות P2P
12.....	ערכי הבסיס
12.....	המשימה
14.....	מערכת התמלוגים
14.....	שליטה
14.....	שכבת הבסיס
15.....	סיכום הטכנולוגיה העיקרית
15.....	מטרות פיתוח
15.....	מחקר ופיתוח
16.....	לידתו של האסימון הדיגיטלי P2PS
17.....	יצירת ערך בסיסי
17.....	התגברות על המכשולים באימוץ האסימון P2PS
17.....	המאפיינים של אסימון P2PS
17.....	תכנית עסקית
18.....	מכרה הזהב
20.....	טבלה 1: מספר המשתמשים המשוער, צפון אמריקה
20.....	גודל השוק
21.....	טבלה 2: מדינות איזור המזה"ת
24.....	סיכום גודל השוק
25.....	מכירת האסימון
25.....	פרטי השקת ומכירת האסימון
25.....	פתיחות לקהל עולמי
26.....	השימוש בהכנסות
26.....	ציר הזמן של המכירה (ICO)
26.....	טבלה 3: השימוש בהכנסות
28.....	חברי הצוות
36.....	מסקנה
37.....	ציטוטים מהמסמך

זוהי גרסה 4 למסמך לבן P2PS V1 באנגלית.

במסמך זה אנו מספקים תיאור של הטכנולוגיות, בהתבסס על רמת הידע והפיתוח שלנו. אנו מקווים שתמצא מידע זה כבעל ערך. ישנן התחייבויות מסוימות שאין אנו יכולים להתחייב בנוגע לטכנולוגיות, לפרוטוקול, או בנוגע לרווחיות ההשתתפות באסימון הדיגיטלי P2PS. הקרן לפתרונות P2P (P2PSF) או כל בעלי העניין שלה, לרבות חברי המועצה, הנאמנים, הספקים והמפיצים, אינם מספקים ערבויות כלשהן בנוגע לאסימון P2PS, לפרוטוקול מערכת הדחיפה (Push System) או למערכת החינוך, למעט הערבויות המסופקות בתנאי שימוש. איננו נוטלים על עצמנו את האחריות על תוכנו של הפרוטוקול, על המערכת, על יכולותיו הפונקציונליות, על זמינותו או על התאמתו לדרישותיך. כל השירותים מסופקים על ידי התאגיד והקרן "כמות שהם" ("As Is"). אין עלינו כל אחריות, למעט זו המעוגנת במערכת המשפטית של מדינות מסוימות המבטיחות אחריות, כגון מתן-שירות בתחומים מסוימים, סחירות, הגנת המשתתף והגנה על זכויות קניין רוחני.

לאחר קריאת מסמך לבן זה של P2PS, הנך רשאי לבחור לקחת חלק בפיתוח של טכנולוגיות מבוזרות חדשות, תוך שימוש בידע, זמן, והמשאבים הכספיים שלך. לפיכך, בהתאם למסמך לבן זה של P2PS, הנך נוטל על עצמך את האחריות כי אם אתה אזרח של רוסיה, ארצות הברית, סינגפור, סין או כל מדינה אחרת או קבוצת תביעה כלשהי עם כל טענה בה הנך מופיע כבעל עניין, ל-P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International Inc., Electronic Learning Inc., ולכל בעלי העניין שלהן, חברות-הבת והשותפים העצמאיים שלהן עומדת הזכות לחייב אותך כאדם פרטי עבור כלל ההפסדים, כולל כל קנסות או עלויות משפטיות הנובעים משימושך בכל תוכנה (VPN, class action, וכו'), כדי להסתיר את ארץ המגורים האמיתית שלך.

אסימון P2PS אינו מניה ולא נייר ערך ואינו צריך להיחשב או להיות מובן כאמצעי, מכשיר או כלי השקעה כלשהו. אשר על כן, הקרן לפתרונות P2P אינה שוללת כל מדינה ממכירת אסימוני P2PS. עם זאת, כל מי שמעוניין ברכישת אסימוני P2PS חייב לקבוע את רכישותיו ואת השימושיות שלו בהתאמה למקום מגוריו. מטרתו של מסמך זה איננה לספק ייעוץ משפטי או ייעוץ השקעות.

תנאים כלליים אלו חלים על כל קונה של אסימון P2PS (**P2PS**) ועל כל משתמש עתידי בפלטפורמת P2PS. עליך לקרוא בעיון תנאים אלו, וכמו"כ גם את המסמך הלבן של פרויקט P2PS, לפני השתתפות במכירה כלשהי.

יישומיות

1. התנאים הבאים מהווים את ההסכם (להלן ה"הסכם") בין **P2P Solutions Foundation** (להלן **P2PSF** או "הקרן") ובינך (להלן ה"משתמש") עם התחשבות בתרומתך או רכישתך של אסימון **P2PS** ושירותים העתידיים כלשהם המוצעים באמצעות פלטפורמת **P2PS**. עם שימושך בשירותינו, הנך מסכים להיות מחויב על ידי התנאים בגרסתם האחרונה. הנך מודע לכך כי **P2PSF** עשויה לשנות תנאים אלו בכל עת שתחפוץ. המשך שימושך בפלטפורמת ה-**P2PS** הינו עדות לכך כי אתה מקבל כל תנאי שחודש או השתנה.

שירותים

2. **P2PS** הינו שער P2P מבוסס בלוקצ'יין (Blockchain), לעסקאות שונות על פלטפורמות מערכות תקשורת מסוג Peer-to-Peer, אשר הנן מבוזרות, מאובטחות ונטולות התערבות חיצונית, והמשמשות בממשל וביטחון, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגזרים עסקיים אחרים. פלטפורמת **P2PS** יוצרת מערכת אקולוגית סינרגטית המחברת לקוחות ומשתמשי קצה יחדיו.

בעיקר הודות לפתרונות מבוססי טכנולוגיה וחוזים חכמים, פלטפורמת ה-**P2PS** מאפשרת למשתמשים לשכפל את פעילות התשלום שלהם במודל נבחר כלשהו ישירות לחשבון ה-**P2PS** הפרטי שלהם.

3. פלטפורמת ה-**P2PS** דורשת שימוש באסימוני **P2PS** ע"מ לעקוב אחר מודל תשלום יחיד או רבים שסופקו על ידי מנהלי הנכסים בפלטפורמה. לצורך השימוש בפלטפורמה, משתמשי הקצה משלמים עמלת כניסה של 2%, הנגבית בכל פעם שמשמש רוכש רישיון בפלטפורמה, הנחוץ על מנת להתחיל ולהשתמש במערכות תקשורת מסוג Peer-to-Peer מבוזרות, מאובטחות ונטולות התערבות חיצונית, המנוצלות כיום בממשל וביטחון, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגזרים עסקיים אחרים.

אסימון ה-P2PS (P2PS)

4. אסימון **P2PS** הינו אסימון שירות, ומטרתו לאפשר שירותים (כגון תשלום דמי רישיון, וכו') על פלטפורמת ה-**P2PS**. ע"י רכש האסימונים, המשתמש העתידי רוכש את הזכויות העתידיות להשתמש בפלטפורמת ה-**P2PS**.

האסימון הדיגיטלי **P2PS** תוכנן להיות בשימוש על ידי חברים בפלטפורמת ה-**P2PS**. האסימון מסייע בעיקר לעסקאות על פלטפורמות במערכות תקשורת מסוג Peer-to-Peer מבזרות, מאובטחות ונטולות התערבות חיצונית, המנוצלות כיום בממשל וביטחון, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגורים עסקיים אחרים. אסימון P2PS הינו אסימון דיגיטלי מסוג ERC20 (ERC20 Token Standard) ומערכת חוזים חכמים הבנויה על רשת הבלוקצ'יין של האיתריום (Ethereum), וע"כ, האסימון ניתן להעברה בקלות בין משתמשים ופלטפורמות באמצעות ארנקים מותאמי ERC20, ומשתלב בצורה חלקה בחליפין (Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens).

5. ל-**P2PS** אין מוגדר מבחינה משפטית כנייר ערך (Fast Answers). רכישת אסימון **P2PS** היא סופית ולא ניתנת להחזר. **P2PS** אינו מנייה ואינו מקנה זכות השתתפות באסיפות הכלליות של **P2PSF**. ל-**P2PS** אין שימוש מחוץ לפלטפורמה של **P2PS**. אשר-על-כן, רכישת **P2PS** לא תבוצע לשם שימוש ספקולטיבי.
6. את אסימון **P2PS** ניתן לרכוש במהלך המכירה (crowd-sale) ישירות מן ה**קרן**, ולאחר המכירה מן ה**קרן** או מן החלפנים.
7. כל משתמש עתידי, עם רכישת **P2PS**, מצהיר כי הוא/היא קרא/ה היטב את התנאים ומבין/ה את הסיכונים, העלויות והרווחים העולים מרכישת אסימון זה, כפי שמצוין בתנאים אלו.

ידע נדרש

8. על המשתמש העתידי אשר קיבל על עצמו לרכוש **P2PS** בעת מכירת האסימון לוודא כי הוא מבין וכי יש לו ניסיון משמעותי במטבעות דיגיטליים ובמערכת הבלוקצ'יין. כמו כן, עליו לוודא כי הוא מבין באופן מלא את הסיכונים הכרוכים ברכישת האסימון וכן את המנגנון הקשור לשימוש של מטבעות דיגיטליים ואחסונם.
9. **P2PSF** אינה אחראית לכלל אובדן של **P2PS** וכן אינה אחראית למצבים שאינם מאפשרים גישה ל-**P2PS** שעלולים לגרום לאיזה שהן פעולות או מחדלים של המשתמש העתידי או כל אדם שקיבל על עצמו לרכוש **P2PS**.

10. רכישת **P2PS** כרוכה בסיכונים שונים, בפרט היות וייתכן כי **P2PS** לא יצליח להתחיל בפעילות ולפתח את הפלטפורמה שלו (SEC Enforcement Against Initial Coin Offering). על כן, לפני רכישת **P2PS**, על כל משתמש עתידי לשקול בזהירות את הסיכונים, העלויות והרווחים ברכישת **P2PS** בעת המכירה, ובמידת הצורך לקבל ייעוץ עצמאי בנושא זה. כל מי שאינו מוכן לקבל או שאינו יכול להבין את הסיכונים הכרוכים במכירה (crowdsale) (לרבות את הסיכונים הקשורים באי-פיתוח פלטפורמת ה-**P2PS** ופעולותיו) או כל סיכון אחר כפי שמוצג בתנאים אלו – אל לו לרכוש **P2PS** בשלב זה או לאחר מכן.

רכישה עצמית / רכישה חוזרת

11. **הקרן** רשאית לרכוש **P2PS** מהשוק במחיר השוק כשיטת החזר ערך. הרכישה/רכישה-חוזרת חייבת להיות מאושרת על ידי מועצת הקרן, בתנאי שאין ניגוד אינטרסים. **הקרן** אינה מורשית לבצע פעולות כגון מניפולציה של שוק ה-**P2PS** באמצעות רכישות של **P2PS**.

הצהרה חשובה

12. תנאים אלו אינם ואל להם להיחשב כהזמנה להיכנס להשקעה. הם אינם מהווים ואל להתייחס אליהם או לראות בהם הצעה לניירות ערך בתחום שיפוט כלשהו. תנאים אלו אינם כוללים או מכילים מידע או אינדיקציה כלשהם שעשויים להיחשב כהמלצה או שעשויים לשמש כבסיס להחלטת השקעה כלשהי. **P2PS** הינו אסימון שירות ואינו מיועד לשמש כהשקעה.

13. **הקרן** הינה ישות אופרטיבית המנהלת פלטפורמה, ו-**P2PS** הינו כלי עזר בלבד. לפיכך, **הקרן** אינה מתווך פיננסי ואינה נדרשת לקבל כל אישור בענייני איסור הלבנת הון.

14. רכישת **P2PS** אינה מעניקה לרוכש כל זכות או השפעה על הארגון או על המשטר של האסימון.

15. עובדי **הקרן** אינם רשאים לפעול עם **P2PS** במחיר השוק, אם יש להם ידע על מידע שעשוי לשנות את מחיר האסימון.

16. הרשויות המחוקקות בודקות בקביעות ובפעילות קפדנית את העסקים והפעולות הקשורות למטבעות דיגיטליים ברמה עולמית (Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules). לפיכך, אמצעים חוקתיים, חקירות או פעולות שונות עלולות להשפיע על עסקי **P2PS** ואף להגביל או למנוע את התפתחותו בעתיד. כל אדם המקבל על עצמו לרכוש **P2PS** חייב להיות מודע לכך שהמודל העסקי של **P2PS** ותנאים אלו עשויים להשתנות או שיהיה צורך לשנותם עקב דרישות חוקתיות ודרישות תאימות חדשות של כל חוק בכל תחום שיפוט. לפיכך, על המשתתפים ועל כל אדם המקבל על עצמו לרכוש **P2PS** להכיר ולהבין כי לא **P2PS** ולא שותפותיו יהיו אחראים לכל נזק ישיר או עקיף או נזק שנגרם כתוצאה משינויים כאלו.
17. **הקרן** תעשה כמיטב יכולתה להשיק את פעילותה ולפתח את פלטפורמת ה-**P2PS** במסגרת זמן סבירה, כמפורט בציר-הזמן / מפת הדרכים הטכנולוגית. כל אדם המקבל על עצמו לרכוש **P2PS** מכיר ומבין כי **P2PS** אינו מספק כל ערובה כי תקום פלטפורמה אופרטיבית, ולכן אין זה יכול להבטיח כי **P2PS** יוכל לשמש לסחר על הפלטפורמה. משתמשים מאשרים ומבינים כי **P2PS** (כולל אך לא מוגבל לגופיו ולעובדיו) אינו נוטל על עצמו כל אחריות או אחריות על כל אובדן או נזק שייגרם כתוצאה מחוסר יכולת להשתמש באסימון, אלא במקרה של התנהגות בלתי הולמת או רשלנות חמורה..

ייצוג ואחריות

18. בהשתתפות במכירה, משתמשים מסכימים לתנאים אלו, ובפרט הם מצהירים ומתחייבים כי הם:
- א. מורשים ובעלי מלוא הסמכויות לרכוש **P2PS** על פי החוקים החלים בתחום שיפוטם;
 - ב. חיים בתחום שיפוט המאפשר לקרן למכור אסימוני **P2PS** באמצעות המכירה ללא צורך בהרשאה מקומית;
 - ג. מכירים את כל התקנות הקשורות בתחום השיפוט בו הם נמצאים וכי רכישת אסימונים דיגיטליים בתחום שיפוט זה אינה אסורה, מוגבלת או כפופה לתנאים נוספים מכל סוג שהוא;
 - ד. אינם אזרחי ארה"ב, תושבי ארה"ב או ישות (אדם) בארה"ב ואינם רוכשים אסימוני **P2PS** או חתומים בשם אדם אמריקאי וכן כי אינם פועלים לצורך השקעה ספקולטיבית; וכן כי לא ישתמשו במכירת האסימונים לפעילות בלתי חוקית כלשהי, לרבות אך לא רק הלבנת הון ומימון טרור;
 - ה. אחראים באופן בלעדי לקביעה האם רכישת **P2PS** מתאימה להם; הינם רוכשים **P2PS** לשימוש עתידי בפלטפורמת **P2PS**; הינם מבינים את הסיכונים הכרוכים במכירה (כולל, אך לא רק, את הסיכונים הקשורים לאי-פיתוח של פלטפורמת **P2PS** ופעולותיו);
 - ו. מבינים את השימוש במטבעות דיגיטליים ואת הסיכונים הכרוכים בכך.

זכויות קניין רוחני

19. במידה וקיימות זכויות יוצרים או זכויות קניין רוחני אחרות בפלטפורמת ה-P2PS, כגון תוכנה, ידע, ניתוח מידע או תוכנות, זכויות היוצרים ואחרות בקניין הרוחני והתעשייתי שייכות לקרן.

הגבלת האחריות

20. הקרן, וכמו כן גם מועצת הקרן, מנהלים, חברי מועצה, דירקטורים, סוכנים, יזמים שותפים, עובדים וספקים, אינם נושאים באחריות לכל הפסד הנובע או קשור לשימוש בפלטפורמת P2PS או לכל הפרעה טכנית או תקלה של הפלטפורמה.

21. הגבלת האחריות המפורטת לעיל לא תהיה תקפה במקרה בו P2PS או כל עובד P2PSF גרמו לנזק בהתנהגות בלתי הולמת, מכוונת או ברשלנות חמורה.

ניתוק

22. אם הוראה מהוראות תנאי שימוש אלו או ההסכם ייחשבו כבלתי חוקיים, בטלים או בלתי ניתנים לאכיפה – יתר ההוראות יישארו בתוקף מלא.

P2PS הוא אסימון איטריום דיגיטלי (Ethereum) תואם ERC20, תקן דה-פקטו ופלטפורמת אסימונים פופולרית עבור אסימוני נכסים דיגיטליים תחת אבטחת הבלוקצ'יין. הוא הינו שער לעסקאות שונות על פלטפורמות מערכות תקשורת מסוג Peer-to-Peer, אשר הנן מבוזרות, מאובטחות ונטולות התערבות חיצונית, והמשמשות בממשל וביטחון, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגזרים עסקיים אחרים. הוא מחליף את הרישיון המסורתי ואת דמי העסקה המשולמים על ידי ספקי השירות וכן על ידי משתמשי הקצה, ברשתות peer-to-peer שונות ובפלטפורמות מסחר אלקטרוני. האסימון הדיגיטלי P2PS פותח על ידי צוות P2P Solutions Foundation.

הקרן היא גוף עצמאי הנשלט על ידי מועצת הקרן. **הקרן** הוסמכה ליצור רשת עולמית של שירותים דיגיטליים הכוללים מודל עבודה חלופי למודלים המסורתיים של רשתות P2P. מודלים אלו חייבים להיות על רשת הבלוקצ'יין ותואמים טכנולוגיות דיגיטליות, אשר הוכרו באופן חד-משמעי כטכנולוגיות העתיד.

אסימוני P2PS ישמשו בפלטפורמות מאובטחות. אחת מפלטפורמות הללו שהתחייבה לאמץ את אסימון ה-P2PS היא מערכת ה-P2P למשלוח דיגיטלי (פרוטוקול Push System), המאובטחת ונטולת ההתערבות, המקודמת על-ידי חברת Innovative Solutions International Inc. (Innovative Solutions International Inc.). האסימון הדיגיטלי P2PS נחוץ בכדי להשתמש בפרוטוקול מערכות הדחיפה (Push System Protocol). פרוטוקול מערכת הדחיפה פותח בשנת 2010 על ידי חברת מחקר ופיתוח שהתאגדה בארה"ב בתגובה לפער העצום בשוק מערכות המחשב הסגורות או הנעולות. בקצרה, פרוטוקול מערכות הדחיפה הוא מערכת העברת נתונים דיגיטלית בחבילות גדולות ובמהירות גבוהה על גבי רשתות P2P קנייניות מאובטחות. אסימון ה-P2PS יסייע לך בכל עסקאותיך במערכות העברת הנתונים מסוג Peer-to-Peer, אשר הנן מבוזרות, מאובטחות ונטולות התערבות חיצונית, והמשמשות בממשל וביטחון, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגזרים עסקיים אחרים.

נכון לעכשיו ובטווח הקרוב, השימוש באסימוני P2PS ישתרע מעבר ליבשת צפון אמריקה ועד למזרח התיכון, ויספק שוק זמין (SOM) של כ-110 מיליון משתמשים מתוך 220 מיליון המשתמשים הפוטנציאליים המהווים את השוק הכולל (TAM) (The World Factbook). הלקוחות הנוכחיים של P2P Solutions Foundation הם, בין היתר Electronic Learning Inc. (ELI) (Electronic Learning Inc.), חלוצה בפתרונות החינוך הדיגיטלי (e-Learning) ותאגיד קבוצת ISI. היות ו-ELI ו-ESI שתיהן משרתות את פלחי השוק בתחומי החינוך, הממשל והביטחון, והבנקאות והפיננסים, לאסימון P2PS ישנו בסיס לקוחות מידי מוכן בצפון אמריקה, אירופה, אוסטרליה, והמזרח התיכון. בנוסף, ELI ו-ESI הינן בשווקים גלובליים אחרים, כולל אירופה, דרום אמריקה וסין, ומספקות לאסימוני P2PS חדירה רחבה יותר לשוק.

צפוי כי אסימון P2PS יתפוס תאוצה, ובמהירות יפקוד נתח שוק גדול, כבר בשנים הקרובות. לאסימוני P2PS יש מסלול צמיחה פוטנציאלי גבוה, ולו בהתחשב בלקוחות ELI ו-ISI בלבד. P2PSF צופה כי במהלך חמש השנים הקרובות, ה-SOM למשתמשים מ-49 המדינות המובילות בעולם, אשר ידועות בהסתגלות מהירה ומאמצות מערכות אבטחה דיגיטליות מאובטחות, עומד על כ-772 מיליון משתמשים, מתוך שוק זמין (SAM) של 1.1 מיליארד משתמשים ו-TAM של 1.5 מיליארד משתמשים.

ELI ו-ISI שתיהן, פוקדות דמי רישיון שנתי הגונים לכל משתמש עבור הפלטפורמות הדיגיטליות שלהם. מאחר ואסימוני P2PS יחליפו את הרישיונות שלהם, יהיו מספר יתרונות שיצמחו לשני תאגידים אלו באמצעות העברת המודלים הרישויים שלהם לטכנולוגית הבלוקצ'יין. מצד אחד, המעבר לטכנולוגיות הצפנה ובלוקצ'יין יגביר את רמת האבטחה שלהם. מאידך גיסא, השינוי החיובי החדש יספק חופש רב יותר ממגבלות ויגדיל את הדמוקרטיזציה של ההון באופן משמעותי יחד עם מתן שקט נפשי לכל בעלי העניין. הפרות זכויות יוצרים, השכיחות למדי במדינות המזרח התיכון, לא רק יופחתו אלא גם יבוטלו בסופו של דבר.

כיום, מערכות מחשב סגורות או נעולות (PC Magazine Encyclopedia) הפכו לנורמה בכל המוסדות הבנקאיים והפיננסיים, וכן ברוב המפעלים והמשרדים הממשלתיים המאמצים את ההתפתחויות הטכנולוגיות האחרונות. עם זאת, חלק מן הצרכים שלהם רחוקים מלהתממש. הקרן לפתרונות P2P קיבלה על עצמה לקדם את אסימוני P2PS לישויות וספקי השירות החשובים האלו. במילים אחרות, התפשטותם של אסימוני P2PS תהיה מהירה, כיוון שאינם צפויים להיתקל במכשולים, בשל הפער העצום השורר בתחום בשוק העולמי. היות ומוצרים דיגיטליים מאובטחים הם נחלת הכלל ונהנים מביקוש גבוה, הקרן לפתרונות P2P צופה קבלה במקטעי שוק רבים יותר ברמה הגלובלית, כולל אך לא מוגבל למוסדות פיננסיים שאינם בנקאיים.

ניתן לרכוש אסימוני P2PS במהלך המכירה המוקדמת (ICO) ישירות מן הקרן (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). אסימוני P2PS יירשמו בקרוב באתרי החלפנות Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta, וב-Cryptopia, בין אתרי חלפנות גדולים ומרכזיים נוספים בעולם.

עם רכישת אסימוני P2PS, ניתן להפקיד אותם לתוך כל ארנק אסימוני ERC20, כגון MyEtherWallet, Meta Mask, Parity, Mist, וכן Imtoken. אחת מהסיבות הרבות ייתכן שתרצה לרכוש ולהחזיק אסימוני P2PS היא על מנת להשתמש באחת מהפלטפורמות המאובטחת מבוססות ה-P2P ולא רק על מנת לסחור בהם בחלפני המטבעות הדיגיטליים.

במבט לאחור על המאה האחרונה, אי אפשר שלא להבחין בעקביות שבה טכנולוגיות תקשורת התפתחו והתקדמו במהירות. ההמצאה וההתגלות של כל אמצעי תקשורת חדש, מהטלגרף לטלפון ועד עכשיו לאינטרנט אלחוטי, הביאו הזדמנויות מסחריות לעולם, ובכך הפכו את החיים לקלים יותר לכל מי שמוכן להתקדם ולאמץ את הפתרונות החדשניים הללו.

לא היה זה אך מקרה היסטורי כי השירותים הדיגיטליים המובילים של היום בנויים בעיקר סביב כלכלה מבוססת תשומת-לב המופקת באמצעות יחסי ציבור. ניתן לתאר זאת על ידי תכונות שהגדירו את הימים הראשונים של האינטרנט, שהפילו השראה בבעלי תוכן ובפלטפורמות תקשורת לספק את המוצרים והשירותים שלהם ללא תגמול. כצפוי, חברות מסוימות ימכרו את הנתונים שנאספו על הלקוחות המתעניינים שלהם למפרסמים ולמשווקים. המתודולוגיה המבוססת על מודלים של הכנסות מבוססות פרסום הוכיחה לאחרונה את עצמה כמודל עסקי מהימן, בשל היעדר פתרונות תשלום מקוונים מקובלים, מהירים וחלקים, שהפכו להיות נגישים והגיויים רק לאחרונה. לדברי סטיוארט ברנד, "המידע רוצה להיות חופשי". זה אומר כי האוכלוסייה הכללית צריכה להיות מסוגלת לגשת למידע באופן חופשי ושקוף וכי גישה כללית לכל מידע שהוא צריכה להיות מאובטחת.

התלות של הכנסות ממדיה דיגיטלית בפרסום סיפקה יתרונות עצומים לחברות שמוצריהן מיועדים לקהל הרחב. השפעות הרשת ויתרונות גודלה ממונפות וממששות את החברות הללו כדי להפעיל לחץ אינטנסיבי על מתמודדים קטנים, ובכך למנוע תחרות, היות והן נותנות את שירותיהן בחינם. כתוצאה מכך, חברות גדולות נהנות מיתרון העמדה, ובכך מרכזות הון וסמכות בידי מיעוט. בדרך כלל, הדבר עלול לגרום למצב חסר פרטיות הלקוחות וחווית הצרכן השלילית. יתר על כן, משתמשים אשר אימצו טכנולוגיות אלה מאוחר יותר, בסופו של דבר, משלמים מחיר גבוה. חששות הקשורים לספקי תקשורת מסוימים, המקימים עסקים חשובים הנתמכים על ידי עסקאות, מטרידים באותה מידה. בתרחיש זה, עסקים אלה נמצאו משתמשים בהשפעות הרשת ויתרונות גודלה לטובתם, במקום להעביר חלק מההטבות שנצברו למשתמשים.

כמה תאגידי יוצרים עסקים מונופוליסטים, מה שמגביר את ההאחזה, מסכן את הבחירה של הלקוחות, ובכך מתרכז עושר במספר תאגידי גדולים. באופן בלתי נמנע, הם יתחילו להפעיל השפעה כלכלית ופוליטית גדולה יותר בחברה. ארגונים כאלה מתכננים לייצר מוצרים שבמקום להעצים את הלקוחות, שולטים על תשומת לבם. חוסר-ריסון של קומץ תאגידיים גדולים, פרטיים בעיקרם, עלול לגרום להם להפיק תועלת מופרזת ולהגיע לשליטה מלאה על השירותים הדיגיטליים המשמשים את הציבור הרחב, ובכך להסיר את קריטריוני הבחירה של הלקוח בקנה מידה עולמי.

מצד אחד, נראה כי משתמשי האינטרנט רוצים באמצעי שונה לחלוטין של החלפת מידע בחבילות גדולות ומעדיפים להשתמש בהעברות peer-to-peer לביצוע הפעילות העסקית היומיומית שלהם בכדי לשמור על עקרונות בסיסיים של חילוף מידע מאובטח. דבר זה יכול להוביל לכלכלה שבסופו של דבר תעצים את החדשנות בתחומי הטכנולוגיה. לאחר ש-ISA ביצעה מחקר נרחב ופיתחה מערכת דיגיטלית מאובטחת, בדוקה, בחונה, ומקובלת, מבוססת peer-to-peer, היא סבורה כי עכשיו הוא הזמן המתאים ליצור מפת דרכים טכנולוגית עבור הפרוטוקול הגלובלי הייחודי של מערכת הדחיפה עבור מערכות תקשורת ומסחר דיגיטליים המספקים עוצמה משמעותית הן למפתחים והן למשתמשי קצה.

ברמה הגלובלית, בעלי העניין יתרמו למעבר להתאמה של מערכת דיגיטלית טובה יותר, בטוחה יותר ויעילה יותר, המטפחת יחסים כלכליים ישירים בקרב כל בעלי העניין האחרים, כגון מפתחים, יוצרים ומשתמשי קצה, כאשר הערכים והבקרה משותפים בין המשתתפים. מערכת דיגיטלית כזו תספק למשתמשי קצה פלטפורמת שירותים דיגיטליים מאובטחת, עשירה, מגוונת, רב-לשונית ופתוחה, שתעודף את חוויית המשתמש.

מאידך גיסא, ISA עוקבת מקרוב אחר המגמות והתאוצה ההולכת וגדלה של טכנולוגיות מבוזרות כמו ביטקוין (Bitcoin), איטריום (Ethereum), לייטקוין (Litecoin) ועוד. רשתות מבוססות בלוקצ'יין אלה מספקות מודלים של קוד פתוח, ובכך מעודדים מערכות אקולוגיות דיגיטליות חדשות. כתוצאה מכך, מעודד פיתוח של כלכלות דיגיטליות מותאמות, היות ומספר רב של אנשים מאזורים שונים בעולם מצטרפים בכדי ליצור קהילות סביב רשתות אלה. לכן, המערכות הללו מעודדות את משתמשי הקצה להחליף את בעלי-הערך שלהם (כמו כסף וכו') בשירותים או בסחורות המוצעים ישירות על ידי ממציאים, מעצבים או מפתחים המייצרים מוצרים או יצירת פתרונות חדשניים בעולם, אשר בסופו של דבר מציעים תמריצים כלכליים ללא תלות בהכנסות באמצעות ערוצי פרסום.

במקום שלטון ושווי-כלכלי הנשלטים על ידי תאגידי ענק או ארגונים ממורכזים מונופוליסטיים, רשתות מבוזרות מציעות את התפלגות הערך הכלכלי והשליטה בקרב בעלי העניין של הרשת. בעלי העניין של רשתות מבוזרות אלה הם מייסדיה, מנהליה, מארגניה, בעלי מניותיה, תומכיה, אפטרופוסיה, משתתפיה, ספקיה, מפעיליה, וכן, באופן משמעותי, משתמשי הקצה בה. במערכות האקולוגיות וביוזמות מבוזרות אלו, הערך המסחרי שנוצר על ידן מופץ בקרב כל בעלי העניין, ומבטיח שכל המשתתפים במאמצי יצירת הערך שלהם יזכו לתגמול מידי וללא תמורה עבור העבודה האישית או הקיבוצית שלהם.

כעת, יש לנו הזדמנות לראות את הקפיצה האבולוציונית הבאה: **שילוב הערך הכלכלי במערכות תקשורת מאובטחות**. שירותים דיגיטליים כגון צ'אט, מדיה חברתית ותשלומים לוקחים חלק משמעותי בחיינו, ומשפיעים לא רק על התנהגויות הצריכה שלנו, אלא גם על המדיניות שלנו, הדיאלוגים, שיתופי הפעולה של קובעי המדיניות והתעשייה, ודרכי חליפין. רשת התקשורת הדיגיטלית שלנו תהפוך לפלטפורמה המהותית העיקרית של כלכלתנו המתפתחת בכל עת.

למרות שהאינטרנט גדל בקצב אקספוננציאלי, אין פלטפורמות ידועות של מערכות דחיפה P2P, מאובטחות, ידידותיות למשתמש, פרטיות ונטולות הפרעות מגורם שלישי, למעט פרוטוקול מערכות הדחיפה שפותח על ידי ISA. משתמשי הקצה, בין אם הם אנשים פרטיים, גופים ממשלתיים, מוסדות בנקאיים או תאגידים, נאלצים כעת לבחור בין אבטחה ופרטיות, ובכך נאלצים להקריב אחד עבור השני, שלא מתוך שיקול של נוחות או חסכון.

לסיכום, הקרן לפתרונות P2P מתאמצת לנצל את היתרונות המוצעים על ידי טכנולוגיות בלוקצ'יין חזקות (Blockchain, the next big thing). הביזור מציע דרך חיובית להתקדמות בכדי למנף עוד יותר את המשימה של הקרן לפתרונות P2P, את חזונה, ומקדם גורמים המניעים את חברי הצוות שלה בכדי להשיג עתיד בר-קיימא בחילופי peer-to-peer לתקשורת ויצירת ערך. באמצעות מסמך לבן זה, הקרן לפתרונות P2P מציגה את המשימה והחזון של הקרן לפתרונות P2P, וכמו כן גם את משימתם וחזונם של ELI ו-ISA. לסיכום, פרוטוקול מערכות הדחיפה הינו, בעיקרו, מבוזר, מאובטח ונטול התערבות חיצונית, המשמש בשירותי התקנים דיגיטליים מוצפנים הנמצאים בשימוש נרחב על ידי בעלי העניין, כולל אך לא רק בממשל וביטחון, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, בנקאות ופיננסים, ומגזרים עסקיים אחרים.

ELI ו-ISA היו חלוצות בתחום הפלטפורמות הדיגיטליות ופלטפורמות ה-peer-to-peer עוד מאז שהמשתמשים הראשונים אימצו את מערכת החינוך הדיגיטלית ב-2004 ואת פרוטוקול מערכות הדחיפה בשנת 2010.

ISI היא רשת ה-peer-to-peer היחידה שהפכה לפלטפורמת מערכת דחיפה בשנת 2011 ובנוסף הינה פרוטוקול מערכת הדחיפה היחיד שהשתלב לחלוטין עם מערכת החינוך הדיגיטלי בשנת 2014. בנוסף, בין 2014 ל-2017 ISI חקרה והתנסתה עם מגוון יוזמות דיגיטליות על פלטפורמת מערכת הדחיפה שלה המעורבת בממשלה, וכמו כן גם בשווקים הבנקאיים והפיננסיים.

כתאגיד, ISI בחנה מודל עסקי מאובטח והסכנוי המציע למשתמשי הקצה את הבטיחות והאבטחה הטובים ביותר. היות ובטיחות ואבטחה הם ללא ספק שני הגורמים החשובים ביותר המעורבים בחילופי מידע, משתמשי הקצה יכולים ליהנות משקט נפשי עם אימוץ פרוטוקול מערכת הדחיפה. ל-ISI ישנה גם סיבה טובה להאמין כי כאשר משתמשי הקצה מעריכים את היתרונות של מערכת הדחיפה וחווים את הממשק הרב-לשוני וידידותי למשתמש, הם ימשיכו להשתמש במערכת הדחיפה וישארו לקוחות נאמנים של ISI.

ISI גובה דמי רישוי שנתיים סמליים לכל שולח ומקבל ברשת מערכת הדחיפה, המשתמשת להחלפת מידע בצורה מאובטחת נטולת הפרעות, עם כל עסקה המתבצעת ברשת. מודלים כאלו של רישוי, הנוגעים בכל משתמש ברשת, מפיקים הכנסות רבות עבור החברה. לכן, ISI לא תצטרך להשתמש בכל המודלים המבוססים על פרסום, כדי ליצור הכנסות התומכות ברשת מערכת הדחיפה או לייצר רווחים ממאגר צרכני ה-B2C, B2B, או C2C שלה, באמצעות פרסומות מחוץ למודל הרישוי.

בנוסף, ISI מתאמצת להמיר את צורת הרישוי של מערכת הדחיפה וליצור מחדש את מערך הרישוי כולו באמצעות טכנולוגיות בלוקצ'יין. המרה זו מציעה יתרונות שלא נמצאים בפלטפורמות חלופיות אחרות. עם זאת, ההמרה אינה קלה ואינה פשוטה, אך חייבת להיעשות בזריזות בכדי למנף את היתרונות של תכונות האבטחה הייחודיות הנמצאות על רשת הבלוקצ'יין, המאובטחת על ידי הצפנה (cryptography). המעבר לטכנולוגיות הצפנה מתקדמות ישפר את יכולותיה של ISI ויגרום לה להיות שחקן מרכזי בשווקי יעד גלובליים ומקומיים.

הקרן לפתרונות P2P, בשיתוף עם ELI ו-ISI, פועלת להשגת המטרות האישיות והקולקטיביות באמצעות:

- טיפוח קשרי שותפות עם כל בעלי העניין והלקוחות, במקום להיות ספקית או נותנת שירות בלבד;
- מניעה חברי צוות באמצעות תוכניות תמריצים ותגמולים, ובנוסף מתייחסת אליהם כשותפים, ועל-ידי כן מוציאה את הטוב שבהם. התוצר הישיר הוא שמירה על מצוינות השירות;
- קידום מטרות להעשרת הקהילה ולשמירה על המערכת הסביבתית של הלקוח.

הקרן לפתרונות P2P חולקת שליחות משותפת עם ELI ו-ISI, של מחויבות ליעילות ובעקביות לספק ברמה עולמית, באיכות גבוהה, מוצרים, יישומים ושירותים מצטיינים ללקוחותיה במחיר הסביר והיעיל ביותר. יחד, אנו מצפים לעמוד בציפיות הלקוח על ידי הבנת דרישות הלקוח, שמירה על קצב עם החידושים האחרונים באמצעות מחקר, ועיסוק בשיטות עבודה מומלצות.

חלק מערכי הליבה שלנו כוללים, שלמות, כשירות, אחריות, סודיות, יושר, מסירות, חדשנות, תודעת עלות, מצוינות, שקיפות, פשטות, אמפתיה, עבודת צוות ותפיסת **Win-Win**.

ELI ו-ISI קיבלו בברכה את היווצרותה ובנייתה של הקרן לפתרונות P2P. לפיכך, ELI ו-ISI היו באופן טבעי למובילות הקמפיין עבור המערכת האקולוגית P2PS ומקדמות את רשת ה-P2PS אל בעלי העניין שלהם ואל קהל הלקוחות. אם וכאשר הקרן לפתרונות P2P מציגה טכנולוגיות דיגיטליות אחרות או שירותים שרירים ELI ו- ISI יקדמו אותן בתוך התאגידים שלהם ואל הלקוחות שלהם. כאשר בעלי עניין משלבים כוחות בכדי לשתף פעולה, הכרחי כי המאמצים המשולבים שלהם יגרמו להצלחה, לא לתחרות. ההצלחה תהיה גם תוצאה של הבטחת אסטרטגיית ביזור המספקת נתיב חיובי לעבור ממצב תחרותי למודל שיתופי.

הקרן היא גוף עצמאי הנשלט על ידי מועצת הקרן. הקרן הוסמכה ליצור רשת עולמית של שירותים דיגיטליים הכוללים מודל עבודה חלופי למודלים המסורתיים של רשתות P2P, ולפקח על צמיחתן הפרודוקטיבית. מודלים אלו חייבים להיות על רשת הבלוקצ'יין ותואמים טכנולוגיות דיגיטליות, אשר הוכרו באופן חד-משמעי כטכנולוגיות העתיד. הקרן תשלוט על אספקת אסימוני P2PS ועל תמלוגי ה-P2PS. היא תספק שירותי תמיכה ואת הכלים הנדרשים להפעלה חלקה של כל השירותים הדיגיטליים בתוך המערכת האקולוגית. בסופו של דבר, המעבר המקיף של המערכת האקולוגית לרשת אוטונומית מבוזרת לחלוטין יזורז על ידי הקרן.

הקרן לפתרונות P2P בנוסף תשלוט על פיתוח של רכיבים נפוצים, דינמיים, יסודיים, כגון ארנקים לאסימונים דיגיטליים, ופתרונות אפשריים אחרים בתוך המערכת האקולוגית. הקרן גם תושיט את תמיכתה לכל בעלי העניין המעוניינים בפיתוח, שיפור או אימוץ הפתרונות המוצעים מעת לעת על ידי הקרן, אשר יכוונו לשילוב כלכליות העסקה לטובת כלל בעלי העניין בעולם.

ELI, ISI והקרן לפתרונות P2P יעבדו יחדיו בכדי ליצור ולקיים מערכת שירותים דיגיטליים מבוססת באמצעות סדרה של מעברים טכניים שהינם חסכוניים לא רק לכל בעלי העניין, אלא גם למשתמשי הקצה. האסימון הדיגיטלי P2PS יסייע להם להציע תמריצים ופיקצוים לכל בעלי העניין.

אחד התרחישים שנלקחו בחשבון ונחקרו באמצעות דגימות שוק, ראיונות ומנגנון משוב היו שימוש באסימון צד שלישי, אולי עם התאמה אישית כלשהי. עם זאת, הצעה זו, אם כי מועילה לכאורה בטווח הקצר המיידי, ירדה מסדר היום מייד בשל חששות הקשורים, בין היתר, לביטחון, בטיחות, תמחור, הפרעות מגורם צד שלישי, וירידה בעלות-תועלת בטווח הבינוני-ארוך. אימון אסימון צד שלישי כלשהו היה בהחלט תבוסה לכל מטרת התרגיל הזה שמטרתו העיקרית הייתה להתרחק מכל סוגי התערבות של גורם צד שלישי על מנת לספק פלטפורמה מאובטחת נטולת התערבות לכל הלקוחות המבקשים סודיות וחליפין לנכסים הדיגיטליים שלהם. השאלה החשובה ביותר שנשאלה בהקשר זה הייתה, אם מישו מעוניין לחוות חשיפה של רשומותיהם הדיגיטליות או נכסיו הסודיים, כגון רשומות רפואיות שלהם או של משפחותיהם או תוצאות הבדיקה שלהם. התשובה הייתה שלילית מוחלטת מכל מגזרי השוק שנדגמו. זה ממחיש באופן בלעדי את הצורך ב-ELI, ISI, והקרן לפתרונות P2P שיציעו את הפתרון הקנייני לקהל העולמי המבקשים לשמור על המידע והנכסים הדיגיטליים שלהם.

לסיכום ELI ו-ISI אימצו את אסימוני P2PS והחליטו להיות היזמים הגדולים הראשונים שיישמו וישלבו את P2PS בפלטפורמות שלהם. צעד כזה יהיה רווחי במיוחד לכל המעורבים ויביא השפעה חיובית על המערכת האקולוגית של P2PS. המערכת האקולוגית של P2PS תיצור רשת עולמית של הצעותיה הדיגיטליות, ותיצור מודל הפעלה חלופי המבוסס על שיתוף פעולה ולא על תחרות. ברור כי קיים צורך גדול וביקוש משמעותי ככל שהכלכלה העולמית מחפשת ביזור וצועדת לקראת עתיד בסיוע בלוקצ'יין וקידום טכנולוגי.

בסופו של דבר, המערכת האקולוגית של P2PS תעבור למערכות אקולוגיות מבוססות, עצמאיות לחלוטין. פעולה זו תאפשר לפלטפורמת peer-to-peer הנוכחית לתפקד בעילות ללא כל סיוע מצד ELI, ISI או כל גוף אחר.

שכבת הבסיס המבוזרת עבור אסימוני P2PS היא רשת האיטריום הציבורית הכללית שבה המשתמשים מתקשרים לצורך ביצוע העברה. עם זאת, משתמשי הקצה יוכלו פשוט להשתמש ביישומים המתאימים בכדי לשלוח או לקבל אסימוני P2PS מתוך המערכות של ELI או ISI. בבוא הזמן, עם צמיחת טכנולוגיות הבלוקצ'יין, המערכת האקולוגית של P2PS תמשיך להתפתח גם כן.

משאבים הולמים יוקצו בסופו של דבר על ידי הקרן לפתרונות P2P שיסייעו בהקמת מועצה שלטונית, תוך שימוש בהון אנושי מתאים, על מנת ליצור מערכת ממשל שקופה שתשלוט על הקרן באופן הוגן, תוך התחשבות במשוב המסופק על ידי כל המשתתפים ובעלי העניין של המערכת האקולוגית של P2PS. מועצת המנהלים תהיה אחראית לניהול והנחיות משפטיות, כללי החברות וההשתתפות, וכללי התמלוגים ב-P2PS.

תמלוגי ה-P2PS יהיו מנוהלים בתחילה על ידי הקרן לפתרונות P2P. אבל בקרוב המערכת תהיה מבוזרת ובנויה על הטכנולוגיה המשמשת את החוזה החכם של האיטריום. עם דגש על שילוב יישומים שונים ושירותים דיגיטליים לתוך המערכת האקולוגית והמבוזרת של P2PS, מערכת התמלוגים ב-P2PS תשתמש בתמריצים כלכליים. P2PS לא מתיימר להמציא מחדש את הגלגל, כי אם למנף את המערכות שכבר נבדקו בהצלחה על ידי ביטקוין ואחרים. מערכת התמלוגים ב-P2PS תעודד ספקי שירותים דיגיטליים לאמץ את P2PS ולהצטרף ולהיות שותפים של המערכת האקולוגית של P2PS. המערכת האקולוגית של P2PS תדבק באתיקה ובשיטות עבודה מומלצות בתעשייה. עסקאות לא יטילו אילוצים לא חיוניים על ההנפקה. לכן, השפעת הרשת של המערכת האקולוגית של P2PS צפויה לגדול בהתמדה, ובכך להגדיל את הערך של אסימון P2PS עקב התפשטות נוספת. צמיחה יוצרת מערכת אקולוגית שתביא משתתפים נוספים וספקי שירותים, אותם יעודדו בעקביות להצטרף ליוזמת ה-P2PS.

חלק מהמשאבים יוקצו להמשך הפיתוח של פתרונות חדשניים ע"מ להמשיך את המחקר והפיתוח. יוזמות המסייעות ליצור סביבות של שותפות עם מפתחים שונים יטפחו מערכת אקולוגית שווינוית שתסלול את הדרך לנסות שיטות חדשות המעודדות את ההשתתפות במערכת האקולוגית הדיגיטלית, ובכך ליצור ערך טוב יותר לטובת כל בעלי העניין.

מעט לעת, יהיה צורך במשאבים רבים כדי לשפר את היכולות של שותפים המבקשים יצירת ערך זה לזה באמצעות פיתוח וצמיחה. יוזמות התפתחותיות כאלה ימומנו על ידי הקרן לפתרונות P2P. הקרן לפתרונות P2P תקדם יוזמות אלו באמצעות מעורבות ישירה של צוותים טכניים שיפתחו וישפרו את הטכנולוגיות אשר תומכות באופן ישיר ועקיף במערכת האקולוגית של P2PS. עם זאת, ביזור ימשיך להיות הנורמה שכן הוא היתרון לכל המשתתפים ובעלי העניין בתוך ומחוץ למערכת האקולוגית של P2PS.

היוזמות הטכנולוגיות הבסיסיות של הקרן לפתרונות P2P יתמקדו במתן:

(א) עסקאות המאפשרות שירותים דיגיטליים מרוכזים באמצעות P2PS, ברמת פלטפורמת ה-P2P.

(ב) שירות מבוזר עבור משתמשי P2PS. מערכת של כלים עבור כל בעלי העניין, שמטרתם היא הנמכת החסמים להטמעה והשתלבות במערכת P2PS;

(ג) יישום של מערכת יעילה לתגמולי P2PS.

מערכת מבוססת תגמולים המוצעת על ידי הקרן לפתרונות P2P תביא לגדילת הערך הפנימי של אסימוני P2PS על פני תקופה של זמן. לדוגמה, כאשר המוצרים של ELI ו-ISI מופצים, משתמשי הקצה והלקוחות יצטרכו לרכוש תחילה אסימוני P2PS בכדי לרכוש רשיון שנתי, בלעדיהם הם לא יוכלו להשתמש במוצרים. צורת התשלום היחידה שתתקבל לרכישת הרישיון תהיה אסימוני P2PS. לכן, אם מחיר הרישיון הוא מחיר סמלי של \$ 75, עבור משתתף שרכש את האסימון בשלב מוקדם זה, תהיה אפשרות פוטנציאלית להגדיל את שווי השוק שלו על פני תקופה של זמן.

הצעד הראשון הוא יצירת אסימון דיגיטלי חדש, ממותג P2PS, המתקשר עם צירוף המילים "פתרונות P2P" (peer-to-peer solutions), ועל ידי כך ליצור תחושת שייכות לקהילה המתקדמת של מפתחים ומשתמשים ברשתות ה-peer-to-peer. מהותו של האסימון P2PS היא לחבר יחדיו את היחידים לכלכלה שיתופית, מאובטחת וחדשנית. אף על פי כן, ליצור אסימון דיגיטלי זה לא מספיק בשביל זה. על מנת שאסימון דיגיטלי יהיה חיוני, הוא צריך להיות גם מועיל וגם בעל ערך. כדי להקים כלכלה סביב אסימון חדש – הקרן לפתרונות P2P ו-ISI חייבים לעבוד יחדיו בכדי ליישם וליצור את הערך הבסיסי של P2PS.

השלב הבא יהיה להבין כי בימים אלו האינטראקציות בין משתמשי קצה וטכנולוגיות בלוקצ'יין הן, נכון לכתיבת מסמך לבן זה, לא פשוטות ולא אינטואיטיביות למה שרגילים משתמשי הקצה. על כן, P2PS הוא פתרון שיפשט את חווית המשתמש ויהפוך אותה לאינטואיטיבית, בהתאם להרגלי משתמשי הקצה. P2PS יהפוך להיות האסימון האמין ביותר, נוח, מאובטח, מהיר, פרטי, וזריז, עבור רכישה של משתמשים ושימוש על פלטפורמות מאובטחות נטולות התערבות. הוא יכול לשמש גם בתור אסימון אותו ניתן בנוחות להעביר או לסחור עם משתמשים אחרים תמורת סחורות או שירותים שונים של המשתתפים הרשומים, ובכך להפוך לאסימון דיגיטלי מבוקר במלוא הדרו.

לכן, אסימון P2PS יהיה נצרך, בסופו של דבר, על ידי כל מי שרוצה להשתמש בכל הנפקה של כל ספק הרשום על המערכת האקולוגית של P2PS. האסימון P2PS יהפוך באופן טבעי להיות האמצעי היחיד של רכישת מוצרים ושירותים מכל הסוחרים האלה בתוך המערכת האקולוגית של P2PS. עם זאת, מוקדם מדי לצפות את תפקוד המערכת האקולוגית של P2PS כחילופי ערך מאוחסן אל-מול המטבעות הקבועים יותר, בין אם מדובר בביטקוין, איטריום או בכל אחד מהאחרים, על אף שהקרן לפתרונות P2P רואה בכך שינוי שיתרחש בסופו של דבר, בבוא הזמן.

אחד המאפיינים המרגשים של אסימון P2PS הוא שרכישת אסימוני P2PS נהיה חובה עבור משתמשי ELI ו-ISI על מנת להשתמש במערכת שלהן. עם התפתחותן, איגוד זה ינצל ויעודד סוחרים וספקי שירותים אחרים לאמץ את המערכת האקולוגית של P2PS כשיטת החליפין הנבחרת שלהם. כתוצאה מכך, יהיה קידום משמעותי בתחום ההזדמנויות העסקיות של המשתתפים, ורק באמצעות טאבלט, טלפון חכם, או מחשב אישי. מצד אחד, זה נובע בעיקר מהחלטה של ELI ו-ISI לשלב את המערכות האקולוגיות שלהם עם האסימונים הדיגיטליים של P2PS, שהופכים לבר-השגה את המרת הנתונים ממקורות שונים שנוצרים, נאספים, מאורגנים ומשולבים אל תוך ערך ממשי. מצד שני, מהלך זה משפר את הערך של היישומים המקודמים על ידי ELI ו-ISI. לפיכך, לאסימוני P2PS יש פוטנציאל להיות מאומץ על ידי פלטפורמות דומות אחרות ולהיות אחד מהאסימונים הדיגיטליים הנפוצים ביותר, ובכך להעלות את הערך הממשי שלהם.

התגברות על המכשולים באימוץ האסימון P2PS

9.2

למרבה הצער, לקוחות רבים ממגזרים שונים מתקשים לאמץ טכנולוגיות חדשות, בעיקר בשל הקשיים בהם נתקלו במהלך השימוש. משתמשי הקצה לפעמים מתקשים להבין קריפטוגרפיה בסיסית, בשל אתגרים הקשורים ברכש, אחסון של כתובות אלפאנומריות, ומפתחות פרטיים, והאופן שבו דמי העסקה נבנים. מחסום נוסף להתאקלמות חלקה של האסימונים הדיגיטליים עלולה להיות המגוון הרב של האסימונים שיש לרכוש עבור שימוש בפלטפורמות שונות. אחת המטרות של הקרן לפתרונות P2P היא להפחית באופן משמעותי את בעיות המורכבות ולהפוך את אסימוני P2PS לידידותיים למשתמש ככל האפשר ואינטואיטיביים להרגלי רוב המשתמשים, גם אם אין להם חשיפה קודמת לאסימונים דיגיטליים.

תכנית עסקית

10

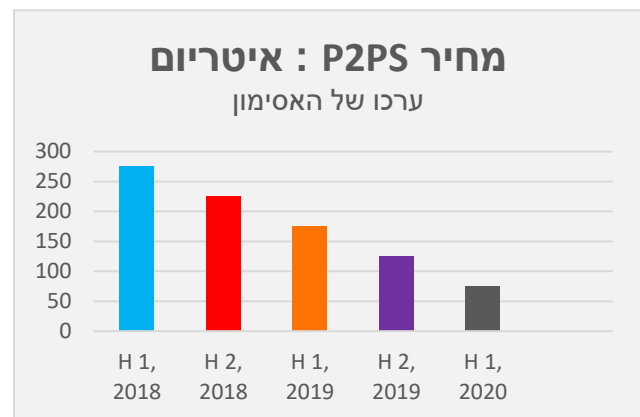
יצירת ערך בסיסי

10.1

ELI ו-ISI יסייעו לקרן לפתרונות P2P, בבניית ערך בסיסי עבור אסימון P2PS החדש על ידי שילוב של אסימוני P2PS אל תוך פלטפורמות החינוך הדיגיטלי שלהן ואל תוך מערכות ה-peer-to-peer שלהן. P2PS יהפוך אז לאסימון העסקה הרשמי עבור ELI ו-ISI. אם כן, החברות שיהיו הראשונות להתחיל בשימוש באסימוני P2PS הן ELI ו-ISI, ופלטפורמת מערכת הדחיפה שלהן יהיה השירות העיקרי של האסימונים.

בנוסף, משתמשים יוכלו ליזום בקלות עסקאות באמצעות אסימוני P2PS הנפוצים במקום לקנות רישיונות שונים מהמפיצים המקומיים של המדינות שלהם. על כן, אסימוני P2PS יספקו ערך רב לחברי הקהילה הדיגיטלית המתרחבת של ELI ו-ISI. המשתמשים של ELI ו-ISI יוכלו עם הזמן גם הם לבצע עסקאות בעזרת אסימוני ה-P2PS שלהם, מחוץ למערכת החינוך ומערכת הדחיפה, כדי לרכוש מוצרים ושירותים שונים המוצעים על ידי ספקים בזירה העולמית המקבלים אסימוני P2PS. משתמשי הקצה יוכלו לספק מוצרים ושירותים בנוחות שאינם זמינים להם בדרך כלל, ולא על פי ערוצי ההפצה המקוונים והמקומיים שלהם, אולי אפילו במחיר הרבה יותר טוב.

אסימון P2PS יתחיל דרכו בהחלפת אמצעי הרישוי המסורתיים המשמשים כיום בפלטפורמות של חינוך דיגיטלי ומערכות דחיפה בארה"ב והמזרח התיכון (השווקים הנוכחיים). אסימון ה-P2PS בסופו של דבר יגיע, ובעתיד גם ישתלב, עם פלחי שוק אחרים, כאשר ELI ו-ISI יגדלו ויגיעו עם המערכות שלהם למדינות שונות באירופה, באוסטרליה, באסיה, בדרום אמריקה ועוד, ובכך יוצר ביקוש עקבי לאסימון P2PS.



אסימון P2PS יתחיל דרכו בהחלפת אמצעי הסוחרים האחרים, ספקי השירותים והשווקים במדינות ברחבי העולם, יאמצו את אסימון ה-P2PS בשל המשק הרב-לשוני ויידווי למשתמש, הנוחות, קלות השימוש, האבטחה, הסודיות ותכונות שימושיות אחרות.

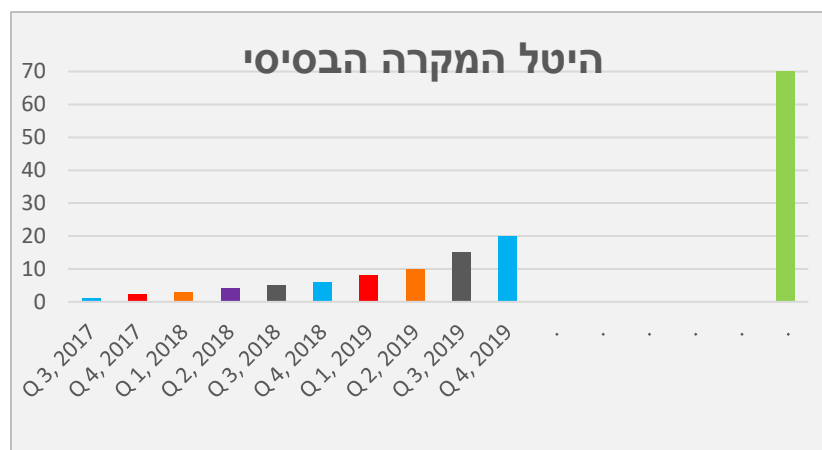
מכרה הזהב

10.2

בדומה לכל סחורה, כגון רכב, טלוויזיה או זהב, גם למטבעות דיגיטליים יש ערך בסיסי. בשל ההתקדמות הטכנולוגית ההולכת וגדלה ומשנה במהירות את העולם שלנו לכפר גלובלי אחד, אסימונים דיגיטליים הופכים במהירות למוצרים יקרי ערך הנחוצים על ידי משתמשי הקצה על מנת להחליף את הערך הצבור שלהם בשווי של מוצר או שירות בו הם מעוניינים.

יתר על זאת, כמות הזהב הידוע בעולם הוא כ-158,000 טון, אשר מוערך כיום על כ-6.5 טריליון \$ (Gold as an investment). הזהב משמש כיום בעיקר כגיבוי של המטבעות השמישים. היות ואת המטבעות הדיגיטליים שנכרים מדמים לזהב, בשל המאפיין הבסיסי שלהם שעל מנת לעשותם זמינים – יש לכרות אותם, הערך המהותי של הביטקוין היום היה מתקבל להיות כ-350,000 \$. בהתבסס על סטטיסטיקות השימוש, ביטקוין יכול להיות יקר יותר מאשר זהב בעשור הבא או לאחריו.

לכן, מאחר שהקרן לפתרונות P2P משיקה את אסימון P2PS בערך השקה של 0.0002BTC, הערך הבסיסי של אסימון P2PS מחושב להיות כ-70\$, זהו החזוי לערך אסימון ה-P2PS עם הזמן. תרחיש זה אינו היטל של ערכו הנוכחי על השנים הקרובות או אפילו על בעוד כמה עשורים. אין זו כי אם השוואה עם דימוי אל העולם האמיתי, אשר תלויה בגורמים רבים אחרים.



עם זאת, הקרן לפתרונות P2P תעשה כל שביכולתה, ללא יוצא מן הכלל, בכדי למנף את הערך הבסיסי של אסימון P2PS ותשאף ליצור מערכת אקולוגית חזקה מבוססת P2PS בה הערך הבסיסי יצבור כוח, עם רווחים לכל בעלי העניין מצבירה זו. אחד הגורמים החשובים ביותר הקשורים ביצירת הערך של המערכת האקולוגית מבוססת P2PS שבתוכה האסימון יכול להתרבות ולשגשג, הוא גודל השוק הנוכחי עם פוטנציאל למנף אותו אף עוד יותר, בהטלה בפרספקטיבה של שלוש עד חמש שנים.

חשוב לציין כי על מנת לנבא לקוראי המסמך הלבן הזה את התרחיש הבסיסי, במקום את התרחיש הטוב ביותר או אפילו התרחיש המציאותיים יותר, קיבלנו נתונים מפלח שוק יחיד – החינוך, מבלי להתחשב בפלחי שוק אחרים, יותר ברי קיימא ורווחיים יותר כגון הממשל והביטחון, הרפואה והפארמה, הבנקאות והפיננסים, וכן הלאה. אם כן, הנתונים הדמוגרפיים המוצגים להלן לוקחים בחשבון גודל שוק חלקי בלבד, אשר הינו קטן מאוד מן גודל השוק בפועל, ונתונים אלו משקפים את ה-TAM, SAM, וה-SOM של שוק החינוך בלבד. עם זאת, אם נחשיב את כל פלחי השוק האחרים של המדינות השונות, ניתן יהיה לראות כי הפוטנציאל המוצג הוא רק חלק קטן מהפוטנציאל הכולל של השוק.

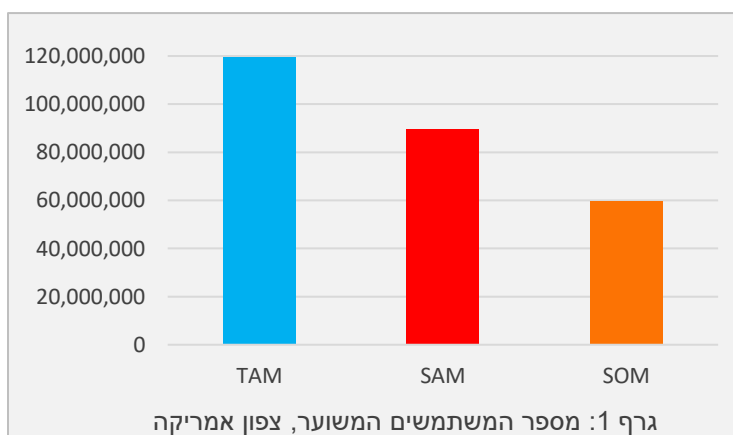
בנוסף, השווקים הנוכחיים של ELI ו-ISI, וכן של אסימון ה-P2PS הם מדינות צפון אמריקה וקנדה ו-23 מדינות במזרח התיכון וצפון אפריקה, כולל ישראל, איחוד האמירויות הערביות, ערב הסעודית, מצרים, ובחריין. חלק ממדינות אלה ידועות כמאמצות ראשוניות (early adopters) לטכנולוגיות ופתרונות חדשניים.

בדומה למדינות רבות, רוב המדינות הללו באזורי צפון אמריקה ואזור המזרח התיכון וצפון אפריקה מוכרות כבעלות נזילות כספית בתמורה למערכות דיגיטליות באיכות גבוהה המציעות נוחות בשילוב עם בטיחות, אבטחה וסודיות.

טבלה 1: מספר המשתמשים המשוער, צפון אמריקה

מקסיקו		קנדה		ארה"ב		
Male	Female	Male	Female	Male	Female	
8,577,845	8,195,457	1,409,640	1,340,012	15,627,998	14,959,969	גילאי 7-14
112,065,927	10,778,382	2,171,703	2,048,546	22,213,952	21,137,826	גילאי 15-24
19,643,772	18,973,839	3,581,343	3,388,558	37,841,950	36,097,795	
סה"כ	38,617,610	סה"כ	6,969,901	סה"כ	73,939,745	

סה"כ בצפון אמריקה	
TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628



לנוחיות הקוראים, קיבצנו תחת כותרת אחת מספר מדינות באזור המזרח התיכון וצפון אפריקה אשר אימצו את מערכות הדחיפה ומדינות אחרות אשר הביעו את כוונתם לאמץ את מערכות הדחיפה כפלטפורמת ה-peer-to-peer לחליפין בחבילות גדולות המועדפת עליהם.

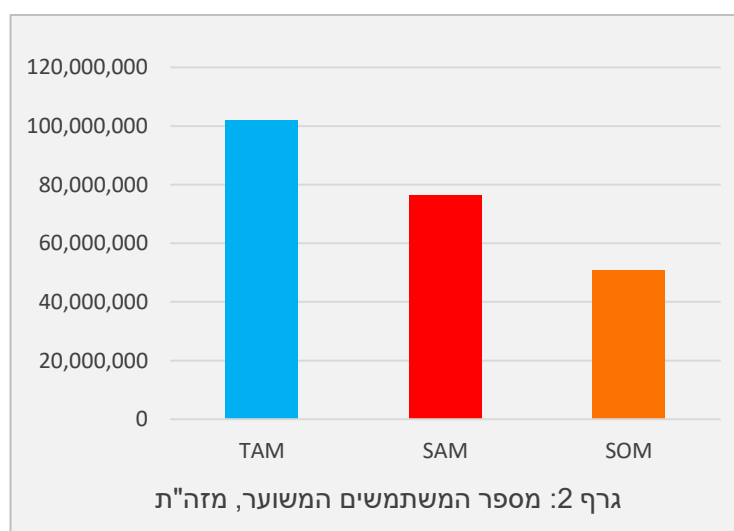
הנחת היסוד בחישוב הדמוגרפי הבא של מדינות המזרח התיכון וצפון אפריקה היא שלמרות שלמדינות מסוימות כגון אריתריאה, סומליה, דרום סודאן, ג'יבוטי ואתיופיה עשוי להיות פוטנציאל כלשהו ליישום מערכות הדחיפה במדינותיהן, הן לא הובאו בחשבון בטבלה שלהלן או בחישובים הקשורים לTAM, SAM ו-SOM מאותה סיבה שהובאה קודם לכן, ניבוי של תרחיש מקרה בסיס לקוראים שלנו היא האפשרות המועדפת ביותר על ידי הצוות שלנו. בטבלה 2 נכללות חלק ממדינות המזרח התיכון וצפון אפריקה.

טבלה 2: מדינות איזור המזה"ת

ישראל	כווית	סעודיה	איחוד האמירויות הערביות	בהרן
לבנון	סוריה	ירדן	עומאן	קטאר
תוניס	לוב	תימן	מצרים	עיראק
אלג'יר	מרוקו	סודן		

סה"כ במזה"ת

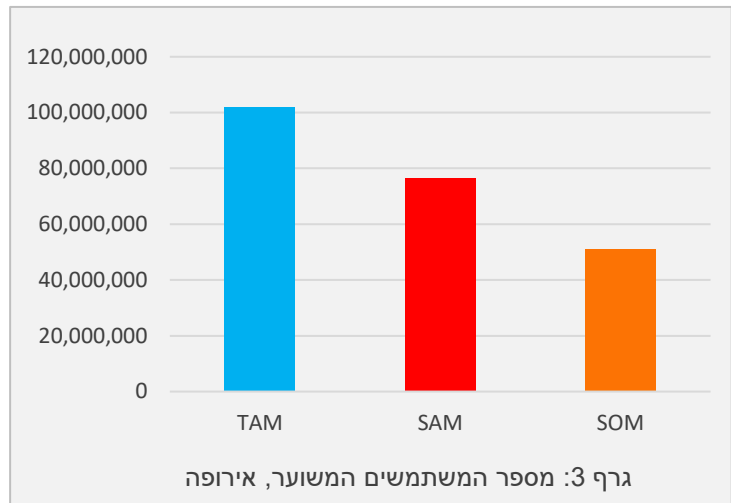
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517



אירופה

סה"כ באירופה	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

לקוחות מארצות אירופה יבואו בעקבות המדינות הקודמות בשנים הקרובות, כך שיאמצו לעצמם את אסימוני P2PS לשימוש במערכת החינוך המוצעת על ידי ELI ומערכת הדחיפה שמקדמת ISI. חלק ממדינות אלה, אלו עם אוכלוסייה של כ-10 מיליון או יותר, מקובצות יחד, בהתאם לנורמות המקובלות בעולם. כל

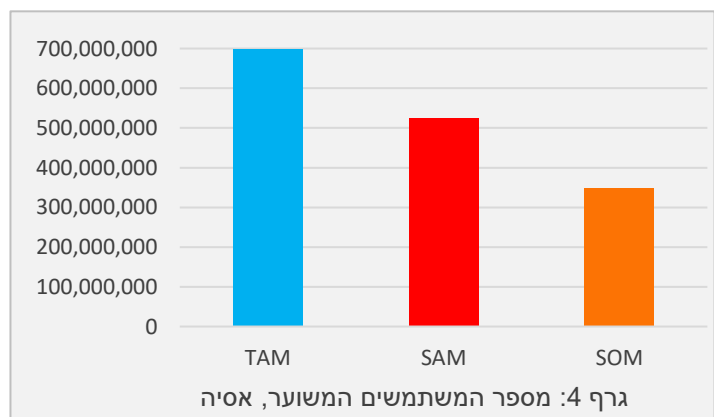


מדינה שיש בה פחות מ-10 מיליון תושבים, לא נחשבת כמועמדת פוטנציאלית להכללה מאותה סיבה שצויינה קודם לכן.

אסיה

למרות גודלה של יבשת אסיה, ובה מספר מדינות עם פוטנציאל התאמה גבוה עבור מערכות הדחיפה, רק שתי מדינות - סין והודו - נכללו בחישובים. זאת בשל האוכלוסיות הגדולות שלהם וכמה הפרמטרים בבירור. חתכים רבים של אוכלוסיות מסוימות עשויים שלא להיות מסוגלים להרשות לעצמם אפילו חינוך בסיסי, ועל כן, יש להמעיט במספרים על ידי כך שלא נתחשב בדמוגרפיה של המדינות השכנות. הנחת היסוד הזו, לפיה עבדנו באופן עקבי בחישוב הדמוגרפי, מקזזת כל אפשרות של ניבוי תרחישים פרט לתרחיש הפסימי של מקרה הבסיס.

סה"כ באסיה	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548



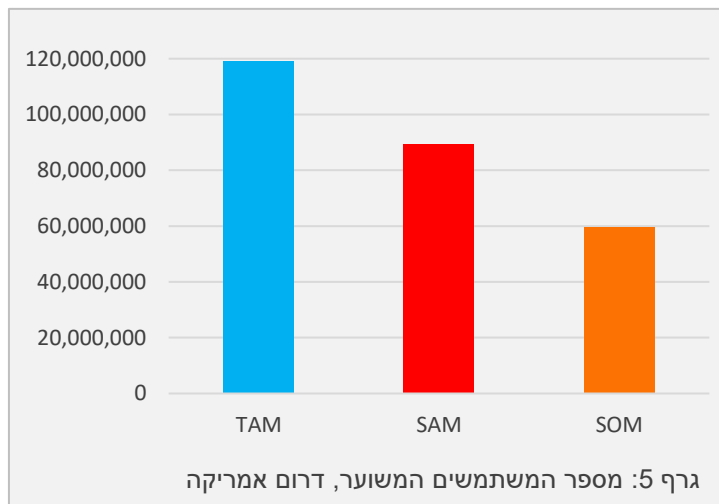
דרום אמריקה

סה"כ בדרום אמריקה

TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

דרום אמריקה היא יבשת נוספת בעלת פוטנציאל גבוה להטמעת המערכת האקולוגית של P2PS. אוסטרליה, למרות היותה יבשת גדולה, היא בעלת SOM קטן למדי, והחשבנו אותה בחישוב הדמוגרפי בסמוך, בשל הפוטנציאל הגבוה שלה.

הקרן לפתרונות P2P צופה כי במהלך חמש השנים הקרובות, ה-SOM של משתמשים

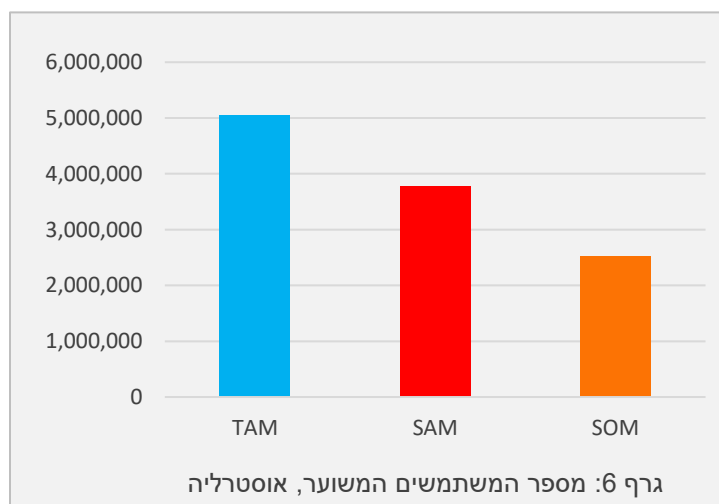


ב-49 המדינות הפוטנציאליות ביותר, שידועות כי הן מאמצות במהירות מערכות אבטחה דיגיטליות מאובטחות, נטולות הפרעות, הן כ-725 מיליון משתמשים, מתוך 1.1 מיליארד משתמשים ב-SAM ו-1.5 מיליארד משתמשים ב-TAM.

אוסטרליה

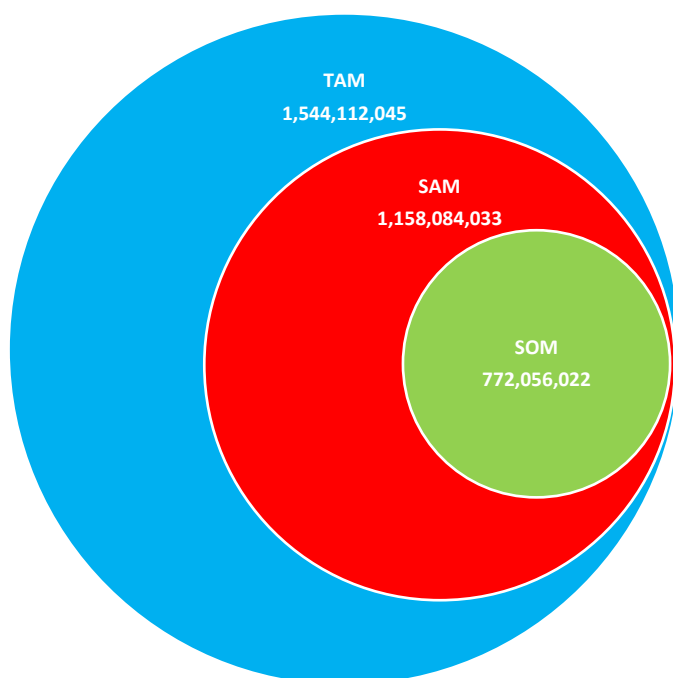
סה"כ באוסטרליה

TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217



נתונים מ-49 מדינות שונות נאספו וחושבו על מנת לקבל את מספרי ה-TAM, SAM, וה-SOM, בכדי לאמוד את גודל השוק בצורה אמיתית ככל האפשר. נזכיר כי נלקחו בחשבון בחישובי גודל השוק נתונים המתייחסים לפלח אחד בלבד, בעוד שהממשל, הרפואה והפרמה, הבנקאות והפיננסים והסקטור הביטחוני מוסיפים מספר רב של צרכנים למערכות הדחיפה.

עם זאת, לטובת המשתמשים אשר עשויים להיות מעוניינים לרכוש אסימוני P2PS בשלב המכירה המוקדמת או בשלבי המכירה (ICO), נתונים של פלחי שוק אחרים לא נלקחו בחשבון. היות וכל משתמש קצה של ELI ו-ISI ירכוש אסימון P2PS בכדי לבצע פעולות על הפלטפורמות שלהם, אנו צופים, אך לא מבטיחים, שהערך של אסימון ה-P2PS יגדל עם תום מחזור האימוץ ועם חלוף הזמן.



סה"כ כלל-עולמי

TAM	1,544,112,045
SAM	1,158,084,033
SOM	772,056,022

גרף 7: מספר המשתמשים המשוער, כלל-עולמי

במהלך שלבי הקדם-מכירה והמכירה (ICO), המשתתפים יוכלו לרכוש אסימוני P2PS עם בונוס. כתגמול למשתתפים הראשונים, יותאמו בונוסים מסוגים שונים, בהתאם ליום בו נרכשו האסימונים.

הכספים שיצברו מתרומות המשתתפים במכירות האסימון יישמשו בפיתוח אסימוני P2PS והפלטפורמה. במהלך השלבים המתקדמים של P2PS, כאשר האסימונים הראשונים יחלו להימכר, הכספים המתאימים יוקצו באופן מיידי ויועברו לשימוש על מנת להפוך את פלטפורמת P2PS לחזקה יותר. התרומות שהתקבלו מתומכים הינם תרומה גדולה בכדי לחזק את P2PS ולכן יושקעו ישירות ב-P2PS ובקהילה התומכת שלה. אנו נלך מחיל אל חיל, ובכך נבנה כלי שימושי ובר-ערך שיאתגר את המצב הקיים ויגרום לשינויים משמעותיים בקהילה העולמית, מעבר לממשל והגנה, חינוך דיגיטלי, רפואה ופארמה, ובנקאות ופיננסים.

פתיחות לקהל עולמי

11.1

האסימון P2PS אינו מניה ולא נייר-ערך ואין לראות בו כל צורה, כלי או סוג של השקעה. הקרן לפתרונות P2P אינה מונעת אף מדינה ממכירת אסימוני ה-P2PS. עם זאת, כל מי שמעוניין לרכוש אסימון P2PS חייב להתאים את הרכישות ואת השימושיות שלו למקום מגוריו.

פרטי השקת ומכירת האסימון

11.2

לאחר תחילת המכירה המוקדמת והמכירה (ICO) של P2PS, אשר יתקיימו ברשת האיטריום, כל מי שירצה לרכוש אסימוני P2PS יוכל לעשות זאת באמצעות כל מטבע דיגיטלי מרכזי אשר בבעלותו דרך אתר הקרן לפתרונות P2P. לאחר מכן, אסימוני ה-P2PS יהיו רשומים ב-Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Wave DEX, EtherDelta, וכן ב-Cryptopia, בין שאר חלפני מטבעות דיגיטליים בולטים אחרים בעולם. עם רכישת אסימוני P2PS, ניתן להפקיד אותם לתוך כל ארנק אסימוני ה-ERC20, כגון MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, וכן Imtoken. אחת מהסיבות הרבות ייתכן שתצטרך לרכוש ולהחזיק אסימוני P2PS היא על מנת להשתמש באחת מהפלטפורמות המאובטחת מבוססות ה-P2P ולא רק על מנת לסחור בהם בחלפני המטבעות הדיגיטליים.

11.3 ציר הזמן של המכירה (ICO)

אסימוני P2PS יהיו זמינים עבור המשתתפים המעוניינים במהלך המכירה המוקדמת החל מה-16 בנובמבר 2017, ובמהלך השלב הראשון של המכירה (ICO) החל מה-15 בדצמבר 2017, באמצעות מצב-בטוח. למרות שהשלב הראשון יפעל עד 28 בפברואר 2018, השלבים הבאים לא יהיו מוגבלים בזמן ויפעלו בשלבים עד שיגויסו מספיק כספים.

את אסימוני P2PS ניתן לרכוש בעזרת BTC, BTH, ETH, או LTE. ניתן לבצע העברות מכל ארנק המכיל מטבעות אלו. עם זאת, לא יתקבלו העברות מחלפנים.

11.4 השימוש בהכנסות

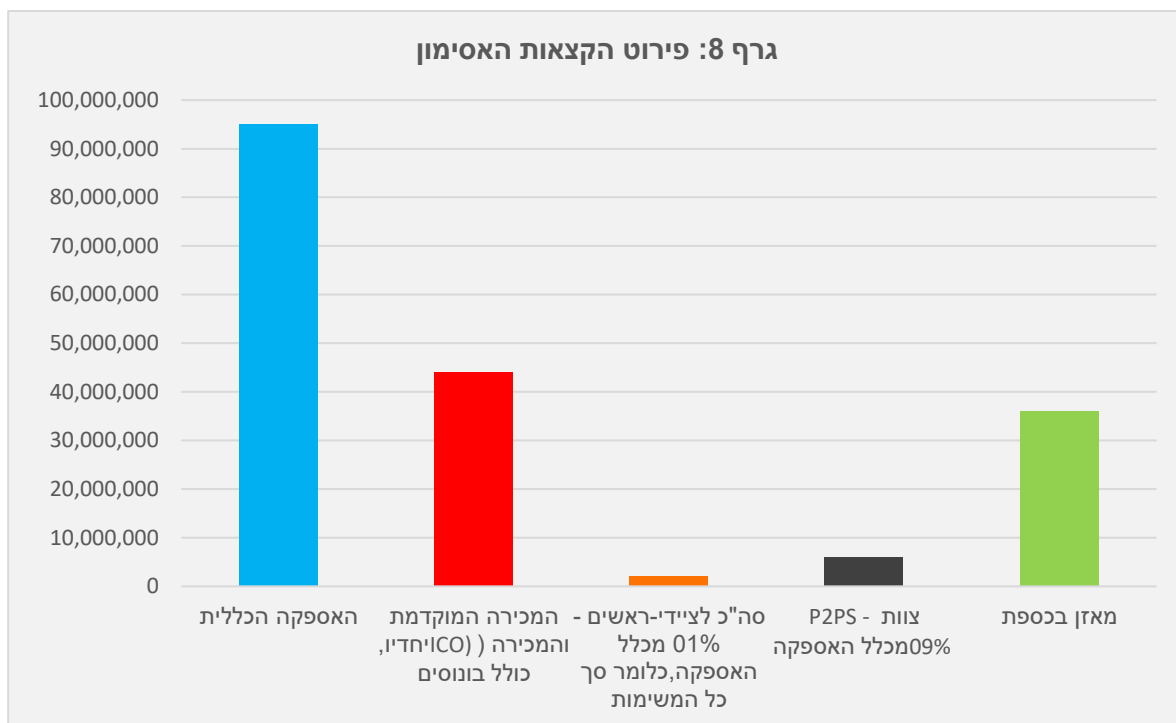
הכנסות ה-ICO יוקצו להוצאות השונות, לרבות, אך לא רק, חומרה, תוכנה, שיווק, דמי ייעוץ, משכורות, עלויות תפעול, שכר טרחה לעורך-דין ודמי ייעוץ. כל זה באופן מדורג, כפי שמוצג בטבלה 3.

טבלה 3: השימוש בהכנסות

שלב 1	פיתוח האתר	פרסום ברשתות החברתיות	חומר שיווקי וכד'
שלב 2	הרחבת הצוות המשפטי	צוות חשבונות ופיננסים	צוות שיווק ומכירות
שלב 3	פרסום בחלפנים השונים	פיתוח הפלטפורמה הסופית	קידום מכירות ופרסום
	חדירה בשלבים אל 49 מדינות	הרחבת הזדמנויות	גיוון

כדי ליצור נזילות עבור אסימוני ה-P2PS, הקרן לפתרונות P2P מתכננת לשמור על כמחצית יתרת הכספים בכספת במטבעות הדיגיטליים המרכזיים.

להלן תרשים המתאר את ההקצאה ואת ההיצע הכולל של אסימוני ה-P2PS.





דיוויד דרייק, יועץ

מייסד ויו"ר, LDJ Capital

דיוויד דרייק, באמצעות משפחת LDJ קפיטל שלו, פעל כמשקיעי GP ו-LP יחד עם שותפיו בקרנות-של-קרנות, קרנות נדל"ן, קרנות הון-סיכון וקרנות גידור. להשקעותיו של דיוויד יש כיום למעלה מ-50 מנהלים גלובליים המקיימים קשרים עם מוסדות ומשרדים משפחתיים בשווי 1.5 טריליון דולר.

משרדו של דיוויד מנהל ומשתף פעולה בנכסים דיגיטליים, עם 30 משרדי המשפטים המובילים של 5,000 המשרדים המשפחתיים שלו ומגיע עד משקיעים מוסדיים. 30 מובילים אלה הינם 40% מאסיה, 20% מאירופה, 20% מאמריקה, ו-30% מהמזרח התיכון.

נגישותו של דיוויד ל-100,000 משקיעים נשמרת באמצעות נכס המדיה שלו, קבוצת סוהו לופט מדיה, שהפיקה ונתנה חסות ליותר מ-1,100 כנסים פיננסיים מאז 2002, כולל אירועים עם מוביל המדיה המוסדית תומסון רויטרס ונותני חסות מנאסד"ק, NYSE, וקבוצת קרלייל.

השותפים המיוחדים של LDJ השקיעו 100 מיליון דולר באליאבה ובפלנטיר.

אסטרטגיית הנדל"ן של LDJ היא לרכוש נכסי ליבה סוג א', והשכרת נכסים.

דיוויד הוא עו"ד לאוטומציה דיגיטלית עבור הון עצמי פרטי ועסק בשידול הקונגרס האמריקני במערכת *Jumpstart Our Business Startups (JOBS)*, משנת 2011. הוא ייצג את משרד המסחר של ארה"ב בנציבות האירופית בבריסל ורומא בשנת 2012. הוא הוזמן אל טקס אלופי השינויים בבית הלבן בווישינגטון, והיה דובר בבית הפרלמנט של בריטניה בשנת 2013.

באופן פרטי, דיוויד אירח את מועדון העסקים של הרווארד בביתו בניו יורק, הפיק קונצרטים בקרנגי הול, וגייס כספים עבור צדקה לארגון Best Buddies. במארס 2015, הוא הצטרף למועצת האופרה של ניו יורק בעת שהיה יועץ מועצת המנהלים של הבלט של ווישינגטון. עמדות אלה אפשרו לו לעבוד עם שגרירי ארה"ב בשוודיה, אוקראינה, איי מרשל ולוקסמבורג.

הוא נולד בשוודיה ושולט בשש שפות, ובעל תואר שני במנהל עסקים (MBA) בחשבונאות ותואר שני במשפטים בינלאומיים וכלכלה מאוניברסיטת ג'ורג' ווישינגטון בווישינגטון, שם זכה במלגת וולברג על הישגיו האקדמיים.



קן טאצ'יבאנה, (日本人)

יועץ ומומחה לפיננסים ועניינים טכניים

קן טאצ'יבאנה היה מעורב עם ICO של דברים באחוז העליון של ספקי הראשית, מימון מכירות מוקדמות, ICO העולמי, ICO יפן, ועסקי אחרי-ICO.

משימותיו של קן כוללות, בין היתר:

- Delamore Group (technology holdings, soon an IPO through reverse acquisition), London – מועצת המנהלים.

- Nousplatform (ICO 2017), UK – יועץ.

- Playfold (ICO 2017), UK – יועץ.

- Pundi X (ICO 2017), Indonesia – יועץ.

- LiveTree ADEP (ICO 2017), UK – יועץ.

- Credits, Singapore – יועץ.

- Kecana (Stealth), UK – יועץ.

- BioSSL, UK – יועץ.

- Discoperi (ICO Planned), Spain – יועץ ICO ראשי.

- Extravaganza International (Japan ICO Marketing), Tokyo and Silicon Valley – יועץ.

החברה ביצעה את החלק של יפן ב-KickICO: 21 מיליון דולר

בתוך 19 שעות, 32 מיליון דולר בתוך שבועיים מתוך כ-50

מיליון דולר, כלל עולמי. הכנסות Clout, כלל עולמי: 2.5 מיליון

דולר בקדם ICO.

- Iconic Lab (ICO Accelerator), Berlin – מנטור.



איאן סקארפה, בלוקצ'יין

יועץ עסקי לענייני ICO

שגריר/יועץ/אסטרטג

איאן סקארפה הוא יזם סדרתי, משקיע ויועץ. חוויותיו בעולם העסקים אפשרו לו תובנות רבות עד אינספור מתוך היבטי עבודה של ארגונים שונים ומגוונים ומוחותיהם של מיליוני לקוחות.

כישורנותיו העסקיים והאינטואיציה שלו העניקו לו כל כך הרבה כבוד עד שנבחר על ידי המנהיגים העסקיים המובילים בעולם לתפקידים שונים של ארגון היזמים (EO). EO נוסד בשנת 1987, ומשמש כזרז המאפשר ליזמים מובילים ללמוד ולצמוח, דבר המוביל להצלחה גדולה יותר בעסקים ומעבר. יש בו יותר מ-10,000 חברים ברחבי העולם בכ-143 פרקים ו-46 מדינות וסך מכירותיהם הכולל עומד על 536 מיליארד דולר.

איאן היה מעורב בתעשיות הבלוקצ'יין, הביטקוין והתעשייה הדיגיטלית, וייסד מספר חברות הקשורות לבלוקצ'יין. הוא חבר במספר עמותות של בלוקצ'יין וארגונים מייעצים, שגריר ועורך דין למען יוזמות לא-רווחיות והומניטאריות.

איאן ייסד את Binkplus, חממת סטארט-אפ באירופה, אשר כעת מתמקדת בתעשיית הבלוקצ'יין, ומציעה ייעוץ, שירותי ייעוץ וקשרים למומחים בבלוקצ'יין.



שון בריזנדיין

יועץ ומומחה בלוקצ'יין

שון החל את דרכו במחקר על ביטקוין ועל טכנולוגיית הבלוקצ'יין על בסיסה הוא פועל. הוא הפעיל בלוג ביטקוין שהתמקד בכרייה כתחביב וכרייה עבור רווח. בשנת 2013, הוא קיבל BSA E-Filing System approval מ-FinCEN (הרשת לאכיפת עבירות פיננסיות) של מחלקת משרד האוצר של ארצות הברית.

מ-2013-2014, שון התנדב בפורום מטבעות דיגיטליים פופולרי כמנחה, ודאג להבטחת קשרי עבודה מוצקים עם מאמצים ומפתחים. בשנת 2013, הוא הצטרף לצוות Netcoin Dev והביא אומן זוכה אמי בכדי להמחזיז את מצגתם החדשה. הוא סייע ל-Netcoin להשיג ערך שוק של 6 מיליון דולר ב-100 הימים הראשונים שלה. הוא השתתף בהזנקת מטבעות דיגיטליים אלטרנטיביים רבים למחקר. בשנת 2014, קיבל שון דירוג 5+POD מ-CryptoAsian. הוא היה עורך אורח בבלוג המידע הציבורי בנושא בלוקצ'יין. שון ייעץ בפיתוח עסקי בקבוצת Vanbex. הוא סייע לגייס \$ 800,000 עם מכירת אסימוני חברות דיגיטליים כחלק ממכירת קהל (ICO) הפרוסה על פני 25 ימים, עם פרסים, על חלפני Bittrex כאשר עבד עבור Legends Room Las Vegas project.

שון הוא כיום חבר מועצת המנהלים המייעצת ב-BlockMedx Polly Patient, International Knowledge League, שון הוא גם חבר צוות על פרויקט LOCI / INNVERN ויועץ הוועדה הטכנית של בלוקצ'יין GCC בדובאי. במהלך השנים, שון גם בילה את רוב זמנו בהתנדבות או מחקר רשת הבלוקצ'יין בכדי לעזור לאחרים להשיג את מלוא הפוטנציאל שלהם על ידי השגת המטרות שלהם בפרויקטים הקשורים לטכנולוגיית הבלוקצ'יין.



ג'אמיל שאריף

מנכ"ל

ג'אמיל שאריף הוא מייסד, נשיא והמנכ"ל הנוכחי של חברת Electronic Learning Inc., ושל Innovative Solutions International, Inc. הוא דור השלישי לזמות, עם תארים מתקדמים ממוסדות חינוך אירופאים ובארה"ב.

כישוריו של ג'אמיל כוללים תואר ראשון במנהל עסקים (BSBM) ותואר שני במנהל עסקים (MBA), שניהם רכש בארה"ב. תארי ה-BSBM ו-MBA הוענקו לג'אמיל בכבוד הגבוה ביותר, הידוע כ-*summa cum laude*.

ג'אמיל השתתף במספר קורסי ניהול, ובידו מספר תעודות מאוניברסיטת סטנפורד בקליפורניה. בין השאר תעודה ב-IT ותעודה באבטחת תוכנה מבית הספר להנדסה שבסטנפורד. הוא לקח קורסים בקריפטוגרפיה ובלוקצ'יין בסטנפורד ולמד מכמה מן הפרופסורים הטובים ביותר בעולם, כגון פרופסור דן בונה ופרופסור ניל דאסוואני מהמחלקה למדעי המחשב. ג'אמיל רוכש כיום דוקטורט בחינוך.

ג'אמיל עומד כיום בחבר המנהלים של ELI ו-ISI. הוא מפקח פעיל על פעולותיהן ומסייע בהנחייתן להשגת מטרות החברה לטובת ולהגנת כל בעלי העניין הנוכחיים והעתידיים.



ד"ר וואליד אלורני

מנכ"ל תפעול

לד"ר וואליד אלורני ניסיון עשיר בתחום התקשורת וה-IT. תחומי ההתמחות שלו כוללים תכנון רשתות קול/נתונים ויישומן, וכן אבטחת תקשורת ומידע. הוא אדם מאורגן, ומונע הצלחה. לוואליד היכולת לתכנן ולארגן פונקציונאליות עסקיות של ארגון עם תקשורת מעולה וכישורים אנליטיים מעולים בכדי למשוך לקוחות ולהבטיח את שביעות רצון הלקוחות.



עמוס הנרי הבן

מנכ"ל פיתוח עסקי

עמוס הנרי הבן היה מעורב בקידום הזדמנויות עסקיות בהיקף של מיליוני דולרים ברחבי העולם. מאמציו בעשורים האחרונים של התעשייה לקחו אותו למספר יבשות ומדינות. חלקם כוללים את צפון אמריקה, אירופה, דרום אמריקה, אפריקה, אוסטרליה, יפן, הפיליפינים, איחוד האמירויות הערביות, סעודיה וכו'. כיום הוא נמצא במזרח התיכון לקידום עסקים, מעורב במשא ומתן עם ממשל, בנקאות ועם מגזרים אחרים.



בן מ. סיגר

מנהל טכנולוגי

בן מ. סיגר הינו יזם וממציא של מספר פתרונות טכנולוגיים בפלטפורמות שונות.



פאריס עזאם

מנהל פרויקטים בכיר

פאריס עזאם הינו מומחה פיננסי מוביל עם תואר ראשון במנהל עסקים (BBM) בשווקים פיננסיים.

פאריס הינו מנהל תיקי השקעות מנוסה עם היסטוריה מבוססת של עבודה בתחום ההשקעות הבנקאיות. הוא בעל ידע רב ומיומנות בניהול תיקים, קרנות גידור, ניהול נכסים, מניות והכנסות קבועות.

בצעירותו, פאריס עבר לעתים קרובות בגלל עבודתו של אביו. הוא יצר קשרים וחברים בכל עיר ולמד במגוון בתי ספר. דבר זה סיפק לו חשיפה גדולה לקהילות רב-תרבותיות רב-לאומיות.

בשנת 2010, כשפאריס היה בן 14, הוא נחשף לאנשים בתעשיית הבנקאות להשקעות. חשיפה זו סייעה לו להגדיר את מטרותיו לטווח הקצר ולטווח הארוך – להיכנס לעולם שוק ההון, קרנות הנאמנות, קרנות הגידור, המסחר היומי וכל הקשור בהם. עולמו החל להסתובב סביב התחום הפיננסי וניהול ההון הנקרא השקעות בנקאיות, לעצמו ולאחרים סביבו.

שמונה שנים מאוחר יותר, פאריס נמצאת בעולם האמיתי, עולם של מיטב המוחות בתחום ההשקעות הבנקאיות. הוא ניהל קרנות עם נפח עסקאות בהיקף של למעלה מחצי מיליון דולר על חלפני מסחר שונים מיפן ועד שיקגו.



א. מאניקפאן

מנהל פרויקטים

א. מאניקפאן צמח ממהנדס רשת למהנדס תמיכה טכנית ליועץ. הוא היה מעורב במוסדות פיננסיים גדולים כגון HSBC ו-Citibank, ועסק בניהול תשתיות ה-IT שלהם ועוד, במשך כמה עשרות שנים.

א. מאניקפאן צמח ממהנדס רשת למהנדס תמיכה טכנית ליועץ. הוא היה מעורב במוסדות פיננסיים גדולים כגון HSBC ו-Citibank, ועסק בניהול תשתיות ה-IT שלהם ועוד, במשך כמה עשרות שנים.



שינו תומאס

מהנדס פרויקטים

לשינו תומאס ניסיון עבודה מעשית נרחב, בתחומים של פרויקטי תקשורת ו-IT.



מייק שוקין

יועץ

מייק הוא אנליסט פיננסי עם חשיפה לפיננסים של תאגידים, וכעת הוא מרחיב ידיעותיו לנגזרות של ביטקוין ובלוקצ'יין. הניסיון שלו כולל עבודה בתור אנליסט חוקר עם ING Barings והוראה באוניברסיטת ניו-יורק. למייק יש תארים מתקדמים בפיננסים מ-Baruch College בניו יורק ו-SOAS אשר בלונדון, והינו אנליסט פיננסי מוסמך. מייק מדבר אנגלית ולומד ספרדית ורוסית.

מאז 2010, חתרה ISI ללא לאות לבניית פלטפורמת התקשורת של העתיד. המורשת שלה נבנתה על פלטפורמת מערכות הדחיפה ב-P2P. מאז 2004, כאשר ELI שולבה לראשונה, היא חזתה ופיתחה מערכת חינוכית סגורה, בטוחה, ידידותית למשתמש ואינטואיטיבית להרגלי המורים והתלמידים כאחד. בשלב זה, הן צוותי ELI והן ISI, באמצעות הקרן לפתרונות P2P, מקווים שהמורשת שלהם יכולה להצליח ביותר, באמצעות שיתוף פעולה עם הקרן לפתרונות P2P, כחלוצה של מערכות אקולוגיות שהינה חדשה, מאובטחת, נטולת הפרעות ומבוססת עבור שירותים דיגיטליים בשימוש יומיומי, על פלטפורמת הבלוקצ'יין. מערכת שהינה מועילה ישירות הן לשני התאגידים והן לבעלי העניין שלהן. אסימון P2PS בנוי כאסימון ERC20 על הבלוקצ'יין של איטריום. אסימון P2PS ישמש בכדי לפצות משתתפים ושותפים של המערכת האקולוגית P2PS. הקרן לפתרונות P2P תאפשר לאסימון P2PS להפוך ולהיות מערכת ההפעלה (OS) ופלטפורמה אגנוסטית, ובסופו של דבר האסימון יפעל בכל מערכת הפעלה או פלטפורמה. עם זאת, כאשר ELI ו-ISI יקדמו בצורה משמעותית את האסימון P2PS אל משתמשי הקצה שלהם, הקרן לפתרונות P2P צופה אימוץ המוני מהיר ועידן מרגש של פלטפורמת תקשורת מאובטחת ונטולת הפרעות לטובתה של האנושות כולה. הקרן לפתרונות P2P תיצור מודל חלוצי בר-קיימא של שירותים דיגיטליים, מאובטחים וידידותיים למשתמש, המסייעים לצרכנייה בשליחת נתונים גדולים ב-peer-to-peer, ללא כל הפרעות מגורם שלישי. הקרן לפתרונות P2P בטוחה כי המצב הנוכחי יהווה אתגר גלובלי, במיוחד במגזר הטכנולוגיה בשליטה מרכזית. תאגידים גדולים צברו כוח ולפעמים משתמשים בהשפעתם ברמה העולמית. סדר עולמי מבוסס המונע על ידי התקדמות טכנולוגית מהירה הופך במהירות לנורמה. ברמה העולמית, יוזמות מיושמות בצורה המשבשת את ריכוז הכוח הנוכחי, המופעל על ידי תאגידים טכנולוגיים גדולים. הקרן לפתרונות P2P רוצה להיות חלק בלתי נפרד בלאתגר את המצב הנוכחי ולעשות כמיטב יכולתה בכדי למלא תפקיד בניהול הסדר העולמי המבוסס, וכמו כן גם לתרום לתהליך הביזור המתמשך אשר יפזר את הכוח באמצעות תהליך רציף של שילוח סמכויות, במקום לרכזו אצל כמה שחקנים מרכזיים.

- (n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org
- (n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: www.eli.education
- (n.d.). Retrieved from The World Factbook: https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html
- (n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia: <https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>
- (n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>
- Bitcoin*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>
- Blockchain*. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>
- Blockchain, the next big thing*. (n.d.). Retrieved from The Economist: <https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>
- ERC20 Token Standard*. (n.d.). Retrieved from https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard
- Ethereum*. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>
- Ethereum*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>
- Fast Answers*. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission: <https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>
- Gold as an investment*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment
- Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules*. (n.d.). Retrieved from CNBC: <https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>
- Litecoin*. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>
- SEC Enforcement Against Initial Coin Offering*. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation: <https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>
- Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens*. (n.d.). Retrieved from <https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>