



P2PS adalah gerbang ke semua transaksi anda pada platform sistem komunikasi peer-to-peer yang terdesentralisasi, aman, dan bebas interferensi yang digunakan oleh pemerintah dan pertahanan, pendidikan dan pengiriman digital, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya.

---



# P2PS WHITE PAPER

Nilai Ekonomi Terintegrasi ke dalam Sistem Komunikasi yang Aman

Dipersembahkan oleh  
**P2P Solutions Foundation**  
Desember 2017

---

Dokumen ini hanya untuk tujuan informasi dan bukan merupakan penawaran atau permintaan untuk menjual saham atau sekuritas dalam P2P Solutions Foundation (P2PSF) atau perusahaan terkait atau yang terhubung. Setiap penawaran untuk menjual saham atau sekuritas atau permohonan lainnya hanya dapat dilakukan dengan memorandum konfidensial atau penawaran dan sesuai dengan sekuritas dan undang-undang lainnya yang berlaku.

P2PSF dapat membuat perubahan pada whitepaper ini setiap saat.  
Silakan kunjungi [www.p2psf.org](http://www.p2psf.org) untuk versi terbaru.

## Daftar Isi

1.	Penafian Hukum	3
2.	Syarat dan Ketentuan Umum	4
3.	Abstrak	8
4.	Faktor Motivasi	10
5.	Visi	12
6.	Misi	13
7.	Nilai Utama	13
8.	Struktur P2P Solutions Foundation	13
	8.1. Layer Penyelesaian	15
	8.2. Tata Kelola	15
	8.3. Sistem Imbalan	15
	8.4. Penelitian dan Pengembangan	16
	8.5. Sasaran Pengembangan	16
	8.6. Ringkasan Teknologi Fundamental	16
9.	Lahirnya Token Crypto P2PS	17
	9.1. Fitur Token P2PS	17
	9.2. Mengatasi Tantangan dalam Mengadaptasi Token P2PS	18
10.	Kasus Bisnis	18
	10.1. Menciptakan Nilai Fundamental	18
	10.2. Kasus dari Emas	19
	10.3. Ukuran Pasar	20
	Tabel 1: Perkiraan # Pengguna, Amerika Utara	20
	Tabel 2: Negara-negara di Wilayah MENA	21
	10.4. Ringkasan dari Ukuran Pasar	24
11.	Penjualan Token	25
	11.1. Terbuka untuk Audiens Global	25
	11.2. Peluncuran Token dan Detail Penjualan	25
	11.3. Waktu ICO	25
	11.4. Penggunaan Dana	26
	Tabel 3: Penggunaan Dana	26
12.	Anggota Tim	27
13.	Kesimpulan	35
	Dikutip Dari	36

Didalam white paper ini, kami memberikan deskripsi tentang teknologi, berdasarkan tingkat pengetahuan dan pengembangan kami. Kami harap informasi ini berharga bagi anda. Ada komitmen tertentu yang tidak dapat kami buat sehubungan dengan teknologi, protokol, atau profitabilitas partisipasi anda dalam token crypto P2PS. Baik P2P Solutions Foundation maupun pemangku kepentingannya, termasuk namun tidak terbatas pada anggota dewan, wakil, pemasok, dan distributor, memberikan jaminan apa pun terkait token P2PS, Push System protocol, atau sistem edukasi, kecuali yang disediakan pada masing-masing Syarat Penggunaan. Kami tidak bertanggung jawab dalam hal isi dari protokol, sistem, atau kemampuan fungsional uniknya, ketersediaan, dan pemenuhannya dengan kebutuhan anda. Semua layanan disediakan oleh perusahaan dan yayasan atas dasar "sebagaimana adanya". Kami mengecualikan setiap dan semua jaminan tersirat kecuali yang ada dalam sistem hukum negara-negara tertentu yang menjamin jaminan seperti kemudahan servis dalam bidang tertentu, keselamatan, perlindungan partisipasi, dan perlindungan hak kekayaan intelektual.

Setelah membaca white paper P2PS ini, maka anda mungkin memilih untuk mengambil bagian dalam pengembangan teknologi desentralisasi baru, menggunakan pengetahuan, waktu, dan sumber daya keuangan anda. Oleh karena itu, sesuai dengan white paper P2PS ini, maka anda mengasumsikan kewajiban tanpa syarat bahwa jika anda adalah warga negara Rusia, Amerika Serikat, Singapura, Cina, atau negara lain dan pihak mana pun atas setiap tuntutan hukum dengan penuntut mana pun di mana nama anda ditampilkan sebagai pihak yang terlibat, P2P Solutions Foundation, Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc., dan semua pemangku kepentingan, anak perusahaan, dan afiliasinya berhak membebaskan kepada anda sebagai pihak swasta untuk jumlah penuh kerugian, termasuk denda atau biaya hukum dan penggunaan perangkat lunak apa pun (VPN, class action, dll.) karena menyembunyikan negara tempat tinggal anda yang sebenarnya.

Token P2PS bukan merupakan saham atau sekuritas dan tidak boleh dianggap atau dipahami sebagai salah satu dari berbagai bentuk, instrumen, atau sarana investasi. Oleh karena itu, P2P Solutions Foundation tidak mengecualikan negara mana pun dari Penjualan Token P2PS. Siapa pun yang tertarik untuk membeli token P2PS harus menentukan kepemilikan dan kegunaannya sesuai dengan domisili masing-masing. Tujuan dari white paper ini bukan untuk memberikan nasihat hukum atau investasi.

Syarat dan Ketentuan ini (**S&K**) berlaku untuk pembeli token P2PS (P2PS) dan pengguna mendatang dari platform P2PS. Anda harus membaca S&K serta white paper proyek P2PS ini dengan saksama sebelum berpartisipasi dalam crowdsale.

### Penerapan |

1. S&K berikut merupakan perjanjian (**Perjanjian**) antara **P2P Solutions Foundation (P2PSF atau Yayasan)** dan anda (**Pengguna**) sehubungan dengan kontribusi anda untuk pembelian token **P2PS** dan layanan masa depan yang ditawarkan melalui platform **P2PS**. Dengan menggunakan layanan kami, maka anda setuju untuk terikat dengan S&K dalam versi terbaru. Anda menyadari bahwa **P2PSF** dapat mengubah S&K ini kapan saja. Penggunaan yang terus-menerus dari platform **P2PS** berarti anda menerima persyaratan baru atau yang dimodifikasi.

### Layanan |

2. **P2PS** adalah gerbang peer-to-peer berbasis blockchain (Blockchain) ke berbagai transaksi pada platform sistem komunikasi peer-to-peer yang terdesentralisasi, aman, dan bebas interferensi yang digunakan di pemerintahan dan pertahanan, pendidikan digital dan pengiriman, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya. Platform P2PS menciptakan ekosistem yang sinergi antara klien dan pengguna akhir.

Sebagian besar karena solusi berbasis teknologi dan smart contract sehingga platform **P2PS** memungkinkan pengguna untuk meniru aktivitas pembayarannya dari model yang dipilih langsung ke akun **P2PS** tersendiri mereka.

3. Platform **P2PS** membutuhkan penggunaan token **P2PS** untuk ikut dalam satu atau beberapa model pembayaran yang disediakan oleh manajer aset di platform. Untuk penggunaan platform, pengguna akhir membayar komisi entri 2%, dibebankan setiap kali pengguna memperoleh lisensi didalam platform, untuk mulai menggunakan sistem peer-to-peer terdesentralisasi yang saat ini dimanfaatkan oleh pemerintah dan pertahanan, pendidikan digital dan pengiriman, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya.

### Token P2PS (P2PS) |

4. Token **P2PS** adalah token utilitas, dan tujuannya adalah untuk memfasilitasi layanan (pembayaran biaya lisensi, dll.) pada platform **P2PS**. Melalui penjualan token, maka pengguna masa depan mendapatkan hak di masa depan untuk menggunakan platform **P2PS**.

Token crypto **P2PS** dirancang untuk digunakan oleh anggota dalam platform **P2PS**. Terutama membantu dalam transaksi pada platform sistem komunikasi peer-to-peer yang terdesentralisasi, aman, dan bebas interferensi yang digunakan dalam pemerintahan dan pertahanan, pendidikan digital dan pengiriman, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya. Karena token **P2PS** adalah token crypto ERC20 (ERC20 Token Standard) dan sistem smart contract yang dibangun di blockchain Ethereum, maka akan mudah ditransfer antara pengguna dan platform menggunakan wallet yang sesuai dengan ERC20 (Top 5 Wallet Ethereum yang Kompatibel Dengan Token ICO Cryptocurrency) dan lancar diintegrasikan ke dalam bursa.

5. **P2PS** tidak memiliki kualifikasi hukum sebagai sekuritas (Jawaban Cepat). **P2PS** bersifat final dan tidak dapat dikembalikan. **P2PS** bukan saham dan tidak memberikan hak untuk berpartisipasi dalam rapat umum **P2PSF**. **P2PS** tidak memiliki penggunaan khusus di luar platform **P2PS**. Oleh karena itu pembelian **P2PS** tidak harus dilakukan untuk penggunaan spekulatif.
6. **P2PS** dapat dibeli selama crowdsale langsung dari **Yayasan** atau setelah crowdsale di **Yayasan** atau bursa.
7. Setiap pembelian **P2PS** oleh pengguna di masa depan secara jelas mengakui dan menyatakan bahwa dia telah meninjau S&K dengan saksama dan sepenuhnya memahami risiko, biaya, dan manfaat yang terkait dengan pembelian token ini sebagaimana ditunjukkan dalam S&K.

## Diperlukan Pengetahuan

8. Pengguna masa depan yang melakukan pembelian **P2PS** sehubungan dengan penjualan token harus memastikan bahwa dia memahami dan memiliki pengalaman yang signifikan dalam cryptocurrency dan sistem serta layanan blockchain dan bahwa dia sepenuhnya memahami risiko yang terkait dengan penjualan token serta mekanisme yang terkait dengan penggunaan cryptocurrency (termasuk tetapi tidak terbatas pada penyimpanan)
9. **P2PSF** tidak bertanggung jawab atas hilangnya **P2PS** atau situasi yang membuat ketidakmungkinan untuk mengakses **P2PS** yang dapat mengakibatkan tindakan atau kelalaian dari pengguna di masa depan atau orang yang melakukan untuk memperoleh **P2PS**.

## Resiko

10. Memiliki **P2PS** melibatkan berbagai risiko, khususnya bahwa **P2PS** mungkin tidak dapat meluncurkan operasinya dan mengembangkan platformnya (Pelaksanaan SEC Terhadap Penawaran Coin Awal). Oleh karena itu, sebelum memperoleh **P2PS**, setiap pengguna di masa depan harus mempertimbangkan risiko, biaya, dan manfaat dengan hati-hati untuk memperoleh **P2PS** di crowdsale dan, jika perlu, mendapatkan saran independen dalam hal ini. Setiap peminat yang tidak dalam posisi untuk menerima atau memahami risiko yang terkait dengan crowdsale (termasuk tetapi tidak terbatas pada risiko yang terkait dengan non-pengembangan platform **P2PS** dan operasinya) atau risiko lainnya seperti yang ditunjukkan dalam S&K seharusnya tidak memperoleh **P2PS** pada tahap ini atau nanti.

## Mendapatkan/Pembelian Kembali

11. **Yayasan** diperbolehkan mendapatkan **P2PS** dari pasar dengan harga pasar sebagai metode pencairan nilai. Akuisisi/pembelian kembali harus disahkan oleh Dewan Yayasan dengan syarat tidak ada konflik kepentingan yang teridentifikasi. Melalui akuisisi **P2PS**, maka **Yayasan** tidak diizinkan untuk melakukan operasi seperti manipulasi pasar **P2PS**.

## Penafian Penting

12. S&K tidak akan dan tidak dapat dianggap sebagai undangan untuk masuk ke dalam investasi. Tidak membentuk atau berhubungan dengan cara apa pun dan tidak seharusnya dianggap sebagai penawaran sekuritas dalam yurisdiksi mana pun. S&K tidak menyertakan atau mengandung informasi atau indikasi apa pun yang dapat dianggap sebagai rekomendasi atau yang dapat digunakan sebagai dasar untuk setiap keputusan investasi. **P2PS** adalah token utilitas dan tidak dimaksudkan untuk digunakan sebagai investasi.

13. **Yayasan** adalah badan operatif yang mengelola platform, dan **P2PS** hanya token utilitas. Oleh karena itu, **Yayasan** bukan perantara keuangan dan tidak diperlukan untuk mendapatkan otorisasi untuk tujuan anti-pencucian uang.

14. Kepemilikan **P2PS** tidak memberi hak kepada pembeli atau pengaruh apa pun atas organisasi atau tata kelola **P2PS**.

15. Karyawan **Yayasan** tidak diperbolehkan beroperasi dengan **P2PS** dalam harga pasar jika mereka memiliki pengetahuan tentang informasi yang dapat mengubah harga token.

16. Otoritas pemberi regulasi secara konsisten dan hati-hati mengawasi bisnis dan operasi yang terkait dengan mata uang crypto di tingkat global (Pemerintah ingin mengontrol mata uang crypto - tetapi ada bahaya dengan terlalu banyaknya aturan). Dengan demikian, tindakan pengaturan, investigasi, atau tindakan dapat mempengaruhi bisnis **P2PS** dan bahkan membatasi atau mencegahnya mengembangkan operasinya di masa depan. Setiap orang yang melakukan akuisisi **P2PS** harus menyadari bahwa model bisnis **P2PS** dan S&K dapat berubah atau perlu dimodifikasi karena peraturan baru dan persyaratan kepatuhan hukum apa pun yang berlaku di yurisdiksi mana pun. Dengan demikian, peserta dan setiap orang yang melakukan untuk memperoleh **P2PS** mengakui dan memahami bahwa baik **P2PS** maupun afiliasinya tidak bertanggung jawab atas kerugian atau kerusakan langsung atau tidak langsung yang disebabkan oleh perubahan tersebut.

17. **Yayasan** akan melakukan yang terbaik untuk meluncurkan operasinya dan mengembangkan platform **P2PS** dalam kerangka waktu yang wajar seperti yang ditunjukkan dalam timeline/roadmap. Setiap orang yang berusaha memperoleh **P2PS** mengakui dan memahami bahwa **P2PS** tidak memberikan jaminan bahwa **P2PS** akan membentuk platform operasi, dan oleh karena itu tidak dapat menjamin bahwa **P2PS** dapat digunakan untuk perdagangan sosial di platform. Pengguna mengakui dan memahami bahwa **P2PS** (termasuk tetapi tidak terbatas pada badan dan karyawannya) tidak berkewajiban atau bertanggung jawab atas kerugian atau kerusakan yang akan timbul karena atau berhubungan dengan ketidakmampuan untuk menggunakan **P2PS**, kecuali dalam kasus pelanggaran yang disengaja atau kelalaian berat .

## Perwakilan dan Jaminan |

18. Dengan berpartisipasi dalam crowdsale, maka pengguna menyetujui S&K, dan khususnya, mereka menyatakan dan menjamin bahwa mereka:

- a) berwenang dan memiliki kekuatan penuh untuk membeli **P2PS** sesuai dengan hukum yang berlaku di yurisdiksi domisilinya;
- b) tinggal di yurisdiksi yang mengizinkan Yayasan menjual token **P2PS** melalui crowdsale tanpa memerlukan otorisasi lokal;
- c) mengetahui semua peraturan terkait di yurisdiksi spesifik di mana mereka berada dan bahwa pembelian token kriptografis di yurisdiksi itu tidak dilarang, dibatasi, atau tunduk pada kondisi tambahan dalam bentuk apa pun;
- d) bukan warga negara AS, penduduk, atau badan (orang AS) atau mereka tidak membeli token **P2PS** atau menandatangani atas nama orang AS atau bertindak untuk tujuan investasi spekulatif; mereka juga tidak akan menggunakan Penjualan Token untuk kegiatan ilegal apa pun, termasuk tetapi tidak terbatas pada pencucian uang dan pembiayaan terorisme;

- e) bertanggung jawab sepenuhnya untuk menentukan apakah pengakuisisian P2PS sesuai untuknya; mendapatkan P2PS untuk penggunaan platform P2PS di masa mendatang; memahami risiko yang terkait dengan crowdsale (termasuk tetapi tidak terbatas pada risiko yang terkait dengan non-pengembangan platform dan operasi P2PS); dan
- f) memahami penggunaan cryptocurrency dan risiko yang terkait.

## Hak Kekayaan Intelektual |

19. Selama hak cipta atau hak kekayaan intelektual lainnya ada dalam platform **P2PS**, seperti perangkat lunak, pengetahuan, analisis, atau program, maka hak cipta dan hak intelektual dan industri lainnya menjadi milik **Yayasan**.

## Batasan Tanggung Jawab |

20. **Yayasan**, serta Dewan Yayasan, pejabat, anggota dewan, direktur, agen, usaha patungan, karyawan, dan pemasok, tidak berkewajiban atau bertanggung jawab atas kerugian yang timbul dari atau terkait dengan penggunaan platform **P2PS** atau gangguan teknis atau kegagalan fungsi platform.

21. Batasan tanggung jawab yang ditetapkan di atas tidak berlaku jika **P2PSF** atau karyawan **P2PSF** telah menyebabkan kerusakan karena pelanggaran yang disengaja atau karena kelalaian besar.

## Keterpisahan |

22. Jika ada ketentuan dari S&K atau Perjanjian yang dianggap tidak sah, batal, atau tidak dapat dilaksanakan, maka ketentuan lainnya akan terus berlaku dan memiliki kekuatan penuh.

P2PS adalah token crypto Ethereum (Ethereum) yang termasuk ERC20, standar de facto dan platform token populer untuk token aset digital pada blockchain yang aman. Ini adalah pintu gerbang ke berbagai transaksi pada platform sistem komunikasi peer-to-peer yang terdesentralisasi, aman, dan bebas interferensi yang digunakan dalam pemerintahan dan pertahanan, pendidikan digital dan pengiriman, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya. Juga menggantikan lisensi tradisional dan biaya transaksi yang dibayar oleh penyedia layanan serta pengguna akhir pada berbagai jaringan peer-to-peer dan platform e-commerce. Token crypto P2PS dikembangkan oleh tim P2P Solutions Foundation.

Yayasan adalah badan independen yang diatur oleh Dewan Yayasan. Yayasan telah diberi wewenang untuk membuat jaringan layanan digital di seluruh dunia yang mencakup model kerja alternatif untuk model tradisional jaringan peer-to-peer. Model kerja alternatif dari jaringan peer-to-peer harus pada blockchain dan sesuai dengan teknologi crypto yang secara konklusif diakui sebagai teknologi masa depan.

Token P2PS akan digunakan pada platform yang aman. Salah satu platform yang berkomitmen untuk merangkul token P2PS adalah sistem pengiriman digital peer-to-peer yang aman, bebas interferensi, (Push System protocol) yang dipromosikan oleh Innovative Solutions International, Inc. (ISI). (Innovative Solutions International Inc.). Token crypto P2PS diperlukan untuk menggunakan Push System protocol. Push System protocol dikembangkan pada tahun 2010 oleh ISI, sebuah perusahaan penelitian dan pengembangan yang tergabung di Amerika Serikat sebagai tanggapan atas kesenjangan besar dalam segmen pasar sistem komputer tertutup atau terkunci. Pendeknya, Push System protocol adalah sistem transfer paket data digital berkecepatan pada jaringan peer-to-peer milik sendiri yang aman. Token P2PS akan membantu anda dalam semua transaksi anda pada sistem pengiriman digital peer-to-peer yang terdesentralisasi, aman, dan bebas interferensi yang digunakan dalam pemerintahan dan pertahanan, pendidikan digital dan pengiriman, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya.

Saat ini dan dalam jangka waktu dekat, penggunaan token P2PS akan mencapai benua Amerika Utara sampai ke Timur Tengah, menyediakan pasar yang dapat dilayani (SOM) sekitar 110 juta pengguna dari 220 juta pengguna potensial yang merupakan ukuran total pasar yang tersedia (TAM) (The World Factbook). Klien saat ini dari P2P Solutions Foundation adalah, antara lain, Electronic Learning Inc. (ELI). (Electronic Learning Inc.). adalah pelopor dalam solusi e-learning, dan konsorsium grup LSI. Karena ELI dan ISI melayani pasar pendidikan, pemerintah dan pertahanan, dan perbankan dan keuangan, maka token P2PS dapat diterima langsung oleh basis klien yang sudah ada di Amerika Utara, Eropa, Australia, dan Timur Tengah. ELI dan ISI juga melakukan diversifikasi ke pasar global lainnya, termasuk Eropa, Amerika Selatan, dan China, sehingga token P2PS dapat melakukan penetrasi pasar yang lebih luas.

Diperkirakan bahwa token P2PS akan tersebar dan dengan cepat menguasai pangsa pasar yang besar di tahun-tahun mendatang. Melalui klien ELI dan ISI saja, token P2PS memiliki lintasan pertumbuhan potensial yang tinggi. P2P Solutions Foundation juga mengantisipasi bahwa selama lima tahun ke depan, SOM untuk pengguna di 49 negara berpotensi tinggi secara global yang dikenal cepat beradaptasi dan merangkul sistem transaksi digital yang aman adalah sekitar 772 juta pengguna diluar pasar yang tersedia (SAM) dari 1,1 miliar pengguna dan TAM dari 1,5 miliar pengguna.

ELI dan ISI memungut biaya lisensi tahunan yang lumayan per pengguna untuk platform digital mereka masing-masing. Karena token P2PS akan menggantikan lisensi mereka, maka akan ada beberapa keuntungan yang diperoleh kedua perusahaan melalui migrasi model lisensi mereka ke teknologi blockchain. Di satu sisi, migrasi ke blockchain dan teknologi kriptografi akan meningkatkan fitur keamanan mereka. Di sisi lain, langkah yang positif akan memberikan lebih banyak kebebasan dari pembatasan dan mendemokratisasikan modal lebih lanjut dengan cara memberikan ketenangan pikiran bagi semua pemangku kepentingan. Pelanggaran hak cipta yang cukup umum di negara-negara Timur Tengah tidak hanya akan berkurang tetapi juga akhirnya dihilangkan.

Saat ini, sistem komputer tertutup atau terkunci (PC Magazine Encyclopedia) telah menjadi norma di semua perbankan dan lembaga keuangan serta sebagian besar instansi pemerintah dan kementerian yang merangkul perkembangan teknologi terbaru. Namun, beberapa kebutuhan mereka jauh dari terpenuhi. P2P Solutions Foundation berupaya untuk mempromosikan token P2PS kepada badan dan penyedia layanan penting ini. Dengan kata lain, penyebaran token P2PS akan cepat karena tidak diharapkan untuk menghadapi rintangan karena kesenjangan besar yang lazim di pasar global. Karena produk dan layanamiliki permintaan yang tinggi, maka P2P Solutions Foundation mengantisipasi permintaan di lebih banyak segmen pasar di tingkat global, termasuk tetapi tidak terbatas pada lembaga keuangan non-perbankan.

Token P2PS dapat diperoleh selama pra-penjualan dan dalam penawaran koin awal (ICO) langsung dari Yayasan (P2P SOLUTIONS FOUNDATION). Token P2PS akan segera terdaftar di Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta, dan Cryptopia, serta bursa crypto global terkemuka lainnya.

Setelah memperoleh token P2PS, maka anda dapat mendepositkannya ke wallet token standar ERC20 seperti MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, dan Imtoken. Salah satu dari banyak alasan mengapa anda mungkin ingin memperoleh dan menyimpan token P2PS adalah untuk digunakan pada berbagai platform jaringan peer-to-peer eksklusif yang aman, daripada hanya memperdagangkannya pada bursa crypto.

Melihat kembali pada abad yang lalu, maka anda tidak dapat tidak memperhatikan konsistensi dengan teknologi komunikasi yang telah berkembang dan maju dengan cepat. Penemuan dan munculnya setiap teknologi komunikasi baru, dari telegraf ke telepon dan sekarang ke Internet nirkabel. membawa peluang komersial untuk dunia, sehingga membuat hidup lebih mudah bagi siapa saja yang mau bergerak maju dan merangkul solusi inovatif tersebut.

Bukan hanya kebetulan dalam sejarah bahwa layanan digital terdepan saat ini sebagian besar disusun berdasarkan ekonomi berbasis perhatian dan dimonetisasi melalui hubungan masyarakat. Hal ini dapat dijelaskan oleh atribut yang mendefinisikan awal Internet yang mengilhami pemilik konten dan platform komunikasi untuk memasok produk dan layanan mereka tanpa menginginkan kompensasi. Bisa ditebak, beberapa perusahaan akan menjual data yang dikumpulkan dari klien mereka yang tertarik kepada pengiklan dan pemasar. Metodologi yang mengandalkan model pendapatan berbasis iklan telah terbukti menjadi model bisnis yang dapat dipercaya akhir-akhir ini karena tidak adanya solusi pembayaran online yang diterima secara universal, cepat, dan lancar yang menjadi mudah diakses dan masuk akal. Menurut Stewart Brand, "Informasi ingin bebas:" Ini berarti bahwa populasi secara umum harus dapat mengakses informasi secara bebas dan transparan dan bahwa akses terhadap informasi tersebut harus aman.

Ketergantungan pada iklan untuk pendapatan media digital telah memberikan manfaat besar bagi perusahaan yang produknya ditargetkan untuk khalayak umum. Efek jaringan dan skala ekonomi dimanfaatkan dan digunakan oleh perusahaan-perusahaan tersebut untuk memberikan tekanan kuat pada pesaing kecil, sehingga menekan adanya kompetisi apa pun dengan menyediakan layanan mereka secara gratis. Akibatnya, perusahaan-perusahaan besar menikmati keuntungan dari posisinya sehingga memusatkan modal dan otoritas di tangan segelintir orang. Biasanya, hal ini dapat mengakibatkan posisi yang tidak menguntungkan untuk privasi klien dan pengalaman konsumen yang merugikan. Selain itu, pengguna yang menggunakan teknologi ini akhirnya akan membayar harga tinggi. Kekhawatiran yang terkait dengan beberapa pemasok komunikasi data akan mendirikan bisnis penting yang didukung oleh transaksi akan sama-sama mengganggu. Dalam skenario ini, bisnis ini telah diketahui menggunakan efek jaringan dan skala ekonomi untuk keuntungan mereka sendiri daripada memberikan beberapa keuntungan yang masih harus dibayar kepada pengguna.

Beberapa konglomerat menciptakan bisnis yang dimonopoli, yang meningkatkan konsolidasi, membahayakan penyaringan klien, sehingga memusatkan kekayaan di beberapa perusahaan besar. Tak pelak lagi, mereka akan mulai menggunakan pengaruh ekonomi dan politik yang lebih besar di masyarakat. Organisasi semacam itu sering merencanakan untuk menghasilkan produk yang bukannya memberdayakan pelanggan tapi malah mengendalikan perhatian mereka. Kegagalan untuk menahan segelintir perusahaan besar dan dominan seperti itu dapat mengakibatkan mereka mengambil keuntungan yang tidak semestinya dan melakukan kontrol penuh atas layanan digital yang digunakan oleh masyarakat luas, sehingga berhasil menghapus kriteria penyaringan klien dalam skala global.

Di satu sisi, pengguna internet tampaknya ingin metode yang sangat berbeda dalam bertukar informasi dan mendukung transaksi peer-to-peer sambil melakukan kegiatan bisnis sehari-hari mereka untuk menjaga prinsip dasar pertukaran informasi yang aman. Hal itu bisa mengarah pada ekonomi yang pada akhirnya akan memperpanjang inovasi dalam sektor teknologi. Setelah meneliti secara luas dan mengembangkan sistem pengiriman digital peer-to-peer yang dapat dipercaya, teruji, dan diterima secara aman, maka ISI percaya bahwa sekarang adalah waktu yang tepat untuk membuat roadmap untuk peluncuran global dari Push System protocol unik untuk komunikasi dan perdagangan digital yang memberikan kekuatan substansial bagi pengembang dan pengguna akhir.

Pada tingkat global, para pemangku kepentingan akan beralih untuk mengadaptasi sistem digital yang lebih baik, lebih aman, efektif, dan efisien yang dapat menjaga hubungan ekonomi langsung di antara semua pemangku kepentingan seperti pengembang, pencipta, dan pengguna akhir, dengan nilai dan kontrol yang dibagi di antara semua peserta. Sistem digital seperti itu akan memberikan platform layanan digital aman, kaya, beragam, multibahasa, dan terbuka yang memprioritaskan pengalaman pengguna kepada pengguna akhir.

Di sisi lain, ISI telah mengamati secara dekat tren dan momentum yang berkembang dari teknologi terdesentralisasi seperti Bitcoin (Bitcoin), Ethereum (Ethereum), Litecoin (Litecoin), dan banyak lagi. Jaringan berbasis blockchain ini menyediakan model open-source, sehingga mendorong ekosistem digital baru. Hasilnya, pengembangan ekonomi digital yang disesuaikan didorong karena sejumlah besar orang dari berbagai belahan dunia berkumpul untuk membentuk komunitas pada jaringan ini. Oleh karena itu, sistem seperti ini mendorong pengguna akhir untuk secara aman menukar sebuah nilai (uang, dll.) dengan layanan atau barang dagangan yang ditawarkan secara langsung oleh pencipta, perancang, atau pengembang yang memproduksi barang atau menciptakan solusi inovatif secara internasional yang pada akhirnya menawarkan insentif ekonomi tanpa bergantung pada pendapatan melalui saluran periklanan.

Sebagai alternatif dari nilai ekonomi dan pemerintahan yang dikendalikan oleh konglomerat besar atau organisasi monopoli terpusat, jaringan terdesentralisasi menawarkan distribusi nilai ekonomi dan tata kelola di antara para pemangku kepentingan jaringan. Para pemangku kepentingan dari jaringan yang terdesentralisasi ini adalah para pendiri, direktur, organisator, pemegang saham, pendukung, petugas, peserta, pemasok, operator, dan yang paling signifikan adalah pengguna akhir. Dalam ekosistem dan organisasi terdesentralisasi ini, nilai komersial yang diciptakan akan disebarluaskan di antara semua pemangku kepentingan, serta memastikan bahwa semua peserta dalam upaya penciptaan nilainya diberi imbalan atau dibayar untuk kerja individu atau kolektif mereka secara adil.

Saat ini, kami memiliki kesempatan untuk menyaksikan langkah evolusioner berikutnya: integrasi nilai ekonomi ke dalam sistem komunikasi yang aman. Layanan digital seperti chat, media sosial, dan pembayaran online telah memainkan peran dasar dalam kehidupan sehari-hari, tidak hanya mempengaruhi perilaku konsumsi kita tetapi juga kebijakan, dialog, kolaborasi di antara pembuat kebijakan dan industri, serta metode pertukaran nilai. Jaringan komunikasi digital kami akan menjadi platform penting utama dari perekonomian dunia yang terus berkembang.

Meskipun Internet telah berkembang dengan cepat, namun tidak ada platform Push System peer-to-peer yang dikenal aman, ramah pengguna, private, dan bebas gangguan dari pihak ketiga, kecuali Push System protocol yang dikembangkan oleh ISI. Pengguna akhir, apakah individu, badan pemerintah, lembaga perbankan, atau perusahaan, saat ini dipaksa untuk memilih keamanan atau privasi, sehingga mengorbankan satu untuk yang lain tanpa merasakan kenyamanan atau hemat biaya.

Singkatnya, P2P Solutions Foundation berusaha untuk mengambil keuntungan dari manfaat yang ditawarkan oleh teknologi blockchain (Blockchain, hal besar berikutnya). Desentralisasi menawarkan cara yang baik ke depan untuk lebih memanfaatkan misi, visi, dan faktor yang memotivasi P2P Solutions Foundation sehingga mendorong anggota timnya untuk mencapai masa depan yang berkelanjutan dalam pertukaran komunikasi peer-to-peer yang aman dan menciptakan nilai. Melalui white paper ini, P2P Solutions Foundation menyajikan misi dan visi untuk P2P Solutions Foundation serta ELI dan ISI. Untuk menegaskan kembali, Push System protocol pada dasarnya merupakan protokol yang terdesentralisasi, aman, dan bebas interferensi untuk perangkat dan layanan digital yang terkunci yang digunakan oleh pemangku kepentingan, termasuk namun tidak terbatas pada pemerintah dan pertahanan, medis dan farmasi, pendidikan digital dan pengiriman, perbankan dan keuangan, dan sektor perusahaan lainnya.

ELI dan ISI telah menjadi pelopor dalam platform pendidikan digital dan peer-to-peer sejak pengguna awal menggunakan sistem pendidikan digital pada tahun 2004 dan Push System protocol pada tahun 2010.

ISI adalah satu-satunya jaringan peer-to-peer yang menjadi platform Push System pada tahun 2011 dan juga satu-satunya Push System protocol yang terintegrasi dengan sistem pendidikan digital yang sepenuhnya tertutup pada tahun 2014. Antara tahun 2014 dan 2017, ISI juga diteliti dan bereksperimen dengan berbagai inisiatif digital pada platform Sistem Push-nya yang melibatkan pemerintah serta pasar perbankan dan keuangan.

Sebagai perusahaan, ISI telah menjelajahi model transaksi yang aman dan hemat biaya yang menawarkan fitur keamanan dan keamanan terbaiknya kepada pengguna akhir. Karena keselamatan dan keamanan jelas merupakan dua faktor terpenting yang terlibat dalam pertukaran informasi, sehingga pengguna akhir akan bahagia dengan mengadopsi Push System protocol. ISI juga memiliki alasan kuat untuk percaya bahwa ketika pengguna akhir menghargai kelebihan Push System dan menggunakan antarmuka multibahasa yang mudah digunakan, maka pengguna akan terus menggunakan Push System dan tetap menjadi klien setia ISI.

ISI membebaskan biaya lisensi tahunan kepada setiap pengirim dan penerima pada jaringan Push System untuk pertukaran informasi yang aman dan bebas interferensi dengan setiap transaksi yang dilakukan di jaringan. Model lisensi yang melingkupi setiap pengguna jaringan menghasilkan banyak pendapatan bagi perusahaan. Oleh karena itu, ISI tidak perlu menggunakan model berbasis iklan untuk menghasilkan pendapatan yang mendukung jaringan Push System atau memonetisasi basis konsumen B2B, B2C atau C2C melalui iklan di luar model lisensi.

ISI juga berusaha untuk melakukan migrasi perizinan Push System dan membuat ulang seluruh sistem lisensi menggunakan teknologi blockchain. Migrasi ini menawarkan keuntungan yang tidak ditemukan di platform alternatif lainnya. Walaupun transfer tidak mudah atau sederhana tetapi saat ini harus dilakukan secara tepat waktu untuk memanfaatkan keunggulan fitur keamanan unik yang ditemukan pada blockchain yang dijamin oleh kriptografi. Migrasi ke teknologi kriptografi tingkat lanjut akan meningkatkan kapabilitas ISI dan akan membuat ISI menjadi pemain utama dalam target segmen pasar global dan regional.

P2P Solutions Foundation, bekerja sama dengan ELI dan ISI, berupaya mencapai tujuan individu dan kolektif dengan:

- membina hubungan kemitraan dengan semua pemangku kepentingan dan klien, bukan sekadar pemasok atau penyedia layanan;
- memotivasi anggota tim melalui insentif dan program penghargaan selain memperlakukan mereka sebagai mitra, sehingga mempertahankan keunggulan layanan; dan
- memajukan tujuan untuk memperkaya komunitas dan melestarikan ekosistem kerahasiaan klien

## 6 Misi

---

P2P Solutions Foundation memiliki misi bersama dengan ELI dan ISI untuk berkomitmen secara efektif dan konsisten menghadirkan produk, aplikasi, dan layanan kelas dunia, berkualitas tinggi, dan luar biasa kepada kliennya dengan harga paling efektif dan harga yang wajar. Kami berusaha memenuhi harapan pelanggan dengan memahami persyaratan klien, mengikuti inovasi terbaru melalui penelitian, dan terlibat dalam praktek terbaik yang berkelanjutan.

## 7 Nilai Utama

---

Beberapa nilai utama kami umumnya mencakup, tetapi tidak terbatas pada, integritas, kompetensi, tanggung jawab, kerahasiaan, kejujuran, dedikasi, inovasi, kesadaran biaya, keunggulan, transparansi, kesederhanaan, empati, kerja tim, dan pola pikir yang saling menguntungkan

## 8 Struktur P2P Solutions Foundation

---

ELI dan ISI telah menyambut baik pembentukan dan penyusunan P2P Solutions Foundation. Oleh karena itu, ELI dan ISI secara alami akan menjadi pelaku kampanye untuk ekosistem P2P Solutions dan mempromosikan jaringan P2P Solutions kepada para pemangku kepentingan dan basis kliennya. Karena P2P Solutions Foundation memperkenalkan teknologi atau layanan digital lain yang dapat digunakan, maka ELI dan ISI akan mempromosikannya kepada konsorsium dan kliennya. Ketika para pemangku kepentingan bersatu untuk bekerja sama maka sangat penting bahwa keuntungan dari upaya kolektif mereka menghasilkan kesuksesan, bukan persaingan. Keberhasilan juga akan menjadi hasil dari jaminan strategi desentralisasi yang menyediakan jalur yang menguntungkan untuk beralih dari model persaingan ke model bersama.

P2P Solutions Foundation adalah badan independen yang diatur oleh Dewan Yayasan. Yayasan telah diberi wewenang untuk membuat jaringan layanan digital di seluruh dunia yang mencakup model kerja alternatif untuk model tradisional jaringan peer-to-peer dan mengawasi pertumbuhan produktifnya. Model kerja alternatif dari jaringan peer-to-peer harus di blockchain dan sesuai dengan teknologi crypto yang secara konklusif diakui sebagai teknologi masa depan. Yayasan akan mengatur pasokan token P2PS dan Imbalan P2PS. Hal ini akan memberikan layanan dukungan dan alat yang diperlukan untuk kelancaran operasi semua layanan digital dalam ekosistem. Terakhir, transisi komprehensif ekosistem ke jaringan yang sepenuhnya otonom dan terdesentralisasi akan dipercepat oleh Yayasan.

P2P Solutions Foundation juga akan mengatur pengembangan komponen umum, dinamis, fundamental seperti wallet token crypto dan solusi layak lainnya dalam ekosistem. Yayasan juga akan memperluas dukungannya kepada semua pemangku kepentingan yang tertarik untuk mengembangkan, meningkatkan, atau merangkul solusi yang ditawarkan secara berkala oleh Yayasan yang akan ditujukan untuk mengintegrasikan ekonomi transaksi untuk kepentingan semua pemangku kepentingan secara global.

ELI, ISI, dan P2P Solutions Foundation akan bekerja sama untuk menciptakan ekosistem layanan digital terdesentralisasi namun berkelanjutan melalui serangkaian transisi teknis yang ekonomis tidak hanya bagi semua pemangku kepentingan tetapi juga bagi pengguna akhir. Token crypto P2PS akan membantu mereka dalam menawarkan insentif dan kompensasi kepada semua pemangku kepentingan.

Salah satu skenario yang dipertimbangkan dan diteliti melalui contoh pasar, wawancara, dan mekanisme tanggapan menggunakan token crypto pihak ketiga dengan kemungkinan beberapa penyesuaian. Namun, proposisi ini, meskipun nampaknya menguntungkan dalam jangka pendek, secara tegas akan diabaikan karena kekhawatiran terkait jaminan, keamanan, penetapan harga, campur tangan pihak ketiga, dan kurangnya efektivitas biaya dalam jangka menengah hingga panjang, di antara banyaknya faktor-faktor lain. Mengadopsi token crypto pihak ketiga pasti akan mengalahkan seluruh tujuan dari pelaksanaan ini yang bertujuan untuk menjauh dari semua jenis intervensi pihak ketiga untuk menyediakan platform yang aman, bebas interferensi untuk semua klien yang mencari kerahasiaan dan pertukaran aman dari aset digital mereka. Pertanyaan yang sangat penting yang ditanyakan dalam konteks ini adalah jika ada yang ingin mengalami pelanggaran catatan atau aset digital rahasia mereka seperti catatan medis atau pertanyaan pemeriksaan keluarga atau keluarga mereka. Tanggapannya adalah negatif dari semua sektor pasar yang dicontohkan. Ini secara meyakinkan menunjukkan perlunya ISI, ELI, dan P2P Solutions Foundation untuk menawarkan solusi kepemilikan kepada khalayak global yang menginginkan untuk melindungi aset dan informasi digital mereka.

Kesimpulannya, ELI dan ISI telah menerima token P2PS dan memutuskan untuk menjadi promotor besar pertama yang akan menerapkan dan mengintegrasikan P2PS ke dalam platform masing-masing. Itu akan sangat menguntungkan semua pemangku kepentingan yang terlibat dan akan menghasilkan efek positif bagi ekosistem P2PS. Ekosistem P2PS dengan konsekuen akan membentuk jaringan global dari penawaran digitalnya, yang menciptakan model operasi alternatif berdasarkan kerjasama daripada persaingan. Jelas bahwa ada kesenjangan besar dan permintaan besar karena ekonomi global mulai menganut desentralisasi dan menuju masa depan dengan bantuan blockchain dan kemajuan teknologi crypto.

Terakhir, ekosistem P2PS akan bertransisi menjadi ekosistem yang sepenuhnya terdesentralisasi dan mandiri secara berkelanjutan. Itu akan memungkinkan platform peer-to-peer saat ini berfungsi secara efisien tanpa bantuan dari ELI, ISI, atau badan lainnya.

P2P Solutions Foundation menikmati misi bersama dengan ELI dan ISI yang berkomitmen untuk secara efektif dan konsisten menghadirkan produk, aplikasi, dan layanan kelas dunia, berkualitas tinggi, dan luar biasa kepada kliennya dengan harga paling efektif dan harga yang wajar. Bersama-sama, kami berharap untuk memenuhi harapan pelanggan dengan memahami persyaratan klien, mengikuti inovasi terbaru melalui penelitian, dan terlibat dalam praktik terbaik yang berkelanjutan.

## 8.1 | Layer Penyelesaian

Layer penyelesaian terdesentralisasi untuk token P2PS adalah jaringan Ethereum publik umum di mana pengguna berinteraksi untuk bertransaksi. Namun, pengguna akhir hanya akan dapat menggunakan aplikasi masing-masing untuk mengirim atau menerima token P2PS dari dalam sistem ELI atau ISI. Ekosistem P2PS juga akan terus berkembang seiring dengan berkembangnya teknologi blockchain.

## 8.2 | Tata Kelola

Sumber daya yang memadai pada akhirnya akan dialokasikan oleh P2P Solutions Foundation yang akan membantu membentuk badan tata kelola, menggunakan sumber daya manusia yang tepat, untuk membangun sistem tata kelola yang transparan yang akan mengatur yayasan secara adil, dengan mempertimbangkan tanggapan yang diberikan oleh semua peserta dan pemangku kepentingan ekosistem P2PS. Badan tata kelola akan bertanggung jawab untuk mengelola kepatuhan dan pedoman hukum, aturan keanggotaan dan partisipasi, dan P2PS Rewards engine.

## 8.3 | Sistem Imbalan

Pada awalnya Imbalan P2PS akan dikelola oleh YP2P Solutions Foundation. Tetapi akan segera menjadi terdesentralisasi dan dibangun di atas teknologi yang digunakan oleh smart contract Ethereum. Dengan fokus pada pengintegrasian berbagai aplikasi dan layanan digital ke dalam ekosistem P2PS terdesentralisasi, maka Hadiah P2PS akan menggunakan insentif ekonomi. P2PS tidak berusaha untuk menemukan kembali tetapi untuk memanfaatkan sistem yang sudah dicoba dan diuji yang berhasil digunakan oleh Bitcoin dan lainnya. Imbalan P2PS akan mendorong penyedia layanan digital untuk mengadopsi P2PS dan transisi menjadi mitra ekosistem P2PS. Ekosistem P2PS akan mematuhi etika umum dan praktik terbaik dari industri. Transaksi tidak akan memaksakan batasan non-esensial pada monetisasi. Oleh karena itu, dampak jaringan ekosistem P2PS diharapkan untuk tumbuh terus, sehingga meningkatkan nilai token P2PS karena penyebaran yang lebih lanjut. Pertumbuhan secara positif menciptakan ekosistem yang akan membuat peserta bertambah dan penyedia layanan yang secara konsisten didorong untuk bergabung dengan P2PS.

## 8.4 | Penelitian dan Pengembangan

Penelitian dan pengembangan akan berlanjut dengan sebagian sumber daya yang dialokasikan untuk pengembangan solusi inovatif yang berkelanjutan. Inisiatif yang membantu menciptakan lingkungan kemitraan dengan berbagai pengembang akan mendorong ekosistem yang adil sehingga membuka jalan untuk mencoba metode baru yang mendorong partisipasi dalam ekosistem crypto, sehingga menghasilkan nilai yang lebih baik untuk kepentingan semua pemangku kepentingan.

## 8.5 Sasaran Pengembangan

Dari waktu ke waktu, banyak sumber daya akan dibutuhkan untuk meningkatkan kemampuan mitra yang menginginkan penciptaan nilai melalui pengembangan dan pertumbuhan. Inisiatif pengembangan seperti itu akan didanai oleh P2P Solutions Foundation. P2P Solutions Foundation akan memajukan inisiatif ini melalui tim teknis yang akan mengembangkan dan terus meningkatkan teknologi yang secara langsung dan tidak langsung mendukung ekosistem P2PS. Namun demikian, desentralisasi akan terus menjadi norma karena menguntungkan bagi semua peserta dan pemangku kepentingan di dalam dan di luar ekosistem P2PS.

## 8.6 Ringkasan Teknologi Fundamental

Inisiatif teknologi dasar dari P2P Solutions Foundation akan fokus pada penyediaan:

- a. transaksi yang memfasilitasi layanan digital terpusat yang menggunakan P2PS pada tingkat platform peer-to-peer;
- b. layanan terdesentralisasi untuk pengguna P2PS; seperangkat alat yang bertujuan menurunkan hlangan untuk bergabung dengan sistem P2PS pada semua pemangku kepentingan; dan
- c. penerapan sistem Imbalan P2PS yang efisien.

Sistem berbasis imbalan yang ditawarkan oleh P2P Solutions Foundation akan meningkatkan nilai intrinsik token P2PS selama periode waktu tertentu. Misalnya, ketika produk ELI dan ISI didistribusikan, pengguna akhir dan klien harus terlebih dahulu membeli token P2PS untuk memperoleh lisensi tahunan yang tanpanya mereka tidak akan dapat menggunakan produk tersebut. Satu-satunya bentuk pembayaran yang diterima untuk memperoleh lisensi adalah token P2PS. Oleh karena itu, jika lisensi diberi harga dengan nilai nominal \$75, peserta yang membeli token pada tahap adopsi awal ini akan memiliki kemungkinan potensial untuk meningkatkan nilai pasarnya selama periode waktu tertentu.

Langkah pertama adalah membuat sebuah crypto-token baru bernama P2PS yang terkait dengan kata-kata solusi peer-to-peer dan menyampaikan pendapat yang terhubung ke komunitas lanjutan dari pengembang dan pengguna jaringan peer-to-peer. Identitas dan token P2PS dimaksudkan khusus untuk menyatukan individu dalam ekonomi bersama yang inovatif dan aman. Namun, hanya membuat token digital saja tidak cukup. Agar token crypto dapat berjalan, maka harus bermanfaat dan berharga. Untuk membangun ekonomi pada sebuah token baru, P2P Solutions Foundation dan ISI harus bekerja sama untuk memfasilitasi dan membangun nilai fundamental P2PS.

Langkah selanjutnya adalah memahami bahwa saat ini interaksi antara pengguna akhir dan teknologi blockchain adalah tidak sederhana atau tidak intuitif untuk mengakhiri kebiasaan pengguna seperti penulisan white paper ini. Akibatnya, P2PS adalah solusi untuk menyederhanakan pengalaman pengguna dan membuatnya intuitif dengan kebiasaan pengguna akhir. P2PS akan menjadi token pertukaran yang paling dapat diandalkan, mudah, aman, cepat, private, lancar, dan mudah bagi pengguna untuk mendapatkan dan menggunakan pada platform tanpa interferensi yang aman. Ini juga dapat digunakan sebagai token yang dapat ditransfer atau ditukarkan dengan mudah kepada pengguna lain dengan imbalan berbagai barang atau jasa dari peserta yang terdaftar, sehingga menjadi token crypto yang benar-benar terdesentralisasi.

Therefore, the P2PS token would eventually be needed by anyone desiring to use any offerings of all providers registered on the P2PS ecosystem of their respective products and services. The P2PS token would naturally become the only means of acquiring products and services from all such merchants within the P2PS ecosystem. However, it is too early to anticipate the P2PS ecosystem functioning as an exchange of stored value among the more established cryptocurrencies, whether it is Bitcoin, Ethereum, or any of the others, although the P2P Solutions Foundation sees this as a transformation eventually taking place in the due course of time.

### 9.1 | Fitur Token P2PS

Salah satu aspek menarik dari token P2PS adalah bahwa menjadi keharusan bagi pengguna ELI dan ISI untuk memiliki token P2PS untuk mengakses fitur sistemnya masing-masing. Secara progresif, asosiasi ini akan memanfaatkan dan mendorong pedagang lain dan penyedia layanan untuk merangkul ekosistem P2PS sebagai pilihan pertukaran mereka. Akibatnya, peluang komersial bagi para peserta mendapatkan dorongan signifikan hanya dengan memiliki tablet, smartphone, atau komputer pribadi. Di satu sisi, itu sebagian besar karena keputusan yang dibuat oleh ELI dan ISI untuk mengintegrasikan ekosistem mereka dengan token crypto P2PS yang membuatnya secara realistis dapat dicapai untuk mengkonversi data dari berbagai sumber yang dibuat, dikumpulkan, diorganisasi, dan diintegrasikan menjadi sebuah nilai yang nyata. Di sisi lain, langkah ini meningkatkan nilai aplikasi yang dipromosikan oleh ELI dan ISI. Oleh karena itu, token P2PS memiliki potensi untuk digunakan oleh platform serupa lainnya dan menjadi salah satu token crypto yang banyak digunakan, sehingga semakin meningkatkan nilai nyatanya

## 9.2 Mengatasi Tantangan dalam Mengadaptasi Token P2PS

Sayangnya, banyak klien dari berbagai lapisan masyarakat merasa sulit untuk mengadopsi teknologi baru, terutama karena kesulitan yang dihadapi selama penggunaan. Pengguna akhir kadang-kadang merasa sulit untuk memahami kriptografi baku karena tantangan yang terkait dengan pengadaan, penyimpanan alamat alfanumerik, dan kunci pribadi dan biaya transaksi yang terstruktur. Hambatan lain untuk kelancaran pengadopsian token crypto adalah banyaknya token yang perlu dimiliki untuk digunakan pada platform yang berbeda. Salah satu tujuan dari P2P Solutions Foundation adalah untuk secara signifikan mengurangi masalah kompleksitas dan membuat token P2PS mudah digunakan dan intuitif untuk kebiasaan pengguna mainstream, bahkan jika mereka tidak pernah mendengar tentang token crypto.

## 10 Kasus Bisnis

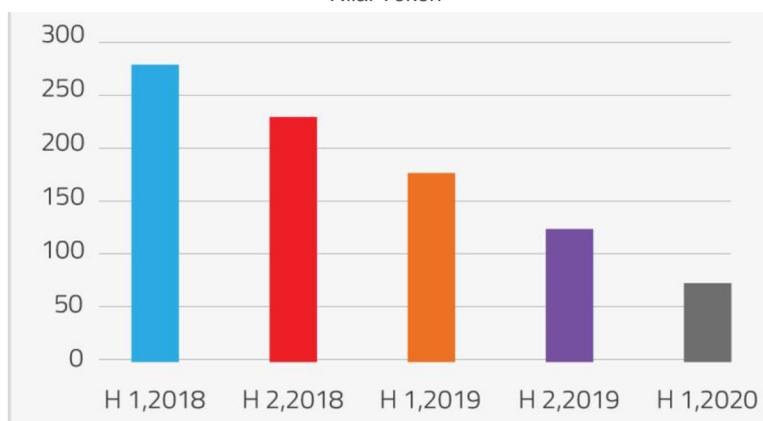
### 10.1 Menciptakan Nilai Fundamental

P2P Solutions Foundation akan dibantu oleh ELI dan ISI untuk membangun nilai fundamental pada token P2PS baru dengan mengintegrasikan token P2PS ke dalam platform Push System pendidikan digital dan peer-to-peer mereka. P2PS kemudian akan menjadi token transaksi utama untuk ELI dan ISI. Jadi perusahaan pertama yang mulai menggunakan token P2PS adalah ELI dan ISI, dan platform Push System akan menjadi layanan utamanya. Pengguna juga dapat dengan mudah memulai transaksi menggunakan token P2PS daripada membeli berbagai lisensi dari distributor lokal dari setiap negara. Dengan demikian, token P2PS akan memberikan nilai besar bagi anggota komunitas digital ELI dan ISI yang semakin berkembang. Pengguna ELI dan ISI juga dapat bertransaksi dengan token P2PS mereka di luar jaringan pendidikan dan Push System untuk akhirnya mendapatkan berbagai barang dan layanan yang ditawarkan oleh vendor yang menerima token P2PS di arena global. Pengguna akhir, daripada bergantung pada saluran distribusi online dan ritel yang dilokalkan, akan dapat dengan mudah mendapatkan barang dan layanan yang tidak tersedia untuk mereka secara normal, mungkin dengan harga yang jauh lebih baik.

Token P2PS akan mulai dengan mengganti model lisensi tradisional yang digunakan saat ini dalam pendidikan digital dan platform Push System di Amerika Serikat dan Timur Tengah (pasar saat ini). Token P2PS pada akhirnya di masa mendatang akan berintegrasi ke segmen pasar lainnya karena ELI dan ISI mengembangkan sistemnya ke berbagai negara di Eropa, Australia, Asia, Amerika Selatan, dan lainnya, sehingga menciptakan permintaan yang konsisten untuk token P2PS. Pedagang lainnya, penyedia layanan, dan pasar di negara-negara di seluruh dunia akan mengambil alih token P2PS karena antarmuka multibahasa, mudah digunakan, kenyamanan, kemudahan penggunaan, keamanan, kerahasiaan, dan fitur berguna lainnya.

Harga P2PS : ETH

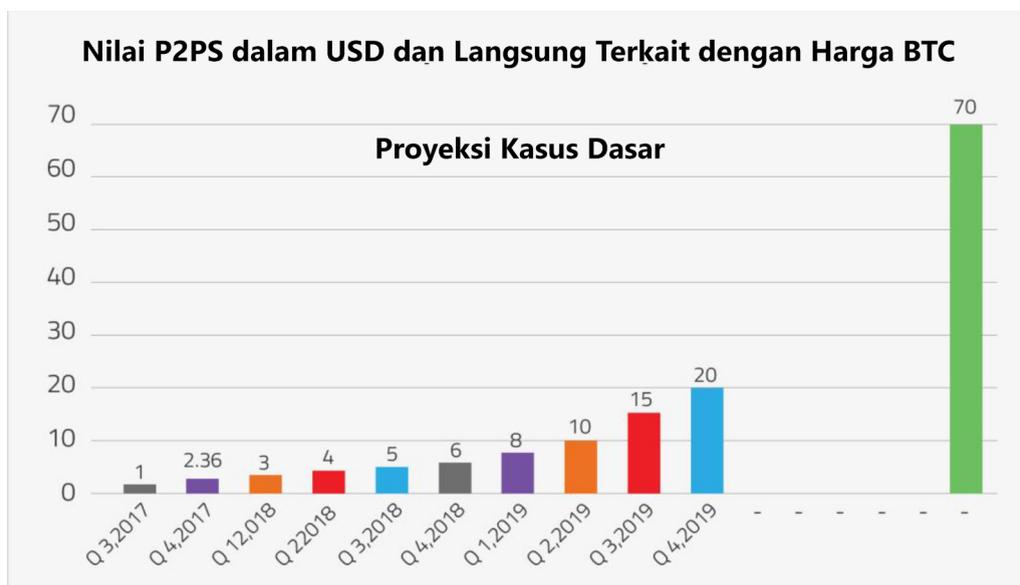
Nilai Token



## 10.2 Kasus dari Emas

Mirip dengan komoditas apa pun seperti kendaraan, televisi, atau emas, maka mata uang crypto juga memiliki nilai fundamental. Karena kemajuan teknologi yang terus berkembang yang dengan cepat mengubah dunia kita menjadi sebuah negeri global, maka token crypto dengan cepat menjadi produk berharga yang dibutuhkan oleh pengguna akhir agar dapat dengan mudah menukarkan nilainya ke produk atau layanan yang mereka butuhkan.

Selain itu, jumlah emas yang dapat dilacak yang ada secara global adalah sekitar 158.000 ton, yang saat ini bernilai sekitar \$6,5 triliun (Emas sebagai investasi). dan terutama digunakan sebagai nilai untuk mendukung mata uang cadangan. Karena mata uang crypto yang ditambah sedang disamakan dengan emas karena karakteristik bawaannya yang ditambah agar tersedia, maka nilai intrinsik bitcoin saat ini akan diperhitungkan hingga sekitar \$350.000. Berdasarkan statistik penggunaan, bitcoin mungkin bisa menjadi lebih berharga daripada emas dalam satu atau dua dekade mendatang.



Oleh karena itu, sejak P2P Solutions Foundation meluncurkan token P2PS di 0,0002 BTC, nilai fundamental dari token P2PS akan dihitung hingga sekitar \$ 70, yang merupakan apa yang dianggap sebagai nilai yang dapat diperkirakan di mana token P2PS akan diperdagangkan pada waktunya. Skenario ini bukan proyeksi nilainya dalam beberapa tahun mendatang atau bahkan dalam beberapa dekade mendatang. Ini tidak lebih dari perbandingan yang mungkin atau tidak memiliki asosiasi dunia nyata yang bergantung pada banyak faktor lainnya.

Namun, P2P Solutions Foundation akan melakukan apa saja, tanpa meninggalkan patokan apa pun yang terlewat untuk meningkatkan nilai mendasar dari token P2PS dan akan berusaha untuk menciptakan ekosistem P2PS yang kuat di mana nilai fundamental akan tumbuh dalam kekuatan, dengan semua pemangku kepentingan yang diuntungkan dari penciptaan nilai yang hebat. Salah satu faktor yang paling penting yang terkait dengan penciptaan nilai ekosistem P2PS di mana ia dapat berkembang biak dan berkembang adalah ukuran pasar saat ini dengan potensi untuk meningkatkannya lebih lanjut, diproyeksikan dengan perspektif tiga tahun hingga lima tahun.

## 10.3 | Ukuran Pasar

Penting untuk dicatat bahwa dalam rangka untuk memproyeksikan skenario kasus dasar daripada kasus terbaik atau bahkan skenario yang realistis untuk para pembaca whitepaper P2PS ini, maka kami telah memperoleh data hanya dari satu segmen pasar - pendidikan - tanpa mempertimbangkan segmen pasar yang lain dan lebih menguntungkan seperti pemerintah dan pertahanan, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sebagainya. Jadi demografi yang diajukan di bawah ini menghitung ukuran pasar parsial yang telah diperhitungkan dari ukuran pasar aktual dan menggambarkan TAM, SAM, dan SOM dari segmen pasar pendidikan saja. Namun, ketika anda mempertimbangkan semua segmen pasar lain dari berbagai negara yang berpotensi, maka anda akan menyadari bahwa potensi yang diproyeksikan hanya sebagian kecil dari total potensi pasar.

Selain itu, pasar saat ini untuk ELI dan ISI serta dengan dengan perluasan, token P2PS adalah negara bagian Amerika Utara dari Amerika Serikat dan Kanada dan 23 negara di MENA (Timur Tengah dan Afrika Utara), termasuk Israel, UEA, Arab Saudi, Mesir, dan Bahrain. Beberapa negara ini dikenal sebagai pengadopsi awal solusi dan teknologi inovatif.

Mirip dengan banyak negara dalam skala global, sebagian besar negara-negara di kawasan Amerika Utara dan MENA diakui memiliki likuiditas moneter untuk membeli sistem digital berkualitas tinggi yang menawarkan kenyamanan yang dikombinasikan dengan keselamatan, keamanan, dan kerahasiaan.

**Tabel 1: Perkiraan # Pengguna, Amerika Utara**

	AS		KANADA		MEKSIKO	
	Pria	Wanita	Pria	Wanita	Pria	Wanita
7 - 14 tahun:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15 - 24 tahun:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
	Total	73,939,745	Total	6,969,901	Total	38,617,610

Total Amerika Utara	
TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628



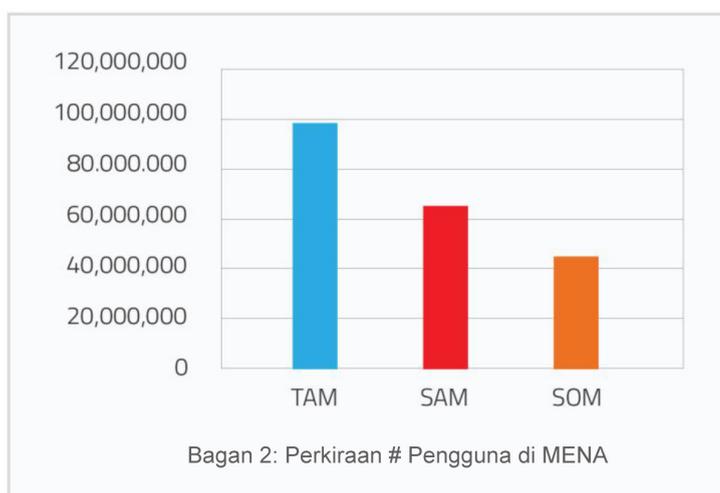
Beberapa negara di kawasan MENA telah menggunakan Push System dan yang lain yang telah menyatakan keinginan dan minat serius mereka dalam mengadopsi Push System karena platform pertukaran digital peer-to-peer pilihan mereka telah dikelompokkan bersama untuk kenyamanan para pembaca kami.

Dasar pikiran yang diikuti dalam perhitungan demografi negara-negara MENA adalah bahwa meskipun beberapa negara seperti Eritrea, Somalia, Sudan Selatan, Djibouti, dan Ethiopia mungkin memiliki potensi untuk penerapan Push Systema, namun negara-negara tersebut belum dipertimbangkan dalam tabel di bawah atau dalam perhitungan yang terkait dengan TAM, SAM, dan SOM. Alasan yang sama yang disebutkan sebelumnya, memproyeksikan skenario dasar ke pembaca kami adalah opsi yang paling disukai yang dilakukan oleh tim kami. Di Tabel 2 ada beberapa negara MENA yang disertakan.

**Tabel 2: Negara-negara di Wilayah MENA**

Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Yordania	Syria	Lebanon
Iraq	Mesir	Yaman	Libya	Tunisia
Aljazair	Maroko	Sudan		

MENA Total	
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517

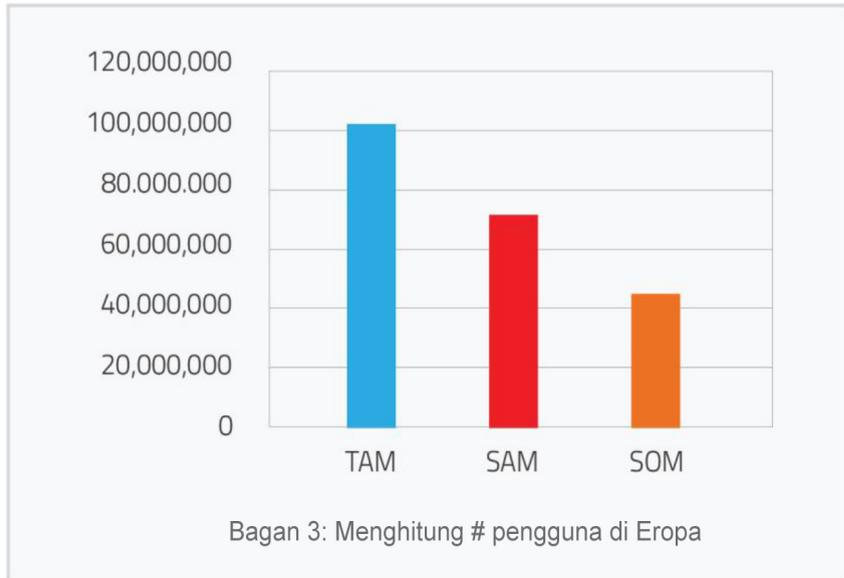


## Eropa

Total Eropa	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312

Klien dari negara-negara Eropa akan mengikuti dan secara tak terelakkan menerima token P2PS untuk digunakan dalam sistem pendidikan yang ditawarkan oleh ELI dan Push System yang dipromosikan oleh ISI selama beberapa tahun ke depan. Beberapa dari negara-

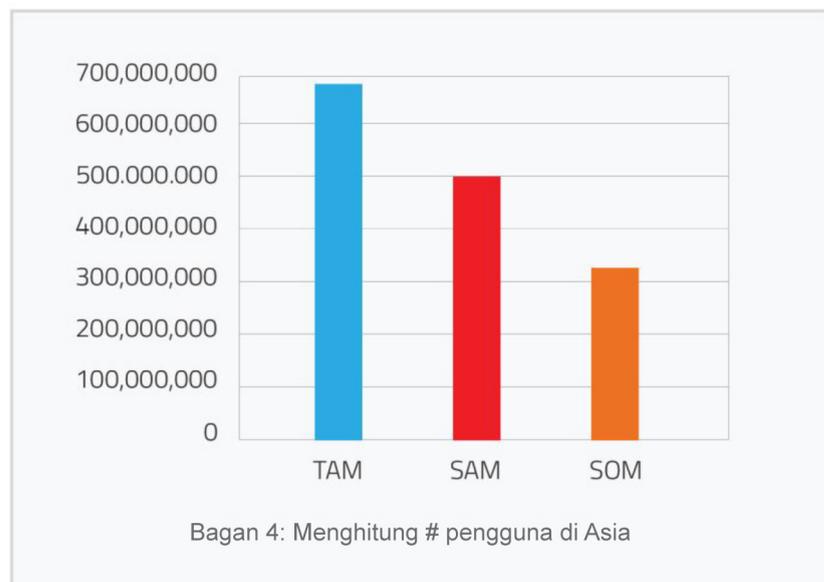
negara ini dengan populasi sekitar 10 juta atau lebih dikelompokkan bersama berdasarkan keberadaan geografis mereka menurut masing-masing benua sesuai dengan norma-norma yang diterima secara global. Setiap negara yang memiliki populasi total kurang dari 10 juta belum dianggap sebagai kandidat potensial untuk dimasukkan karena alasan yang sama seperti yang disebutkan sebelumnya.



## ASIA

Meskipun Asia adalah benua besar dengan beberapa negara yang didukung oleh potensi besar untuk Push System, namun hanya dua negara yaitu Cina dan India yang telah dimasukkan dalam perhitungan. Itu karena populasinya yang besar dan beberapa parameter yang jelas terlihat. Contohnya adalah populasi yang mungkin tidak mampu membayar pendidikan dasar, sehingga penting untuk mengurangi angka dengan tidak mempertimbangkan demografi negara tetangganya. Dasar pikiran ini, secara konsisten diikuti dalam perhitungan demografi, sehingga mengimbangi kemungkinan apa pun untuk memproyeksikan apa pun selain skenario pesimistis kasus dasar.

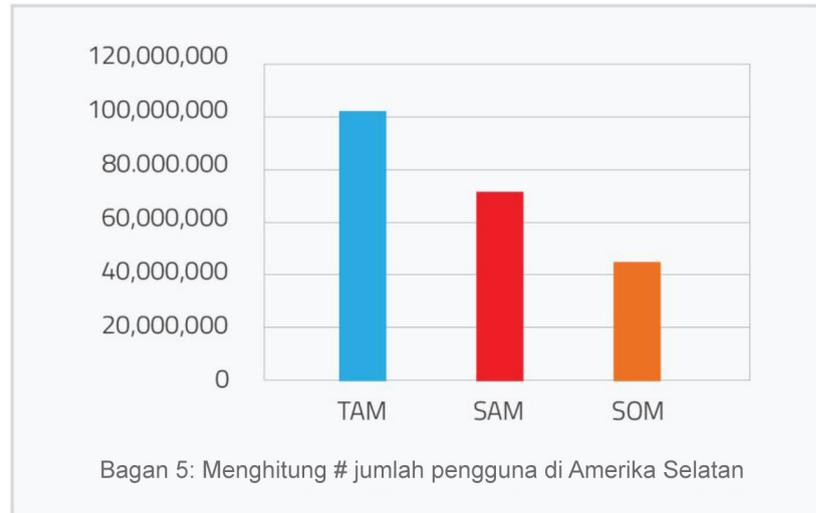
Total Asia	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548



## Amerika Selatan

Total Amerika Selatan	
TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

Amerika Selatan adalah benua lain yang memiliki potensi tinggi untuk ekosistem P2PS. Meskipun Australia adalah benua besar, akan tetapi memiliki SOM yang cukup kecil dan telah dipertimbangkan dalam perhitungan demografi karena potensinya yang tinggi.

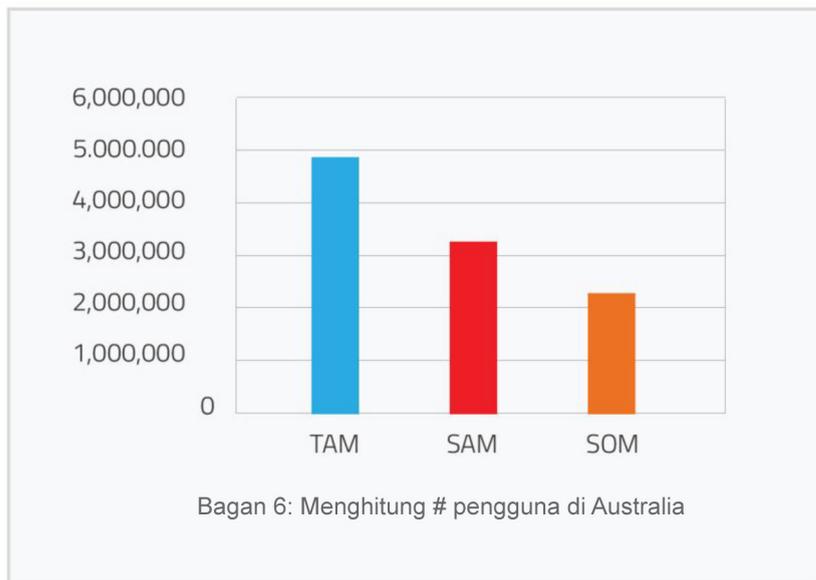


Bagan 5: Menghitung # jumlah pengguna di Amerika Selatan

Yayasan Solusi P2P berharap bahwa selama lima tahun ke depan, SOM untuk pengguna di 49 negara berpotensi tinggi yang dikenal cepat mengadopsi dan merangkul sistem transaksi digital yang aman, bebas interferensi, sekitar 725 juta pengguna dari 1,1 miliar pengguna SAM dan 1,5 miliar pengguna TAM.

## AUSTRALIA

Total Australia	
TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217

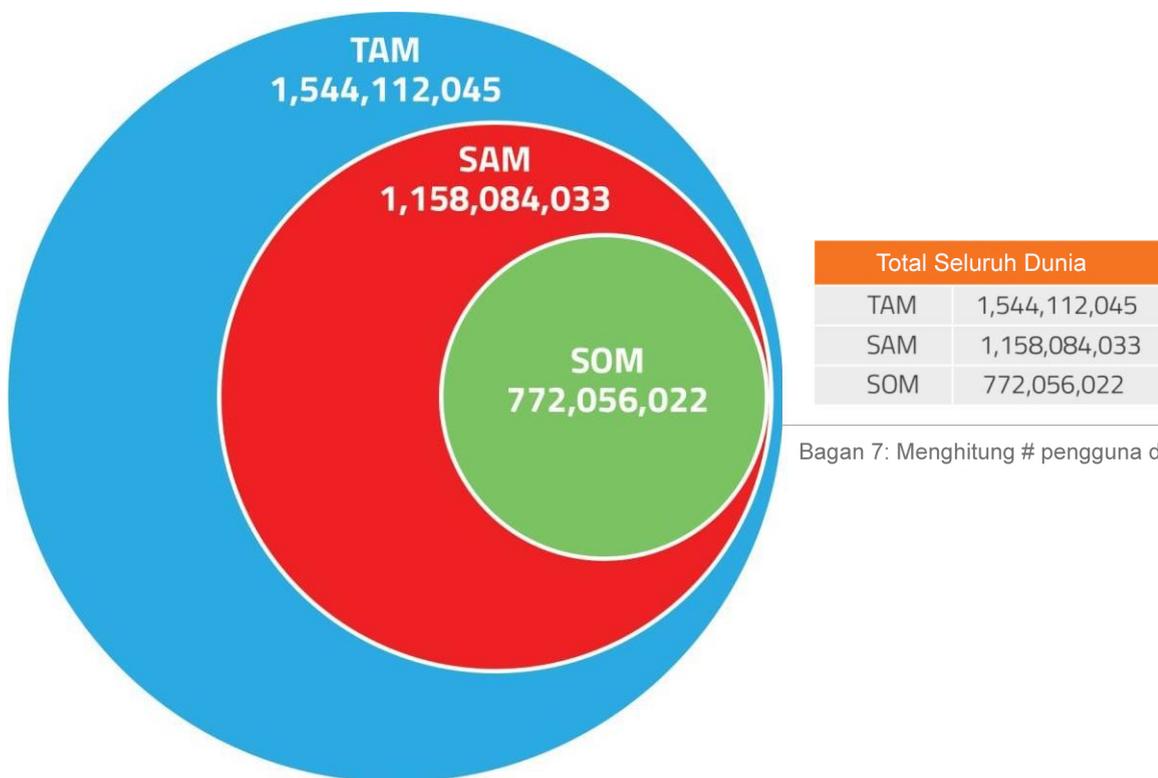


Bagan 6: Menghitung # pengguna di Australia

## 10.4 Ringkasan dari Ukuran Pasar

Data dari 49 negara dikumpulkan dan dihitung untuk mendapatkan nomor TAM, SAM, dan SOM untuk menunjukkan ukuran pasar sedekat mungkin dengan ukuran pasar yang realistis. Kami menegaskan kembali bahwa data yang berkaitan dengan hanya satu segmen telah dipertimbangkan dalam perhitungan ukuran pasar, sedangkan pemerintah, medis dan farmasi, perbankan dan keuangan, dan sektor pertahanan akan ditambahkan sesuai besarnya konsumen ke Push System.

Namun, demi kepentingan terbaik dari peserta yang mungkin tertarik untuk memiliki token P2PS pada tahap pra-penjualan atau ICO, maka data dari segmen pasar lain belum dipertimbangkan atau dihitung. Karena setiap pengguna akhir dari ELI dan ISI akan memerlukan token P2PS agar berhasil bertransaksi di platform mereka, kami mengantisipasi tetapi tidak menjamin bahwa nilai token P2PS akan meningkat sesuai dengan siklus adopsi dan dengan berlalunya waktu.



Bagan 7: Menghitung # pengguna di seluruh dunia

Selama tahap pra-penjualan dan ICO, peserta akan dapat memiliki token P2PS dengan bonus. Sebagai imbalan untuk peserta awal, berbagai jenis bonus disusun sesuai dengan hari ketika token diperoleh.

Dana yang terkumpul dari kontribusi peserta melalui penjualan token akan digunakan dalam pengembangan token P2PS dan platform. Dalam tahap pengembangan P2PS ketika token pertama mulai dijual, dana yang terkumpul akan segera dialokasikan dan ditetapkan atau digunakan untuk membuat platform P2PS lebih kuat. Kontribusi yang diterima dari pendukung akan digunakan untuk memperkuat P2PS dan oleh karena itu akan diinvestasikan ke P2PS dan komunitasnya yang mendukung. Kami akan tumbuh dengan lebih kuat, dengan membangun alat yang berguna dan berharga yang akan memberikan perubahan signifikan ke komunitas global diantara pemerintah dan pertahanan, pendidikan dan pengiriman digital, medis dan farmasi, dan perbankan dan keuangan.

### 11.1 | Terbuka untuk Audiens Global

Token P2PS bukan merupakan saham atau sekuritas dan tidak boleh dianggap sebagai bentuk, instrumen, atau kendaraan investasi apa pun. P2P Solutions Foundation tidak mengecualikan negara mana pun dari Penjualan Token P2PS. Siapa pun yang tertarik untuk membeli token P2PS harus menentukan kepemilikan dan kegunaannya sesuai dengan domisili masing-masing.

### 11.2 | Peluncuran Token dan Detail Penjualan

Setelah peluncuran pra-penjualan P2PS dan ICO, yang akan berlangsung di jaringan Ethereum, siapa pun yang ingin memperoleh token P2PS dapat melakukannya dengan menggunakan mata uang crypto utama yang mereka miliki melalui website P2P Solutions Foundation. Token P2PS kemudian akan terdaftar di Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta, dan Cryptopia, serta bursa crypto global terkemuka lainnya. Setelah memperoleh token P2PS, maka anda dapat mendepositkannya ke wallet token standar ERC20 seperti MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, dan Imtoken. Salah satu dari banyak alasan anda mungkin ingin memiliki dan menyimpan token P2PS adalah dengan menggunakannya pada berbagai platform jaringan eksklusif peer-to-peer yang aman daripada hanya menukarkannya di bursa crypto.

### 11.3 | Waktu ICO

Token P2PS akan tersedia untuk peserta yang tertarik melalui mode aman selama pra-penjualan dimulai pada 16 November 2017, dan selama fase pertama ICO dimulai pada 15 Desember 2017. Meskipun fase pertama akan berjalan hingga 28 Februari 2018, fase berikutnya tidak akan dibatasi waktu dan akan berjalan sampai dana yang cukup telah dihasilkan melalui tahapan.

Token P2PS dapat diperoleh dengan BTC, BCH, ETH, atau LTE. Transfer dapat dilakukan dari dompet apa pun dengan BTC, BCH, ETH, atau LTE. Namun, transfer tidak dapat dilakukan dari bursa crypto.

## 11.4 Penggunaan Dana

Hasil ICO akan dialokasikan untuk biaya, termasuk tetapi tidak terbatas pada perangkat keras, perangkat lunak, pemasaran, biaya konsultasi, gaji, biaya operasi, biaya hukum, dan biaya penasihat, secara bertahap, seperti yang ditunjukkan pada Tabel 3.

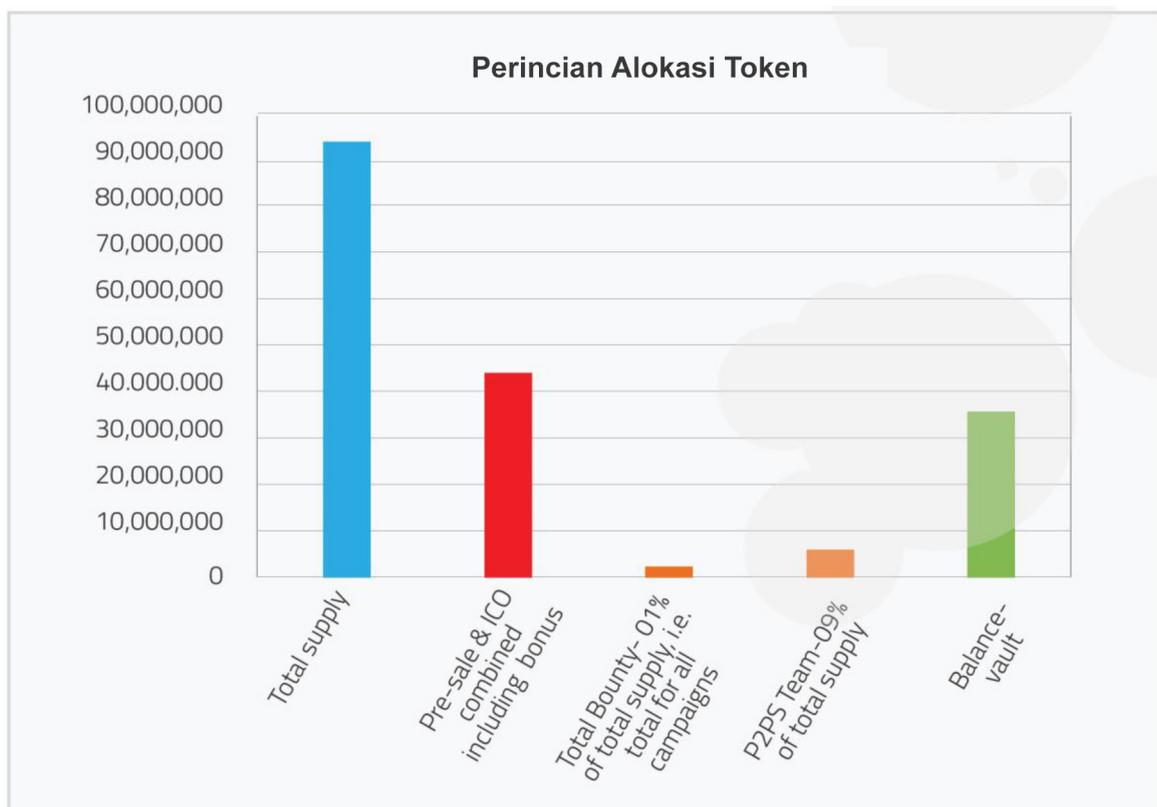
**Tabel 3: Penggunaan Dana**

Tahap 1	Pengembangan Website	Iklan Sosial Media	Materi Pemasaran & Jaminan
Tahap 2	Memperluas Tim Hukum	Tim Keuangan & Akuntansi	Tim Pemasaran & Penjualan
Tahap 3	Daftar di Berbagai Bursa	Pengembangan Platform Akhir	Iklan & Pengembangan Penjualan
	Penetrasi Pasar Secara Bertahap Menjadi 49 Negara	Peluang Ekspansi	Diversifikasi

Untuk menciptakan likuiditas intrinsik untuk token P2PS, maka P2P Solutions Foundation berencana untuk mempertahankan sekitar setengah dari saldo dana dalam vault dengan memakai mata uang crypto utama.

Di bawah ini adalah bagan yang menggambarkan alokasi dan total pasokan token P2PS.

**Bagan 8: Perincian Alokasi Token**





## DAVID DRAKE, Advisor

### Founder and Chairman, LDJ Capital

David Drake, melalui LDJ Capital multi-family, telah bertindak sebagai investor GP dan LP dengan mitranya dalam dana pendanaan, pendanaan barang tak bergerak, dana venture capital, dan hedge funds. Investasi David saat ini memiliki lebih dari 50 direktur global yang mempertahankan hubungan dengan lembaga dan family office dengan aset \$1,5 triliun.

Kantor David mengelola dan berinvestasi bersama dalam aset alternatif, dengan 30 kantor family offices dari 5.000 family offices dan jangkauan investor institusionalnya. 30 teratas ini adalah 40% dari Asia, 20% dari Eropa, 20% dari Amerika, dan 30% dari Timur Tengah.

Akses David ke 100.000 investor dipertahankan melalui aset medianya, Soho Loft Media Group, yang telah menghasilkan dan mensponsori lebih dari 1.100 konferensi keuangan since 2002, termasuk event dengan pemimpin media institusional, Thomson Reuters dan sponsor dari Nasdaq, NYSE, KKR, dan Carlyle Group.

Mitra khusus LDJ telah menginvestasikan \$100 juta di Alibaba dan Palantir.

Strategi real estate LDJ adalah untuk memperoleh properti sewa dan hotel kelas utama.

David adalah advokat otomatisasi digital untuk ekuitas swasta dan telah melobi Kongres AS pada Jumpstart Our Business Startups (JOBS) Act sejak 2011. Dia mewakili Departemen Perdagangan AS di Komisi Eropa di Brussels dan Roma pada tahun 2012. Dia diundang untuk Upacara White House Champions of Change di Washington, DC, dan menjadi pembicara di Parlemen Kerajaan Inggris pada tahun 2013.

Secara pribadi, David telah menjadi tuan rumah Harvard Business Club di rumahnya di New York, menghasilkan konser Carnegie Hall, dan mengumpulkan dana untuk amal Best Buddies. Pada Maret 2015, ia bergabung dengan New York City Opera Board ketika ia menjadi penasihat dewan untuk Washington Ballet. Posisi ini memungkinkan dia untuk bekerja dan menyarankan duta besar AS dari Swedia, Ukraina, Kepulauan Marshall, dan Luksemburg.

Lahir di Swedia dan lancar dalam enam bahasa, David memiliki gelar MBA di bidang keuangan dan MA dalam hukum internasional dan ekonomi dari George Washington University di Washington, DC, di mana ia dianugerahi Beasiswa Wallenberg untuk prestasi akademis.



## Ken Tachibana (日本人),

### Technical and Finance Specialist and Advisor

Ken Tachibana telah terlibat dengan ICO of Things untuk Top 1% ICO, Ken menyediakan akses ke pendanaan Seed & Pra Penjualan, ICO Global, ICO Jepang, dan pendanaan Post ICO.

Tugas Ken termasuk tetapi tidak terbatas pada hal-hal berikut:

- ✔ Delamore Group (kepemilikan teknologi, segera IPO melalui akuisisi terbalik), London - Dewan
- ✔ Nousplatform (ICO 2017), Penasihat - Inggris
- ✔ Playfold (ICO 2017), Penasihat - Inggris
- ✔ Pundi X (ICO 2017), Penasihat - Indonesia
- ✔ LiveTree ADEP (ICO 2017), Penasihat - Inggris
- ✔ Credits, Penasihat - Singapura
- ✔ Kecana (Stealth), Penasihat - Inggris
- ✔ BioSSL, Penasihat - Inggris
- ✔ Discoperi (berencana ICO), Spanyol - Pemimpin Penasihat ICO
- ✔ Extravaganza International (Pemasaran ICO Jepang), Tokyo dan Silicon Valley - Penasehat. Perusahaan menjadi bagian KickiCO Jepang: \$21 juta dalam 19 jam, \$32 juta dalam waktu dua minggu dari sekitar \$50 juta
- ✔ Iconic Lab (ICO Accelerator), Berlin - Mentor



## Ian Scarffe, Blockchain

### ICO Advisor/Business Ambassador/ Consultant/Strategist

Ian Scarffe adalah pengusaha, investor, dan konsultan. Pengalamannya dalam dunia bisnis telah memberinya wawasan berharga ke dalam berbagai aspek kerja organisasi dan jutaan pelanggan yang tak terhitung jumlahnya.

Bakat dan intuisi bisnisnya membuatnya sangat dihormati sehingga ia dipilih oleh para pemimpin bisnis terkemuka dunia untuk berbagai posisi pengurus Organisasi Pengusaha (EO). Didirikan pada tahun 1987, EO adalah katalis yang memungkinkan wirausahawan terkemuka untuk belajar dan tumbuh, yang mengarah ke kesuksesan yang lebih besar dalam bisnis dan seterusnya. Memiliki lebih dari 10.000 anggota di seluruh dunia, sekitar 143 cabang di 46 negara dan total penjualan lebih dari \$536 miliar.

Ian terlibat dalam industri bitcoin, blockchain, dan crypto dan ikut mendirikan sejumlah perusahaan yang terkait dengan blockchain. Dia adalah anggota dari sejumlah asosiasi blockchain, dewan penasihat, duta dan advokasi untuk beberapa inisiatif nirlaba dan kemanusiaan.

Ian mendirikan Binkplus, inkubator startup di Eropa, dan sekarang berfokus pada industri blockchain, menawarkan nasehat, layanan konsultasi, dan koneksi ke ahli blockchain.



## Sean Brizendine

### Blockchain Specialist and Advisor

Sean memulai dengan meneliti bitcoin dan teknologi blockchain yang mendasarinya. Dia mengoperasikan blog bitcoin yang berfokus pada penambangan sebagai hobi dan mencari keuntungan. Pada 2013, ia menerima persetujuan Sistem E-Filing BSA dari FinCEN (Jaringan Penegakan Kejahatan Keuangan) Departemen Keuangan Amerika Serikat.

Dari 2013-2014, Sean mengajukan diri di forum cryptocurrency populer sebagai moderator, sehingga memperoleh hubungan kerja yang solid dengan pengguna dan pengembang. Pada 2013, ia bergabung dengan Netcoin Dev Team dan memenangkan Emmy Award sehingga menggambarkan citra Netcoin yang baru. Ia membantu Netcoin mencapai marketcap sebesar \$6 juta dalam 100 hari pertamanya. Dia berpartisipasi dalam meluncurkan banyak cryptocurrency alternatif untuk penelitian. Pada tahun 2014, Sean menerima Rating 5+ POD dari CryptoAsian. Dia adalah editor tamu di Public Intelligence Blog yang meliput blockchain. Sean berkonsultasi tentang pengembangan bisnis di Vanbex Group. Dia membantu mengumpulkan \$800.000 dalam penjualan token keanggotaan crypto sebagai bagian dari crowdfund berbasis imbalan selama 25 hari (ICO) pada bursa Bittrex untuk proyek Legends Room Las Vegas.

Sean saat ini adalah anggota Dewan Penasehat di BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient, dan seterusnya. Sean juga anggota tim diproyek LOCI/INNVENN dan penasihat Komite Teknis untuk GCC Blockchain Expo di Dubai. Selama bertahun-tahun, Sean juga menghabiskan banyak waktunya dengan menjadi sukarelawan atau meneliti Blockchain, membantu orang lain secara pro-bono mencapai potensi penuh mereka dengan mencapai tujuan untuk proyek-proyek terkait teknologi blockchain mereka sendiri.



## JAMEEL SHARIFF

### Chief Executive Officer

Jameel Shariff adalah co-founder, president, dan CEO dari Electronic Learning Inc. dan Innovative Solutions International, Inc. Dia adalah wirausahawan generasi ketiga dan visioner, dengan gelar lanjutan dari lembaga pendidikan Eropa dan AS.

Kualifikasi Jameel termasuk tetapi tidak terbatas pada gelar Bachelor of Science empat tahun dalam Business Management (BSBM) dan Master of Business Administration (MBA) dalam Manajemen, keduanya dari Amerika Serikat. Gelar BSBM dan MBA diberikan kepada Jameel dengan kehormatan tertinggi dan nilai summa cum laude.

Jameel juga telah mengikuti beberapa kursus manajemen eksekutif dan memiliki beberapa ijazah dari Stanford University di California. Termasuk ijazah dalam IT dan diploma dalam Keamanan Perangkat Lunak dari Stanford Engineering. Dia mengambil kursus dalam kriptografi dan blockchain yang ditawarkan oleh Stanford dan belajar dari beberapa profesor terbaik di dunia, yaitu Profesor Dan Boneh dan Profesor Neil Daswani dari Departemen Ilmu Komputer. Saat ini, Jameel sedang mengejar gelar doktor dalam pendidikan.

Jameel duduk di dewan ELI dan ISI. Dia secara aktif memonitor operasi dan membantu membimbing mereka untuk mencapai tujuan perusahaan untuk kepentingan dan perlindungan semua pemangku kepentingan saat ini dan masa depan.



## Dr. WALEED ALORINY

### Chief Operations Officer

Waleed Aloriny memiliki pengalaman luas di bidang telekomunikasi dan IT. Keahliannya meliputi perancangan dan implementasi jaringan suara/data, dan keamanan informasi dan telekomunikasi. Ia adalah individu yang terorganisir dan digerakkan oleh kesuksesan. Waleed memiliki kemampuan untuk merencanakan dan mengatur fungsi bisnis organisasi dengan kemampuan komunikasi dan analitis yang sangat baik untuk mengejar klien dan memastikan kepuasan pelanggan.



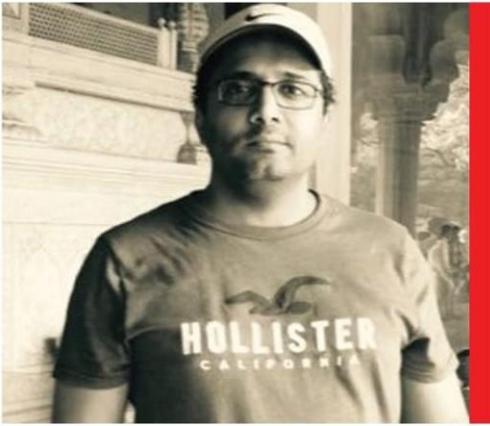
## **AMOS HENRY JR.**

### **Chief Business Development Officer**

Amos Henry Jr. telah terlibat dalam mempromosikan peluang bisnis jutaan dolar secara global.

Usahanya selama beberapa dekade terakhir dalam bisnis telah membawanya ke beberapa benua dan negara. Beberapa di antaranya termasuk Amerika Utara, Eropa, Amerika Selatan, Afrika, Australia, Jepang, Filipina, UEA, Arab Saudi, dan Kuwait.

Dia saat ini di Timur Tengah untuk promosi bisnis, terlibat dalam negosiasi dengan pemerintah, perbankan, dan sektor lainnya.



## BEN M. SEGER

### Chief Technology Officer

Ben M. Seger adalah seorang pengusaha dan penemu beberapa solusi teknologi di berbagai platform.



## FARISAZAM

### Sr. Project Manager

Faris Azam adalah profesional keuangan yang kuat dengan gelar Sarjana Manajemen Bisnis (BBM) pada bidang Pasar Keuangan.

Faris adalah seorang manajer portofolio berpengalaman dengan riwayat yang mapan dalam bekerja di industri perbankan investasi. Dia berpengalaman dan terampil dalam manajemen portofolio, hedge fund, manajemen aset, ekuitas, dan pendapatan tetap.

Selama masa pertumbuhannya, Faris sering pindah karena pekerjaan ayahnya. Dia berkenalan dan teman-teman dari kota ke kota dan masuk dalam berbagai sekolah. Ini memberinya hubungan yang besar dengan komunitas multikultur dan multinasional.

Pada 2010, ketika Faris berusia 14 tahun, ia berhubungan dengan orang-orang di industri perbankan investasi. Hubungan ini membantunya menetapkan tujuan jangka pendek dan jangka panjangnya untuk memasuki dunia pasar modal, reksa dana, hedge fund, perdagangan harian, dan segala sesuatu yang terkait dengannya. Dunianya mulai berputar dalam lingkup manajemen keuangan dan kekayaan yang disebut perbankan investasi, untuk dirinya sendiri dan orang lain di sekitarnya.

Delapan tahun kemudian, Faris ada di dunia nyata, dunia dengan kecerdasan terbaik dalam industri perbankan investasi. Dia telah mengelola dana dengan volume transaksi melebihi setengah juta dolar pada berbagai bursa dan platform perdagangan mulai dari Jepang ke Chicago.



## A. MANIKFAN

### Project Manager

A. Manikfan telah berkembang dari seorang insinyur jaringan menjadi insinyur dukungan teknis sampai seorang konsultan. Dia telah terlibat dengan lembaga keuangan besar seperti HSBC dan Citibank, mengelola infrastruktur IT mereka dan lebih banyak lagi selama beberapa dekade terakhir.



## SHINO THOMAS

### Project Engineer

Shino Thomas memiliki pengalaman kerja yang luas pada proyek telekomunikasi dan IT.



## MIKE SHOKIN

### Advisor

Mike adalah seorang analis keuangan dengan minat terhadap keuangan perusahaan yang ia kembangkan menjadi derivatif Bitcoin dan Blockchain. Pengalamannya termasuk bekerja sebagai analis riset dengan ING Barings dan mengajar di NYU. Mike memiliki gelar dalam bidang keuangan dari Baruch College, New York dan SOAS, London dan merupakan Chartered Financial Analyst. Mike berbicara bahasa Inggris dan sedang belajar bahasa Spanyol dan Rusia.

Sejak 2010, ISI telah berusaha tanpa lelah untuk membangun platform komunikasi masa depan. Warisannya telah dibangun di platform Push System peer-to-peer. Sejak tahun 2004, ketika ELI pertama kali bergabung, mereka mengembangkan sistem pendidikan tertutup yang aman, ramah-pengguna, dan intuitif terhadap kebiasaan baik guru maupun siswa. Pada tahap ini, baik tim ELI dan ISI, melalui P2P Solutions Foundation, berharap warisan mereka dapat dilayani sebaik mungkin dengan bekerja sama dengan P2P Solutions Foundation dalam merintis ekosistem layanan digital terdesentralisasi baru untuk penggunaan sehari-hari di platform yang aman dan bebas interferensi pada blockchain yang secara langsung menguntungkan bagi kedua perusahaan dan pemangku kepentingannya.

Token P2PS dibuat sebagai token ERC20 pada blockchain Ethereum. Token P2PS akan digunakan untuk memberikan kompensasi kepada peserta dan mitra dari ekosistem P2PS. P2P Solutions Foundation akan memungkinkan token P2PS menjadi sistem operasi (OS) dan platform agnostik dan akhirnya berjalan pada OS atau platform apa pun. Namun, karena ELI dan ISI secara agresif mempromosikan token P2PS kepada pengguna akhir mereka, maka P2P Solutions Foundation mengantisipasi adopsi massal yang lebih cepat dan era yang menarik dari platform komunikasi yang bebas gangguan dan aman untuk kebaikan umat manusia yang lebih besar.

P2P Solutions Foundation akan memelopori model yang layak secara komersial untuk layanan digital yang aman dan ramah pengguna yang memberdayakan konsumennya untuk mengirim data besar peer-to-peer tanpa campur tangan pihak ketiga. P2P Solutions Foundation yakin bahwa akan ada tantangan terhadap status quo secara global, terutama di sektor teknologi yang dikendalikan secara terpusat. Perusahaan-perusahaan besar telah mengumpulkan kekuasaan dan terkadang mengambil keuntungan yang tidak semestinya dari pengaruh mereka di tingkat global. Sebuah tatanan dunia yang terdesentralisasi didorong oleh kemajuan teknologi yang cepat menjadi norma hari ini. Pada tingkat global, inisiatif sedang dilaksanakan secara serius yang akan secara positif mengganggu sentralisasi kekuasaan yang saat ini digunakan oleh perusahaan teknologi besar.

P2P Solutions Foundation ingin menjadi bagian integral dari tantangan status quo dan melakukan yang terbaik untuk memainkan peran dalam mengantarkan pada tatanan dunia yang terdesentralisasi serta berkontribusi pada proses desentralisasi yang sedang berlangsung yang akan mentransfer kekuasaan melalui proses pendelegasian wewenang berkelanjutan, jauh dari beberapa pemain kunci.

(n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: [www.isigroup.org](http://www.isigroup.org)

(n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: [www.eli.education](http://www.eli.education)

(n.d.). Retrieved from The World Factbook:  
[https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region\\_mde.html](https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html)

(n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia:  
<https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

(n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. (n.d.). Retrieved from The Economist:  
<https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retrieved from  
[https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20\\_Token\\_Standard](https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard)

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission:  
<https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. (n.d.). Retrieved from Wikipedia:  
[https://en.wikipedia.org/wiki/Gold\\_as\\_an\\_investment](https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment)

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. (n.d.). Retrieved from CNBC:  
<https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation:  
<https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d.). Retrieved from  
<https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>