



Το P2PS είναι η πύλη για όλες τις συναλλαγές σας σε ένα αποκεντρωμένο, ασφαλές και χωρίς παρεμβάσεις peer to peer σύστημα πλατφόρμας συστήματος επικοινωνίας που χρησιμοποιείται από κυβέρνηση και άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση, ιατρική και φαρμακευτική, τραπεζικό και οικονομικό τομέα, και άλλους επιχειρηματικούς τομείς.

ΛΕΥΚΗ ΒΙΒΛΟΣ P2PS

Οικονομική τιμή ενσωματωμένη σε ένα ασφαλές σύστημα επικοινωνιών

Παρουσιάζεται από το



Ίδρυμα Λύσεων P2PS

Δεκέμβριος 2017

Το έγγραφο αυτό είναι μόνο για πληροφοριακούς σκοπούς και δεν αποτελεί προσφορά ή προσφορά για πώληση μετοχών ή χρεογράφων από το Ίδρυμα Λύσεων P2PS (P2PSF) ή οποιαδήποτε συνδεόμενη ή συσχετιζόμενη εταιρεία. Οποιασδήποτε προσφορά προς πώληση μετοχών ή χρεογράφων ή οποιαδήποτε τέτοια κλήση μπορεί να γίνει μόνο με εμπιστευτικό μνημόνιο ή προσφορά και σε συμφωνία με ισχύοντες τίτλους και άλλους νόμους.

Η P2PS μπορεί να κάνει αλλαγές σε αυτήν την Λευκή Βίβλο οποιαδήποτε στιγμή.

Παρακαλώ επισκεφτείτε την www.p2psf.org για την τελευταία έκδοση.

ΠΙΝΑΚΑΣ ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΩΝ

1.	Αποποίηση Ευθυνών	3
2.	Γενικοί όροι και Συνθήκες	4
3.	Περίληψη	8
4.	Παράγοντες Κινητοποίησης	10
5.	Όραμα	12
6.	Αποστολή	13
7.	Βασικές Αξίες	13
8.	Η δομή του Ιδρύματος Λύσεων P2PS	13
8.1	Επίπεδο Λύσης	14
8.2	Διοίκηση	14
8.3	Σύστημα Επιβραβεύσεων	15
8.4	Έρευνα και ανάπτυξη	15
8.5	Στόχοι Ανάπτυξης	15
8.6	Περίληψη της Βασικής Τεχνολογίας	15
9	Γέννηση του κρυπτο token P2PS	16
9.1	Χαρακτηριστικά τουToken P2PS	16
9.2	Ξεπερνώντας τις προκλήσεις για την προσαρμογή του P2PS	17
10	Επιχειρηματική περίπτωση	17
10.1	Δημιουργία θεμελιώδους Αξίας	17
10.2	Η περίπτωση του χρυσού	18
10.3	Μέγεθος Αγοράς	19
10.3.1	Πίνακας 1: Εκτιμώμενοι Χρήστες Βορείου Αμερικής	20
10.3.2	Πίνακας 2: Χώρες της περιοχής MENA	22
10.4	Περίληψη του μεγέθους της Αγοράς	23
11	Πώληση των token	24
11.1	Ανοικτοί στο Παγκόσμιο Κοινό	24
11.2	Εκκίνηση των token και λεπτομέρειες Πώλησης	24
11.3	Χρονοδιάγραμμα του ICO	24
11.4	Χρήση των πόρων	25
11.4.1	Πίνακας 3: Χρήση των πόρων	25
12	Μέλη της Ομάδας	26
13	Συμπέρασμα	35

1 . Αποποίηση Ευθυνών

Σε αυτή τη λευκή βίβλο, δίνουμε μια περιγραφή των τεχνολογιών, βάσει του δικού μας επιπέδου γνώσεων και ανάπτυξης. Ελπίζουμε ότι θα βρείτε αυτές τις πληροφορίες πολύτιμες. Υπάρχουν συγκεκριμένες δεσμεύσεις που είμαστε ανίκανοι να κάνουμε σχετικά με τις τεχνολογίες, το πρωτόκολλο, ή την αποδοτικότητα της συμμετοχής σας στο κρυπτο token της P2PS. Ούτε το Ίδρυμα Λύσεων της P2PS ούτε κάποιος από τους μετόχους της, συμπεριλαμβανομένων αλλά χωρίς να περιορίζει τα μέλη του συμβουλίου, διαχειριστές, διανεμητές παρέχουν οποιεσδήποτε εγγυήσεις σχετικά με το token P2PS, το πρωτόκολλο Push system, ή το εκπαιδευτικό σύστημα, εκτός από αυτά που παρέχονται από τους σχετικούς όρους χρήσης.. Δεν αναλαμβάνουμε καμία ευθύνη σχετικά με το περιεχόμενο του πρωτοκόλλου, του συστήματος ή των μοναδικών δυνατοτήτων λειτουργίας και της συμμόρφωσης με τις απαιτήσεις σας. Όλες οι υπηρεσίες παρέχονται από τις εταιρείες και το ίδρυμα «όπως είναι». Εξαιρούμε οποιαδήποτε και όλες τις σιωπηρές εγγυήσεις εκτός αυτών του νομικού συστήματος συγκεκριμένων χωρών που εξασφαλίζουν εγγυήσεις όπως εξυπηρέτηση σε συγκεκριμένους τομείς, η αμοιβαιότητα, η προστασία συμμετοχής και η προστασία δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας.

Αφού διαβάσετε αυτήν την Λευκή Βίβλο, μπορείτε να επιλέξετε την συμμετοχή σας στην ανάπτυξη νέων αποκεντρωμένων τεχνολογιών, χρησιμοποιώντας τις γνώσεις σας, τον χρόνο και τους οικονομικούς σας πόρους. Επομένως, σύμφωνα με αυτή την Λευκή Βίβλο P2PS, αναλαμβάνεται την χωρίς όρους υποχρέωση ότι στην περίπτωση που είστε πολίτης της Ρωσίας, των ΗΠΑ, Σιγκαπούρης, Κίνας ή οποιασδήποτε άλλης χώρας σε αγωγή με οποιονδήποτε ενάγοντα όπου το όνομά σας εμφανίζεται σαν εμπλεκόμενο μέρος, το Ίδρυμα P2PS η Innovative Solutions International, Inc., Electronic Learning Inc. και όλοι οι μέτοχοί τους, θυγατρικές, και συσχετιζόμενες έχουν εγγυημένο δικαίωμα να σας χρεώσουν ως ιδιώτη το πλήρες ποσό λόγω απωλειών, συμπεριλαμβανομένων των προστίμων ή νομικών εξόδων και την χρήση οποιουδήποτε λογισμικού (VPN, class action κτλ) για να αποκρύψετε την πραγματική χώρα διαμονής σας.

Το token P2PS δεν είναι ούτε μετοχή ούτε ασφάλεια και δεν πρέπει να θεωρείται ή να αντιλαμβάνεται ως οποιαδήποτε από τις διάφορες μορφές, όργανα ή μέσα επένδυσης. Οπότε το Ίδρυμα Λύσεων P2PS δεν αποκλείει από καμία χώρα από την πώληση των P2PS token. Οποιοσδήποτε ενδιαφέρεται την προμήθεια των P2PS token , ωστόσο πρέπει να καθορίσει την απόκτηση και την χρησιμότητά τους σύμφωνα με την αντίστοιχη κατοικία τους. Ο σκοπός αυτής της Λευκής Βίβλου δεν είναι η παροχή καμίας νομικής ή επενδυτικής συμβουλής.

2 . Γενικοί Όροι και Συνθήκες.

Αυτοί οι Όροι και Συνθήκες (**Ο&Σ**) ισχύουν εφαρμόζονται για τον αγοραστή του P2PS token και του μελλοντικού χρήστη της πλατφόρμας της P2PS. Θα πρέπει να διαβάσετε προσεκτικά τους Ο&Σ όπως και την Λευκή Βίβλο του πρότζεκτ P2PS. πριν συμμετάσχετε στην δημόσια πώληση.

Εφαρμογή

1. Οι ακόλουθοι **Ο&Σ** συνιστούν την συμφωνία (**Συμφωνία**) μεταξύ του Ιδρύματος Λύσεων P2PS (**P2PS** ή το **Ίδρυμα**) και εσάς (ο **Χρήστης**) σχετικά με την συνεισφορά σας ή στην αγορά του token **P2PS** και οποιονδήποτε μελλοντικών υπηρεσιών που προσφέρονται μέσω της πλατφόρμας της **P2PS**. Χρησιμοποιώντας τις υπηρεσίες μας, συμφωνείτε να δεσμευτείτε με τους Ο&Σ στην τελευταία της έκδοση. Γνωρίζεται ότι το **P2PSF** μπορεί να αλλάξει αυτούς τους Ο&Σ οποιαδήποτε στιγμή. Η συνέχιση της χρήσης σας της πλατφόρμας της **P2PS** σημαίνει ότι δέχεστε οποιουσδήποτε νέου ή τροποποιημένους Όρους.

Υπηρεσίες

2. Η **P2PS** είναι μια πύλη peer-to-peer βασισμένη σε blockchain σε διάφορες συναλλαγές σε μια αποκεντρωμένη, ασφαλή και χωρίς παρεμβολές πλατφόρμα συστημάτων επικοινωνίας χρησιμοποιούμενη στη κυβέρνηση και άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση την ιατρική και φαρμακευτική, τραπεζικό και χρηματοοικονομικό τομέα και άλλους εταιρικούς τομείς. Η πλατφόρμα **P2PS** δημιουργεί ένα συνεργαζόμενο οικοσύστημα που φέρνει μαζί πελάτες και τελικούς χρήστες.

Σε μεγάλο βαθμό λόγω τεχνολογικών λύσεων και έξυπνων συμβολαίων, η πλατφόρμα **P2PS** επιτρέπει τους χρήστες την δραστηριότητα πληρωμών ενός επιλεγμένου μοντέλου κατευθείαν στον διαχωρισμένο λογαριασμό **P2PS**.

3. Η πλατφόρμα **P2PS** απαιτεί την χρήση των **P2PS** token για να ακολουθήσει ένα ή περισσότερα μοντέλα πληρωμών που παρέχονται από τους διαχειριστές περιουσιακών στοιχείων στην πλατφόρμα. Για την χρήση της πλατφόρμας, οι τελικοί χρήστες πληρώνουν μια προμήθεια εισόδου 2%, που χρεώνεται κάθε φορά που ο χρήστης αποκτά μια άδεια στην πλατφόρμα, για να ξεκινήσει την χρήση του αποκεντρωμένου peer-to-peer συστήματος που επί του παρόντος αξιοποιείται από την κυβέρνηση και άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση, ιατρική και φαρμακευτική, τραπεζικό τομέα και χρηματοδότηση και άλλους επιχειρηματικούς τομείς.

To token P2PS (P2PS)

4. Το token **P2PS** είναι ένα χρηστικό token που ο σκοπός τους να διευκολύνει τις υπηρεσίες (πληρωμή άδειας εργασίας κτλ) στην πλατφόρμα **P2PS**. Μέσω της πώλησης των token ο μελλοντικός χρήστης αποκτά τα μελλοντικά δικαιώματα χρήσης της πλατφόρμας **P2PS**.

Το **P2PS** token είναι σχεδιασμένο να χρησιμοποιείται από μέλη μέσα στην πλατφόρμα **P2PS**. Βοηθά πρωταρχικά στις συναλλαγές σε μια αποκεντρωμένη, ασφαλή και χωρίς παρεμβολές peer-to-peer πλατφόρμα επικοινωνιών που χρησιμοποιείται από την κυβέρνηση και άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση, ιατρική και φαρμακευτική τραπεζικό και οικονομικό τομέα και άλλους εταιρικούς τομείς.

Δεδομένου ότι το **P2PS** token είναι ένα ERC20 (ERC20 Token Standard) κρυπτο token και ένα σύστημα έξυπνων συμβολαίων βασισμένο στο blockchain του Ethereum, μεταφέρεται εύκολα μεταξύ χρηστών και πλατφόρμων που χρησιμοποιούν συμβατά με ERC20 πορτοφόλια (Τop 5 πορτοφόλια Ethereum συμβατά με κρυπτοσυναλλάγμα για ICO Token) και είναι ομαλά ενσωματωμένο σε ανταλλακτήρια.

5. Το **P2PS** δεν έχει νομικό προσόν ως ασφάλεια (Fast Answers). Το **P2PS** είναι τελικό και μη επιστρεφόμενο. Το **P2PS** δεν αποτελεί μερίδιο και δεν δίνει σε κανέναν το δικαίωμα να συμμετέχει στις γενικές συνελεύσεις του **P2PS**. Το **P2PS** δεν έχει συγκεκριμένη χρήση εκτός της πλατφόρμας **P2PS**. Η αγορά του P2PS επομένως δεν πρέπει να γίνεται για κερδοσκοπική χρήση.
6. Το **P2PS** μπορεί να αγοραστεί κατά την διάρκεια της δημόσιας πώλησης απευθείας από το **Ίδρυμα** ή μετά την δημόσια πώληση στο Ίδρυμα ή τα Ανταλλακτήρια.
7. Κάθε μελλοντικός χρήστης που αγοράζει το **P2PS** αναγνωρίζει ρητά και αναπαριστά ότι αυτός / αυτή έχει διαβάσει προσεκτικά τους **O&S** και κατανοεί πλήρως τους κινδύνους, το κόστος και τα οφέλη που σχετίζονται με την αγορά αυτού του token όπως αναφέρεται στους **O&S**.

Απαιτούμενες γνώσεις

8. Ένας μελλοντικός επιχειρησιακός χρήστης για την αγορά των **P2PS** σε σχέση με την πώληση token θα πρέπει να εξασφαλίζει ότι αυτός / αυτή κατανοεί και έχει σημαντική εμπειρία στα κρυπτοσυναλλάγματα και στα συστήματα και υπηρεσίες blockchain και ότι αυτός / αυτή κατανοεί τους κινδύνους που σχετίζονται με την αγορά token όπως και με τους μηχανισμούς σχετιζόμενους με την χρήση του κρυπτοσυναλλάγματος (συμπεριλαμβανομένης και όχι αποκλειόμενης της αποθήκευσης).
9. Το **P2PS** δεν ευθύνεται για οποιαδήποτε απώλεια **P2PS** ή καταστάσεων που καθιστούν αδύνατη την πρόσβαση σε P2PS που μπορεί να προξενήσει οποιασδήποτε ενέργειες ή παραλείψεις του τελικού χρήστη ή οποιουδήποτε προσώπου που αναλαμβάνει να αποκτήσει τα **P2PS**.

Κίνδυνοι

10. Η απόκτηση του **P2PS** ενέχει διαφόρους κινδύνους, ιδιαίτερα ότι τα **P2PS** ίσως δεν είναι σε θέση να ξεκινήσει την λειτουργία και ανάπτυξη της πλατφόρμας (**SEC**, Επιβολή κατά της αρχικής προσφοράς νομισμάτων). Ως εκ τούτου και πριν την απόκτηση των **P2PS** οποιοσδήποτε μελλοντικός χρήστης πρέπει να εξετάσει προσεκτικά τους κινδύνους το κόστος και τα οφέλη της απόκτησης των **P2PS** στην δημόσια πώληση και αν είναι απαραίτητο, να λάβει ανεξάρτητες συμβουλές. Οποιοδήποτε ενδιαφερόμενο πρόσωπο που δεν είναι στην θέση να δεχθεί ούτε μα κατανοήσει τους κινδύνους που σχετίζονται με την δημόσια πώληση (συμπεριλαμβανομένων αλλά όχι αποκλειόμενων των κινδύνων σχετιζόμενων της μη ανάπτυξης της πλατφόρμας και των λειτουργιών της **P2PS**) ή οποιονδήποτε άλλων κινδύνων όπως αναφέρονται στους **O&S** πρέπει να μην προμηθευτεί **P2PS** σε αυτό το στάδιο ή αργότερα.

Αυτοαγορά / Εξαγορά

11. Επιτρέπεται στο **Ίδρυμα** να αποκτά το **P2PS** από την αγορά στην τιμή της αγοράς ως αξία εκταμίευσης. Τα αυτοαγορασμένα / εξαγορασμένα πρέπει να εγκριθεί από το Συμβούλιο του Ιδρύματος από τους όρους ότι δεν εντοπίζεται σύγκρουση συμφερόντων. Μέσω των εξαγορών του **P2PS** το **Ίδρυμα** δεν επιτρέπεται να εκτελεί πράξεις όπως χειραγώγηση της αγοράς του **P2PS**.

Σημαντική Αποποίηση Ευθυνών

12. Οι **O&S** δεν μπορεί και δεν πρέπει να θεωρούνται ως πρόσκληση για επένδυση. Δεν αποτελούν ή σχετίζονται με κανέναν τρόπο ούτε πρέπει να θεωρηθούν σαν προσφορά χρεογράφων σε καμία δικαιοδοσία. Οι **O&S** δεν περιλαμβάνουν ή περιέχουν καμία πληροφορία ή ένδειξη που μπορεί να θεωρηθεί ως σύσταση ή που μπορεί να χρησιμοποιηθεί ως βάση για απόφαση επένδυσης. Το **P2PS** είναι ένα χρηστικό token και δεν προορίζεται να χρησιμοποιηθεί σαν επένδυση.
13. Το Ίδρυμα είναι μια λειτουργική οντότητα διαχειριζόμενη μια πλατφόρμα και το **P2PS** είναι ένα χρηστικό token. Επομένως το Ίδρυμα δεν είναι ενδιάμεσος χρηματοπιστωτικός οργανισμός και δεν χρειάζεται να λάβει οποιαδήποτε άδεια για την καταπολέμηση ξεπλύματος χρήματος.
14. Αποκτώντας **P2PS** δεν δίνει στον αγοραστή δικαίωμα ή επιρροή στην οργάνωση ή διακυβέρνηση του **P2PS**.
15. Οι εργαζόμενοι του **Ιδρύματος** δεν επιτρέπεται να λειτουργούν με **P2PS** στην τιμή αγοράς αν γνωρίζουν πληροφορίες οι οποίες μπορούν να τροποποιήσουν την τιμή του token.
16. Οι ρυθμιστικές αρχές ελέγχουν συνεχώς και με εξονυχιστικό τρόπο τις επιχειρήσεις και λειτουργίες σχετιζόμενες με κρυπτονομίσματα σε παγκόσμιο επίπεδο (Οι κυβερνήσεις θέλουν να ελέγχουν τα κρυπτονομίσματα – αλλά υπάρχει κίνδυνος για πάρα πολλούς κανόνες). Ως εκ τούτου ρυθμιστικά μέτρα, έρευνες ή ενέργειες μπορεί να επηρεάσουν τις εργασίες της **P2PS** να την περιορίσουν ή να την αποτρέψουν από το να αναπτύξει τις δραστηριότητές της στο μέλλον. Κάθε πρόσωπο που επιχειρεί να προμηθευτεί το **P2PS** πρέπει να γνωρίζει ότι το επιχειρησιακό μοντέλο του **P2PS** και του **O&S** μπορεί να αλλάξει ή πρέπει να τροποποιηθούν λόγω νέων ρυθμίσεων και απαιτήσεων συμμόρφωσης σε οποιουδήποτε εφαρμοζόμενους νόμους σε οποιαδήποτε δικαιοδοσία. Έτσι οι συμμετέχοντες και κάθε δεσμευόμενο πρόσωπο να αποκτήσει την **O&S** αναγνωρίζει και κατανοεί ότι ούτε οι **O&S** ούτε οι θυγατρικές της ευθύνονται για άμεσες ή έμμεσες απώλειες ή ζημιές προκαλούμενες από τέτοιες αλλαγές.
17. Το Ίδρυμα θα κάνει το καλύτερο για να ξεκινήσει τις λειτουργίες και την ανάπτυξη της πλατφόρμας **P2PS** σε εύλογο χρονικό διάστημα όπως υποδεικνύεται στο χρονοδιάγραμμα / οδικό χάρτη. Κάθε πρόσωπο δεσμευόμενο να αποκτήσει το **P2PS** αναγνωρίζει και κατανοεί ότι το **P2PS** δεν παρέχει καμία εγγύηση ότι θα δημιουργήσει μια λειτουργική πλατφόρμα, επομένως δεν μπορεί να εγγραφεί ότι η **P2PS** μπορεί να χρησιμοποιηθεί για κοινωνική διακίνηση στην πλατφόρμα. Οι χρήστες αναγνωρίζουν και κατανοούν ότι το **P2PS** (συμπεριλαμβανομένου αλλά όχι αποκλειόμενων των φορέων και των αργαζομένων του) δεν λαμβάνει καμία ευθύνη ή υπευθυνότητα για οποιαδήποτε απώλεια ή ζημιά που θα προέκυπταν ή σχετίζονταν με την ανικανότητα χρησιμοποίησης του **P2PS**, εκτός της περίπτωσης σκόπιμου παραπτώματος ή βαρείας αμέλειας.

Εκπροσώπηση και Εγγυήσεις

18. Συμμετέχοντας στην δημόσια πώληση, οι χρήστες συμφωνούν με τους **O&S** και ειδικότερα αντιπροσωπεύουν και εγγυώνται ότι:
 - a. Είναι εξουσιοδοτημένοι και έχουν πλήρη εξουσία να αγοράζουν τα **P2PS** σύμφωνα με τους εφαρμοζόμενους νόμους στην δικαιοδοσία του τόπου κατοικίας τους,
 - b. Ζουν σε μια δικαιοδοσία που επιτρέπει στο Ίδρυμα να πουλά token **P2PS** μέσω δημόσιας αγοράς χωρίς να χρειάζεται τοπική εξουσιοδότηση,

- c. Είναι εξοικειωμένοι με σχετικούς κανονισμούς στην συγκεκριμένη δικαιοδοσία στην οποία βασίζονται και αγοράζοντας κρυπτογραφικά token σε αυτήν την δικαιοδοσία δεν απαγορεύεται, περιορίζεται ή υπόκειται σε πρόσθετους όρους οποιουδήποτε είδους,
- d. Δεν είναι πολίτης κάτοικος ή οντότητα ΗΠΑ (άτομο ΗΠΑ) ούτε προμηθεύονται token **P2PS** ή υπογράφουν εξ ονόματος αμερικανού ή ενεργούν για κερδοσκοπικές επενδύσεις ούτε θα χρησιμοποιήσουν την πώληση token για παράνομη δραστηριότητα, συμπεριλαμβανομένου και όχι περιορισμένου του ξεπλύματος χρήματος και την χρηματοδότηση της τρομοκρατίας,
- e. Είναι αποκλειστικά υπεύθυνοι να προσδιορίσουν αν η προμήθεια των **P2PS** είναι κατάλληλη για αυτούς, αποκτούν **P2PS** για μελλοντική χρήση στην πλατφόρμα **P2PS**, κατανοούν τους κινδύνους που σχετίζονται με την δημόσια πώληση (συμπεριλαμβανομένων των κινδύνων σχετικά με την μη ανάπτυξη της πλατφόρμας και των λειτουργιών) και
- f. Κατανοούν την χρήση των κρυπτονομισμάτων και τους κινδύνους

Δικαιώματα πνευματικής ιδιοκτησίας

19. Στο βαθμό που τα δικαιώματα πνευματικής ιδιοκτησίας ή άλλα νοερής ιδιοκτησίας υπάρχουν στην πλατφόρμα της **P2PS**, όπως το software, τεχνογνωσία, ανάλυση ή προγράμματα, αυτά τα πνευματικά δικαιώματα ή νοερά και βιομηχανικά ανήκουν στο **Ίδρυμα**.

Περιορισμός ευθύνης

20. Το **Ίδρυμα** όπως και το Συμβούλιο του Ιδρύματος, διευθυντές, μέλη συμβουλίου, διοικητές, αντιπρόσωποι, κοινοπραξίες, εργαζόμενοι και προμηθευτές δεν αναλαμβάνουν καμία ευθύνη ή υπευθυνότητα για οποιαδήποτε απώλεια προκύπτουσα ή σχετιζόμενη σχετικά με την χρήση της πλατφόρμας της **P2PS**, ή κάθε τεχνική διακοπή ή δυσλειτουργία της πλατφόρμας.
21. Ο περιορισμός της ευθύνης που ορίζεται ως άνω δεν ισχύει σε περίπτωση που η **P2PSF** ή οποιοσδήποτε υπάλληλος της **P2PSF** προκάλεσε ζημιά εκ προθέσεως, κακής διαχείρισης ή βαριάς αμέλειας.

Διαχωρισμός

22. Αν οποιαδήποτε από τις διατάξεις των **O&S** ή της Συμφωνίας θεωρηθεί άκυρη, ασαφής ή μη εκτελέσιμη οι υπόλοιπες διατάξεις θα συνεχίσουν να ισχύουν και να επιτελούνται.

3. Περίληψη

Το P2PS είναι ένα κρυπτο token του Ethereum που συμμορφώνεται και περιλαμβάνει την ERC20 την ντε φάκτο στάνταρ και δημοφιλή πλατφόρμα token για ψηφιακά token στην ασφαλή blockchain. Είναι μια πύλη για διάφορες συναλλαγές στο αποκεντρωμένο ασφαλές και χωρίς περιορισμούς peer-to-peer σύστημα πλατφόρμας επικοινωνιών που χρησιμοποιούνται στην κυβέρνηση και άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση, ιατρική και φαρμακευτική, τραπεζικό και οικονομικό τομέα και άλλους επιχειρηματικούς τομείς. Αντικαθιστά τις παραδοσιακές άδειες και τέλη συναλλαγών που πληρώνονται από παρόχους υπηρεσιών καθώς και από τελικούς χρήστες σε διάφορα peer-to-peer δίκτυα και πλατφόρμες ηλεκτρονικού εμπορίου. Το κρυπτο token P2PS αναπτύχθηκε από την ομάδα του Ιδρύματος λύσεων της P2PS.

Το Ίδρυμα είναι ένα ανεξάρτητο όργανο διοικούμενο από το συμβούλιο του Ιδρύματος. Το Ίδρυμα είναι εξουσιοδοτημένο να δημιουργήσει ένα παγκόσμιο δίκτυο ψηφιακών υπηρεσιών που θα περιλαμβάνει ένα εναλλακτικό μοντέλο εργασίας στα παραδοσιακά μοντέλα των δικτύων peer-to-peer. Το εναλλακτικό μοντέλο εργασίας των δικτύων peer-to-peer πρέπει να είναι στο blockchain και συμβατό με τις κρυπτοτεχνολογίες που αναγνωρίζονται αναμφισβήτητα σαν τεχνολογίες του μέλλοντος.

Τα token P2PS θα χρησιμοποιούνται σε ασφαλείς πλατφόρμες. Μια τέτοια πλατφόρμα που έχει δεσμευτεί να αγκαλιάσει το P2PS token είναι το ασφαλές, χωρίς παρεμβολές, peer-to-peer ψηφιακό σύστημα παραδόσεων (Push System protocol) προωθούμενο από την Innovative Solutions International, Inc. (ISI), (Innovative Solutions International Inc.). Το κρυπτο token P2PS είναι απαραίτητο για την χρήση του συστήματος πρωτοκόλλου Push. Το πρωτόκολλο Push System αναπτύχθηκε το 2010 από την ISI μια εταιρεία έρευνας στις ΗΠΑ σαν απάντηση για το μεγάλο χάσμα στο κλειστό ή κλειδωμένο τομέα του συστήματος υπολογιστών. Εν περιλήψει το Push System protocol είναι ένα υψηλής ταχύτητας μεγάλο σύστημα μεταφοράς πακέτων ψηφιακών δεδομένων σε ένα ασφαλές peer-to-peer δίκτυο. Το token P2PS θα σας βοηθήσει σε όλες σας τις συναλλαγές στο αποκεντρωμένο ασφαλές και χωρίς παρεμβολές peer-to-peer ψηφιακό σύστημα παράδοσης που χρησιμοποιείται στην κυβέρνηση και άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση, ιατρική και φαρμακευτική στον τραπεζικό και οικονομικό τομέα και άλλους εταιρικούς τομείς.

Σήμερα και στο άμεσο μέλλον η χρήση των token P2PS θα εξαπλωθεί πέρα από την Βορειοαμερικανική Ήπειρο, στην Μέση Ανατολή παρέχοντας μια εξυπηρετήσιμη προσφερόμενη Αγορά (SOM) από περίπου 110 εκατομμύρια χρήστες από τους 220 εκατομμύρια πιθανούς χρήστες που αποτελούν την συνολικό διαθέσιμο μέγεθος αγοράς (TAM) (The World Factbook). Οι σημερινοί πελάτες της P2P Solutions Foundation είναι μεταξύ άλλων η Electronic Learning Inc. (ELI), (Electronic Learning Inc.), ένας πρωτοπόρος στις λύσεις ηλεκτρονικής μάθησης και ο συνασπισμός ISI group. Δεδομένου ότι τόσο η ELI και η ISI ασχολούνται με την εκπαίδευση, κυβέρνηση και άμυνα και τραπεζικούς και οικονομικούς τομείς, το token P2PS έχει άμεση αποδοχή με μια έτοιμη βάση πελατών στην Βόρειο Αμερική, Ευρώπη, Αυστραλία και Μέση Ανατολή. Η ELI και η ISI διαφοροποιούνται και σε άλλες παγκόσμιες αγορές, συμπεριλαμβανομένης της Ευρώπης, Νότιου Αμερικής και Κίνας παρέχοντας στα token P2PS μια ευρύτερη διείσδυση στην Αγορά.

Αναμένεται ότι το token P2PS θα πολλαπλασιαστεί και θα διευθύνει γρήγορα ένα μεγάλο μερίδιο της αγοράς στα επόμενα χρόνια. Μέσω των πελατών της ELI και της ISI τα token P2PS θα έχουν μια μεγάλη τροχιά ανάπτυξης. Το P2P Solutions Foundation αναμένει ότι τα επόμενα 5 χρόνια το SOM για χρήστες στις πρώτες 49 πιθανές χώρες παγκοσμίως που είναι γνωστό ότι προσαρμόζονται γρήγορα και αγκαλιάζουν τα ασφαλή ψηφιακά συστήματα είναι περίπου 772 εκατομμύρια χρήστες εκτός της διαθέσιμης αγοράς (SAM) των 1.1 δισεκατομμυρίων και TAM 1.5 δισεκατομμυρίων χρηστών.

Τόσο η ELI όσο και η ISI έχουν μια αξιοπρεπή ετήσια αμοιβή ανά χρήστη για τις αντίστοιχες ψηφιακές πλατφόρμες τους. Δεδομένου ότι τα token P2PS θα αντικαταστήσουν τις άδειές τους, θα υπάρχουν αρκετά πλεονεκτήματα προκύπτοντα στις δυο εταιρείες με την μετεγκατάσταση των μοντέλων άδειας στην τεχνολογία blockchain. Από την μια πλευρά, η θετική διασπαστική κίνηση θα πρόσφερε περισσότερη ελευθερία από περιορισμούς και περαιτέρω εκδημοκράτηση του κεφαλαίου με ουσιαστικό τρόπο πέραν της παροχής πνευματικής ηρεμίας σε όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη. Οι παραβιάσεις των πνευματικών δικαιωμάτων που είναι αρκετά συνηθισμένες στις χώρες της Μέσης Ανατολής δεν θα περιοριζόντουσαν μόνο αλλά τελικά θα εξαλείφονταν.

Σήμερα, τα κλειστά ή κλειδωμένα συστήματα υπολογιστών (PC Magazine Encyclopedia) έχουν γίνει κανόνας σε όλους τους τραπεζικούς και οικονομικούς τομείς μαζί με τα περισσότερα κυβερνητικά ιδρύματα και υπουργία που ασχολούνται με τις τελευταίες τεχνολογικές εξελίξεις. Ωστόσο ορισμένες από τις ανάγκες τους απέχουν από την ικανοποίηση τους. Το Ίδρυμα P2PS επιδιώκει να προωθήσει το token P2PS σε αυτές τις σημαντικές υπηρεσίες και τους παρόχους υπηρεσιών. Με άλλα λόγια, ο πολλαπλασιασμός των token P2PS θα ήταν γρήγορος δεδομένου ότι δεν αναμένεται να συναντήσουν εμπόδια λόγω του μεγάλου κενού που επικρατεί στην παγκόσμια αγορά. Δεδομένου ότι τα ασφαλή ψηφιακά προϊόντα και υπηρεσίες είναι καθιερωμένες και χαίρουν ζήτησης, Το Ίδρυμα P2PS αναμένει την αποδοχή σε πολλούς ακόμη τομείς της αγοράς σε παγκόσμιο επίπεδο, συμπεριλαμβανομένων και των μη τραπεζικών οικονομικών ιδρυμάτων.

Τα token P2pS μπορούν να αγοραστούν κατά την προπώληση και την ICO κατευθείαν από το Ίδρυμα (P2P SOLUTIONS FOUNDATION) Τα token P2PS θα καταχωρηθούν σύντομα στις Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves Dex, EtherDelta, και Cryptopia μεταξύ άλλων εξεχόντων παγκόσμιων κρυπτο ανταλλακτηρίων.

Μετά την αγορά των token P2PS μπορείτε να τα τοποθετήσετε σε ένα ERC20 συμβατό πορτοφόλι όπως τα MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, και Imtoken. Ένας από τους πολλούς λόγους που ίσως θέλετε να αποκτήσετε τα token P2PS είναι για να τα χρησιμοποιήσετε στις διάφορες ασφαλείς peer-to-peer πλατφόρμες δικτύων παρά να τα εμπορεύεστε στα κρυπτο ανταλλακτήρια.

4. Παράγοντες κινητοποίησης

Κοιτάζοντας τον τελευταίο αιώνα δεν μπορείτε παρά να παρατηρήσετε την συνοχή με την οποία εξελίχθηκαν οι τεχνολογίες της επικοινωνίας και προχώρησαν γρήγορα. Η εφεύρεση και εμφάνιση κάθε τεχνολογία της επικοινωνίας από τον τηλεγράφο στο τηλέφωνο και τώρα το ασύρματο διαδίκτυο, έφεραν εμπορικά βιώσιμες ευκαιρίες στον κόσμο, κάνοντας την ζωή ευκολότερη για οποιονδήποτε πρόθυμο να προχωρήσει και να αγκαλιάσει αυτές τις καινοτόμες λύσεις.

Δεν είναι τυχαίο στην ιστορία ότι οι σημερινές πρωτοπόρες ψηφιακές υπηρεσίες διαρθρώνονται κυρίως γύρω από μια βασισμένη στην προσοχή οικονομία φέρνοντας έσοδα μέσω των δημοσίων σχέσεων. Αυτό μπορεί να περιγραφεί από τα χαρακτηριστικά που καθόρισαν τις πρώτες μέρες του διαδικτύου και ενέπνευσαν ιδιοκτήτες περιεχομένου και πλατφόρμες επικοινωνίας να προμηθεύουν τα προϊόντα και τις υπηρεσίες τους χωρίς να επιθυμούν αποζημίωση. Προβλεπόμενα, ορισμένες εταιρείες μπορούν να πωλούν συλλεγμένα δεδομένα των ενδιαφερόμενων πελατών τους σε διαφημιστές και εμπόρους. Η μεθοδολογία που βασίζεται σε μοντέλα εσόδων από διαφήμισης αποδείχθηκε πρόσφατα πως είναι ένα αξιόπιστο επιχειρηματικό μοντέλο λόγω της καθολικής απουσίας αποδεκτών, γρήγορων και ομαλών online λύσεων πληρωμών που έχουν γίνει προσβάσιμες και ευαισθητοποιήθηκαν μόλις πρόσφατα. Σύμφωνα με τον Stewart Brand, «Η πληροφορία θέλει να είναι ελεύθερη». Σημαίνει ότι ο γενικός πληθυσμός θα έπρεπε να μπορεί να έχει πρόσβαση σε πληροφορίες ελεύθερα και με διαφάνεια και ότι η πρόσβαση στις πληροφορίες πρέπει να είναι γενικά ασφαλής.

Η εξάρτηση από την διαφήμιση για έσοδα από ψηφιακά μέσα πρόσφερε τεράστια οφέλη για επιχειρήσεις των οποίων τα προϊόντα στοχεύουν το ευρύ κοινό. Οι επιπτώσεις στο δίκτυο και οι κλίμακες της οικονομίας αξιοποιούνται και χρησιμοποιούνται από τις επιχειρήσεις αυτές για να ασκήσουν έντονη πίεση σε μικρούς ανταγωνιστές, ως εκ τούτου πνίγοντας κάθε ανταγωνιστή που παρέχει τις υπηρεσίες του δωρεάν. Συνεπώς οι μεγάλες εταιρείες απολαμβάνουν το πλεονέκτημα της θέσης, συγκεντρώνοντας κεφάλαιο και εξουσία στα χέρια ολίγων. Συνήθως αυτό μπορεί να προξενήσει μια μειονεκτική θέση για την ιδιωτικότητα των πελατών και μια δυσμενή εμπειρία κατανάλωσης. Επιπλέον χρήστες που αγκαλιάζουν αυτές τις τεχνολογίες αργότερα καταλήγουν να πληρώνουν υψηλές τιμές. Εμπειρίες σχετιζόμενες με ορισμένους προμηθευτές δεδομένων επικοινωνίας που καθορίζουν σημαντικές επιχειρήσεις υποστηριζόμενες από συναλλαγές είναι εξ ίσου ανησυχητικές. Σε αυτό το σενάριο, βρέθηκε ότι αυτές οι επιχειρήσεις χρησιμοποιούν τα υπάρχοντα δίκτυα και οικονομίες για το όφελός τους αντί να μεταφέρουν ορισμένα από τα δεδουλευμένα οφέλη στους χρήστες.

Μερικά συγκροτήματα δημιουργούν μονοπωλιακές επιχειρήσεις, που αυξάνουν την σταθεροποίηση, βάζουν σε κίνδυνο την επιλογή των πελατών, συγκεντρώνοντας τον πλούτο για μεγάλες εταιρείες. Αναπόφευκτα θα αρχίσουν να ασκούν μεγαλύτερη οικονομική και πολιτική επιρροή στην κοινωνία. Τέτοιοι οργανισμοί συνήθως σχεδιάζουν να παράγουν προϊόντα που αντί να εξουσιοδοτούν τους πελάτες, ελέγχουν την προσοχή τους. Η αποτυχία να περιοριστούν μια χούφτα από τέτοιες μεγάλες, κατά κύριο λόγο ιδιωτικές εταιρείες θα μπορούσε αναπόφευκτα να οδηγήσει σε αθέμιτο πλεονέκτημα και πλήρη έλεγχο των ψηφιακών υπηρεσιών χρησιμοποιούμενα από το ευρύ κοινό, αφαιρώντας επιτυχώς τα κριτήρια επιλογής των πελατών σε παγκόσμια κλίμακα.

Από την άλλη πλευρά οι χρήστες του διαδικτύου φαίνεται ότι θέλουν μια διαφορετική μέθοδο ανταλλαγών μεγάλων πληροφοριών και ευνοούν τις συναλλαγές peer-to-peer ενώ διεξάγουν τις καθημερινές επιχειρηματικές δραστηριότητες για να διαφυλάξουν τις βασικές αρχές της ασφαλούς ανταλλαγής πληροφοριών. Αυτό θα μπορούσε να οδηγήσει σε μια οικονομία που θα παράτεινε την καινοτομία στον τεχνολογικό τομέα. Έχοντας εξερευνήσει εκτενώς, και αναπτύξει ένα παγκοσμίως δοκιμασμένο, αποδεκτά ασφαλές, peer-to-peer, ψηφιακό σύστημα παράδοσης, η ISI πιστεύει ότι τώρα είναι η κατάλληλη στιγμή για την δημιουργία ενός οδικού χάρτη για την παγκόσμια ανάπτυξη του μοναδικού Push System protocol για τις ψηφιακές τεχνολογίες και εμπόριο που παρέχει σημαντική ισχύ τόσο σε προγραμματιστές όσο σε τελικούς χρήστες.

Σε παγκόσμιο επίπεδο, τα ενδιαφερόμενα μέρη θα στραφούν στο να υιοθετήσουν ένα καλύτερο, ασφαλέστερο, ενεργού και αποτελεσματικού ψηφιακού συστήματος που θα καλλιεργεί άμεσες οικονομικές σχέσεις μεταξύ όλων των συναφών ενδιαφερομένων όπως προγραμματιστές, δημιουργοί και τελικοί χρήστες, τόσο με την αξία όσο και τον έλεγχο να διαμοιράζεται μεταξύ των συμμετεχόντων. Τέτοιο ψηφιακό σύστημα θα μπορούσε να παρέχει στους τελικούς χρήστες με μια ασφαλή, πλούσια, ποικίλη, πολυγλωσσική και ανοικτή ψηφιακή πλατφόρμα υπηρεσιών που θα δίνει προτεραιότητα στην εμπειρία του χρήστη.

Από την άλλη πλευρά το ISI παρακολουθεί στενά τις αυξανόμενες τάσεις και δυναμικές των αποκεντρωμένων τεχνολογιών όπως Bitcoin, Ethereum, Litecoin και άλλων. Αυτά τα βασισμένα σε blockchain δίκτυα παρέχουν μοντέλα open-source ενθαρρύνοντας τα νέα ψηφιακά οικοσυστήματα. Σαν αποτέλεσμα η ανάπτυξη των εξατομικευμένων ψηφιακών τεχνολογιών ενθαρρύνεται λόγω του μεγάλου αριθμού ανθρώπων από όλον τον κόσμο που έρχονται μαζί για να δημιουργήσουν κοινότητες γύρω από αυτά τα δίκτυα. Επομένως τέτοια συστήματα ενθαρρύνουν τελικούς χρήστες στο να ανταλλάσουν με ασφάλεια την αξία τους (χρήμα κτλ) έναντι υπηρεσιών ή εμπορευμάτων που προσφέρονται απευθείας από εφευρέτες, σχεδιαστές ή προγραμματιστές που παράγουν αγαθά ή δημιουργούν καινοτόμες λύσεις διεθνώς οι οποίες τελικά προσφέρουν οικονομικά ερεθίσματα χωρίς να εξαρτώνται από έσοδα μέσω διαφημιστικών καναλιών.

Αντί της οικονομικής αξίας και διακυβέρνησης που ελέγχεται από μεγάλους ομίλους, μονοπωλιακούς κεντρικούς οργανισμούς, τα αποκεντρωμένα δίκτυα προσφέρουν την διανομή τόσο οικονομικών αξιών και της διακυβέρνησης ανάμεσα στα δίκτυα των ενδιαφερομένων μερών. Τα ενδιαφερόμενα μέρη αυτών των αποκεντρωμένων δικτύων είναι οι ιδρυτές, διευθυντές, διοργανωτές, μέτοχοι, υποστηρικτές, θεματοφύλακες, συμμετέχοντες, προμηθευτές, χειριστές και το κυριότερο οι τελικοί χρήστες. Σε αυτά τα αποκεντρωμένα οικοσυστήματα και οργανισμούς, η εμπορική αξία που δημιουργείται διαδίδεται μεταξύ όλων των ενδιαφερομένων μερών, διασφαλίζοντας ότι όλοι οι συμμετέχοντες στην προσπάθειά τους να δημιουργήσουν αξία επιβραβεύονται άμεσα και αμερόληπτα ή ανταμείβονται για την ατομική και την συλλογική τους εργασία.

Αυτήν την στιγμή έχουμε την δυνατότητα να γίνουμε μάρτυρες του νέου εξελικτικού άλματος: της ενσωμάτωσης της οικονομικής αξίας σε ένα ασφαλές σύστημα επικοινωνίας. Οι ψηφιακές υπηρεσίες όπως chat, social media, και online πληρωμών έρχονται να παίξουν έναν σημαντικό ρόλο στην καθημερινή μας ζωή, επηρεάζοντας όχι μόνο την καταναλωτική μας συμπεριφορά αλλά και την πολιτική, τους διαλόγους, συνεργασίες μεταξύ φορέων χάραξης πολιτικής και βιομηχανίας, και μεθόδους ανταλλαγής αξίας. Το ψηφιακό μας δίκτυο επικοινωνιών θα γίνει η βασική ουσιώδης πλατφόρμα της συνεχώς αναπτυσσόμενης οικονομίας μας.

Παρόλο που το διαδίκτυο έχει αυξηθεί με εκθετικούς ρυθμούς, δεν υπάρχουν γνωστές peer-to-peer Push System πλατφόρμες που είναι ασφαλείς, φιλικές στον χρήστη, ιδιωτικές και χωρίς παρεμβολές από τρίτα μέρη εκτός του Push System protocol που αναπτύχθηκε από την ISI. Οι τελικοί χρήστες είτε άτομα είτε κυβερνητικές οντότητες, τραπεζικοί οργανισμοί ή επιχειρήσεις, αναγκάζονται επί του παρόντος να επιλέξουν είτε την ασφάλεια είτε την ιδιωτικότητα, θυσιάζοντας το ένα ή το άλλο χωρίς να είναι βολικό ή οικονομικά αποδοτικό.

Συνοπτικά το P2P Solutions Foundation προσπαθεί να επωφεληθεί από τα πλεονεκτήματα που προσφέρονται από τις συμπαγείς τεχνολογίες blockchain (Blockchain, το επόμενο μεγάλο πράγμα). Η αποκέντρωση προσφέρει έναν ευνοϊκό τρόπο για την περαιτέρω αποστολή του P2P Solutions Foundation, του οράματός του, και κινητοποιεί παράγοντες που οδηγούν τα μέλη της ομάδας να πετύχουν ένα βιώσιμο μέλλον σε ασφαλείς peer-to-peer επικοινωνίες και να δημιουργήσει αξία. Μέσω της Λευκής Βίβλου, το P2P Solutions Foundation παρουσιάζει μια αποστολή και ένα όραμα για το P2P Solutions Foundation όσο και για το ELI και το ISI. Για να το επαναλάβουμε, το Push System protocol είναι απαραίτητο για ένα αποκεντρωμένο, ασφαλές και χωρίς παρεμβολές πρωτόκολλο για κλειστές ψηφιακές συσκευές και υπηρεσίες που χρησιμοποιούνται αποκλειστικά από τα ενδιαφερόμενα μέρη,

συμπεριλαμβανομένων και της κυβέρνησης και άμυνας, ιατρικής και φαρμακευτικής, ψηφιακής εκπαίδευσης και παράδοσης, τραπεζικό και χρηματοπιστωτικό τομέα και άλλους επιχειρηματικούς τομείς.

5. Όραμα

Η ELI και η ISI ήταν πρωτοπόροι μέσα στην πλατφόρμα ψηφιακής εκπαίδευσης και peer-to-peer από τότε που οι πρώτοι χρήστες αγκάλιασαν το ψηφιακό σύστημα εκπαίδευσης το 2004 και το Push System protocol το 2010.

Η ISI είναι το μόνο peer-to-peer σύστημα που έγινε Push System platform το 2011 και επίσης το μοναδικό Push System protocol που ενσωματώθηκε με ένα εντελώς κλειστό εκπαιδευτικό σύστημα το 2014. Μεταξύ 2014 και 2017, η ISI επιπρόσθετα ερεύνησε και πειραματίστηκε με μια σειρά ψηφιακών πρωτοβουλιών στην πλατφόρμα της του Push System η οποία περιελάμβανε την κυβέρνηση καθώς και τις τραπεζικές και χρηματοπιστωτικές αγορές.

Ως εταιρεία η ISI εξερευνά ένα ασφαλές και οικονομικά αποδοτικό μοντέλο συναλλαγών που προσφέρει στους τελικούς χρήστες τα καλύτερα σίγουρα και ασφαλή χαρακτηριστικά. Δεδομένου ότι η ασφάλεια και η σιγουριά είναι προφανώς οι δύο πιο κύριοι παράγοντες που εμπλέκονται στις συναλλαγές της πληροφορίας, οι τελικοί χρήστες απολαμβάνουν πνευματική ηρεμία υιοθετώντας το Push System protocol. Η ISI έχει επίσης σοβαρούς λόγους να πιστεύει ότι όταν οι τελικοί χρήστες εκτιμήσουν τα πλεονεκτήματα του Push System και δοκιμάσουν το πολύγλωσσο, φιλικό στον χρήστη περιβάλλον θα συνεχίσουν να χρησιμοποιούν το Push System και θα παραμείνουν πιστοί πελάτες του ISI.

Η ISI χρεώνει μια ονομαστική ετήσια αμοιβή για κάθε αποστολέα και παραλήπτη του δικτύου Push System για το ασφαλές, ελεύθερη παρεμβολών ανταλλαγή πληροφοριών με κάθε συναλλαγή που γίνεται στο δίκτυο. Τέτοια μοντέλα αδειών που περιλαμβάνουν κάθε χρήστη του δικτύου δημιουργούν επαρκές εισόδημα για την εταιρεία. Επομένως η ISI δεν χρειάζεται να καταφεύγει σε διαφημίστηκα μοντέλα για να δημιουργούν έσοδα που υποστηρίζουν το δίκτυο Push System ή δημιουργούν έσοδα από τη B2B, B2C, ή C2C καταναλωτική βάση μέσω διαφημίσεων εκτός του μοντέλου αδειοδότησης.

Η ISI προσπαθεί να μεταφέρει την άδεια του Push System και να αναδημιουργήσει ολόκληρο το σύστημα αδειών χρησιμοποιώντας τεχνολογία blockchain. Αυτή η μετάβαση προσφέρει πλεονεκτήματα που δεν εντοπίζονται σε άλλες εναλλακτικές πλατφόρμες. Ωστόσο, η μεταφορά δεν είναι ούτε εύκολη ούτε απλή αλλά πρέπει να γίνει εγκαίρως για να αξιοποιηθούν τα πλεονεκτήματα των μοναδικών χαρακτηριστικών ασφαλείας που βρίσκονται στο blockchain και εξασφαλίζονται με την κρυπτογραφία. Η μετάβαση σε προηγμένες κρυπτογραφικές τεχνολογίες θα ενίσχυε τις δυνατότητες του ISI και θα είχε ως αποτέλεσμα το ISI να γίνει μεγάλος παίκτης σε παγκόσμιους και περιφερειακούς τομείς της αγοράς.

Το P2P Solutions Foundation, σε συνεργασία με την ELI και την ISI, επιδιώκει να επιτύχει τους ατομικούς και συλλογικούς στόχους με:

- Καλλιεργώντας εταιρικές σχέσεις με όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη και πελάτες αντί να είναι ένας προμηθευτής ή πάροχος υπηρεσιών.
- Ενθάρρυνση μελών της ομάδας μέσω κινήτρων και προγραμμάτων επιβράβευσης εκτός της μεταχείρισης τους σαν συνεταίρους, φέρνοντας έτσι το καλύτερο σε αυτά, με αποτέλεσμα της διατήρησης του άριστου των υπηρεσιών και
- Προωθεί στόχους για τον εμπλουτισμό της κοινότητας και να διατηρήσει το οικοσύστημα εμπιστοσύνης του πελάτη.

6. Αποστολή

Το P2P Solutions Foundation απολαμβάνει μια κοινή αποστολή με την ELI και την ISI δεσμευόμενη για την παροχή αποτελεσματικών και σταθερών προϊόντων, εφαρμογές και υπηρεσίες παγκόσμιας κλάσης, υψηλής ποιότητας στους πελάτες της στις οικονομικά αποδοτικές και λογικές τιμές. Μαζί, προσδοκούμε να ανταποκριθούμε στις προσδοκίες των πελατών, κατανοώντας τις απαιτήσεις των πελατών, διατηρώντας το ρυθμό μας με τις τελευταίες καινοτομίες μέσω της έρευνας και συμμετέχοντας σε βιώσιμες βέλτιστες πρακτικές.

7. Βασικές Αξίες

Ορισμένες από τις βασικές μας αξίες περιλαμβάνουν αλλά δεν περιορίζονται σε αυτό, την ακεραιότητα, την ικανότητα, την υπευθυνότητα, την εμπιστευτικότητα, την ειλικρίνεια, την αφοσίωση, την καινοτομία, τη συνειδητοποίηση κόστους, την αριστεία, τη διαφάνεια, την απλότητα, την ενσυναίσθηση, την ομαδική εργασία και τη νοοτροπία win-win.

8. Η δομή του Ιδρύματος Λύσεων P2PS

Η ELI και η ISI χαιρέτησαν τον σχηματισμό και την δομή του P2P Solutions Foundation. Ως εκτούτου η ELI και η ISI θα είναι οι αγωνιστές για το οικοσύστημα του P2P Solutions και προωθούν το δίκτυο P2P Solutions στους ενδιαφερόμενους και τις βάσεις πελατών. Καθώς το P2P Solutions Foundation εισάγει άλλες βιώσιμες ψηφιακές τεχνολογίες ή υπηρεσίες, η ELI και η ISI θα τις προωθήσουν στην κοινοπραξία και στους πελάτες. Όταν τα ενδιαφερόμενα μέρη συγκεντρώνονται για να συνεργαστούν, είναι επιτακτικό ότι το πλεονέκτημα των συλλογικών τους προσπαθειών να έχει αποτέλεσμα την επιτυχία, και όχι τον ανταγωνισμό. Η επιτυχία θα είναι επίσης το αποτέλεσμα της διασφάλισης μιας αποκεντρωμένης στρατηγικής που προσφέρει μια ευνοϊκή πορεία για την μετάβαση από ένα ανταγωνιστικό σε ένα μοντέλο συνεργασίας.

Το Ίδρυμα Λύσεων P2P είναι ένα ανεξάρτητο όργανο που διοικείται από το Συμβούλιο του Ιδρύματος. Το Ίδρυμα είναι εξουσιοδοτημένο για την δημιουργία ενός παγκόσμιου δικτύου ψηφιακών υπηρεσιών που θα περιλαμβάνει ένα εναλλακτικό μοντέλο εργασίας στα παραδοσιακά μοντέλα δικτύων peer-to-peer και θα επιβλέπει την παραγωγική του ανάπτυξη. Τα εναλλακτικά πρότυπα εργασίας των δικτύων peer-to-peer πρέπει να είναι στο blockchain και να συμμορφωμένα με τις τεχνολογίες κρυπτογράφησης που αναγνωρίζονται αναμφισβήτητα ως τεχνολογίες του μέλλοντος. Το Ίδρυμα θα ελέγχει την προσφορά των P2PS token και τις ανταμοιβές του P2PS. Θα παρέχει υπηρεσίες υποστήριξης και τα απαιτούμενα εργαλεία για την ομαλή λειτουργία όλων των ψηφιακών υπηρεσιών εντός του οικοσυστήματος. Τελικά, η γενική μετάβαση του οικοσυστήματος σε ένα εντελώς αυτόνομο και αποκεντρωμένο δίκτυο θα εκτελεστεί με γρήγορο ρυθμό από το Ίδρυμα.

Το P2P Solutions Foundation θα καθορίζει επίσης την ανάπτυξη κοινών, δυναμικών, θεμελιωδών στοιχείων, όπως τα πορτοφόλια crypto-token και άλλες εφικτές λύσεις εντός του οικοσυστήματος. Το Ίδρυμα θα επεκτείνει επίσης την υποστήριξή του σε όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη που ενδιαφέρονται να αναπτύξουν, να βελτιώσουν ή να υιοθετήσουν τις λύσεις που προσφέρονται περιοδικά από το Ίδρυμα και οι οποίες στοχεύουν στην ενσωμάτωση των οικονομικών συναλλαγών προς όφελος όλων των ενδιαφερομένων μερών παγκοσμίως.

Το ELI, η ISI και το P2P Solutions Foundation θα συνεργαστούν μαζί για τη δημιουργία των αποκεντρωμένων αλλά βιώσιμων ψηφιακών υπηρεσιών του οικοσυστήματος μέσω μιας σειράς τεχνικών μεταβάσεων που είναι οικονομικά όχι μόνο για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη αλλά και για τους τελικούς χρήστες. Το P2PS κρυπτο token θα τους βοηθήσει να προσφέροντας κίνητρα και αποζημίωση σε όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη.

Ένα από τα σενάρια που εξετάστηκαν και ερευνήθηκαν μέσω market sampling, συνεντεύξεων και μηχανισμού ανατροφοδότησης χρησιμοποίησε ένα third party κρυπτο token με ενδεχομένη μερική προσαρμογή. Ωστόσο, αυτή

η πρόταση, αν και φαινομενικά ωφέλιμη βραχυπρόθεσμα, απορρίφθηκε αποφασιστικά λόγω ανησυχιών σχετιζόμενες με την ασφάλεια, την σιγουριά, την τιμή, την παρεμβολή τρίτων και την έλλειψη οικονομικής αποδοτικότητας μεσοπρόθεσμα έως μακροπρόθεσμα, μεταξύ πολλών άλλων παραγόντων. Η υιοθέτηση οποιουδήποτε κρυπτογραφικού σήματος τρίτου θα αγνοούσε σίγουρα τον σκοπό αυτής της άσκησης με στόχο την απομάκρυνση από κάθε είδους παρέμβασης τρίτου έτσι ώστε να δημιουργηθεί μια ασφαλής πλατφόρμα χωρίς παρεμβολές σε όλους τους πελάτες που αναζητούν εμπιστοσύνη και μια ασφαλή συναλλαγή ψηφιακών στοιχείων. Το πολύ σημαντικό ερώτημα που τέθηκε σε αυτό το πλαίσιο ήταν αν κάποιος ήθελε να βιώσει μια παραβίαση των εμπιστευτικών τους ψηφιακών αρχείων ή περιουσιακών στοιχείων, όπως τα οικογενειακά ιατρικά αρχεία ή τα τεστ των εξετάσεων. Η ανατροφοδότηση ήταν έντονα αρνητική από όλους τους τομείς της αγοράς που εξετάστηκαν. Αυτό αποδεικνύει την ανάγκη για την ISI, την ELI και την P2P Solutions Foundation για να προσφέρουν την αναγκαία λύση στο παγκόσμιο κοινό που επιθυμεί να διαφυλάξει τα ψηφιακά στοιχεία και τις πληροφορίες.

Περίληπτικά, η ELI και η ISI έχουν αγκαλιάσει τα token της P2PS και αποφάσισαν να γίνουν οι πρώτοι μεγάλοι που θα διαφημίσουν ότι θα εφαρμόσουν και θα ενσωματώσουν το P2PS στις αντίστοιχες πλατφόρμες τους. Αυτό θα ωφελήσει σημαντικά όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη και θα έχει θετικό αποτέλεσμα για το οικοσύστημα της P2PS. Το οικοσύστημα της P2PS θα ιδρύσει επομένως ένα παγκόσμιο δίκτυο των ψηφιακών της προσφορών, που θα δημιουργήσει ένα εναλλακτικό μοντέλο λειτουργίας βασισμένο στη συνεργασία παρά στον ανταγωνισμό. Είναι ξεκάθαρο ότι υπάρχει ένα μεγάλο κενό και μια σημαντική απαίτηση, ενώ η παγκόσμια οικονομία επιδιώκει την αποκέντρωση και κατευθύνεται στο μέλλον με τη βοήθεια του blockchain και των κρυπτο τεχνολογικής προόδου.

Τελικά, το οικοσύστημα της P2PS θα μεταβεί σε ένα εντελώς αποκεντρωμένο, ανεξάρτητα βιώσιμο οικοσύστημα. Αυτό θα καθιστούσε δυνατή την μπορούσε να εκκινήσει την τωρινή peer-to-peer πλατφόρμα για να λειτουργεί αποτελεσματικά χωρίς την υποστήριξη της ELI, της ISI ή οποιασδήποτε άλλης οντότητας.

Το P2P Solutions Foundation απολαμβάνει μια κοινή αποστολή με την ELI και την ISI δεσμευόμενη για την παροχή αποτελεσματικών και σταθερών προϊόντων, εφαρμογές και υπηρεσίες παγκόσμιας κλάσης, υψηλής ποιότητας στους πελάτες της στις οικονομικά αποδοτικές και λογικές τιμές. Μαζί, προσδοκούμε να ανταποκριθούμε στις προσδοκίες των πελατών, κατανοώντας τις απαιτήσεις των πελατών, διατηρώντας το ρυθμό μας με τις τελευταίες καινοτομίες μέσω της έρευνας και συμμετέχοντας σε βιώσιμες βέλτιστες πρακτικές.

8.1 Επίπεδο Λύσης

Το αποκεντρωμένο επίπεδο εγκατάστασης για τα P2PS token είναι το γενικό δημόσιο δίκτυο του Ethereum στο οποίο οι χρήστες αλληλεπιδρούν για να συναλλαγούν. Ωστόσο οι τελικοί χρήστες θα είναι σε θέση απλά να χρησιμοποιούν τις αντίστοιχες εφαρμογές για να στείλουν ή να λάβουν P2PS token από τα συστήματα της ELI και της ISI. Με την πάροδο του χρόνου όσο οι τεχνολογίες του blockchain συνεχίζουν την τροχιά ανάπτυξής τους το οικοσύστημα P2PS θα συνεχίσει να αναπτύσσεται.

8.2 Διοίκηση

Οι επαρκείς πόροι θα διατεθούν από το P2P Solutions Foundation, το οποίο θα μπορούσε να βοηθήσει στην συγκρότηση ενός διοικητικού συμβουλίου, χρησιμοποιώντας κατάλληλο ανθρώπινο κεφάλαιο, για τη δημιουργία ενός διαφανούς συστήματος διακυβέρνησης που θα διοικεί με δίκαιο τρόπο, λαμβάνοντας υπόψη την ανατροφοδότηση που παρέχεται από όλους τους συμμετέχοντες και τους ενδιαφερόμενους φορείς του οικοσυστήματος P2PS. Το διοικητικό συμβούλιο θα είναι αρμόδιο για τη διαχείριση της συμμόρφωσης και των νομικών οδηγιών, τους κανόνες των μελών και της συμμετοχής και του μηχανισμού των ανταμοιβών της P2PS.

8.3 Σύστημα Ανταμοιβών

Οι ανταμοιβές του P2PS θα παρέχονται αρχικά το P2P Solutions Foundation. Αλλά σύντομα θα γίνουν αποκεντρωμένες και θα βασιστούν στην τεχνολογία που χρησιμοποιεί τα έξυπνα συμβόλαια του Ethereum. Με επίκεντρο την ενσωμάτωση διαφόρων εφαρμογών και ψηφιακών υπηρεσιών στο αποκεντρωμένο οικοσύστημα του P2PS, οι ανταμοιβές του P2PS θα χρησιμοποιήσουν οικονομικά κίνητρα. Το P2PS δεν προσπαθεί να ξαναανακαλύψει τον τροχό, αλλά μάλλον να αξιοποιήσει τα ήδη δοκιμασμένα και τεσταρισμένα συστήματα που έχουν χρησιμοποιηθεί με επιτυχία από το Bitcoin και άλλους. Οι ανταμοιβές του P2PS θα ενθαρρύνουν τους παρόχους των ψηφιακών υπηρεσιών να υιοθετήσουν το P2PS και την μετάβαση τους στο να γίνουν εταίροι του οικοσυστήματος P2PS. Το οικοσύστημα P2PS θα τηρεί την κοινή ηθική και τις βέλτιστες πρακτικές της βιομηχανίας. Οι συναλλαγές δεν θα επιβάλλουν μη ουσιώδεις περιορισμούς στη δημιουργία εσόδων. Επομένως, ο αντίκτυπος του δίκτυο του οικοσυστήματος P2PS αναμένεται να αυξάνει σταθερά, αυξάνοντας έτσι την αξία του P2PS token λόγω της περαιτέρω αύξησης. Μια θετικά διασπαστική ανάπτυξη δημιουργεί ένα οικοσύστημα που θα φέρει επιπλέον συμμετέχοντες και παρόχους υπηρεσιών οι οποίοι θα ενθαρρύνονται διαρκώς για να συμμετάσχουν στην πρωτοβουλία P2PS.

8.4 Έρευνα και ανάπτυξη

Η έρευνα και η ανάπτυξη θα συνεχιστούν με μια μερίδα των πόρων να κατανεμηθούν για τη συνεχή ανάπτυξη καινοτόμων λύσεων. Οι πρωτοβουλίες που βοηθούν την δημιουργία περιβάλλοντος συνεργασίας με διάφορους προγραμματιστές θα αναθρέψουν ένα δίκαιο οικοσύστημα που ανοίγει το δρόμο για να δοκιμάσει νέες μεθόδους που ενθαρρύνουν τη συμμετοχή στο κρυπτο οικοσύστημα, δημιουργώντας έτσι καλύτερη αξία προς όφελος όλων των ενδιαφερομένων μερών.

8.5 Στόχοι Ανάπτυξης

Από καιρό σε καιρό θα χρειαστούν πολυάριθμοι πόροι για να ενισχύσουν οι ικανότητες των εταίρων που επιθυμούν τη δημιουργία αξίας για τον εαυτό τους μέσω της ανάπτυξης και της αύξησης. Τέτοιες αναπτυξιακές πρωτοβουλίες θα χρηματοδοτηθούν από το P2P Solutions Foundation. Το P2P Solutions Foundation θα προωθήσει αυτές τις πρωτοβουλίες μέσω της άμεσης συμμετοχής τεχνικών ομάδων που θα αναπτύξουν και θα συνεχίσουν να βελτιώνουν τις τεχνολογίες που άμεσα και έμμεσα υποστηρίζουν το οικοσύστημα P2PS. Ωστόσο, η αποκέντρωση θα συνεχίσει να αποτελεί τον κανόνα, καθώς είναι συμφέρουσα για όλους τους συμμετέχοντες και τους ενδιαφερόμενους φορείς εντός και εκτός του οικοσυστήματος P2PS.

8.6 Περίληψη της Βασικής Τεχνολογίας

Οι βασικές τεχνολογικές πρωτοβουλίες του P2P Solutions Foundation θα επικεντρωθούν στην παροχή:

- Συναλλαγές που διευκολύνουν τις κεντρικές ψηφιακές υπηρεσίες χρησιμοποιώντας P2PS στο peer-to-peer επίπεδο της πλατφόρμας
- Αποκεντρωμένη υπηρεσία για τους χρήστες του P2PS, ένα σύνολο εργαλείων που στοχεύουν στην μείωση των φραγμών για τον εναγκαλισμό και την ενσωμάτωση με το σύστημα P2PS για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη.
- εφαρμογή ενός αποτελεσματικού συστήματος ανταμοιβών της P2PS.

Το βασισμένο σύστημα ανταμοιβών που προσφέρεται από το P2P Solutions Foundation θα είναι το να αυξήσει την εσωτερική αξία των token P2PS για μια χρονική περίοδο. Για παράδειγμα, όταν διανέμονται τα προϊόντα ELI και ISI, οι τελικοί χρήστες και οι πελάτες θα πρέπει πρώτα να προμηθευτούν τα token P2PS για να αποκτήσουν μια ετήσια άδεια χωρίς την οποία δεν θα είναι σε θέση να χρησιμοποιήσουν τα προϊόντα. Ο μόνος αποδεκτός τρόπος

πληρωμής για την απόκτηση της άδειας θα είναι τα token P2PS. Επομένως, αν η τιμή της άδειας είναι ονομαστικής αξίας \$ 75, ο συμμετέχων που αγοράζει το token σε αυτό το πρώιμο στάδιο υιοθέτησης θα έχει δυνητική πιθανότητα να αυξήσει την αγοραία αξία του σε μια χρονική περίοδο.

9. Η γέννηση των token P2PS

Το πρώτο βήμα είναι να δημιουργηθεί ένα νέο κρυπτο token με τα σήματα του P2P σχετίζεται με τις λέξεις λύσεις peer-to-peer και μεταδίδει την αίσθηση ότι είναι συνδεδεμένη με μια προηγμένη κοινότητα από προγραμματιστές και χρήστες του δικτύου peer-to-peer. Η ταυτότητα P2PS και token προορίζονται ειδικά για να φέρνουν τα άτομα μαζί σε μια καινοτόμο, ασφαλή, κοινή οικονομία. Ωστόσο, δεν αρκεί απλώς η δημιουργία ενός token. Για να είναι ένα κρυπτο token βιώσιμο, θα πρέπει να είναι χρήσιμο και πολύτιμο. Για να δημιουργηθεί μια οικονομία γύρω από το νέο token, το P2P Solutions Foundation και το ISI πρέπει να συνεργαστούν για να διευκολύνουν και να εδραιώσουν τη θεμελιώδη αξία του P2PS.

Το επόμενο βήμα θα ήταν να καταλάβουμε ότι προς το παρόν οι αλληλεπιδράσεις μεταξύ τελικών χρηστών και των blockchain τεχνολογιών, σύμφωνα με την σύνταξη αυτής της λευκής βίβλου, δεν είναι ούτε απλές ούτε διαισθητικές στις συνήθειες των τελικών χρηστών. Συνεπώς, το P2PS είναι μια λύση για να απλοποιήσει την εμπειρία του χρήστη και την καθιστά διαισθητική στις συνήθειες των τελικών χρηστών. Το P2PS θα γίνει το πιο αξιόπιστο, βολικό, ασφαλές, γρήγορο, ιδιωτικό, ευέλικτο, token ανταλλαγής για τους χρήστες να αποκτήσουν και να χρησιμοποιήσουν τις χωρίς παρεμβολές ασφαλείς πλατφόρμες. Μπορεί επίσης να χρησιμοποιηθεί ως token που μπορεί εύκολα να μεταβιβαστεί ή να μετατραπεί σε άλλους χρήστες με αντάλλαγμα για διάφορα αγαθά ή υπηρεσίες εγγεγραμμένων συμμετεχόντων, καθιστώντας το έτσι ένα καθαρά αποκεντρωμένο κρυπτο token.

Επομένως, το P2PS token τελικά θα χρειαζόταν οποιοσδήποτε που επιθυμεί να χρησιμοποιήσει οποιοσδήποτε προσφορές όλων των προμηθευτών που είναι εγγεγραμμένοι στο οικοσύστημα P2PS των αντίστοιχων προϊόντων και υπηρεσιών. Το P2PS token θα μπορούσε φυσικά να γίνει το μόνο μέσο για την απόκτηση προϊόντων και υπηρεσιών από όλους αυτούς τους εμπόρους εντός του οικοσυστήματος P2PS. Ωστόσο, είναι πολύ νωρίς να προβλέψουμε ότι οικοσύστημα P2PS να λειτουργεί ως ανταλλαγή αποθηκευμένης αξίας μεταξύ των πιο καθιερωμένων κρυπτονομισμάτων, είτε πρόκειται για το Bitcoin, το Ethereum είτε για οποιοδήποτε από τα άλλα, αν και το P2P Solutions Foundation βλέπει αυτόν τον μετασχηματισμό τελικά να λαμβάνει χώρα με την πάροδο του χρόνου.

9.1 Χαρακτηριστικά του Token P2PS

Μία από τις συναρπαστικές όψεις του P2PS token είναι ότι καθίσταται υποχρεωτική για τους χρήστες ELI και ISI να προμηθεύονται P2PS token για να έχουν πρόσβαση στις αντίστοιχες λειτουργίες του συστήματος. Σταδιακά, η ένωση αυτή θα ωθήσει και θα ενθαρρύνει άλλους εμπόρους και παρόχους υπηρεσιών να αγκαλιάσουν το οικοσύστημα P2PS σαν ανταλλακτήριο της επιλογής τους. Συνεπώς, οι εμπορικές ευκαιρίες για τους συμμετέχοντες αποκτούν σημαντική ώθηση απλώς και μόνο επειδή διαθέτουν tablet, smartphone ή PC. Από τη μία πλευρά οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στην απόφαση που πάρθηκε από την ELI και την ISI να ενσωματώσουν τα οικοσυστήματα τους με κρυπτογραφικά P2PS token που καθιστούν ρεαλιστικά δυνατή την μετατροπή των δεδομένων από διάφορες πηγές που δημιουργούνται, συλλέγονται, οργανώνονται και ενσωματώνονται σε πραγματικές αξίες. Από την άλλη πλευρά, η κίνηση αυτή ενισχύει την αξία των εφαρμογών που προωθούνται από την ELI και την ISI. Από τώρα, τα P2PS token έχουν τη δυνατότητα να αγκαλιαστούν από άλλες παρόμοιες πλατφόρμες και να γίνουν ένα από τα πιο ευρέως χρησιμοποιούμενα κρυπτογραφικά token, ενισχύοντας περαιτέρω την αληθινή τους αξία.

9.2 Ξεπερνώντας τις προκλήσεις για την προσαρμογή του P2PS

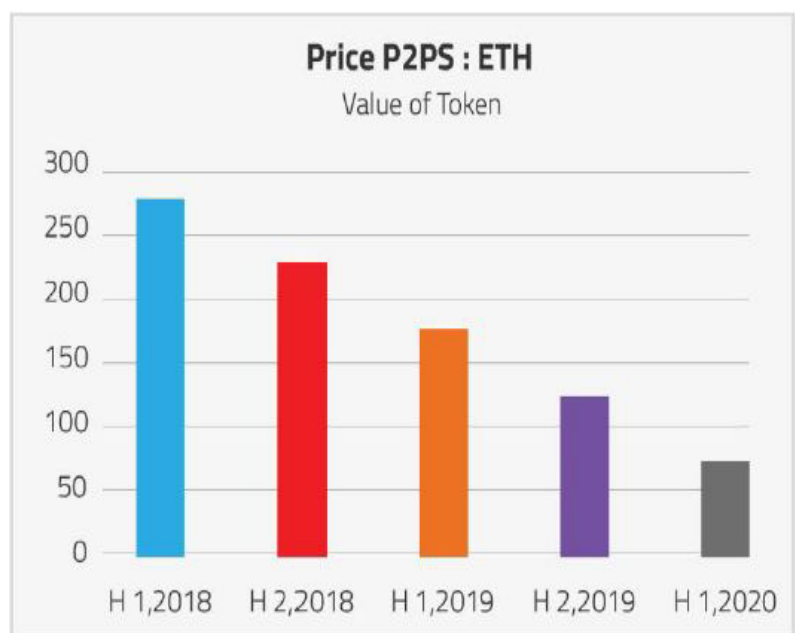
Δυστυχώς, πολλοί πελάτες από διάφορους τομείς της κοινωνίας δυσκολεύονται να υιοθετήσουν νέες τεχνολογίες, κυρίως λόγω των δυσκολιών που συναντώνται κατά τη χρήση. Οι τελικοί χρήστες πολλές φορές δυσκολεύονται να κατανοήσουν την ακατέργαστη κρυπτογραφία λόγω προκλήσεων που σχετίζονται με την προμήθεια, την αποθήκευση αλφαριθμητικών διευθύνσεων και τα ιδιωτικά κλειδιά και τον τρόπο που είναι δομημένα τα τέλη συναλλαγής. Ένα άλλο εμπόδιο για την ομαλή υιοθέτηση των κρυπτο token θα μπορούσε να είναι τα διάφορα token που πρέπει να αποκτηθούν για να χρησιμοποιηθούν σε διαφορετικές πλατφόρμες. Ένας από τους στόχους του P2P Solutions Foundation είναι να μειώσει σημαντικά τα θέματα πολυπλοκότητας και να κάνει τα P2PS tokens όσο πιο φιλικά το δυνατόν προς τον χρήστη και διαισθητικό στις συνήθειες των mainstream χρηστών, ακόμα και αν δεν έχουν προηγούμενος εκτεθεί σε crypto-token.

10. Επιχειρηματική Περίπτωση

10.1 Δημιουργία θεμελιώδους αξίας

Το P2P Solutions Foundation θα βοηθιέται από την ELI και την ISI για τη δημιουργία θεμελιώδους αξίας για το νέο token P2PS με την ενσωμάτωση των token P2PS στις πλατφόρμες peer-to-peer Push System και ψηφιακής εκπαίδευσης. Το P2PS θα γίνει το κύριο token συναλλαγής για τα ELI και ISI. Έτσι, οι πρώτες εταιρείες που θα αρχίσουν να χρησιμοποιούν τα token P2PS είναι ELI και ISI και η πλατφόρμα Push System θα είναι η κύρια υπηρεσία τους. Οι χρήστες μπορούν επίσης να ξεκινήσουν εύκολα τις συναλλαγές χρησιμοποιώντας τα κοινά token P2PS αντί να αγοράσουν διάφορες άδειες από τους τοπικούς διανομείς των αντίστοιχων χωρών τους. Έτσι, το token P2PS θα προσφέρει μεγάλη αξία στα μέλη των αναπτυσσόμενων ψηφιακών κοινοτήτων της ELI και της ISI. Οι χρήστες του ELI και του ISI μπορούν επίσης, με την πάροδο του χρόνου, να συναλλάσσονται με τα token P2PS εκτός του δικτύου εκπαίδευσης και Push System για να αποκτήσουν διάφορα αγαθά και υπηρεσίες που προσφέρονται από πωλητές που δέχονται P2PS μάρκες στην παγκόσμια σκηνή. Οι τελικοί χρήστες, αντί να εξαρτώνται από τα τοπικά διαδικτυακά και λιανικά κανάλια διανομής, θα είναι σε θέση να προμηθευτούν εύκολα τα αγαθά και τις υπηρεσίες που δεν είναι διαθέσιμα κανονικά σε αυτούς, ενδεχομένως σε πολύ καλύτερη τιμή.

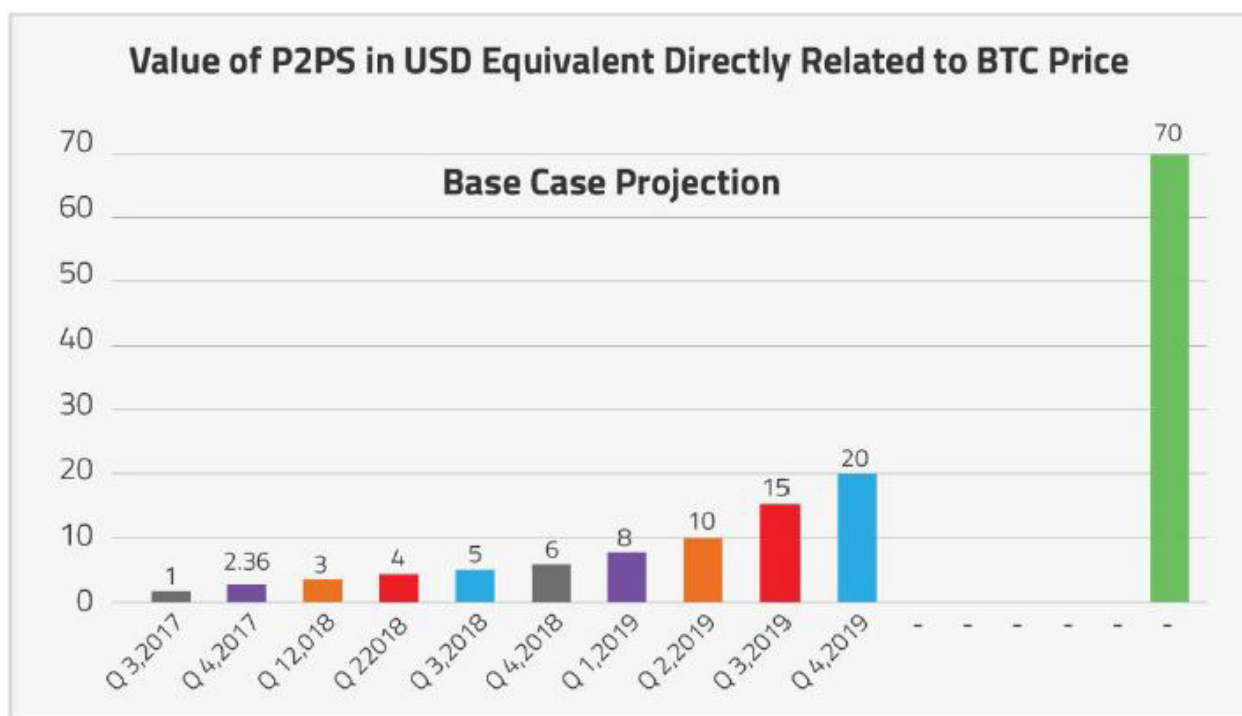
Το token P2PS θα αρχίσει με την αντικατάσταση των τωρινών παραδοσιακών μοντέλων άδειας χρήσης που χρησιμοποιούνται σήμερα στις πλατφόρμες ψηφιακής εκπαίδευσης και Push System στις Ηνωμένες Πολιτείες και τη Μέση Ανατολή (τις σημερινές αγορές). Το token P2PS τελικά στο άμεσο μέλλον θα ενσωματωθεί σε άλλα τμήματα της αγοράς, καθώς η ELI και η ISI θα αναπτυχθούν και θα πολλαπλασιάσουν τα συστήματά τους σε διάφορες χώρες της Ευρώπης, της Αυστραλίας, της Ασίας, της Νότιας Αμερικής και πολλά άλλα, δημιουργώντας έτσι σταθερή ζήτηση για το token P2PS. Οι άλλοι έμποροι, πάροχοι υπηρεσιών και αγορές σε χώρες σε όλο τον κόσμο συνεπώς θα αγκαλιάσουν το token P2PS λόγω του πολυγλωσσικού και φιλικού προς το χρήστη περιβάλλοντος, άνεσης, ευκολίας χρήσης, ασφάλειας, εμπιστοσύνης και άλλων χρήσιμων χαρακτηριστικών.



10.2 Η περίπτωση του χρυσού

όμοια με οποιοδήποτε εμπόρευμα, όπως ένα όχημα, μια τηλεόραση ή ο χρυσός, τα κρυπτονομίσματα έχουν επίσης θεμελιώδη αξία. Λόγω των συνεχώς αυξανόμενων τεχνολογικών εξελίξεων που αλλάζουν γρήγορα τον κόσμο μας σε ένα παγκόσμιο χωριό, τα κρυπτο token γρήγορα γίνονται πολύτιμα προϊόντα που χρειάζονται από τους τελικούς χρήστες για να ανταλλάξουν εύκολα την αξία τους σε ένα προϊόν ή μια υπηρεσία που χρειάζονται.

Επιπλέον, η ανιχνεύσιμη ποσότητα χρυσού που υπάρχει παγκοσμίως είναι περίπου 158.000 τόνοι, η οποία εκτιμάται σε περίπου 6.5 τρισεκατομμύρια δολάρια (χρυσός ως επένδυση). Χρησιμοποιείται κυρίως ως αξία για την υποστήριξη των αποθέματα των νομισμάτων. Δεδομένου ότι τα εξορυσσόμενα (Mined) κρυπτονομίσματα εξισώνονται με τον χρυσό λόγω των εγγενών τους χαρακτηριστικών να εξορύσσονται για να είναι διαθέσιμα, η ουσιαστική αξία ενός bitcoin σήμερα υπολογίζεται σε περίπου 350.000 δολάρια. Με βάση τα στατιστικά στοιχεία που χρησιμοποιούνται, ένα bitcoin θα μπορούσε να γίνει πιο πολύτιμο από τον χρυσό τις επόμενες μια ή δυο δεκαετίες.



Επομένως, κατ'επέκταση, δεδομένου ότι το P2P Solutions Foundation εκκινεί το token P2PS στο 0,0002 BTC, η θεμελιώδης αξία ενός token P2PS υπολογίζεται σε περίπου \$70, πράγμα που θεωρείται ως η προβλεπόμενη τιμή στην οποία θα συναλλάσσεται το token P2PS με την πάροδο του χρόνου. Αυτό το σενάριο δεν αποτελεί προβολή της αξίας του τα επόμενα χρόνια ή ακόμα και τις επόμενες δύο δεκαετίες. Δεν είναι παρά μια σύγκριση που μπορεί να έχει ή όχι σχέση με την πραγματικότητα που εξαρτάται από πολλούς άλλους παράγοντες.

Ωστόσο, το P2P Solutions Foundation θα κάνει ό,τι μπορεί, χωρίς να αφήσει καμιά πέτρα που να μην γυρίσει, για να αξιοποιήσει την υποκείμενη αξία του token P2PS και θα προσπαθήσει να δημιουργήσει ένα ισχυρό οικοσύστημα του P2PS στο οποίο η θεμελιώδης αξία θα αυξηθεί σε ισχύ, από όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη να επωφελούνται από τη δημιουργία μεγάλης αξίας. Ένας από τους σημαντικούς υπάρχοντες παράγοντες που σχετίζονται με τη δημιουργία αξίας του οικοσυστήματος P2PS εντός του οποίου μπορεί να πολλαπλασιαστεί και να ευδοκιμήσει είναι το σημερινό μέγεθος της αγοράς με δυνατότητες περαιτέρω μόχλευσης, το οποίο αναμένεται με μια προοπτική τριών έως πέντε ετών.

10.3 Μέγεθος αγοράς

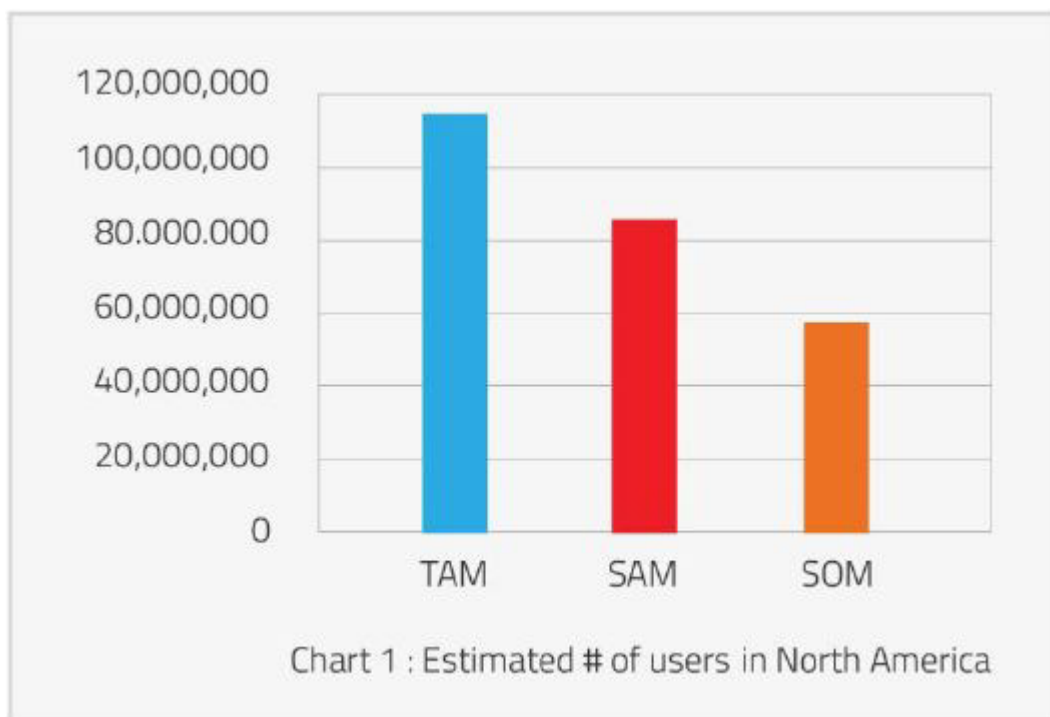
Είναι σημαντικό να σημειώσουμε ότι, προκειμένου να σχεδιαστούν βασικά σενάρια παρά οι καλύτερες περιπτώσεις ή ακόμα και ρεαλιστικά σενάρια για τους αναγνώστες αυτής της Λευκής Βίβλου του P2PS, έχουμε αποκτήσει δεδομένα μόνο από ένα τμήμα αγοράς-εκπαίδευση-χωρίς να εξετάσουμε άλλα βιώσιμα και πιο κερδοφόρα τμήματα της αγοράς όπως η κυβέρνηση και η άμυνα, η ιατρική και η φαρμακευτική, η τραπεζική και η χρηματοδότηση κτλ. Έτσι, τα δημογραφικά στοιχεία που δείχνουμε παρακάτω υπολογίζουν το μερικό μέγεθος της αγοράς που είναι πολύ μειωμένο από το πραγματικό μέγεθος της αγοράς και απεικονίζει μόνο τα τμήματα TAM, SAM και SOM του τομέα της εκπαίδευσης. Ωστόσο, όταν εξετάζετε όλα τα άλλα τμήματα της αγοράς των διαφόρων χωρών που έχουν δυνατότητες, θα διαπιστώσετε ότι το προβλεπόμενο δυναμικό είναι μόνο ένα κλάσμα του συνολικού δυναμικού της αγοράς.

Επιπλέον, οι σημερινές αγορές για την ELI και την ISI και, κατ' επέκταση, το token P2PS είναι οι χώρες της Βορείου Αμερικής των ΗΠΑ και του Καναδά και 23 χώρες (MENA) στη Μέση Ανατολή και την Βόρειο Αφρική, συμπεριλαμβανομένου του Ισραήλ, των ΗΑΕ, της Σαουδικής Αραβίας, την Αίγυπτο και το Μπαχρέιν. Ορισμένες από αυτές τις χώρες είναι γνωστές ως πρωτοπόροι καινοτόμων λύσεων και τεχνολογιών.

Παρόμοια με πολλές χώρες σε παγκόσμια κλίμακα, οι περισσότερες από αυτές τις χώρες στις περιοχές της Βόρειας Αμερικής και της MENA αναγνωρίζονται ως έχουσες νομισματική ρευστότητα για την παροχή ψηφιακών συστημάτων υψηλής ποιότητας που προσφέρουν άνεση σε συνδυασμό με σιγουριά, ασφάλεια και εμπιστευτικότητα.

	USA		CANADA		MEXICO	
	Male	Female	Male	Female	Male	Female
7-14 years:	15,627,998	14,959,969	1,409,640	1,340,012	8,577,845	8,195,457
15-24 years:	22,213,952	21,137,826	2,171,703	2,048,546	11,206,927	10,778,382
	37,841,950	36,097,795	3,581,343	3,388,558	19,643,772	18,973,839
	Total	73,939,745	Total	6,969,901	Total	38,617,610

North America Total	
TAM	119,527,255
SAM	89,645,441
SOM	59,763,628



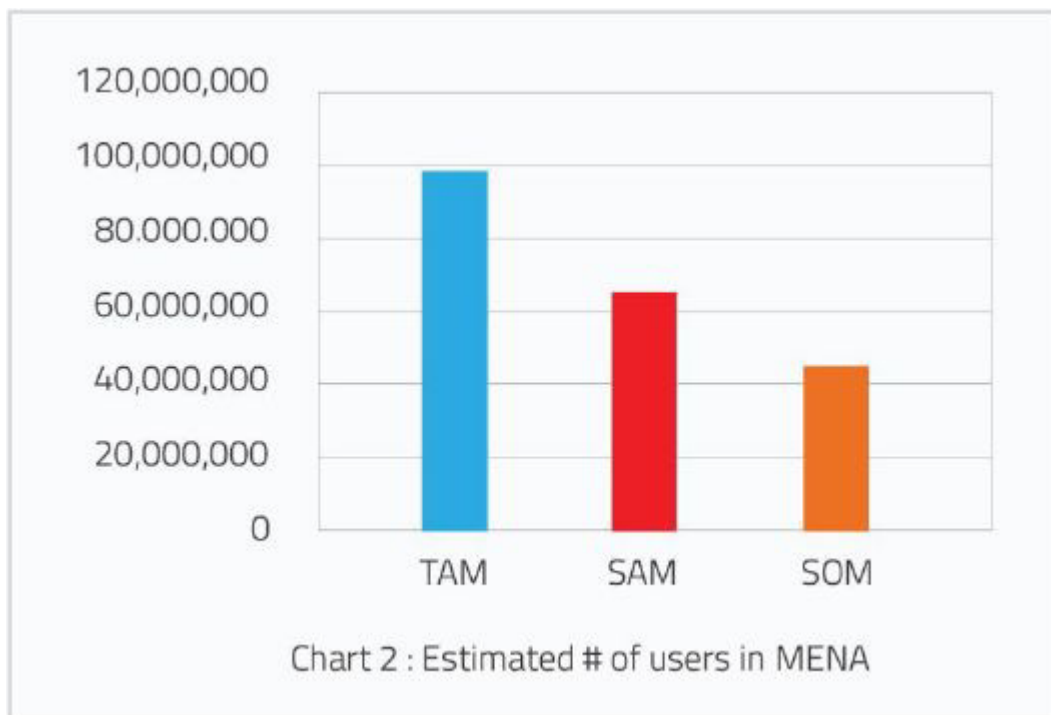
Ορισμένες από τις χώρες της Μέσης Ανατολής που έχουν αγκαλιάσει το Push System και άλλοι που εξέφρασαν την επιθυμία τους και το σοβαρό τους ενδιαφέρον για την υιοθέτηση του Push System ως την προτιμώμενη peer-to-peer πλατφόρμα ανταλλαγής μεγάλων ψηφιακών πακέτων έχουν ομαδοποιηθεί μαζί για την διευκόλυνση των αναγνωστών.

Η αρχή που ακολουθείται στον δημογραφικό υπολογισμό των χωρών της Μέσης Ανατολής (MENA) είναι ότι παρόλο που ορισμένες χώρες όπως η Ερυθραία, η Σομαλία, το Νότιο Σουδάν, το Τζιμπουτί και η Αιθιοπία ενδέχεται να έχουν κάποιες δυνατότητες εφαρμογής του Push System στις χώρες τους, δεν έχουν υπολογίζονται στον παρακάτω πίνακα ή σε υπολογισμούς που σχετίζονται με TAM, SAM και SOM. Η ίδια περίπτωση που αναφέρθηκε προηγουμένως είναι ότι η προβολή ενός βασικού σεναρίου για τους αναγνώστες μας είναι η πλέον προτιμώμενη επιλογή που ασκεί η ομάδα μας. Στον Πίνακα 2 περιλαμβάνονται ορισμένες από τις χώρες MENA.

Table 2: Countries of MENA Region

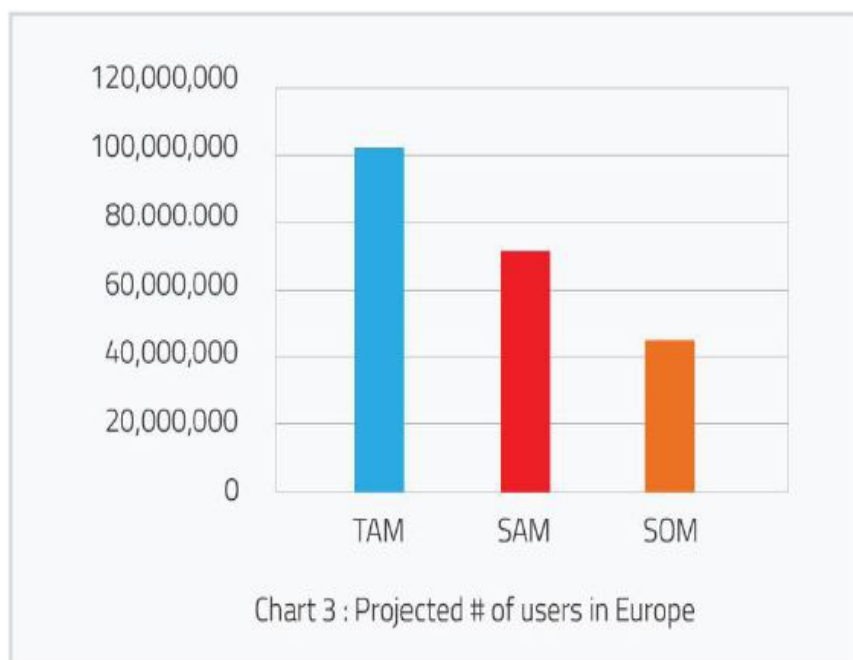
Israel	UAE	Saudi	Kuwait	Bahrain
Qatar	Oman	Jordan	Syria	Lebanon
Iraq	Egypt	Yemen	Libya	Tunisia
Algeria	Morocco	Sudan		

MENA Total	
TAM	101,853,035
SAM	76,389,776
SOM	50,926,517



ΕΥΡΩΠΗ

Europe Total	
TAM	109,150,625
SAM	81,862,969
SOM	54,575,312



Οι πελάτες από ευρωπαϊκές χώρες θα ακολουθήσουν το παράδειγμα και αναπόφευκτα θα αγκαλιάσουν τα token P2PS για χρήση στο εκπαιδευτικό σύστημα που προσφέρει η ELI και το Push System που θα προωθείται από την ISI τα επόμενα λίγα χρόνια. Ορισμένες από αυτές τις χώρες με πληθυσμούς περίπου 10 εκατομμυρίων ή περισσότερων ομαδοποιούνται μαζί με βάση τη γεωγραφική τους παρουσία σύμφωνα με τις αντίστοιχες ηπείρους τους, σύμφωνα με τους διεθνώς αποδεκτούς κανόνες. Οποιαδήποτε χώρα που έχει συνολικό πληθυσμό κάτω των 10 εκατομμυρίων δεν έχει θεωρηθεί ως δυνητική υποψήφια για τον ίδιο λόγο που αναφέρθηκε προηγουμένως.

ΑΣΙΑ

Αν και η Ασία είναι μια μεγάλη ήπειρος με αρκετές χώρες που υποστηρίζονται από υψηλές δυνατότητες για το Push System, μόνο δύο χώρες - η Κίνα και η Ινδία - έχουν συμπεριληφθεί στους υπολογισμούς. Αυτό οφείλεται στο μεγάλο πληθυσμό τους και ορισμένες από τις παραμέτρους που είναι καθαρά αξιοπρόσεκτες. Μια μερίδα πληθυσμών ενδέχεται να μην είναι σε θέση να προσφέρει μια βασική εκπαίδευση, η οποία καθίσταται αναγκαία για τον υπολογισμό των αριθμών, χωρίς να συμπεριλαμβάνουμε τα δημογραφικά στοιχεία των γειτονικών χωρών. Αυτή η προϋπόθεση, ακολουθούμενη σταθερά στον υπολογισμό των δημογραφικών στοιχείων, αντισταθμίζει τις πιθανότητες προβολής οτιδήποτε άλλου εκτός ενός βασικού απαισιόδοξου σεναρίου

Asia Total	
TAM	699,271,097
SAM	524,453,322
SOM	349,635,548

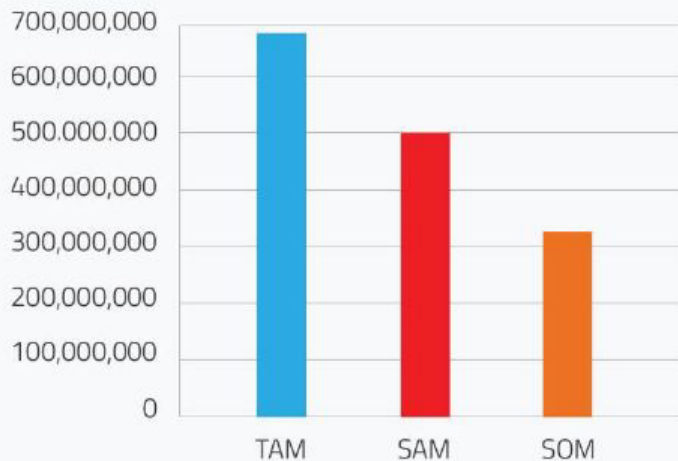


Chart 4 : Projected # of users in Asia

ΝΟΤΙΟΣ ΑΜΕΡΙΚΗ

South America Total	
TAM	119,339,680
SAM	89,504,760
SOM	59,669,840

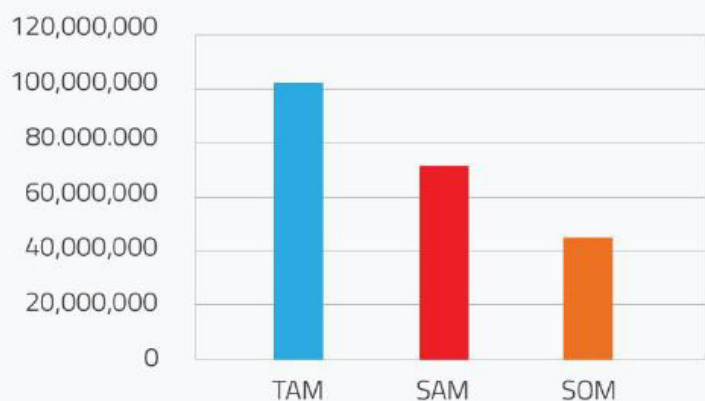


Chart 5 : Projected # of users in South America

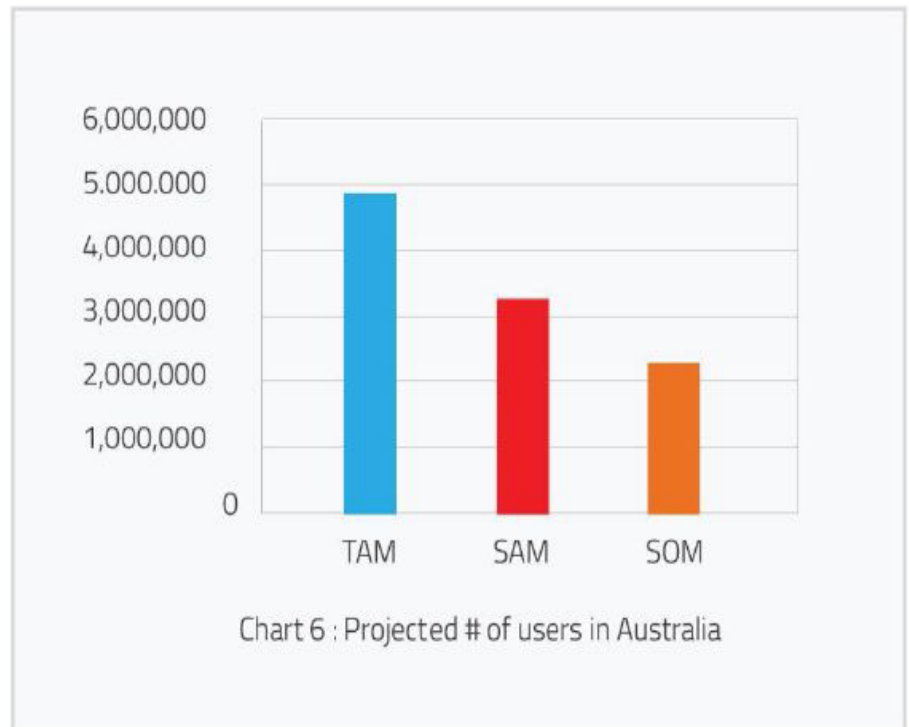
Η Νότια Αμερική είναι μια άλλη ήπειρος που έχει μεγάλες δυνατότητες για το οικοσύστημα P2PS. Αν και η Αυστραλία είναι μια μεγάλη ήπειρος, έχει μια αρκετά μικρή SOM και έχει ληφθεί υπόψη στους δημογραφικούς υπολογισμούς λόγω των μεγάλων δυνατοτήτων της.

Το P2P Solutions Foundation αναμένει ότι τα επόμενα πέντε χρόνια, το SOM για τους χρήστες των κορυφαίων 49 χωρών υψηλού δυναμικού που είναι γνωστό ότι αγκαλιάζουν γρήγορα και υιοθετούν συστήματα ασφαλών

ψηφιακών συναλλαγών χωρίς παρεμβολές είναι περίπου 725 εκατομμύρια χρήστες από τους 1,1 δισεκατομμύρια χρήστες SAM και των 1.5 δισεκατομμυρίων χρηστών TAM.

ΑΥΣΤΡΑΛΙΑ

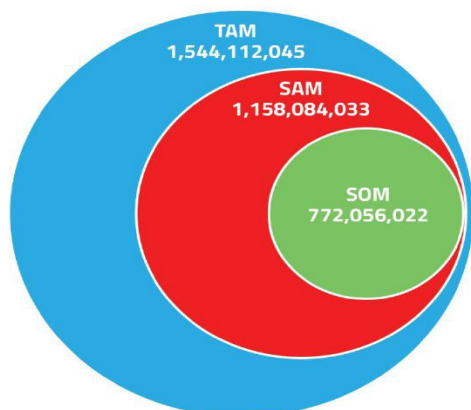
Australia Total	
TAM	5,038,435
SAM	3,778,826
SOM	2,519,217



10.4 Περίληψη του μεγέθους της Αγοράς

Στοιχεία από 49 χώρες συλλέχθηκαν και υπολογίστηκαν για να λάβουμε τους αριθμούς TAM, SAM και SOM για να δείξουμε το μέγεθος της αγοράς, όσο το δυνατόν πιο κοντά στο ρεαλιστικό μέγεθος της. Επαναλαμβάνουμε ότι τα δεδομένα που αφορούν ένα μόνο τμήμα, έχουν ληφθεί υπόψη σε υπολογισμούς μεγέθους της αγοράς, ενώ ο τομέας της κυβέρνησης, της ιατρικής και της φαρμακευτικής, της τραπεζικής και της χρηματοδότησης και της άμυνας προσθέτουν ένα σημαντικό αριθμό καταναλωτών στο Push System.

Ωστόσο, προς το συμφέρον των συμμετεχόντων που ενδεχομένως ενδιαφέρονται να αποκτήσουν token P2PS στην προπώληση ή στην φάση του ICO, τα δεδομένα από άλλους τομείς της αγοράς δεν έχουν ληφθεί υπόψη ή δεν έχουν υπολογιστεί. Δεδομένου ότι κάθε τελικός χρήστης της ELI και της ISI θα απαιτούσε ένα token P2PS για να πραγματοποιήσει επιτυχώς συναλλαγές στις πλατφόρμες τους, αναμένουμε αλλά δεν εγγυόμαστε ότι η αξία του διακριτικού P2PS θα αυξηθεί με τον κύκλο υιοθεσίας και με το πέρασμα του χρόνου.



Worldwide Total	
TAM	1,544,112,045
SAM	1,158,084,033
SOM	772,056,022

11. Πώληση των token

Κατά τη διάρκεια της προ-πώλησης και του σταδίου ICO, οι συμμετέχοντες θα έχουν τη δυνατότητα να αποκτήσουν P2PS tokens με μέρισμα (bonus). Σαν επιβράβευση για τους πρώιμους συμμετέχοντες μία ιδιαίτερη ποικιλία μερισμάτων έχει δομηθεί σύμφωνα με τη μέρα που προμηθεύθηκαν τα tokens.

Τα συνολικά κεφάλαια από τις συνεισφορές των συμμετεχόντων μέσω των πωλήσεων tokens θα χρησιμοποιηθούν για την ανάπτυξη των P2PS tokens και το σύστημα επιχείρησης (platform). Στην πορεία ανάπτυξης των P2SP σταδίων όταν τα πρώτα tokens αρχίζουν να πωλούνται τα δεδουλευμένα κεφάλαια άμεσα θα διανεμηθούν και ανατεθούν ή θα δοθούν για αξιοποίηση της ενίσχυσης του συστήματος επιχείρησης P2PS. Οι ληφθείσες συνεισφορές από τους υποστηρικτές θα κατευθυνθούν προς ενδυνάμωση των P2PS και επομένως θα επενδυθούν ανάμεσα στο P2PS και την υποστηρικτική κοινότητα του. Θα αναπτυχούμε δυναμικά ούτως ώστε να οικοδομήσουμε ένα χρήσιμο και αξιόπιστο εργαλείο που θα είναι σε θέση να αντιπαρατεθεί με την κείμενη κατάσταση (status quo) και να εισάγουμε σημαντικές αλλαγές στην παγκόσμια κοινότητα πέρα από την κυβέρνηση και την άμυνα, ψηφιακή εκπαίδευση και παράδοση, ιατρική και φαρμακευτική βιομηχανία, και το τραπεζικό και οικονομικό σύστημα.

11.1 Ανοικτοί στο Παγκόσμιο Κοινό

Το P2PS token δεν είναι ούτε μετοχή ούτε ασφάλεια και δεν πρέπει να θεωρηθεί ως κανένα είδος, εργαλείο ή μέσο επένδυσης. Το P2P Solutions Foundation δεν αποκλείει καμία χώρα από την πώληση P2SP Token. Ο οποιοσδήποτε ενδιαφερόμενος στην προμήθεια των P2SP token πρέπει, ωστόσο, να καθορίσει την εξαγορά και εφαρμογή του σύμφωνα με τις αντίστοιχες έδρες.

11.2 Εκκίνηση των token και λεπτομέρειες Πώλησης

Ακολούθως με την έναρξη των P2PS προ-πώληση και ICO, το οποίο θα λάβει χώρα στο δίκτυο Ethereum, ο οποιοσδήποτε επιθυμεί να αποκτήσει P2PS tokens μπορεί να το κάνει χρησιμοποιώντας τα μεγάλα κρυπτονομίσματα που τους ανήκουν μέσω της ιστοσελίδας της P2P Solutions Foundation. Το P2PS tokens θα καταγραφεί στη λίστα των Bittrex, Poloniex, Coinone, Yobit, Liqui, Waves DEX, EtherDelta, και Cryptopia καθώς και ανάμεσα σε άλλα εξέχοντα παγκόσμια κρυπτο-ανταλλακτήρια. Μετά την απόκτηση των P2SP tokens, μπορείς να τα καταθέσεις σ' ένα ERC20 token πορτοφόλι όπως MyEtherWallet, Meta Mask, Mist, Parity, και Imtoken. Ένας από τους πολλούς λόγους που θα ήθελες να αποκτήσεις και να διατηρείς τα P2SP tokens είναι για να τα χρησιμοποιήσεις σε μια ποικιλία ασφαλών peer-to-peer ιδιωτικά δίκτυα συστημάτων αντί απλά να τα εμπορευτείς σε κρυπτο-ανταλλακτήρια .

11.3 Χρονοδιάγραμμα του ICO

Τα P2SP tokens θα είναι διαθέσιμα για ενδιαφερόμενους συμμετέχοντες μέσω ασφαλούς λειτουργίας κατά τη διάρκεια της έναρξης προ-πώλησης στις 16 Νοεμβρίου 2017, και κατά τη διάρκεια της πρώτης φάσης έναρξης της ICO στις 15 Δεκεμβρίου 2017. Παρόλο που η πρώτη φάση θα λειτουργήσει στις 28 Φεβρουαρίου 2018 οι επόμενες φάσεις δεν θα είναι χρονικά περιορισμένες και θα λειτουργούν με επαρκή κεφάλαια μέχρι να συγκεντρωθούν μεταξύ των σταδίων.

P2SP tokens μπορούν να αποκτηθούν με BTC, BCH, ETH, ή LTE. Μεταβιβάσεις μπορούν να γίνουν από οποιοδήποτε πορτοφόλι με BTC, BCH, ETH, ή LTE. Ωστόσο, μεταβιβάσεις δεν μπορούν να αρχίσουν από οποιοδήποτε κρυπτο-ανταλλακτήριο.

11.4 Χρήση των πόρων

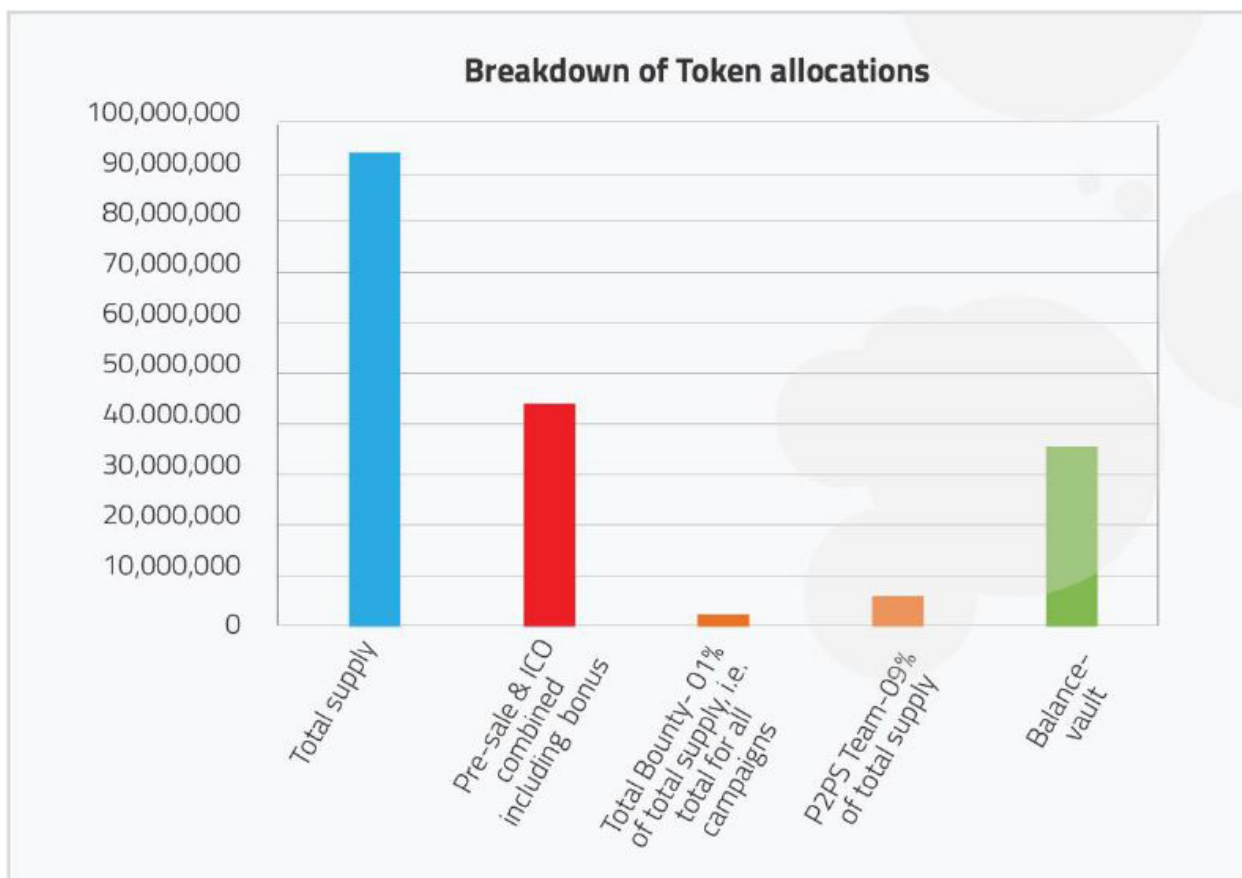
Η ICO διαδικασία θα ανατεθεί στο κόστος, συμπεριλαμβανομένου αλλά όχι περιορισμένο hardware, software, αγορά, χρεώσεις συμβουλευτικής, μισθοδοσία, λειτουργικά έξοδα, νομικές χρεώσεις, συμβουλευτικές χρεώσεις, με τρόπο τέτοιο όπως επισημαίνεται στον Πίνακα 3.

Table 3: Use of Funds

Stage 1	Website Development	Social Media Advertising	Marketing Materials & Collateral
Stage 2	Expanding Legal Team	Finance & Accounting Team	Marketing & Sales Team
Stage 3	Listing on Various Exchanges	Final Platform Development	Advertising & Sales Promotion
	Phased Market Penetration into 49 Countries	Expansion Opportunities	Diversification

Για να δημιουργήσει ενδογενή ρευστότητα για το P2PS tokens, το P2P Solutions Foundation σχεδιάζει να διατηρήσει περίπου το μισό του συνολικού κεφαλαίου στο χρηματοκιβώτιο σε μεγάλα κρυπτονομίσματα.

Παρακάτω είναι ένας πίνακας που αντανakλά την ανάθεση και τη συνολική προμήθεια των P2PS tokens.



12. Μέλη της Ομάδας



DAVID DRAKE, Advisor

Σύμβουλος, Ιδρυτής και Πρόεδρος, LDJ Capital

Ο David Drake, μέσω της πολυ-οικογενειακής LDJ Capital, δραστηριοποιείται ως GP και LP επενδυτής με τους συνεταιίρους του σε fund-of-funds, realty funds, venture capital funds and hedge funds. Οι επενδύσεις του David έχουν πρόσφατα πάνω από 50 παγκόσμιους διευθυντές που διατηρούν επαφές με ιδρύματα και οικογενειακά γραφεία με 1.5 τρις σε ενεργητικό.

Το γραφείο του David διαχειρίζεται και συν επενδύει σε εναλλακτικά ενεργητικά με τα 30 κορυφαία οικογενειακά γραφεία από τα 5.000 και θεσμικούς επενδυτές. Αυτά τα 30 κορυφαία γραφεία είναι το 40% από Ασία, 20% από την Ευρώπη ένα ακόμη 20% από την Αμερική και ένα 30% από τη Μέση Ανατολή.

Η πρόσβαση του David στους 100.000 επενδυτές διατηρείται μέσω του media asset, the Soho Loft Media Group, το οποίο παρήγαγε και προώθησε περισσότερα από 1.100 οικονομικά συνέδρια από το 2002, μεταξύ των οποίων εκδηλώσεις με τον θεσμικό media leader Thomson Reuters και χορηγούς από Nasdaq, NYSE, KKR και το Carlyle Group.

Οι ειδικοί συνέταιροι της LDJ έχουν επενδύσει 100εκατομύρια σε Alibaba και Palantir.

Η στρατηγική του μεσιτικού γραφείου της LDJ είναι να αποκτήσει Κλίμακα Α στην ενοικίαση ιδιοκτησιών και ξενοδοχείων.

Ο David είναι ένας ψηφιακός αυτόματος σύμβουλος για ιδιωτικό μετοχικό κεφάλαιο και έχει πιέσει το Αμερικανικό Κογκρέσο για το Jumbstart. Το οποίο είναι η Πράξη Εκκίνησης Επιχειρήσεων (JOBS) από το 2011. Αντιπροσώπευσε το Υπουργείο Εμπορίου των ΗΠΑ στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή στις Βρυξέλες και τη Ρώμη το 2012. Προσκληθήκε στην τελετή του Champions of Change στο Λευκό Οίκο, Washington, DC και ήταν

ομιλητής στη Βουλή των Λόρδων στο Ηνωμένο Βασίλειο, (UK), το 2013.

Ιδιωτικά, ο David φιλοξένησε το Harvard Business Club στο σπίτι του στη Νέα Υόρκη, το οποίο παράγει τις Carnegie Hall συναυλίες για τη συλλογή χρημάτων της φιλανθρωπικής οργάνωσης Best Buddies. Τον Μάρτιο του 2015 συμμετείχε στο New York City Opera Συμβούλιο ενώ ταυτόχρονα ήταν σύμβουλος για το Washington Ballet. Αυτές οι θέσεις του επέτρεψαν να δουλέψει και να παρέχει συμβουλές σε πρεσβευτές της Αμερικής από Σουηδία, Ουκρανία, Νήσοι Μάρσαλ και Λουξεμβούργο.

Γεννημένος στη Σουηδία και μιλώντας άπταιστα 6 γλώσσες ο David έχει διδακτορικό (MBA) στα Οικονομικά και (MA) στο διεθνές Δίκαιο και Οικονομική Ανάλυση από το Πανεπιστήμιο George Washington University, Washington, DC, όπου του απονεμήθηκε η υποτροφία Wallenberg Scholarship για τα υψηλά ακαδημαϊκά προσόντα του.



Ken Tachibana (日本人),

Technical and Finance Specialist and Advisor

Ο Ken Tachibana έχει συνδιαλέγει με ICO of Things for Top 1% of ICO's, ο Ken παρέχει πρόσβαση στο Seed & Pre-Sales Funding Global ICO, Japan ICO και Post ICO funding.

Οι εργασίες του Ken περιλαμβάνουν αλλά δεν περιορίζονται στα ακόλουθα:

Delamore Group (technology holdings, soon an IPO through reverse acquisition), London – Board

- Nousplatform (ICO 2017), UK – Advisor
- Playfold (ICO 2017), UK – Advisor
- Pundi X (ICO 2017), Indonesia – Advisor
- LiveTree ADEP (ICO 2017), UK – Advisor
- Credits, Singapore – Advisor
- Kecana (Stealth), UK – Advisor
- BioSSL, UK – Advisor
- Discoperi (ICO Planned), Spain – Lead ICO Advisor
- Extravaganza International (Japan ICO Marketing), Tokyo and Silicon Valley – Advisor. Η εταιρεία έκανε KickICO's Japan μερίδα: \$21 εκατομμύρια μέσα σε 19 ώρες, \$32 εκατομμύρια μέσα σε 2 εβδομάδες από τα περίπου \$50 εκατομμύρια, ww; Clout's ww pre-ICO: \$2.5 εκατομμύρια.
- Iconic Lab (ICO Accelerator), Berlin – Mentor



Ian Scarffe, Blockchain –

ICO Σύμβουλος/ Πρεσβευτής Επιχειρήσεων/

Εμπειρογνώμονας/ Στρατηγικός Αναλυτής

Ο Ian Scarffe είναι σταθερός επιχειρηματίας, επενδυτής και εμπειρογνώμονας. Οι εμπειρίες του στον επιχειρηματικό κόσμο του παρέχουν μία αξιόλογη γνώση στις αναρίθμητες εργασιακές πλευρές των οργανώσεων και το μυαλό εκατομμυρίων πελατών.

Το επιχειρηματικό του ταλέντο και η διαίσθησή του, του προσδίδει τόσο πολύ σεβασμό ώστε να εκλεγεί από τους παγκόσμιους βασικότερους επιχειρηματικούς αρχηγούς για ποικίλες θέσεις συμβούλων της Οργάνωσης Επιχειρηματιών, Entrepreneurs' Organization (EO). Η συγκεκριμένη οργάνωση ιδρύθηκε το 1987 και είναι ο καταλύτης που δίνει τη δυνατότητα σε αρχηγικούς επιχειρηματίες να μάθουν και να αναπτυχθούν, καθοδηγώντας τους σε μεγαλύτερη επιτυχία στις επιχειρήσεις και πέρα από αυτές. Έχει πάνω από 10.000 μέλη παγκοσμίως σε περίπου 143 κεφάλαια και 46 χώρες καθώς και συνολικές πωλήσεις πάνω από 536 δίσ.

Ο Ian ασχολήθηκε με το bitcoin, blockchain, crypto βιομηχανία και συνίδρυσε έναν αριθμό εταιρειών σχετικών με το blockchain. Είναι μέλος ενός αριθμού blockchain ενώσεων και συμβουλευτικών επιτροπών, πρεσβευτής και σύμβουλος μερικών μη κερδοσκοπικών και ανθρωπίνων πρωτοβουλιών.

Ο Ian ίδρυσε το Binkplus, μία νεοσύστατη θερμοκοιτίδα στην Ευρώπη και τώρα επικεντρώνεται στη blockchain βιομηχανία προσφέροντας συμβουλευτική, υπηρεσίες εμπειρογνώμονα και επαφές με blockchain ειδικούς.



Sean Brizendine

Blockchain Ειδικός και Σύμβουλος

Ο Sean άρχισε ερευνώντας το bitcoin και την υποβόσκουσα blockchain τεχνολογία την οποία διευθύνει. Διαχειρίζεται ένα ιστολόγιο bitcoin επικεντρωμένο στην εξόρυξη (mining) ως χόμπυ αλλά και για να κερδίζει. Το 2013, παρέλαβε BSA E-Filling System έγκριση από FinCEN (Financial Crimes Enforcement Network), (Δίκτυο Επιβολής Οικονομικών Εγκλημάτων) του Υπουργείου Οικονομικών των Ηνωμένων Πολιτειών.

Από το 2013 – 2014, ο Sean πρόσφερε εθελοντικές υπηρεσίες σε ένα δημοφιλές φόρουμ κρυπτονομισμάτων ως συντονιστής, εξασφαλίζοντας συμπαγείς εργασιακές σχέσεις με υιοθετούντες και προγραμματιστές. Το 2013 συμμετείχε στην Netcoin Dev Team και θέσπισε ένα Emmy βραβείο του καλύτερου τεχνικού να απεικονίσει το προφίλ του καινούριου Netcoin. Βοήθησε το Netcoin να πετύχει 6 εκατομμυρίων κεφαλαιοποίηση στις πρώτες 100 μέρες του. Συμμετείχε στην προώθηση πολλών εναλλακτικών κρυπτο-νομισμάτων για έρευνα. Το 2014 απονεμήθηκε στον Sean ένα 5+ Pod Rating από CryptoAsian. Υπήρξε φιλοξενούμενος συντάκτης στο ιστολόγιο Public Intelligence Blog καλύπτοντας το blockchain. Ο Sean παρείχε συμβουλές στην επιχειρηματική ανάπτυξη του Vanbex Group. Βοήθησε να συλλεγούν 800.000 πουλώντας κρυπτο κάρτα μέλους tokens ως μέρος του 25 ημερών βραβεία βασιζόμενα στο crowdfund (ICO) του ανταλλακτηρίου Bittrex για το Legends Room Las Vegas project (σχέδιο).

Ο Sean είναι πρόσφατα ένα μέλος Συμβουλευτικής Επιτροπής στην BlockMedx International Knowledge League, Polly Patient και ούτω καθεξής. Ο Sean είναι επίσης μέλος της ομάδας στο έργο LOCI / INNVERN και ο σύμβουλος της τεχνικής επιτροπής για το GCC Blockchain Expo στο Ντουμπάι. Με τα χρόνια, ο Sean πέρασε μεγάλο μέρος του χρόνου ως εθελοντής ή ερευνώντας το Blockchain, βοηθώντας τους άλλους pro bono να αξιοποιήσουν πλήρως το δυναμικό τους, ώστε να πετύχουν τους στόχους τους για τα δικά τους, βασισμένα στο blockchain, πρότζεκτ.



JAMEEL SHARIFF, Chief Executive Officer

Ο Jameel Shariff είναι συνιδρυτής, πρόεδρος και ο σημερινός Διευθύνων Σύμβουλος της Electronic Learning Inc. και της Innovative Solutions International, Inc. Είναι επιχειρηματίας τρίτης γενιάς και οραματιστής, με ανώτερα πτυχία από ευρωπαϊκά και αμερικανικά εκπαιδευτικά ιδρύματα.

Τα προσόντα του Jameel περιλαμβάνουν, μεταξύ άλλων, ένα δίπλωμα Bachelor of Science στη Διοίκηση Επιχειρήσεων (BSBM) και ένα Master of Business Administration (MBA) στη Διοίκηση, και τα δυο από τις Ηνωμένες Πολιτείες. Οι τίτλοι BSBM και MBA απονεμήθηκαν στον Jameel με την υψηλότερη τιμή και διάκριση του *summa cum laude*.

Ο Jameel παρακολούθησε επίσης διάφορα μαθήματα στελεχών διοίκησης και έχει μερικά διπλώματα από το Πανεπιστήμιο του Στάνφορντ στην Καλιφόρνια. Περιλαμβάνει δίπλωμα IT και δίπλωμα στην ασφάλεια λογισμικού από το Stanford Engineering. Έλαβε μαθήματα κρυπτογραφίας και blockchain που προσέφερε το Stanford και διδάχτηκε από μερικούς από τους καλύτερους καθηγητές στον κόσμο, τον καθηγητή Dan Boneh και τον καθηγητή Neil Daswani από το τμήμα Πληροφορικής. Ο Jameel εκπονεί σήμερα διδακτορικό στην εκπαίδευση.

Ο Jameel είναι μέλος του διοικητικού συμβουλίου της ELI και της ISI. Παρακολουθεί ενεργά τις πράξεις και βοηθά στην καθοδήγηση τους για την επίτευξη εταιρικών στόχων προς όφελος και προστασία όλων των σημερινών και μελλοντικών ενδιαφερομένων.



Dr. WALEED ALORINY, Γενικός Διευθυντής Επιχειρήσεων

Ο Dr. Waleed Aloriny έχει μεγάλη εμπειρία στον τομέα των τηλεπικοινωνιών και της πληροφορικής. Η εξειδίκευσή του περιλαμβάνει το σχεδιασμό και την υλοποίηση δικτύου φωνής / δεδομένων και την ασφάλεια πληροφοριών και τηλεπικοινωνιών. Είναι ένα οργανωμένο άτομο με επιτυχία.

Ο Waleed έχει τη δυνατότητα να σχεδιάζει και να οργανώνει τις επιχειρησιακές λειτουργίες ενός οργανισμού με άριστες επικοινωνιακές και αναλυτικές δεξιότητες για να ακολουθεί τους πελάτες και να διασφαλίζει την ικανοποίηση του πελάτη.



SEAN KIRTZ, αρχιτέκτονας λύσεων Fintech και ειδικός μάρκετινγκ

Ο Sean Kirtz είναι αρχιτέκτονας λύσεων της fintech και αναγνωρισμένος επιχειρηματίας. Ασχολείται με διάφορες πτυχές των αγορών κρυπτογράφησης, από την παροχή εμπορικών ιδεών και επικεφαλής συμβουλών για άμεση πρόσβαση νέων εκδόσεων ICO. Ο Sean βρίσκει ευκαιρίες που αναγνωρίζουν εταιρείες προσανατολισμένες στο blockchain και την προστιθέμενη αξία με έμφαση στο μακροπρόθεσμο όραμα και τα βασικά στοιχεία. Είναι ειδικός στον τομέα της ψηφιακής τεχνολογίας και του μάρκετινγκ, με έντονη παρουσία στον κλάδο του κρυπτονομίσματος.

Ο Sean πιστώνεται με την ίδρυση του Bitcoin Day Traders, μιας κορυφαίας κοινότητας κρυπτονομίσματος. Ίδρυσε επίσης το CloutNetwork και το XWS, μια εταιρεία DevOps για κινητά και το Web.

Ο Sean έχει πτυχίο BS στην Τεχνολογία Λογισμικού με βραβεία magna cum laude από τη Florida Atlantic, με κύριο άξονα την τεχνολογία λογισμικού, τον Plutus, την Casper και την τεχνολογία blockchain. Στο τέλος του προγράμματος σπουδών του, ξεκίνησε η τεχνολογία blockchain. Από τότε έχει αφιερώσει τα πάντα σ' αυτή την τεχνολογία.



AMOS HENRY JR., Διευθύνων Σύμβουλος Επιχειρηματικής Ανάπτυξης

Ο Amos Henry Jr. έχει εμπλακεί στην προώθηση επιχειρηματικών ευκαιριών πολλών εκατομμυρίων δολαρίων παγκοσμίως.

Οι προσπάθειές του τις τελευταίες δεκαετίες των επιχειρήσεων τον οδήγησαν σε αρκετές ηπείρους και χώρες. Ορισμένες από αυτές περιλαμβάνουν τη Βόρεια Αμερική, την Ευρώπη, τη Νότια Αμερική, την Αφρική, την Αυστραλία, την Ιαπωνία, τις Φιλιππίνες, τα ΗΑΕ, τη Σαουδική Αραβία και το Κουβέιτ.

Αυτή τη στιγμή βρίσκεται στη Μέση Ανατολή για την προώθηση των επιχειρήσεων, συμμετέχει σε διαπραγματεύσεις με κυβερνητικούς, τραπεζικούς και άλλους τομείς



BEN M. SEGER, Διευθύνων Σύμβουλος Τεχνολογίας

Ο Ben M. Seger είναι επιχειρηματίας και εφευρέτης διαφόρων τεχνολογικών λύσεων σε διάφορες πλατφόρμες.



FARIS AZAM, Επικεφαλής Project Manager

Ο Faris Azam είναι ένας ισχυρός επαγγελματίας χρηματοοικονομικών με ένα Bachelor of Business Management (BBM) στις χρηματοπιστωτικές αγορές.

Ο Faris είναι ένας έμπειρος διαχειριστής χαρτοφυλακίου με μια καθιερωμένη ιστορία εργασίας στον κλάδο της επένδυσης του τραπεζικού τομέα. Είναι πολύ έμπειρος και εξειδικευμένος στη διαχείριση χαρτοφυλακίων, hedge funds, τη διαχείριση περιουσιακών στοιχείων, τις μετοχές και το σταθερό εισόδημα. Κατά τη διάρκεια των σπουδών του, ο Faris μετακόμιζε συχνά λόγω της δουλειάς του πατέρα του. Έκανε γνωστούς και φίλους από πόλη σε πόλη και παρακολούθησε διάφορα σχολεία. Αυτό τον εξέθεσε σε πολυπολιτισμικές πολυεθνικές κοινότητες.

Το 2010, όταν ο Faris ήταν 14 ετών, εκτέθηκε σε άτομα στον τομέα των τραπεζικών επενδύσεων. Η έκθεση αυτή τον βοήθησε να θέσει τους βραχυπρόθεσμους και μακροπρόθεσμους στόχους του να εισέλθει στον κόσμο των κεφαλαιαγορών, των αμοιβαίων κεφαλαίων, των hedge funds, των ημερήσιων συναλλαγών και οτιδήποτε σχετίζεται με αυτά. Ο κόσμος του άρχισε να περιστρέφεται στη σφαίρα χρηματοοικονομικής διαχείρισης και πλούτου που ονομάζεται επένδυση τραπεζών, για τον εαυτό του και τους άλλους γύρω του.

Οκτώ χρόνια αργότερα, ο Faris βρίσκεται στον πραγματικό κόσμο, ένας κόσμος των καλύτερων μυαλών στον κλάδο της επένδυσης τραπεζών. Έχει διαχειριστεί κεφάλαια με όγκο συναλλαγών που υπερβαίνει το μισό εκατομμύριο δολάρια σε διάφορες αγορές και πλατφόρμες συναλλαγών από την Ιαπωνία ως το Σικάγο.



A.MANIKFAN, Project Manager

Ο Α. Manikfan εξελίχθηκε από μηχανικό δικτύου (network engineer) σε μηχανικό τεχνικής υποστήριξης (technical support engineer) σε σύμβουλο. Έχει συνεργαστεί με μεγάλα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα όπως η HSBC και η Citibank, που διαχειρίζονται τις υποδομές πληροφορικής τους και πολλά άλλα για τις τελευταίες δεκαετίες



SHINO THOMAS, Project Engineer

Ο Shino Thomas έχει εκτεταμένη εργασιακή εμπειρία τόσο σε τηλεπικοινωνιακά όσο και σε έργα πληροφορικής.



MIKE SHOKIN, Σύμβουλος

Ο Mike είναι οικονομικός αναλυτής με έμφαση στα οικονομικά επιχειρήσεων που εκτίθενται στο Bitcoin και σε παράγωγα blockchain. Η εμπειρία του περιλαμβάνει εργασία ως ερευνητής αναλυτής με την ING Barings και διδασκαλία στο NYU. Ο Mike έχει ανώτερα πτυχία στα Οικονομικά από το Baruch College, New York και SOAS, Λονδίνο και είναι οικονομικός αναλυτής επί πληρωμή.

13. Conclusion

Από το 2010, ISI μόχθησε αδιάκοπα να εγκαταστήσει το σύστημα επικοινωνιών του μέλλοντος. Η κληρονομιά του έχει βασιστεί πάνω στο peer-to-peer Push System platform, σύστημα. Από το 2004, όταν ο ELI αρχικά ενσωματώθηκε, οραματίστηκε και ανέπτυξε ένα κλειστό εκπαιδευτικό σύστημα το οποίο είναι ασφαλές, φιλικό στη χρήση και ευκολονόητο στις συνήθειες και των δύο, δασκάλων και φοιτητών. Σε αυτό το στάδιο, και οι δύο ELI και ISI ομάδες, μέσω των P2P Solutions Foundation ελπίζουν ότι μπορούν καλύτερα να εξυπηρετηθούν συνεργαζόμενοι με το P2P Solutions Foundation καινοτομώντας ένα καινούριο αποκεντρωμένο οικοσύστημα ψηφιακών υπηρεσιών για μέρα με τη μέρα χρήση σε ένα ασφαλές χωρίς παρεμβάσεις σύστημα του blockchain το οποίο είναι άμεσα ωφέλιμο και στις εταιρείες και στους μετόχους τους.

Το P2PS token έχει σχεδιαστεί ως ένα ERC20 token στο Ethereum blockchain. Το P2PS token θα χρησιμοποιείται για να αποζημιώσει συμμετέχοντες και συνεταιίρους του P2PS οικοσυστήματος. Το P2P Solutions Foundation θα επιτρέψει το P2PS token να γίνει σύστημα χειρισμού (OS) και platform agnostic και τελικά να λειτουργεί σε οποιοδήποτε OS ή σύστημα. Ωστόσο, με τον ELI και ISI εντατικά να προωθούν το P2PS token στους τελικούς χρήστες, το P2P Solutions Foundation προβλέπει γρηγορότερη και ευρεία υιοθέτηση και μία περίοδο χωρίς παρεμβάσεις, σύστημα ασφαλών επικοινωνιών για το μεγαλύτερο συμφέρον της ανθρωπότητας συνολικά.

Το P2P Solutions Foundation θα πρωτοπορήσει ένα εμπορικά ζωτικό μοντέλο για ασφαλείς, φιλικές στη χρήση ψηφιακές υπηρεσίες που δίνουν τη δυνατότητα στους χρήστες του να στέλνουν μεγάλα αρχεία peer-to-peer χωρίς παρέμβαση τρίτου μεσάζοντα. Το P2P Solutions Foundation είναι βέβαιο ότι θα γίνει μία πρόκληση στο κατεστημένο παγκοσμίως, ιδιαίτερα στον κεντρικά ελεγχόμενο τεχνολογικά τομέα. Μεγάλες εταιρείες έχουν σταχυολογήσει δύναμη και μερικές φορές παίρνουν υπερβολικό πλεονέκτημα της επιρροής τους σε παγκόσμιο επίπεδο. Μία αποκεντρωμένη παγκόσμια τάξη που καθοδηγείται από άμεσες τεχνολογικές κινήσεις γρήγορα ορίζεται ως κανονική συνθήκη στην καθημερινότητα. Σε παγκόσμιο επίπεδο, οι πρωτοβουλίες που θετικά παρεμβαίνουν στο τωρινό κεντρικό έλεγχο ασκούνται από μεγάλες τεχνολογικές εταιρείες.

Το P2P Solutions Foundation επιθυμεί να γίνει αναπόσπαστο κομμάτι του προκλητικού κατεστημένου και να κάνει το καλύτερο δυνατό ώστε να παίξει ρόλο ως καθοδηγητής στην παγκόσμια αποκεντρωμένη τάξη καθώς επίσης και να συνεισφέρει στη συνεχόμενη διαδικασία αποκέντρωσης που θα μεταφέρει τον έλεγχο μέσω της συνεχόμενης διαδικασίας ανάθεσης εξουσίας, μακριά από μερικούς μόνο παίκτες κλειδιά.

Αναφερόμενες Εργασίες

(n.d.). Retrieved from Innovative Solutions International Inc.: www.isigroup.org

(n.d.). Retrieved from Electronic Learning Inc.: www.eli.education

(n.d.). Retrieved from The World Factbook: https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/wfbExt/region_mde.html

(n.d.). Retrieved from PC Magazine Encyclopedia: <https://www.pcmag.com/encyclopedia/term/46252/lock-down>

(n.d.). Retrieved from P2P SOLUTIONS FOUNDATION: <https://www.p2psf.org/>

Bitcoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Bitcoin>

Blockchain. (n.d.). Retrieved from Blockchain: <https://www.blockchain.com/>

Blockchain, the next big thing. (n.d.). Retrieved from The Economist: <https://www.economist.com/news/special-report/21650295-or-it-next-big-thing>

ERC20 Token Standard. (n.d.). Retrieved from https://theethereum.wiki/w/index.php/ERC20_Token_Standard

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Ethereum Project: <https://www.ethereum.org/>

Ethereum. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Ethereum>

Fast Answers. (n.d.). Retrieved from U.S. Securities & Exchange Commission: <https://www.sec.gov/fast-answers/answers-rule506htm.html>

Gold as an investment. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: https://en.wikipedia.org/wiki/Gold_as_an_investment

Governments want to control cryptocurrencies — but there's a danger to too many rules. (n.d.). Retrieved from CNBC: <https://www.cnbc.com/2017/09/12/regulators-are-turning-their-attention-to-cryptocurrencies.html>

Litecoin. (n.d.). Retrieved from Wikipedia: <https://en.wikipedia.org/wiki/Litecoin>

SEC Enforcement Against Initial Coin Offering. (n.d.). Retrieved from Harvard Law School Forum on Corporate Governance and Financial Regulation: <https://corpgov.law.harvard.edu/2017/10/30/sec-enforcement-against-initial-coin-offering/>

Top 5 Ethereum Wallets Compatible With Cryptocurrency ICO Tokens. (n.d.). Retrieved from <https://themerple.com/top-5-ethereum-wallets-compatible-with-cryptocurrency-ico-tokens/>